

## Expansión FISCAL

Más seguridad en donaciones y herencias internacionales

## Economía Sostenible

Los vinos de Jerez se adaptan para combatir el cambio climático

## Inversor

La avalancha minorista baja el interés de las Letras a 3 meses al 3,37% **P20**

**EQT busca reinvertir en Idealista como minoritario junto a Cinven** **P8/LA LLAVE**

**Microsoft reta a AWS con su región 'cloud' en Madrid** **P13**



**Ángel Ron** irá a juicio por la ampliación de Popular de 2016 **P18**

**Kia, BMW y Mercedes** lideran la rentabilidad por la caída de Tesla **P2 y 10**

**La amnistía** ya está en vigor, ¿ahora qué? **P2 y 31**

**El parado** que viaje fuera de España y no informe perderá la prestación **P30**

## ESTE FIN DE SEMANA

**80 cuestiones del impuesto a las grandes fortunas**

# Naturgy se desploma un 15% en Bolsa al frustrarse la opa de Taqa y Criteria

El grupo árabe no aceptó que Criteria tuviera un voto de calidad en Naturgy


**P5**

# El Corte Inglés logra el grado de inversión

El gigante de la distribución cierra su mejor año en una década al ganar 480 millones

El Corte Inglés ha conseguido el ansiado grado de inversión que llevaba persiguiendo durante años gracias a los buenos resultados de su último ejercicio, cerrado en febrero de 2024. El grupo de grandes almacenes facturó 16.333 millones, un 5,4% más, con un ebitda de 1.081 millones y un beneficio neto de 480 millones. **P3-4/LA LLAVE**

La mejora del rating por S&P y Fitch se debe a la reducción de la deuda, que se sitúa en 2.059 millones, su nivel más bajo en 16 años

La filial de Viajes crece un 12%, mientras la división de seguros alcanza un resultado histórico gracias al acuerdo con Mutua



Marta Álvarez, presidenta de El Corte Inglés.

# BBVA podría pagar en efectivo parte de la opa lanzada sobre Sabadell

BBVA tiene la posibilidad de introducir en la oferta por Sabadell una parte del pago en efectivo sin necesidad de que

lo apruebe la junta. Así lo ha explicado el CEO, Onur Genç, en una reunión con un grupo de inversores. **P15**

La CNMV inicia el análisis del folleto de la opa tras admitir a trámite la operación

**BlackRock** sube su participación en Sabadell al 6,64%

# La gobernadora en funciones no podrá votar en la reunión del BCE del mes de julio

Los sustitutos de gobernadores solo tienen voz y voto en el BCE en temas ligados al capital **P17**



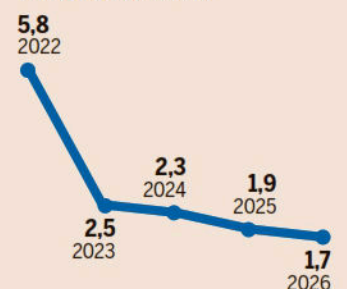
Margarita Delgado, gobernadora en funciones.

# Banco de España eleva al 2,3% el PIB de este año, pero alerta de la alta inflación

Prevé que el IPC se sitúe este año en el 3% por los precios energéticos y el tirón del turismo **P28-29/EDITORIAL**

## PREVISIONES DEL BANCO DE ESPAÑA

Variación del PIB, en tasa anual, en %





## La economía se acelera, pero también los precios

El sorprendente comportamiento de la economía española en el primer trimestre ha llevado al Banco de España a revisar al alza sus previsiones para el conjunto del ejercicio, hasta el 2,3%. Un empuje que se atenuará en el segundo trimestre, pero que tendrá el envés de un repunte de la inflación mayor a lo esperado hasta ahora. Los precios en nuestro país escalarán hasta el 3% según el supervisor, lo que confirma que la economía española será uno de los socios del euro con mayores tensiones inflacionistas. Hace ahora un año, el Gobierno de PSOE y Sumar alardeaba de ser el primer país comunitario en situar el índice de precios por debajo de la barrera psicológica del 3%, y en los últimos meses ha iniciado la retirada de las medidas de alivio fiscal para paliar la pérdida de poder adquisitivo sufrida por los consumidores. El aumento de las perspectivas de precios, la debilidad interna del Ejecutivo después de los malos resultados obtenidos por PSOE y Sumar en las últimas elecciones junto a las investigaciones judiciales por presunta corrupción y tráfico de influencias, así como las presiones de los aliados parlamentarios de Sánchez, comprometen ahora los planes para retirar por completo las medidas del llamado “escudo social”. La inflación en nuestro país acumula ya tres meses consecutivos en ascenso, una tendencia que ya se ha contagiado al resto de la zona euro, lo que ha llevado a la presidenta del Banco Central Europeo, Christine Lagarde, a advertir de que podrían sucederse varias reuniones del Consejo de Gobierno de la autoridad monetaria en las que se mantengan inalterados los tipos de interés tras el primer recorte de 23 puntos básicos aprobado la semana pasada. Aunque las perspectivas de la mayoría de los analistas sobre el crecimiento de nuestra economía son halagüeñas para este año, en el medio plazo el gran elemento de preocupación del Banco de España, recogido por el ya exgobernador Pablo Hernández de Cos en su carta de despedida de la institución, es la pérdida de convergencia respecto a las grandes economías europeas en renta per cápita. Más preocupante aún es que algunos de los países emergentes del Este, como Estonia, Eslovenia y Lituania, hayan superado a España en el ranking de riqueza por habitante. Una tendencia que, si no se recuperan los consensos entre los grandes partidos políticos para sacar adelante las reformas estructurales pendientes, será difícil revertir en los próximos ejercicios.

## Ley de Amnistía: es la hora de los jueces

La publicación en el Boletín Oficial del Estado de la Ley de Amnistía, torticeramente retrasada durante semana y media por el Gobierno para que no perjudicara las expectativas electorales de PSOE y Sumar en las elecciones europeas, pone fin al penoso trámite legislativo de una norma que nunca debió haberse aprobado. Ahora son los jueces quienes deben aplicarla caso por caso, como sucede con el resto de leyes de nuestro ordenamiento jurídico emanadas del poder legislativo. Por eso resultan inadmisibles las presiones de los distintos grupos políticos para que los tribunales de Justicia aceleren la entrega de los beneficios previstos en la norma elaborada por Pedro Sánchez al dictado del fugado Carles Puigdemont, quien será el principal beneficiario del borrado por decreto de todos los delitos cometidos por los dirigentes separatistas desde el año 2012 debido a la gravedad de las causas que aún tiene pendientes, en las que se le investiga por presuntos actos terroristas y traición. Mucho menos aceptable resulta que sea el poder ejecutivo quien apremie a los magistrados para cumplir lo establecido en esta polémica, como ayer hizo la portavoz del Consejo de Ministros, Pilar Alegría, o que el fiscal general del Estado, Álvaro García Ortiz, trate de imponer a los fiscales del Tribunal Supremo un cambio de criterio respecto al efecto de la amnistía en los delitos de malversación por el *procés*. Los tribunales ya han dado por su cuenta los primeros pasos para que la Justicia europea se pronuncie al respecto. En una cuestión tan delicada, cabe reclamar de nuevo que se respeten los procedimientos y los tiempos de la Justicia.

**España será uno de los países de la zona euro en los que más repunte la inflación a lo largo del ejercicio**

## El Corte Inglés da un salto en sus cifras

El plan estratégico 2021-26 de El Corte Inglés prevé duplicar el resultado operativo de partida con un ambicioso objetivo de lograr un ebitda de 1.700 millones en 2026, además de reducir la deuda. A mitad de camino el progreso realizado es muy positivo. Así, en su año fiscal 2023, cerrado el 29 de febrero, El Corte Inglés tuvo ingresos, sin incluir IVA, de 14.440 millones de euros (+5%), ebitda de 1.081 millones y beneficio atribuido recurrente de 359 millones (+73,7%). El beneficio atribuido fue de 480 millones, un 45% inferior al de 2022 por los extraordinarios de ese año. Con todo, la deuda neta disminuyó un 10,3% hasta 2.059 millones y el apalancamiento financiero continuó bajando hasta 1,9 veces, el nivel más bajo en 16 años. En el año destaca el crecimiento de Viajes, cuyos ingresos suben casi un 15% hasta superar los 3.300 millones, beneficiados por el buen año de los viajes de ocio y la mayor penetración de productos de mayor valor añadido. Como consecuencia de la mejora fundamental, El Corte Inglés ha obtenido la calificación *Investment Grade* por parte de las agencias Standard & Poor's y Fitch, con calificaciones BBB- y perspectiva estable en ambos casos, que han basado su opinión en el tamaño del grupo, su relevancia en España, el liderazgo y fortaleza de la marca, la diversificación de negocios y categorías, la

oferta omnicanal, la credibilidad del programa de reducción de deuda, la buena gestión del entorno inflacionista y el ensanchamiento de márgenes. Destaca en particular la cartera de activos inmobiliarios, con un valor bruto de activos (GAV) de 15.500 millones, según las valoraciones de JLL para grandes almacenes y de Savills para oficinas, logística, activos minoristas y terrenos. La ratio LTV, medida como deuda neta/GAV, fue del 13,3%, un indicador moderado que da fuerte apoyo a la calidad crediticia del grupo. Entre los objetivos de El Corte Inglés destaca seguir creciendo en la venta online hasta representar el 30% de la facturación. En suma, un excelente progreso.

### EQT quiere reinvertir en Idealista

En septiembre de 2020, Idealista protagonizó la mayor venta de un portal de Internet originado en España, con una valoración para el 100% de la compañía, incluida deuda, de 1.321 millones de euros. El comprador fue un fondo de la gestora sueca EQT Partners, que sustituyó como socio mayoritario a la también gestora Apax Partners. El equipo fundador y gestor —Jesús y Fernando Encinar, y César Oteiza— mantuvo también una participación

en la compañía. En la reorganización accionarial, EQT adquirió el 55% de la compañía, en tanto que Apax y Oakley Capital permanecieron en el capital como minoritarios. Casi cuatro años después, parte de la historia se repite. Como avanzó EXPANSIÓN el 6 de junio, EQT ha acordado la venta de su paquete de control a la también gestora Cinven, en una valoración de la totalidad del capital, incluida deuda, de 3.000 millones de euros. Mientras Cinven avanza en la *due diligence* del negocio de Idealista de la mano de McKinsey, EQT se plantea reinvertir una parte de los fondos de la operación para continuar como minoritario, tal como hizo Apax en su día y como acaba de hacer Permira en la venta de la Universidad Europea a la propia EQT. En el mundo del capital riesgo es muy frecuente la operativa de los *secondary buy-outs*, según la cual un fondo da salida a otro fondo. Y también es frecuente que el fondo que cede el control mantenga una participación minoritaria hasta el siguiente evento de liquidez.

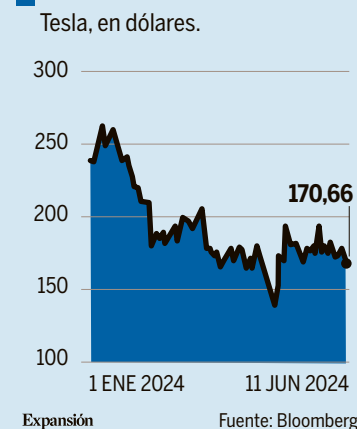
### Atos en fila su supervivencia

El 9 de abril, la tecnológica francesa Atos presentó su marco de refinanciación para el plan estratégico, cuantificando necesidades de 1.200 millones de euros, que luego elevó a 1.700 millones. El 6 de mayo informó de la recepción de cuatro ofertas de rescate, que el 3 de junio quedaron reducidas a dos: la de EP Equity Investment, controlada por Daniel Kretínský en asociación con Attestor Limited; y la de Onepoint, controlada por David Layani, en consorcio con Butler Industries y Econocom. Onepoint es el mayor accionista de Atos, con una participación de casi el 11%. En mayo, Atos advirtió del imperativo de ampliar capital, que daría lugar a una dilución masiva de los actuales accionistas. Ayer, el grupo informó de la aceptación de la oferta de Onepoint, estructurada en tres puntos: la conversión en capital de 2.900 millones de deuda; la aportación de 1.500 millones de euros de nueva deuda (incluidos 300 millones de garantías bancarias); y la aportación de 250 millones de euros de nuevos fondos propios, de los que 175 millones serán del consorcio Onepoint y 75 millones de los acreedores, por el 21% y el 9% del capital post-operación, respectivamente. La participación de los actuales accionistas quedará por debajo del 0,1%, pero Atos sienta las bases para su supervivencia. Este año, el grupo anticipa ingresos de 9.900 millones (-2%) y beneficio de 400 millones (margen del 4,3%). Para 2027, la empresa espera ingresos de 11.400 millones con un margen del 10,3%.

## Tesla sufre por su apuesta por bajar precios

Desde su creación en 2003, la empresa automovilística Tesla ha sido pionera en muchos aspectos en el sector de automoción. Incluso con efecto arrastre para el resto de competidores. La compañía creada por el magnate Elon Musk no fue la primera en producir coches eléctricos, pero se convirtió en el Apple de los automóviles, al desarrollar coches eléctricos con un diseño rompedor y con tecnología puntera. Fue de las primeras marcas del sector en ofrecer coches eléctricos con altas prestaciones y gran autonomía. Pronto su fuerte apuesta por el *full electric* premium se transformó en un rápido liderato en ventas de automóviles sin emisiones. No obstante, en línea con su mentalidad disruptiva, la automovilística de California ha apostado ahora por ir a contracorriente de un mercado con precios al alza por la inflación y por los rescoldos de la crisis de los chips y ha decidido rebajar el precio de varios de sus modelos, justo cuando todas las marcas los estaban subiendo. Muchos competidores siguieron al líder del

### EN BOLSA



eléctrico y reaccionaron bajando precios. Sin embargo, la decisión de Tesla no parece que le esté dando los resultados esperados, ya que no le está sirviendo ni para subir en ventas ni para mejorar su rentabilidad. De hecho, en el primer cuatrimestre su beneficio neto se desplomó un 55%, hasta 1.129 millones, y sus matriculaciones cayeron un 9%, hasta 386.810 unidades. Todo ello con un margen operativo del 5,5%.



# EMPRESAS

## RESULTADOS DEL GIGANTE DE LA DISTRIBUCIÓN

# El Corte Inglés cierra su mejor año en una década y gana 480 millones

**FACTURA 16.333 MILLONES EN 2023/** El grupo eleva un 5,4% su cifra de negocios, gracias a su área de 'retail' y a los fuertes crecimientos de las filiales de viajes y seguros. El beneficio recurrente se dispara un 74%.

Víctor M. Osorio. Madrid

El Corte Inglés logra sus mejores resultados operativos en más de una década. El grupo de grandes almacenes cerró su ejercicio 2023 –finalizado en febrero de 2024– con un beneficio neto de 480 millones de euros, un 45% menos que un año antes, cuando alcanzó los 870 millones de euros –la cifra más alta de su historia–, gracias a la operación de venta a Mutua del 8% de su capital y el 50,01% de su filial de seguros por un total de 1.105 millones de euros.

No obstante, si se excluye este extraordinario, la compañía pulverizó su resultado en 2023. El beneficio neto recurrente de la empresa presidida por Marta Álvarez se disparó hasta 359 millones de euros el pasado ejercicio, un 73,7% más en relación a los 207 millones comparables del año anterior y la cifra más alta lograda por la compañía desde 2009.

De la misma forma, el margen bruto del grupo de grandes almacenes fue de 4.738 millones, un 8% más, lo que equivale al 32,8% de las ventas, casi un punto más que un año antes, mientras que su beneficio bruto de explotación (ebitda) creció a doble dígito, un 13,6%, hasta los 1.081 millones de euros, lo que representa un margen ebitda del 7,5% de las ventas, seis décimas más que en 2022.

El Corte Inglés justificó ayer sus buenos resultados en “la fortaleza del retail”, sobre todo en las categorías de moda, alimentación y belleza, así como en la evolución de sus filiales de viajes y seguros, que “han registrado el mejor año de su historia”.

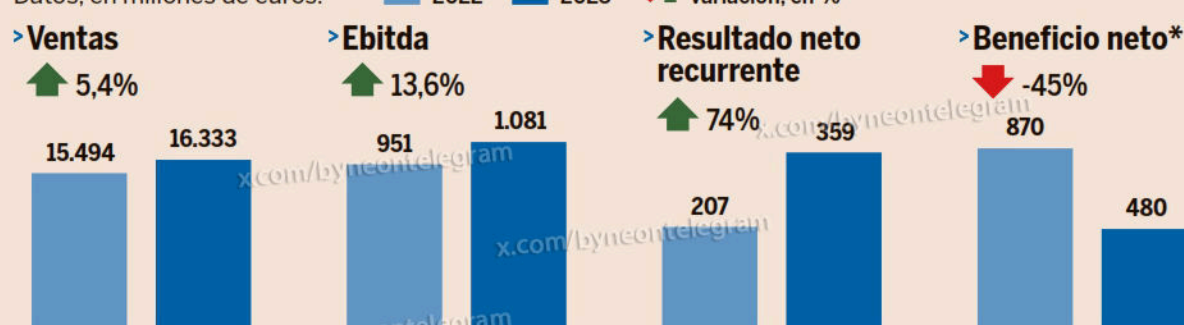
La cifra de negocios bruta de la compañía creció un 5,4%, hasta los 16.333 millones de euros. Si se descuenta el IVA, sus ingresos ascendieron a 14.440 millones de euros, un 5% más.

### El 'retail', el corazón

El área de retail, el corazón de la empresa y que tiene como director general a José María Folache, facturó 12.845 millones de euros durante el pa-

### LA EMPRESA MEJORA SUS RESULTADOS

Datos, en millones de euros.



\*Incluye el impacto positivo de la venta en 2022 de un 8% del grupo y el 50,01% de la filial de Seguros a Mutua por 1.105 millones de euros.

Expansión

Fuente: El Corte Inglés



**El área de 'retail' generó el 79% del negocio y aportó 840 millones de euros al ebitda**

**La filial de viajes lidera al grupo en crecimiento (+12%) y casi duplica el ebitda de 2022**

**La compañía avanza un cambio de foco: de reducir deuda a impulsar su crecimiento**

Centro comercial de El Corte Inglés en Madrid.

sado ejercicio, un 3,8% más –el alza sería del 4,7% a superficie comparable– y logró un ebitda de 840 millones de euros, un 11,2% más.

La empresa señala que todas las categorías evolucionaron con “fortaleza”, aunque destaca que las de alimenta-

ción (supermercados, hipermercados, zonas gourmet y restauración), moda y belleza lo hacen por encima del resto.

El grupo también subrayó ayer los resultados de su apuesta omnicanal (tiendas físicas y plataformas digitales). Aunque no ofreció datos

sobre la evolución de sus ventas online, señaló que registró más de 900 millones de visitas a sus webs y apps durante el pasado año, lo que le impulsó para sumar más de 17 millones de pedidos online, un 8,5% más que en el ejercicio anterior. La compañía es

el segundo mayor vendedor online de España, sólo tras Amazon.

### Viajes recupera el tono

La filial de viajes brilla con luz propia dentro de los resultados de la compañía al tratarse de la división que lo-

gró el mayor incremento de sus ingresos gracias a las cifras récord de turismo, nacional e internacional, registradas el pasado año y a su posicionamiento en un segmento de mercado premium.

Hay que recordar que esta filial, la que más sufrió el impacto de la pandemia, incorpora desde el año 2021 a Logitravel tras la fusión de esta empresa con la división de viajes del grupo de grandes almacenes.

La unión parece estar dando sus frutos. Viajes El Corte Inglés alcanzó el pasado año unos ingresos de 3.306 millones, un 12,6% más y rozando ya los 3.500 millones que facturaban Viajes El Corte Inglés y Logitravel en 2019 antes de la pandemia.

Su resultado bruto de explotación (ebitda) ascendió a 93 millones, un 84,5% más. Se trata del segundo año consecutivo en que viajes logra ebitda positivo, lo que muestra su recuperación tras el Covid.

El resto de negocios no financieros de El Corte Inglés –Sicor, Telecor o el alquiler de activos, entre otros– facturaron 287 millones de euros, nueve millones menos que un año antes. Estas divisiones tuvieron un ebitda de 25 millones de euros, un 16,9% menos.

La empresa lanzó ayer un mensaje que cambio de ciclo: de tener el foco en reducir su deuda al crecimiento. Y puso como ejemplo su importante esfuerzo en la remodelación de tiendas.

El grupo renovó 25 grandes almacenes en 2023, incluyendo los de Bilbao, A Coruña, Málaga o Pozuelo (Madrid), así como diversos supermercados y espacios del Club del Gourmet. Actualmente, tiene en marcha las remodelaciones de Preciados (Madrid) y Jerez (Cádiz). Su principal adquisición durante el año pasado fue el edificio de Puerta del Sol 10, inmueble anexo a otro establecimiento de El Corte Inglés en la plaza madrileña.

## Seguros alcanza su mayor beneficio junto a Mutua

La división de Seguros de El Corte Inglés, controlada en un 49,99% por el grupo de grandes almacenes y en un 50,01% por Mutua, registró durante su último ejercicio los mejores resultados de su historia, gracias en gran parte a un

incremento de sus volúmenes de negocio, ya que el número de pólizas administradas se disparó un 16%. La filial tuvo una cifra de negocio de 268 millones de euros (+6,4%) y disparó su beneficio hasta los 65 millones

(+26,6%), lo que supone un récord. Por su parte, Financiera El Corte Inglés, controlada por Santander (51%) y El Corte Inglés (49%), logró incrementar un 2,5% sus ingresos, hasta 175 millones de euros, pero redujo un 29%

su beneficio, hasta 42 millones de euros. El Corte Inglés destacó que la nueva tarjeta lanzada por el grupo junto a Mastercard, y que permite realizar pagos fuera de sus centros, suma ya más de tres millones de clientes.



## RESULTADOS DEL GIGANTE DE LA DISTRIBUCIÓN

# El Corte Inglés logra el grado de inversión al bajar la deuda un 10%

**'BBB-' POR S&P Y FITCH/** El grupo sitúa su deuda financiera neta en 2.059 millones de euros, el nivel más bajo en 16 años.

Víctor M. Osorio. Madrid

El Corte Inglés vuelve a reducir su deuda y logra el ansiado grado de inversión que llevaba persiguiendo durante años por parte de las agencias de rating, tras los positivos resultados alcanzados por la compañía en el ejercicio 2023.

La buena evolución del negocio y la generación de caja permitió a la empresa que preside Marta Álvarez reducir su deuda financiera neta un 10,3% el pasado ejercicio, hasta los 2.059 millones de euros. La cifra supone su nivel más bajo en 16 años y 236 millones menos que en 2022. Además, el grupo ha logrado la reducción –a diferencia de años anteriores– sin realizar fuertes desinversiones.

No obstante, la bajada cobra más valor si se amplía el foco. En apenas dos años, la compañía ha recortado su deuda financiera neta en 1.000 millones de euros y ha reducido su apalancamiento de 3,7 a 1,9 veces su ebitda, es decir, a la mitad. Santiago Bau, el director general corporativo y de nuevos negocios, ha liderado este cambio.

El pasivo de la empresa, al finalizar febrero de este año, estaba compuesto principalmente por 1.519 millones de euros de su préstamo sindicado, 245 millones de sus créditos con el Banco Europeo de Inversiones (BEI) y 186 millones de su deuda con el Instituto de Crédito Oficial (ICO). Su deuda se completaba con 146 millones en pagarés emitidos en el Mercado Alternativo de Renta Fija (Marf), 72 millones en bonos de Supercor y 44 millones de un crédito revolving, sumados a otros tres millones de otros conceptos.

La cifra total arroja una deuda bruta de 2.214 millones. Una vez restada la caja de 155 millones, la deuda financiera neta ascendía a los 2.059 millones antes mencionados. Una buena noticia para la empresa es que no afrontará amortizaciones relevantes a corto plazo. Este ejerci-

## HITO

La obtención del grado de inversión por parte de S&P y Fitch, en ambos casos con una **nota de 'BBB-'**, marca un hito para El Corte Inglés al ser el **único grupo de grandes almacenes** de Europa y EEUU con esta calificación.

cio tiene que hacer frente al vencimiento de 267 millones, sobre todo en pagarés, y la cifra baja a 92 millones en 2025. El grueso de su deuda vencerá en 2026 (613 millones de euros) y, sobre todo, 2029 (952 millones), en ambos casos por su préstamo sindicado.

## Grado de inversión

La bajada del pasivo y la positiva evolución de los resultados ha servido para que las agencias Standard & Poor's y Fitch Ratings hayan otorgado este mismo mes de junio el grado de inversión a la compañía, en ambos casos con una nota de **BBB-** y pers-

pectiva estable. El Corte Inglés destaca que se trata del único grupo de grandes almacenes de Europa y EEUU con esta calificación para su deuda.

La empresa llevaba años buscando el grado de inversión, una calificación que le permitirá tanto acceder a nuevas fuentes de financiación como captar fondos a unos precios más competitivos. Además, la nueva nota abre la puerta a un abanico de operaciones corporativas más amplio. En el horizonte sigue, aunque aún sin confirmar, la opción de que El Corte Inglés salga a Bolsa antes del horizonte de 2028.

S&P y Fitch han valorado el tamaño del grupo, su fortaleza en España, la diversificación de sus negocios y su cartera de activos inmobiliarios en España y Portugal (ver información adjunta).

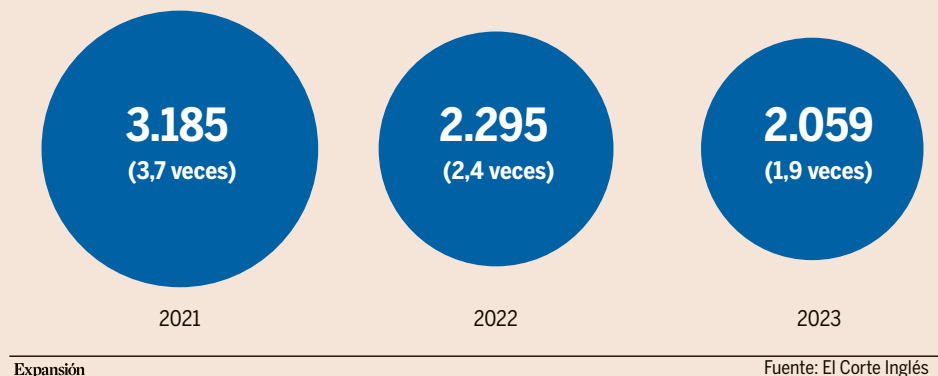
S&P destaca en su informe “el fuerte crecimiento” de su negocio registrado por la compañía en el último año y la bajada de su apalancamiento. Además, considera que la empresa “está mejorando su rentabilidad”, ha realizado importantes “esfuerzos para optimizar su estructura de costes” y se bene-



Marta Álvarez, presidenta de El Corte Inglés.

## EL GRUPO REDUCE SU DEUDA Y SU APALANCAMIENTO

Deuda financiera neta, en millones de euros, y ratio deuda/ebitda.



Expansión

Fuente: El Corte Inglés

ficia de su “liderazgo y su diversificación de negocios en la Península Ibérica”. La agencia vaticina un crecimiento de sus ingresos de entre el 2% y el 5% en los dos próximos ejercicios, en los que estima que su margen

ebitda se mantendrá “al menos estable”.

Fitch también subraya “la sólida posición de mercado y la diversificación empresarial” de El Corte Inglés en diferentes categorías del mercado español, así como “una

sólida flexibilidad financiera proporcionada por su base de activos inmobiliarios en gran medida libre de cargas y su cómoda liquidez”. La agencia de calificación prevé que El Corte Inglés mantenga una política financiera prudente.

# La cartera inmobiliaria se valora en 15.500 millones

Víctor M. Osorio. Madrid

Las consultoras JLL y Savills valoran la cartera inmobiliaria de El Corte Inglés en 15.500 millones de euros a cierre de su ejercicio 2023 –febrero de este año–, lo que consolida a la empresa como uno de los grandes propietarios de inmuebles de España junto a Pontegadea, propiedad de Amancio Ortega, y las grandes Socimis.

La cifra refleja una caída de 500 millones en la valoración frente al año pasado, cuando ascendió a 16.000 millones, debido a algunas desinversiones pero, sobre

todo, al impacto de los altos tipos de interés sobre las valoraciones, en línea con lo que ha sucedido con las Socimis. De hecho, este efecto ha sido menor en el caso de El Corte Inglés.

El grueso de la valoración de los activos inmobiliarios de la empresa, en concreto un 87%, corresponde a los 85 grandes almacenes que la

**El 87% corresponde a sus centros, frente a un 5% de las oficinas y un 4% de la logística**

compañía tiene en España y Portugal, tres menos que un año antes.

JLL otorga un valor en torno a los 13.485 millones de euros a los grandes almacenes de la compañía. La empresa destaca que la mayoría de ellos se encuentran en situaciones privilegiadas en el centro de las ciudades, lo que los convierte en activos inmobiliarios “únicos”.

Además, según Savills, El Corte Inglés suma un total de 14 activos de oficinas –los mismos que hace un año– valorados en torno 775 millones de euros, lo que equivale



Centro logístico de Valdemoro, el mayor de la compañía.

al 5% del valor de su cartera y una cifra similar a la de 2022. La misma consultora otorga a sus 36 centros logísticos un valor de 620 millones de euros (también en línea con el año pasado), es decir, el 4% del valor total de sus inmuebles en propiedad.

El resto de la cartera inmobiliaria del grupo de grandes almacenes se compone de 29 terrenos y 201 activos comerciales –pequeñas tiendas, supermercados...– cuya valoración también ronda los 620 millones, al establecerse su peso sobre el total de la valoración también en el 4%.



# Naturgy se desploma un 15% en Bolsa tras la espantada de Taqa

**SE EVAPORAN 3.500 MILLONES/** La energética se hunde un 15% tras la ruptura de la negociación entre Taqa, Caixa, CVC y GIP para una opa, y vuelve a la pesadilla que vivió cuando Morgan Stanley la sacó de sus índices.

Miguel Á. Patiño/S. Arancibia. Madrid

Las acciones de Naturgy se derrumbaron ayer casi el 15%, hasta los 21,14 euros por título, tras conocerse que La Caixa y Taqa han roto las negociaciones para lanzar una opa conjunta sobre la compañía que permitiría a CVC y GIP, dos de los grandes accionistas, salir del capital.

Tras permanecer más de cuarenta minutos en subasta –sistema que sirve para amornar la alta volatilidad– los títulos de Naturgy comenzaron la jornada ayer con una caída del 12,71 %. A las 13.30 horas, el desplome se ampliaba al 14,08 %. A cierre, los títulos siguieron su escalada de bajada hasta el 14,96%. Es la mayor caída desde marzo de 2020, cuando Naturgy se hundió el 16,69%, tras decretarse el estado de alarma en España por el Covid. El desplome bursátil supone, en términos de capitalización, unos 3.500 millones menos, hasta los 20.500 millones.

## Vuelta a la pesadilla

La caída de ayer coloca a Naturgy en mínimos desde marzo, cuando la compañía aun vivía una pesadilla bursátil a raíz de la decisión de Morgan Stanley de sacar al valor de sus índices, debido a su escaso free-float (acciones cotizadas libremente en Bolsa). Esos índices actúan de referencia de inversión para numerosos fondos y no estar en ellos provoca la huida de estos fondos del valor.

La furibunda reacción del mercado de ayer es consecuencia del anuncio de CriteríaCaixa –el holding controlado por la Fundación La Caixa– de que había puesto fin a las negociaciones con Taqa para lanzar una opa sobre Naturgy.

En las últimas semanas ambas firmas habían analizado la posibilidad de una operación conjunta sobre el 100 % de la energética para reordenar su capital, permitiendo así una salida ordenada del accionariado a CVC y GIP.

Pese a abortar la opa, CriteríaCaixa recaló su apoyo al plan de transformación en el que está inmersa Naturgy y subrayó que “mantiene normalmente conversaciones” para explorar posibles socios

que contribuyan a profundizar en esa hoja de ruta y “acelerar su transformación energética”.

CriteríaCaixa posee el 26,7% del capital de Naturgy, mientras que el fondo británico CVC mantiene un 20,7 % y el estadounidense GIP –recientemente adquirido por BlackRock–, un 20,6 %.

La ruptura de las negociaciones entre la compañía emiratí Taqa y Critería, para lanzar una opa sobre el 100 % de Naturgy dificulta a priori la salida de los fondos CVC y GIP del accionariado, que controlan un 41,3% del capital. Los analistas de Bankinter preveían que el fracaso de las negociaciones entre Critería y Taqa sería una mala noticia para la acción de Naturgy, a la que ha cambiado su recomendación desde neutral a vender.

**Caixa, sin propuesta de IFM** “Critería seguirá buscando nuevas opciones y es posible que pueda aparecer otro grupo interesado, pero hasta que esto ocurra el precio podría verse afectado negativamente”, han dicho.

IFM, que tiene el 15% de Naturgy, y mantiene diferencias con La Caixa, se ha ofrecido a negociar con esta entidad una solución para redise-



**La bajada de Naturgy ayer en el parqué es la mayor desde marzo de 2020, en el Covid**

**Vuelve al nivel de hace tres meses, cuando se hundió por salida del índice de Morgan Stanley**

**Los analistas ven que el accionariado está ‘atascado’ de cara a ésta o cualquier otra opa**

Sede de Naturgy en Madrid.

ñar el futuro de Naturgy. Fuentes cercanas a Critería explican que no ha llegado ninguna propuesta. Han sido varios los factores que han obstaculizado finalmente el éxito de la operación, entre ellos, el precio de la posible opa y las dificultades para completar un acuerdo de gobierno corporativo compartido en Naturgy por parte de Critería y Taqa.

Desde XTB, el analista Javier Cabrera ha manifestado que la retirada de Taqa de la operación es un ejemplo de la dificultad que tienen las operaciones corporativas, y de lo “peligroso” que es dar algo por descontado en los mercados financieros.

## Atasco accionarial

Ha explicado que ve normal que Taqa rompa la negocia-

ción debido a que en esta operación se sumaba el componente estratégico y un accionariado “atascado”. Para que la operación se lleve a cabo, ha añadido, CVC y GIP “tendrán que relajar sus exigencias de precios e IFM tiene que asumir que Critería debería tener un mayor control sobre Naturgy para contar con el beneplácito del estado español”.

## Voto de calidad, la clave de la ‘no opa’

Miguel Á. Patiño/S. Arancibia. Madrid

¿Qué es lo que ha salido mal en la negociación entre CriteríaCaixa y el grupo de Emiratos Árabes Taqa para que, después de casi dos meses de diálogo en los que todo parecía atado y bien atado, al final todo se haya malogrado? Las fuentes consultadas apuntan a que no ha habido una sola razón, sino un cúmulo de circunstancias que han ido llenando el vaso hasta que una gota final lo ha desbordado.

Para entenderlo hay que analizar los acontecimientos en orden cronológico. Lo primero que se alcanzó fue un acuerdo preliminar entre Critería y Taqa (memorandum de entendimiento,

o MOU, por sus siglas en inglés, *Memorandum of Understanding*) para el gobierno conjunto de Naturgy. El MOU establecía criterios para la gestión compartida de Naturgy pero, sobre todo, una serie de cláusulas que garantizaban a Critería tener la última palabra (voto de calidad) en asuntos muy sensibles, como una exclusión de Bolsa, un cambio de sede social o determinadas inversiones de relevancia.

## Blindaje

Con el voto de calidad, Critería blindaba a Naturgy, cumpliendo así los deseos del Gobierno y facilitando la aprobación por parte de éste de la eventual opa. Aparte,

rentemente, y a falta de retoques, el MOU estaba fijado a la espera de determinar el precio de la operación. Como en cualquier oferta de adquisición, el precio siempre es un problema y en este caso más, sobre todo por las exigencias de CVC y GIP de obtener el máximo rendimiento. Estas exigencias eran legítimas, sobre todo por parte de CVC. Aunque este fondo entró en Naturgy al mismo precio (19 euros por acción) que GIP, lo hizo más tarde. GIP entró en 2016 y CVC en 2018, y por lo tanto ha podido disfrutar de menos dividendos. Con todo, la negociación sobre el precio también parecía encarrilada en el entorno de los 27 euros por ac-

ción. Esto hubiera proporcionado a GIP y CVC jugosas plusvalías. Las negociaciones a varias bandas se han prolongado desde abril, y el mercado barajó todo tipo de explicaciones sobre el retraso, entre ellos, la conveniencia de no interferir con momentos políticos delicados, como las elecciones europeas.

## La gota que colma el vaso

Lo cierto es que, pasadas éstas, se ha anunciado la ruptura de las negociaciones de Critería y Taqa porque –esta es la gota que colmó el vaso– este grupo empezó a exigir que se eliminaran asuntos como el voto de calidad que, en principio, se había atribuido a Critería.

**Reynés seguirá sin bonus por si hay otra opa**

Francisco Reynés, presidente de Naturgy, mantendrá de momento su renuncia a un megabonus para no interferir ante una potencial oferta de compra (opa) sobre la compañía, aunque las negociaciones de Taqa con La Caixa para lanzar una transacción de esas características se hayan difuminado. El pasado 22 de abril, Naturgy comunicó a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) que Reynés había renunciado a un bonus extra que tenía previsto dentro de sus emolumentos a largo plazo. Esto despejaría el camino a una posible opa sobre Naturgy como la que en ese momento preparaba el grupo Taqa, de Emiratos Árabes Unidos. Según algunos cálculos, ese bonus podría suponer más de 5 millones de euros en 2025. Ese pago extra ya había generado ruido interno y tensiones en las últimas juntas de accionistas, a la hora de aprobar el punto del orden del día referido a la retribución de Reynés. La renuncia al bonus que se anunció en abril parecía vinculada exclusivamente a la opa que preparaba Taqa. Pero no es así. Es ampliable a “cualquier” otra oferta que pueda venir. De hecho, así se explicaba en el comunicado de abril. Según se explicaba en el comunicado, “el presidente ejecutivo, con el objetivo de poder seguir actuando con absoluta independencia y neutralidad ante cualquier potencial oferta, y así seguir defendiendo el interés de la compañía y de todos los accionistas, evitando cualquier posible conflicto de interés ligado al resultado de cualquier potencial oferta, ha propuesto a la comisión de nombramientos y retribuciones retornar su esquema de remuneración al modelo inicial previsto en su contrato de febrero 2018 y en la política de remuneraciones aprobada por la junta de accionistas de junio de 2018”, es decir, antes del bonus. Ese bonus podía ser cobrado en caso de cambio de control.



# Portobello contrata a William Blair para la venta de Elmubas por 400 millones

Pepe Bravo. Madrid

Portobello Capital ha contratado los servicios de William Blair como asesor financiero para preparar la venta de Elmubas, fabricante de comida para mascotas líder en España, según coinciden varias fuentes del mercado consultadas por EXPANSIÓN.

La gestora de *private equity* española, de la mano de sus asesores, tiene previsto lanzar la operación al mercado durante el próximo mes de julio, tras haber recibido múltiples aproximaciones en las últimas semanas de parte de potenciales compradores, explican las fuentes.

Teniendo en cuenta que agosto es un mes inhábil en el mercado nacional, el calendario tentativo de la operación apunta a septiembre u octubre como fecha en la que se puede cerrar un acuerdo.

Lidl, Carrefour o Dia

Elmubas, que produce la marca blanca de alimentación animal de casi todas las grandes cadenas de distribución que operan en España, puede alcanzar una valoración de 400 millones de euros en el marco de una transacción corporativa. El único súper que no vende sus productos es Mercadona y su principal cliente en el país es Lidl, entre otros como Carrefour, Alcampo, Dia o Eroski.

Portobello ha estado explorando su potencial desinversión en la compañía durante los últimos meses, en los que



Elmubas es el mayor fabricante español de alimentación animal.

**El fondo español lanzará en julio el proceso para salir del líder de comida para mascotas**

el negocio de Elmubas no ha parado de mejorar. El elevado interés en la compañía es el que ha llevado a la gestora española a pulsar el botón rojo del proceso de venta.

El ebitda de Elmubas que está previsto para el cierre del vigente ejercicio, de hecho, se sitúa cercano a los 40 millones de euros, lo que sitúa el valor del grupo en el entorno de los 400 millones ya mencionados si se tienen en cuenta las últimas transacciones

en el sector de la comida para mascotas.

Uno de los compradores obvios del negocio es PPF, empresa húngara que es propiedad de Cinven y que es uno de los líderes europeos del sector. La gestora británica ha estado trabajando con Bank of America y Goldman Sachs en la venta de PPF, llegando a despertar el interés de pesos pesados del capital riesgo como CVC y Advent sin que por el momento haya cristalizado ningún acuerdo.

Elmubas sería una adquisición con enorme valor estratégico para PPF, pues le daría entrada en el mercado ibérico, en el que por el momento carece de presencia significativa, aunque no tendría sentido que la compañía húngara integrase Elmubas mientras Cinven se encuentra en plena salida de su accionariado.

Más gasto en mascotas

Entre los interesados la compra de la empresa española también figuran varios fondos internacionales de capital riesgo que podrían ver en Elmubas el primer paso para crear una plataforma europea líder en alimentación animal.

Se trata de un sector con potencial gracias a una tendencia global como es la humanización de las mascotas, en la que los dueños de los animales gastan cada vez más dinero en su cuidados y alimentación, lo que explica el aterrizaje del capital riesgo en toda su cadena de valor.

# Oesía: “Reinvertimos todo, no pensamos en repartir dividendo”

**ENTREVISTA LUIS FURNELLS** Presidente ejecutivo de Oesía/ Enlaza dos años de resultados récord y sopesa operaciones inorgánicas.

Carlos Drake. Madrid

La empresa tecnológica española Grupo Oesía está en un proceso expansivo, tanto a través de crecimiento orgánico como inorgánico, que le ha llevado a enlazar dos años consecutivos de resultados récord. La firma finalizó el año pasado con una facturación de 221,7 millones de euros, un 21% más respecto a 2022 y 1,5 veces más que en 2021, mientras que el beneficio bruto de explotación (ebitda) mejoró un 38%, hasta 26,7 millones, duplicando el dato en solo dos años.

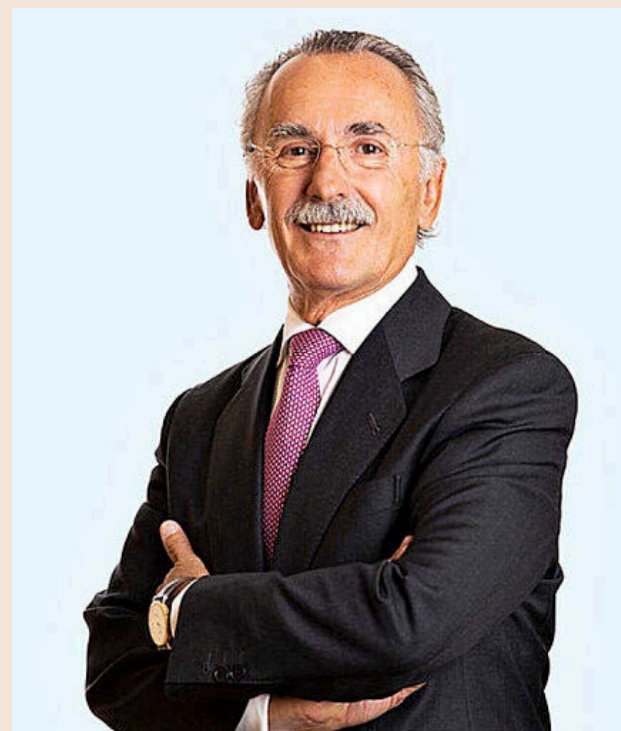
En una entrevista con EXPANSIÓN, el presidente ejecutivo de la ingeniería digital e industrial, Luis Furnells, se muestra orgulloso de estos resultados “excelentes” y adelanta que en 2024 seguirá creciendo a doble dígito. El resultado bruto se disparó un 85%, hasta 10 millones de euros.

Furnells justifica este crecimiento el año pasado por los resultados del plan estratégico que está desarrollando y que se basa en los pilares de la hiperespecialización de la empresa, la inversión en tecnologías disruptivas, en la alianza con grandes *players* mundiales como Thales, Lockheed Martin o Indra y en la exportación de sus productos fuera de España.

Para acompañar esta evolución la compañía está reinvertiendo todo lo que gana, tanto en el desarrollo de nuevas tecnologías disruptivas y también en nuevas operaciones inorgánicas pequeñas.

El primer ejecutivo de Grupo Oesía explica que la compañía se centrará en los próximos años en reforzarse en tecnologías que serán estratégicas en el futuro como la fotónica, la cuántica, la inteligencia artificial o las soluciones de ciberseguridad.

El presidente, que tiene el 98,5% del capital de la empresa, confirma que su intención es seguir reinvertiendo inte-



Luis Furnells, presidente ejecutivo de Oesía.

## Tiene 100 millones para comprar

C.D. Madrid

La firma revisa el mercado, también en el extranjero, en búsqueda de oportunidades de compra de empresas que aporten valor añadido a las tecnologías y productos de la cartera de Oesía.

No obstante, el interés inicial reside en adquirir *start up* especializadas en tecnologías disruptivas. La compañía tiene disponibilidad para invertir 100 millones a corto plazo pa-

ra la compra de empresas, en principio de pequeño tamaño.

“Tenemos los recursos necesarios para comprar”, explica Furnells, que recuerda que lanzó el año pasado bonos a largo plazo por 30 millones. Además, resalta que la firma baraja cualquier operación que sirva para seguir teniendo financiación que le permita crecer. Entre las posibilidades está salir a Bolsa.

# Bontoux-Halley alcanza el 20% de las perfumerías Clarel

C.D. Madrid

Una vez completado el proceso de adquisición de la cadena de perfumerías Clarel a Dia, el consorcio colombiano Trinity está dando los primeros pasos del plan estratégico de la compañía orientado a fortalecer y expandir su presencia en España.

Trinity, de esta manera, ha decidido reforzar la estructura de capital de la compañía, al contar ahora con Abordador Capital como un accionista de referencia. La sociedad de inversión ya era accio-

nista de Clarel desde principios de 2024, pero ha elevado su posición hasta el 20%, tras invertir 11,5 millones.

Esta operación forma parte de la estrategia de Trinity de dar entrada a socios minoritarios en Clarel para apoyar la estrategia de la firma de perfumerías. El pasado abril, Trinity anunció la irrupción de dos socios minoritarios en Clarel: Gregorio Bontoux-Halley y el empresario colombiano Julián Montejo. Ambos forman parte del consejo de administración.

Bontoux-Halley, a través de Abordador Capital, su gestora familiar de inversiones en España, llega ahora al 20% del capital social de la firma de perfumerías, en línea con su enfoque inversor en sectores como retail, energía, tecnología o inmobiliario.

Abordador Capital, que tiene visión de permanencia a futuro en Clarel, también cuenta con participaciones en firmas como Majorica, Graphenano, Kelme, Foot Analytics o la promotora inmobiliaria AAA.

“Tengo el compromiso de repartir el 10% de las acciones de la empresa a 180 directivos para 2026”

gro el beneficio, en vez de repartir dividendo. Furnells tiene el compromiso de repartir el 10% de las acciones de la firma entre 180 de sus directivos para 2026.

800 millones en cartera

La empresa tecnológica, que concentra el 49% de su negocio en ingeniería digital y el 51% en la rama industrial, cerró 2023 con contratos cerrados por valor de más de 300

millones, lo que representa un aumento interanual del 23%. En conjunto, la firma gestiona actualmente una cartera de proyectos por valor de 800 millones, frente a los 850 millones registrados a cierre de 2022. Esta cifra supone que la compañía tiene carga de trabajo suficiente para al menos los próximos cuatro años.

“Crecemos de forma sostenible y seguiremos creciendo”, afirma Furnells.





# El Centro para familias de Instagram brinda recursos para la seguridad familiar.

En el Centro para familias encontrarás consejos y herramientas útiles para ofrecer a tu familia una experiencia online más segura, como el Centro de aprendizaje, con recomendaciones de expertos en juventud para abordar los hábitos saludables en internet, y Supervisión, que puedes configurar con tu adolescente.

Conoce mejor nuestras Herramientas para familias, como el Límite de tiempo diario y las Cuentas privadas por defecto, en [instagram.com/herramientasparafamilias](https://www.instagram.com/herramientasparafamilias)



# EQT busca reinvertir en Idealista como minoritario junto a Cinven

**CONVERSACIONES EN EXCLUSIVA/** La gestora liderada por Jorge Quemada negocia en solitario con el fondo sueco después de presentar una oferta que valora el portal inmobiliario en unos 3.000 millones.

**Pepe Bravo/Rebeca Arroyo.**  
Madrid

La gestora sueca de capital riesgo EQT quiere reinvertir en Idealista y permanecer en el accionariado del mayor portal inmobiliario español como socio minoritario junto a Cinven, con quien negocia en exclusiva desde la semana pasada después de que la firma británica presentase una oferta vinculante de 3.000 millones de euros, como avanzó EXPANSIÓN el 6 de junio.

Está previsto que la adquisición de Idealista por parte de Cinven se acuerde a lo largo de este mes. Según coinciden varias fuentes financieras, la gestora liderada por Jorge Quemada se ha puesto en contacto en los últimos días con los principales bancos que operan en España a fin de apuntalar la estructura de financiación de la operación.

La intención del equipo directivo es que la empresa mantenga un apalancamiento de unas tres veces ebitda, aunque Cinven querría inyectar algo más de deuda en la empresa para maximizar su retorno financiero, algo habitual en el *private equity*. Cinven está terminando de realizar con McKinsey un análisis exhaustivo (*due diligence*) del negocio de Idealista. La idea de EQT, que controla un 55% del capi-

**Cinven ha contactado con los principales bancos para articular la estructura de deuda de la compra**

tal del portal inmobiliario, es poder reinvertir una parte de los fondos obtenidos con la transacción y seguir en el capital de la compañía, en el que también estaba previsto que permanezca el equipo fundador y varios directivos. Cinven, eso sí, sería el accionista de control en cualquier caso.

Está por ver si el resto de fondos presentes en el capital de la empresa, como Apax Partners y Oakley Capital siguen tras la transacción o abandonan el capital.

Pese a que aún no se ha terminado de perfilar la estructura de la operación, lo lógico sería que EQT reinvierta en Idealista a través de su flamante fondo EQT X, que levantó 22.000 millones de euros en febrero. Actualmente su participación en el portal inmobiliario se articula a través del vehículo precedente, el EQT IX, que cerró en 2021 con 15.600 millones de euros.

En este plazo, la gestora sueca ha más que duplicado su inversión en la empresa, pues acordó su compra a fina-



Jorge Quemada es uno de los socios directores de Cinven.

les de 2020 valorada en casi 1.300 millones de euros. Cinven, si logra cerrar el acuerdo con EQT al respecto de Idealista, abordará previsiblemente la operación a través del Eighth Cinven Fund, cerrado en enero con un total de 13.200 millones de euros.

## Ventajas

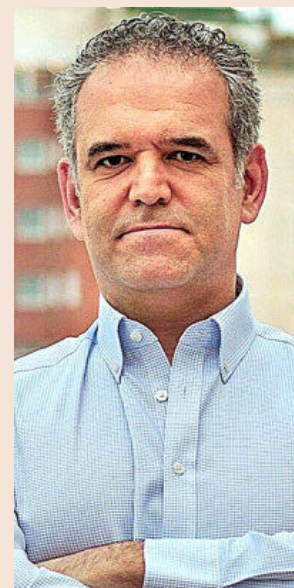
Este tipo de estructuras son habituales en el *private equity*, sobre todo en operaciones de una envergadura tan grande. De hecho, EQT, a través de su fondo de infraestructuras



Carlos Santana, responsable de EQT Private Equity en España.

## Trabaja con McKinsey en el análisis exhaustivo del negocio del portal inmobiliario español

acaba de firmar un acuerdo para comprar la Universidad Europea y la ha valorado en 2.200 millones de euros. En la transacción, la gestora sueca adquiere el control, pero Permira, su anterior dueño, reinvierte y se mantiene como socio minoritario.



Jesús Encinar, fundador de Idealista.

Así se consigue aliviar la carga financiera que supone la operación. El hecho de que el propietario anterior, que conoce bien el activo, vuelva a apostar por la compañía también da certeza al nuevo inversor de que no está sobrepagando.

Además, el vendedor vuelve a poner su dinero a trabajar en una empresa que sabe que funciona. Y es que no surgen muchas oportunidades para invertir en España para pesos pesados del *private equity* como son Cinven y EQT. Idealis-

## ACTIVIDAD

La compra de Idealista se suma a otras grandes operaciones del año como las de **Dorna, Prosur, Monbake o la Universidad Europea.**

ta y la Universidad Europea sí que cumplen con los requisitos de inversión de estos fondos, pero sólo surgen un puñado de operaciones de estas características al año en España.

## Más de 20 veces ebitda

Cinven logró exclusividad para negociar en solitario la compra de Idealista la semana pasada, después de presentar una oferta de 3.000 millones de euros con la que desbancó al resto de candidatos. Se está valorando la empresa en más de 20 veces el ebitda de 2024, que se prevé entre 120 y 140 millones de euros. El favorito era el fondo estadounidense General Atlantic, que acudía a la operación en consorcio con CPPIB, pero Cinven se movió más rápido y consiguió superarle, al igual que al resto de candidatos, entre los que también figuraba TA Associates.

En la operación no han participado inversores de perfil industrial, como pudieran ser otras empresas de anuncios clasificados, pues la intención del equipo directivo, que además participa en el capital desde sus inicios, es permanecer al frente junto al nuevo inversor que entre, en otra nueva etapa liderada por el capital riesgo.

La Llave / Página 2

## Maheso busca duplicar ventas y abrirá una planta en Soria

**J. Orihuel.** Barcelona

Maheso, una de las mayores empresas de alimentos congelados en España, lanza un ambicioso plan de crecimiento con el reto de duplicar su facturación hasta los 300 millones de euros en 2030, con el negocio dirigido a la hostelería y la exportación como principales palancas.

El plan contempla unas inversiones de 75 millones de euros en los próximos siete años para ganar capacidad industrial, logística y tecnológica. La firma catalana de capital familiar prevé afrontar este esfuerzo inversor con recursos propios y financiación bancaria, sin necesidad de

abrir el capital, aseguraron David Aldea, CEO, y Manuel Rojo, director general. “Estamos muy poco endeudados”, señaló Aldea. A principios de 2023, Maheso contrató a la consultora AZ Capital para explorar la posibilidad de incorporar un socio, un proceso que, según la empresa, quedó “completamente archivado” diez meses después.

Con sede y planta en Montcada i Reixac (Barcelona), la

**Invertirá 38 millones en la nueva fábrica y 25 millones en las instalaciones de Montcada i Reixac**

empresa facturó 158 millones de euros el año pasado; el 57% correspondió a la actividad industrial y el 43% a la distribución. El ebitda bordeó los 19 millones de euros.

La mayor inversión, de 38 millones de euros, se destinará a la construcción de una nueva planta en Garray (Soria), que generará en dos fases 85 empleos. La empresa invertirá además en los próximos cinco años 25 millones a la factoría de Montcada i Reixac. Las dos actuaciones permitirán que Maheso eleve su capacidad de producción hasta 28.000 toneladas al año, frente a las 19.000 toneladas actuales (+47%).

## Goldman aflora el 5% de Grifols y casi el 6% de Indra

**Expansión.** Madrid

El banco de inversión Goldman Sachs ha elevado su participación en el capital de Grifols del 0,116% al 5,188%, en vísperas de la junta de la empresa, que se celebra el próximo 14 de junio. Será la primera junta en la que la familia Grifols –Víctor Grifols Deu y Raimon Grifols Roura– no tenga funciones ejecutivas.

La participación del 5,188% de Goldman Sachs en Grifols se reparte entre un 0,843% de derechos de voto y un 4,345% de instrumentos financieros, según informa Europa Press.

Se desconoce si la participación de la entidad financie-

ra ha sido construida a petición de un tercero, es decir, como una forma de allanar la entrada o aumentar la participación de algún inversor en el capital de Grifols.

En total, el banco de inversión posee más de 22 millones de títulos de la compañía de hemoderivados, que al precio actual (unos 9,106 euros) vale más de 200 millones.

Por otra parte, el banco de inversión estadounidense ha

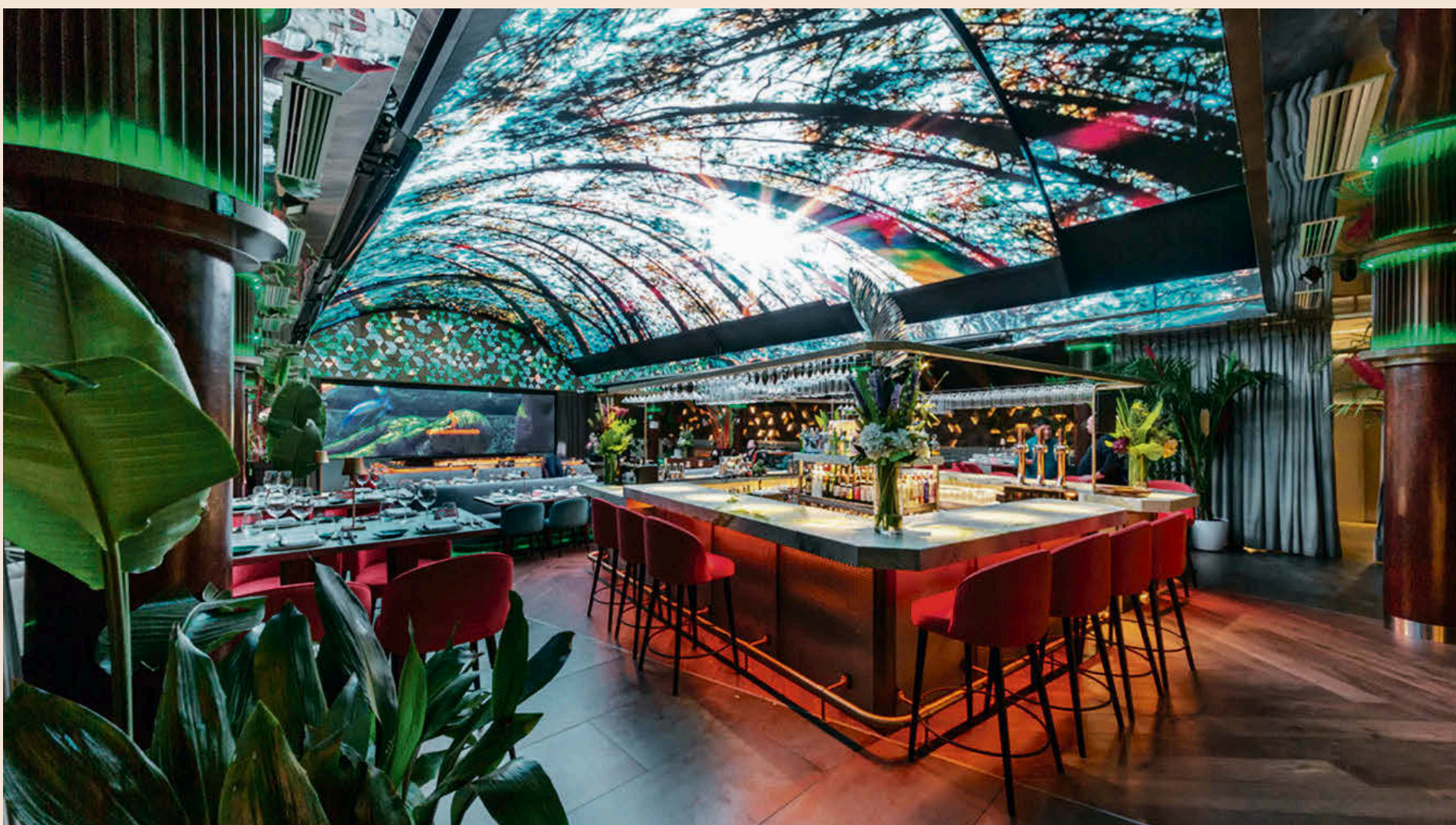
**El mercado cree que una parte del 5,9% de Goldman en Indra es por cuenta del grupo Escribano**

elevado al 5,941% su participación en Indra, lo que supone 5,7 puntos porcentuales más que la posición del 0,241% que mantenía hasta ahora en la compañía española de defensa y tecnología.

La posición de Goldman Sachs en Indra está estructurada mediante un 1,291% en acciones directas y el otro 4,65% corresponde a distintos tipos de derivados financieros.

Los inversores consideran que una parte de ese 5,9% corresponde a acciones compradas por encargo del grupo Escribano, que ya tiene un 8% y que estaría elevando su participación.





## La mejor gastronomía también al **mediodía**



Un paseo gastronómico por el Mediterráneo.  
Disfruta del mejor producto y una experiencia única.

# quintoelemento

C. Atocha, 125 - 7ª planta | [quintoelementorestaurante.com](https://quintoelementorestaurante.com)  
Abiertos desde las 13.00 h. | Reservas: **+34 918 53 26 28**



# Kia, BMW y Mercedes lideran la rentabilidad ante el desplome de Tesla

**VUELVE EL DESCUENTO/** El margen del motor cae hasta el 7,7% en el primer trimestre de 2024 y se sitúa en el nivel más bajo en cuatro años, mientras que la facturación sigue al alza por la subida de precios.

Carlos Drake. Madrid

La estabilización del mercado y del precio de los coches tras la situación anormal provocada por la escasez de chips afecta directamente a la línea de flotación de la rentabilidad de los fabricantes de automóviles, que en el primer trimestre de este año lograron su margen operativo más bajo desde 2020, aunque superior al de hace una década.

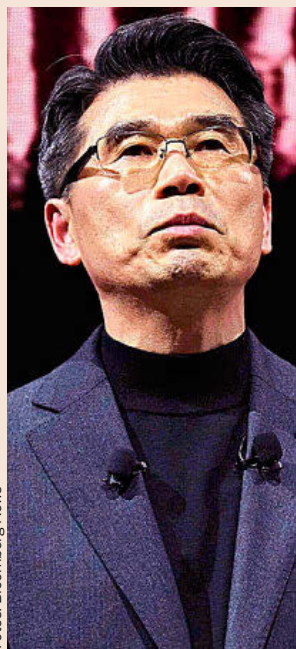
La subida de precios por la escasez de oferta de coches nuevos disparó los márgenes de las marcas, que registraron en 2022 y 2023 cifras históricas de rentabilidad, pese a que las matriculaciones de vehículos no acompañaban. Los precios siguen altos, aunque un poco menos, pero se han hundido los márgenes, ya que se ha retomado la batalla del descuento por la recuperación del suministro de coches.

Tesla es el ejemplo más claro de esta afectación en los márgenes, ya que está sufriendo después de anunciar bajadas de precios en varios modelos. La empresa fundada por Elon Musk fue la reina de la rentabilidad en 2022, en plena crisis de los chips, con un margen de casi el 17%, a mucha distancia de Mercedes-Benz, que logró un 13,6%.

Sin embargo, la política de bajadas de precio que ha aplicado Tesla y la fuerte competencia, por la recuperación en el suministro de coches, han dinamitado su rentabilidad operativa, que pasó del 16,8% en 2022 al 9,2% en 2023, y que ha comenzado este año de nuevo a la baja, en la décima posición del sector con un 5,5% trimestral frente al 11,4% de 2023.

Entre enero y marzo de este año, según un informe elaborado por EY, la surcoreana Kia, propiedad del grupo Hyundai, lideró el ranking de las empresas más rentables del motor, al contabilizar un margen operativo del 13,1%, ganando un punto respecto a 2023. Kia se alza como el más rentable entre los grandes fabricantes mundiales, superando a las alemanas BMW, con un 11,1% (14,6% en 2023), y Mercedes-Benz, con un 10,8% (14,7% un año antes).

Los grandes fabricantes de automóviles han cerrado el primer trimestre de 2024 con un margen operativo conjun-



Song Ho-Sung, consejero delegado de Kia.

## KIA

La enseña surcoreana fue la que logró un mayor margen operativo en el primer trimestre, con un 13,1%, gracias a la venta de vehículos con un mayor equipamiento y contenido tecnológico y al éxito de modelos como Sportage, Stonic o Niro.



Oliver Zipse, consejero delegado de BMW Group.

## BMW

Los modelos todocamino y el desarrollo tecnológico hacen que el grupo con sede en Múnich ocupe la segunda posición del sector en cuanto a rentabilidad, con un 11,1%, por encima de la media, pero un punto menos que en 2023.



Ola Källenius, CEO de Mercedes-Benz.

## MERCEDES-BENZ

Las marcas del segmento premium suelen liderar en margen en el automóvil. La alemana Mercedes-Benz ocupa la tercera plaza del ranking hasta marzo, pese a perder casi cuatro puntos de rentabilidad operativa, hasta el 10,8%.



Elon Musk, consejero delegado de Tesla.

## TESLA

Tras dominar en margen operativo en 2022, la mayor competencia del mercado, la desaceleración de las ventas de coches eléctricos y la bajada de precios en algunos de sus modelos han desplomado la rentabilidad de la firma.

## MERCADO

El mercado mundial de vehículos no anticipa una mejora de la rentabilidad, tras bajar un 0,6% en el trimestre, hasta **15,6 millones de unidades**.

**Xavier Ferré (EY):** “Las ventas de coches eléctricos no están evolucionando como se esperaba”

**Tesla, tras dominar en margen en 2022, nota ahora el efecto de su apuesta por los descuentos**

nes de beneficio operativo (+77%). Volkswagen, con 4.600 millones (-20%), ocupó la segunda plaza, seguida de BMW, con más de 4.000 millones (-25%), en la tercera.

También destacaron Mercedes-Benz, que ganó 3.863 millones hasta marzo, un 30% menos, o General Motors, con 3.544 millones, un 41% más. Tesla, con una caída del 56% y 1.087 millones, fue la que redujo más sus ganancias, seguida de Ford, con un 32% menos. Honda, sin embargo, sextuplicó su beneficio.

En conjunto, los grandes fabricantes de coches lograron un beneficio operativo conjunto de casi 34.000 millones, un 0,7% más. El sector registra su cuarta subida anual de beneficio consecutiva y alcanza la mayor cifra de la década.

## VW, líder en facturación

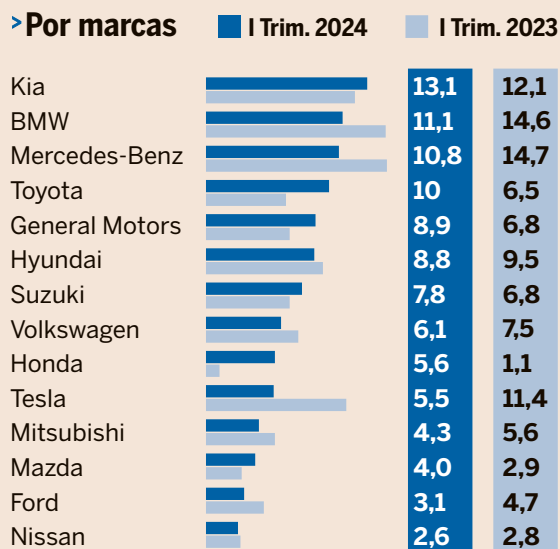
Algo similar sucede con los ingresos, que se encuentran en máximos históricos por el precio disparado de los coches, ya que las matriculaciones no crecen. Así, los grandes fabricantes facturaron en conjunto 493.145 millones en el primer trimestre, casi un 4% más, la mayor cifra en los últimos diez años.

El pasado trimestre, el grupo Volkswagen, que comercializa marcas como Audi, Skoda, Seat o Cupra, lideró en términos de facturación, con 75.461 millones, un 1% de descenso interanual. Pese a la caída, VW superó a Toyota, con casi 69.000 millones (+14%), y a Stellantis, con 41.697 millones (-12%).

Los fabricantes japoneses (Suzuki, Honda, Toyota, Nissan, Mazda y Mitsubishi) fueron los que más elevaron sus ventas, con ascensos en todos los casos superiores al 10%.

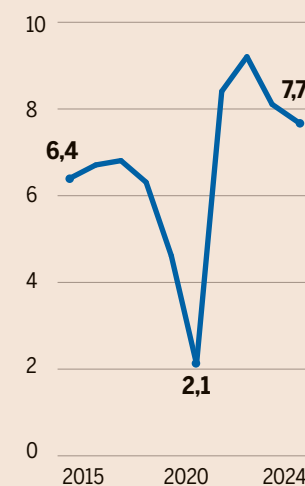
## RADIOGRAFÍA DE LA RENTABILIDAD DE LA AUTOMOCIÓN

Margen operativo, en porcentaje.



Expansión

## Por años



Fuente: EY

## Toyota fue el que más ganó en el primer trimestre, mientras que Volkswagen reinó en cifra de negocio

nomía se está debilitando y las tensiones geopolíticas generan incertidumbre “considerable” en las regiones.

“Además, el incierto desarrollo de la movilidad eléctrica también nos frena, ya que las ventas de coches eléctricos no están evolucionando como se esperaba. Los fabricantes deben elegir entre continuar invirtiendo en la fabricación de eléctricos, que presentan retos de venta, u optar por desarrollar nuevos modelos de combustión de forma simultánea con los nuevos eléctricos, lo que implica un desembolso económico aún mayor”.

## Toyota, la que más gana

Al hablar de volumen de beneficio, el japonés Toyota fue el fabricante que ganó más en los tres primeros meses de 2024, con más de 6.900 millo-

to del 7,7%, cuatro décimas menos que en 2023 y la cifra más baja desde 2020. Sin embargo, sigue siendo superior al entorno del 6% contabilizado a mediados de la década pasada.

**Kia domina en margen, con un 13,1% en el primer trimestre, un punto más que en 2023**

Ante estos resultados, el socio responsable de Automoción y Transporte de EY, Xavier Ferré, explica a EXPANSIÓN que la automoción se enfrenta a obstáculos “cada vez mayores”, ya que la eco-



# Ferrovial hace caja con la india IRB tras triplicar su valor en Bolsa

**LOGRA UNOS 214 MILLONES POR EL 5% /** El grupo de infraestructuras de la familia Del Pino se desprende de un 5% de la participada en la que entró a finales de 2021, tras invertir 369 millones por el 25%.

C.Morán. Madrid

Ferrovial hace caja con IRB Infrastructure Developers, el grupo de construcción indio que dio entrada a la empresa fundada por la familia Del Pino en 2021 a través de Cintra. Ferrovial ha ejecutado la venta en bloque de un 5% de su participación, lo que representa, a precios de mercado, unos 214 millones de euros.

La compañía neerlandesa desembarcó en India en 2021 a través de una ampliación de capital en la que adquirió un 25% de IRB por 367 millones de euros. Desde esa fecha, el valor de la empresa se ha triplicado en Bolsa.

El anuncio de la venta de acciones ha provocado fuertes oscilaciones en la cotización de IRB, que ayer se desplomó en la Bolsa de Bombay más de un 5%. La venta en bloque de Cintra es la conti-

**Ferrovial podría emplear los 214 millones en financiar el 24% del fondo IRB Trust**

nuación de otros movimientos de títulos de IRB. El pasado 30 de mayo también se colocó en bloque un 4% de la compañía.

Ferrovial señaló ayer que la venta se realizó mediante la colocación destinada a inversores institucionales de 301,9 millones de acciones. Los títulos de IRB se vendieron a un precio medio de 63,60 rupias.

La plusvalía antes de impuestos estimada se sitúa en 130 millones de euros. “Con esta operación, la acción de IRB Infrastructure Developers consigue más liquidez, mientras que Ferrovial mantiene una participación del 19,9% en la compañía y permanece como el segundo mayor accionista. Además, seguirá contando con la misma representación en el consejo”.

Ferrovial ha optado por dos caminos para invertir en el mercado de infraestructuras de India. A través de la matriz IRB, así como también a través de *spin off* de autopistas constituido por la propia compañía.



Rafael del Pino, presidente de Ferrovial

En marzo de este año, Ferrovial invirtió 740 millones de euros para tomar una participación del 25% en IRB Infrastructure Trust, un fondo de inversión en infraestructuras con 12 concesiones de autopistas en la India y una cartera comprometida de tres concesiones adicionales. La semana pasada, las autoridades de competencia de In-

dia autorizaron la adquisición.

El grupo de infraestructuras, que cotiza en el Nasdaq desde el pasado mayo, adquirió el paquete de acciones al fondo de Singapur GIC que tenía el 49% de una sociedad en la que la local IRB mantiene el control con el 51%. El precio pagado por Ferrovial supuso valorar el vehículo in-

versor indio en casi 3.000 millones de euros.

Según comunicó el grupo, la inversión en la plataforma de autopistas incluye 97 millones de euros para financiar compromisos de capital pendientes en proyectos en desarrollo por parte de IRB Infrastructure Trust. La empresa señaló que financiará con capital y deuda sin recurso esta operación, que se enmarca en la nueva estrategia de ganar peso en mercados con un alto potencial de crecimiento en infraestructuras de gestión privada. La venta del 5% de IRB Infrastructure Developers podría emplearse en su totalidad en el fondo de inversión del mismo nombre.

En otras latitudes, Ferrovial ha anunciado la venta del 25% en Heathrow a Ardian y a PIF por 2.800 millones de euros y también podría des-

prenderse de su 50% en los aeropuertos regionales británicos, en una operación junto a Macquarie de unos 1.000 millones. Aena está interesada en esta operación. La venta de Heathrow sigue pendiente de la capacidad de Ardian y de PIF de encontrar fondos para comprar un 35% adicional del aeropuerto de Londres.

IRB facturó en los tres primeros trimestres de su ejercicio 828 millones de euros, con un resultado de explotación de 301 millones, inferior al del año anterior. En sus últimas presentaciones, Ferrovial ha repetido que tiene depositadas grandes expectativas en India, una economía que crece a ritmos del 7% y que en 2045 tendrá cerca de 2.000 millones de habitantes. La inversión prevista del país en infraestructuras ronda los 260.000 millones de euros.

## El 25% de Ferrovial en Heathrow gana valor con su nuevo récord de tráfico

C.M. Madrid

La vuelta de la demanda aérea a la normalidad se ha traducido en un fuerte aumento del tráfico en los principales aeropuertos europeos, que ya se encuentran por encima de la magnitudes previas al Covid. Entre los más rezagados en la recuperación destacaba Heathrow, pero el aeropuerto de Londres, participado por Ferrovial, ya ha superado los umbrales de 2019.

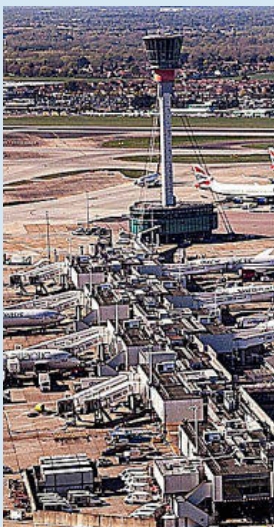
En mayo, Heathrow alcanzó los 7,1 millones de pasajeros, la primera vez que se supera dicha cota en ese mes. Las instalaciones han movido en los últimos doce meses a 81,5 millones de pasajeros, lo que supone otra marca histórica en un momento en el que Ferrovial busca fórmulas para desprenderse de su 25%,

una participación que cobra valor a medida que crece el negocio aéreo.

Heathrow prevé que este verano se batan más récords con una estimación de 30 millones de pasajeros.

Las buenas perspectivas para los meses estivales coinciden con los movimientos en el accionariado de la compañía. Como publicó EXPANSIÓN el pasado 27 de mayo, Ferrovial sigue negociando fórmulas para rediseñar la operación después de que otros socios del aeropuerto londinense hicieran uso, en enero, de sus derechos accionariales para comunicar el deseo de vender otro 35% del capital.

Ardian, cuyo compromiso inicial era tomar un 15% del aeropuerto, y PIF, que pretendía un 10%, han tan-



Heathrow mejora mes a mes las estadísticas de tráfico.

teado en los últimos meses la posibilidad de incorporar otros inversores que se sumen a la operación, para adquirir al menos parte del 35% ofrecido por Caisse du

Québec, GIC y Universities Superannuation Scheme (USS). Entre los potenciales interesados en sumarse a la compra ha sonado Mubadala, fondo de inversión de Abu Dabi.

Ante la dificultad de conformar un nuevo consorcio que tome el 60% de la sociedad propietaria de Heathrow, ha surgido otra opción que consistiría en rebajar el alcance de la transacción por debajo del 50%, según indican fuentes cercanas a la operación.

Esta modificación implicaría que tanto Ferrovial como los otros accionistas que quieren despegar del aeropuerto londinense renuncien a la cesión completa de sus participaciones. Desde Ferrovial no han querido hacer comentarios sobre esta operación en curso.

### umivale Activa | suma CONVOCATORIA

**Junta/Asamblea General ORDINARIA y EXTRAORDINARIA de umivale Activa, Mutua Colaboradora con la Seguridad Social nº 3**

Por acuerdo de la Junta Directiva, y de conformidad con lo establecido en los estatutos vigentes de la Entidad, se convoca a todas las empresas asociadas a la **Junta/Asamblea General Ordinaria y Extraordinaria** que se celebrará el próximo día **5 de julio de 2024** a las **12:30** horas en **primera convocatoria**, y a las **13:00** horas en segunda, en Valencia en las instalaciones del Hotel Baleario Las Arenas, Carrer d'Eugènia Viñes, 22, 24, con arreglo al siguiente **orden del día**:

- Primero.-** Informe de la presidencia y examen y aprobación, en su caso, de la Memoria, la Cuenta de Ingresos y Gastos, el Balance y la propuesta de distribución de resultados correspondientes al ejercicio 2023, y demás documentación pertinente.
- Segundo.-** Aprobación de la gestión de la Junta Directiva y de la Comisión de Prestaciones Especiales durante el ejercicio 2023 y ratificación, si procede, de lo actuado por tales órganos.
- Tercero.-** Presupuestos para el año 2025.
- Cuarto.-** Modificación del preámbulo, artículos 4, 5, 6, 8, 17, 18, 19, 20, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 43, 44, 45 y 46, así como la eliminación de las Disposiciones Transitorias Primera, Segunda y Tercera, de los Estatutos Sociales, y adaptación de los Códigos de Buen Gobierno de la Entidad.
- Quinto.-** Acomodación de la composición de la Junta Directiva a los límites del artículo 87 de RDL 8/2015, del actual texto refundido de la Ley General de la Seguridad Social.
- Sexto.-** Delegación de facultades en la presidencia y en la secretaría de la Junta Directiva para la realización de las actuaciones necesarias para la ejecución de cualquiera de los puntos anteriores.

**Séptimo.-** Nombramiento de personas interventoras para la aprobación del acta de la sesión. Los documentos a los que se refiere el punto 1º, 2º y 3º del orden del día, el proyecto de modificación de los estatutos y de los Códigos de Buen Gobierno de la Entidad, estarán expuestos para la debida información de las empresas asociadas, con cinco días de antelación a la fecha de celebración de la Junta/Asamblea General, en los servicios de la mutua, sitos en Avenida Real Monasterio de Santa María de Poblet, nº 20 de Quart de Poblet (Valencia). También podrá solicitarse el acceso a los mismos remitiendo su petición a [asamblea-general@umivaleactiva.es](mailto:asamblea-general@umivaleactiva.es). Para tener acceso a dicha documentación, deberá acreditarse la representación orgánica de personas jurídicas o copia del documento nacional de identidad o pasaporte para personas extranjeras, en caso de que la empresa asociada sea persona física.

Tendrán derecho a la asistencia a la Junta/Asamblea General todas las empresas asociadas, cuyos convenios estén vigentes a la fecha de celebración de la misma, si bien solo tendrán derecho de voto las que estén al corriente en el pago de las cotizaciones sociales.

La legitimación para asistir a la Junta/Asamblea General, así como para ejercitar el derecho de voto, se acreditará con la inserción del mutualista en el registro de empresas asociadas a la mutua, o mediante la exhibición del documento de asociación o, en su caso, del documento de proposición de asociación, o los documentos relativos a tales extremos, expedidos por los servicios de la T.G.S.S.

La personalidad orgánica de personas jurídicas se acreditará mediante la exhibición del documento en el que conste la atribución de las facultades por las que actúa o, en el caso de que conste su ejercicio en el documento de asociación o de proposición de asociación, mediante la exhibición de los mismos. La personalidad de las personas físicas, ya actúen en nombre propio o en virtud de representación, se acreditará mediante la exhibición del documento nacional de identidad o, en el supuesto de personas extranjeras, del de residencia o pasaporte.

La representación podrá otorgarse a favor de otro mutualista y se formalizará por escrito firmado por el mutualista, su representante o apoderado con poder suficiente, especificándose la convocatoria de que se trate y las instrucciones para el ejercicio del voto, en su caso. Las delegaciones de voto deberán ser entregadas en los servicios de la mutua, sitos en Avenida Real Monasterio de Santa María de Poblet, nº 20 en Quart de Poblet (Valencia), con cuatro días naturales de antelación a la celebración de la Junta/Asamblea General.

Avilés, 23 de mayo de 2024

D<sup>a</sup> Ana Isabel Benavides Pizarro. Presidenta



# Castellana aprovecha el 'boom' del 'retail' y vende su parque comercial de Cáceres

Rebeca Arroyo. Madrid

Castellana Properties, Socimi controlada por el fondo Vukile, ha aprovechado la vuelta del inversor al *retail* para rotar activos y cerrar la venta del parque comercial Mejostilla, ubicado en Cáceres.

Este activo –el único de la compañía en Cáceres y el cuarto en Extremadura– se ha traspasado a Iroko Zen, una Sociedad Civil de Inversión Inmobiliaria (SCPI, por sus siglas en francés), una figura similar a la Socimi española. Iremcap, ahora Korzo Investment Management, actúa como *operating partner* en Iberia de Iroko Zen. La transacción se ha cerrado por unos 9 millones tras un proceso estructurado de venta asesorado por JLL.

Mejostilla ocupa una superficie de 7.317 metros cuadrados divididos en siete espacios comerciales independientes y cuenta entre sus inquilinos con Aldi, Burger King, Sprinter, Merkál y Electrocash. El activo dispone de 225 plazas de aparcamiento y una estación de carga para vehículos eléctricos.

Mejostilla pertenece a la cartera de Castellana Properties desde 2017. Alfonso Brunet, consejero delegado de la Socimi, explica que la compañía utilizará el capital obtenido por la venta para “añadir valor a otros activos de nuestra cartera”.

Con esta operación Iroko Zen se refuerza en España, donde ha comprado el centro comercial El Osito, en Valencia. También adquirió a Abrdn un centro logístico en León y el edificio del colegio concertado Alhucema de Fuenlabrada (Madrid). “Los parques de medianas encajan perfectamente dentro de la estrategia de inversión de las



Mejostilla, en Cáceres, tiene siete espacios comerciales y 225 plazas de parking.

## Mejostilla cuenta con inquilinos como Aldi, Burger King, Sprinter, Merkál y Electrocash

SCPIs francesas tanto por su diversificación y rendimiento, como por su estabilidad en ingresos a largo plazo”, explica Guillaume Sainpy, co-managing director de Iremcap (Korzo IM).

Para Augusto Lobo, director de Capital Markets Retail de JLL España, la transacción demuestra el “creciente interés de los inversores internacionales por parques de medianas, en ciudades más allá de Madrid y Barcelona, donde son activos dominantes con un rendimiento muy positivo”.

Esta operación se suma al aluvión de transacciones de activos comerciales de los últimos meses. Así, por ejemplo, el empresario valenciano Felipe Peraire, exdueño de Baldocer, compró reciente-

mente los centros de Som Multiespai (Barcelona), Zubiate (Bilbao) y Ruta de la Plata (Cáceres) por casi 140 millones; el grupo mexicano Cojab se hizo con El Mirador (Cuenca), Alzamora (Alicante) y Odeón (A Coruña); y Atitlan compró Equinoccio (Madrid). Otras compras relevantes han sido protagonizadas por Lighthouse, que adquirió Salera en Castellón y H2O en Madrid, o Henderson Park y Eurofund, que se quedaron con Islazul, situado en el madrileño barrio de Carabanchel.

Entre los procesos en venta en marcha destacan Xanadú y Alcalá Magna, ambos en Madrid. Respecto al primero, KPMG, administrador de Intu Properties, encargó a CBRE la venta de la participación del 50% de la inmobiliaria británica. Por su parte, la Socimi Trajano busca asesor para la venta de sus activos comerciales en España y Portugal, ambos procesos adelantados por EXPANSIÓN.

# Elías: “La energía en España tendría que ser casi gratis”

**ENERGÍA/** El presidente de Audax critica la deriva especulativa en fotovoltaica y compara el sector energético con Netflix.

Eric Galián. Barcelona

José Elías (Badalona, 1976) no deja indiferente a casi nadie. Accionista de referencia en tres empresas cotizadas (Audax Renovables, Atrys Health y Ezentis), dueño de la cadena de congelados La Sirena y, desde hace nueve meses, *influencer* viral en las redes sociales, el empresario se muestra muy crítico con la política energética y la gestión del sector en España.

“La energía en España debería ser como Netflix, gratis o casi gratis”, defendió ayer en la conferencia anual sobre riesgo país organizada por Coface en Barcelona. “Podríamos ser como los árabes con el petróleo, pero somos incapaces de aprovechar la situación que tenemos”, agregó. Elías arremetió contra los especuladores que, a su juicio, han llevado a las renovables a la crisis actual y recordó que hoy en día el coste de desarrollar un parque fotovoltaico alcanza los 250.000 euros por megavatio (MW), cuando podría ser de 5.000 euros sin la burbuja que se ha creado en los últimos años.

La fiebre de las renovables ha provocado una avalancha de proyectos, que para poder ejecutarse deben obtener distintos permisos administrativos, el más importante de ellos es la declaración de impacto ambiental, pero también hay otros como el permiso de obras. Muchos fondos que han entrado en el negocio venden los proyectos una vez superado alguno de estos hitos, lo que contribuye al encajamiento de los mismos.



José Elías, fundador y presidente de Audax Renovables.

## El empresario critica a la Administración por tener una “normativa ilógica” en energía

Elías también criticó a las Administraciones por tener una “normativa ilógica”. Recientemente, el Gobierno ha actualizado el *Plan Nacional Integrado de Energía y Clima* (Pniec) para el período 2023-2030 y ha elevado el objetivo de generación eléctrica renovable del 74% al 81%. La fotovoltaica deberá alcanzar los 76.387 MW de potencia instalada en 2030, casi el doble que el objetivo marcado inicialmente. Esta agenda empuja al Ejecutivo a seguir autorizando nuevas instalaciones. No

obstante, la burbuja se ha desinflado en los últimos meses porque, al contrario de lo previsto por el Gobierno, que esperaba una subida de la demanda de electricidad acorde al incremento de la instalación de renovables, las familias han tomado medidas de ahorro energético y la demanda no ha subido al mismo ritmo.

Este decalaje ha provocado distorsiones en el mercado y el precio de la electricidad ha llegado a situarse puntualmente en 0 euros durante las horas centrales del día, cuando funcionan los parques de renovables, que representan una oferta instalada más que suficiente para cubrir la demanda.

En este contexto, Elías también puso el dedo en la llaga en referencia al desarrollo de baterías en España y dijo que “no somos capaces de almacenar energía”. Con una normativa adecuada sobre esta cuestión, la energía renovable sobrante generada al mediodía podría almacenarse y venderse en las horas pico o nocturnas, que es cuando entran en juego fuentes de energía continua como la nuclear.

Elías también reflexionó sobre el crecimiento y señaló que “la concentración bancaria va totalmente en contra de las empresas”. “Pasar de autónomo a pyme es fácil, pero de ahí a gran empresa es muy difícil: se necesita un mayor acceso a la financiación y fomentar la incorporación de asesores sénior procedentes de la banca para ayudar a estas empresas”, propuso.

**LAS 100  
MEJORES  
EMPRESAS PARA  
TRABAJAR 2024**

**EL  
RAN  
KING**  
Las mejores empresas  
para trabajar  
**ACTUALIDAD  
ECONÓMICA**

ACTUALIDAD ECONÓMICA abre el plazo para la presentación de candidaturas de su ranking anual.

Este año se celebrará un evento especial donde se hará entrega a los responsables de cada compañía de un reconocimiento, que les acreditará como una de las mejores empresas para trabajar.

**Presente su candidatura  
antes del 8 de julio de 2024.**

Solicite más información en:  
[mejoresempresas@actualidadeconomica.com](mailto:mejoresempresas@actualidadeconomica.com)



# Microsoft reta a AWS con su región 'cloud' en Madrid

**LANZAMIENTO/** La multinacional tecnológica amplía el acuerdo a largo plazo de energía renovable con Repsol hasta alcanzar los 320 MW de capacidad.

Miriam Prieto, Madrid

Microsoft ha inaugurado sus centros de datos en la Comunidad de Madrid, que constituyen la primera región de servicios en la nube de la multinacional estadounidense en España, en plena batalla del cloud con AWS y Google. La infraestructura forma parte del compromiso de inversión en España de 2.100 millones de dólares en el periodo 2024-2025.

La actividad alrededor de estos centros de datos puede sumar más de 10.700 millones de dólares al PIB nacional y contribuir a la generación de cerca de 77.000 puestos de trabajo hasta 2030, según IDC.

La región se ha establecido con tres zonas de disponibilidad que pueden albergar varios centros de datos en las poblaciones de Algete, Meco

y San Sebastián de los Reyes. Cada zona cuenta con energía, refrigeración y redes independientes para asegurar los requerimientos de alta disponibilidad, con una latencia inferior a los 2 milisegundos.

## Acuerdo con Repsol

Alberto Granados, presidente de Microsoft España, señaló que la infraestructura se ha diseñado teniendo en cuenta los compromisos de Microsoft de utilizar 100% energía renovable en 2025, ser negativos en carbono en 2030 y positivos en agua en 2030.

Microsoft ha firmado con Repsol contratos a doce años asociados a tres parques eólicos y tres plantas solares en España con una capacidad instalada de 230 MW, que estarán operativos en diciembre de 2025. En total, la compañía tiene acuerdos de renovables



Alberto Granados preside Microsoft en España.

con Repsol que alcanzan los 320 MW de capacidad.

La región de Madrid es una de las cinco prioritarias de Microsoft en Europa, donde la compañía tiene 20 regiones

operativas. Los centros de datos, que emplearán a un centenar de profesionales a finales de año, ofrecen servicios de productividad, analítica de datos, ciberseguridad, computación, almacenamiento e inteligencia artificial.

En la actualidad, más de 30 clientes de Microsoft están utilizando los servicios de la región, a la que tuvieron acceso prioritario a comienzos de año. Entre ellos se encuentran compañías como BBVA, Bankinter, CaixaBank, Repsol, Naturgy, Mutua Madrileña, Pelayo, Santander y Navantia.

Microsoft también construirá un campus en Aragón enfocado especialmente, aunque no de manera exclusiva, a proveer servicios en la nube de inteligencia artificial, con una inversión de más de 4.800 millones de dólares en una década.

# Criteria logra 613 millones por la venta de su 2,6% de Cellnex

I. del Castillo, Madrid

CriteriaCaixa cerró ayer una colocación privada y acelerada de una participación del 2,63% de Cellnex, el líder europeo en torres de telecomunicaciones. Se trata de un bloque de 18.623.226 acciones por cuya venta el holding financiero e industrial catalán ha obtenido 612,89 millones de euros. La operación se cerró a un precio de 32,91 euros por acción, que supone un descuento de alrededor del 2% sobre el precio de cierre de su cotización del pasado lunes (33,68 euros).

El holding de La Caixa controlaba un 3,028% del capital de Cellnex. Por tanto, tras la colocación, su presencia histórica en la compañía de torres de telecomunicaciones

**Los 613 millones ayudarán a Criteria a pagar las inversiones que ha acometido en otras participadas**

prácticamente ha desaparecido ya que la participación remanente que mantiene tras la colocación es del 0,392%, pero esa participación también desaparecerá previsiblemente, puesto que Criteria la mantiene exclusivamente porque es necesaria para cubrir las potenciales obligaciones de canje de unos bonos emitidos por Criteria y canjeables por acciones de Cellnex que venen el 22 de junio de 2025.

La salida de CriteriaCaixa de Cellnex supone la ruptura de un vínculo histórico, ya que Cellnex nació en el seno del grupo industrial de La Caixa, como división del grupo de autopistas Abertis. La decisión de salir de Cellnex está relacionada con las inversiones que ha protagonizado Criteria en los últimos meses, a las que ha destinado o comprometido más de 3.300 millones en Telefónica, ACS, Colonial y Puig.

Página 20 / Cellnex en Bolsa

## BARCELONA 2030 INNOVADORA: CLAVES PARA EMPRENDER CON ÉXITO

**20 JUNIO /** 9:00h a 12:40h

**THE 19TH HOLE**

PL. D'URQUINAONA, 6, PLANTA 19,  
08010 BARCELONA



#Barcelona2030Exp

[www.eventosue.com/Barcelona2030Exp](http://www.eventosue.com/Barcelona2030Exp)

abertis

CaixaBank

LANZADERA

MANGO

Expansión



## EMPRESAS

## Abre un centro de IA en Barcelona

**SONY** La multinacional japonesa ha elegido Barcelona para establecer un nuevo centro de desarrollo de inteligencia artificial (IA), el segundo que ubicará en Europa. La nueva oficina diseñará sistemas de IA para investigaciones científicas y proyectos de gastronomía.

## Compra la plataforma para compartir fotos BeReal por 500 millones

**VOODOO** El desarrollador galo de aplicaciones móviles y videojuegos ha comprado la plataforma para compartir fotos BeReal por 500 millones de euros, según informa *Financial Times*. Voodoo planea incluir publicidad de pago en BeReal dentro de su plan para hacer rentable la plataforma de fotografías y ampliar su base de usuarios, según indicó el consejero delegado del grupo de videojuegos, Alexandre Yazdi, al diario británico. La compra de BeReal es la mayor de la historia del grupo Voodoo y ha estado asesorada en la operación por JPMorgan.

## Nuevos miembros en el consejo

**WALLBOX** La compañía de cargadores para coches eléctricos ha incorporado a tres nuevos miembros en su consejo de administración. Se trata de Jordi Lainz, ex director financiero de la firma; Ferdinand Schlutius, CEO de ABL, y Paolo Campinoti, vicepresidente de Generac.

## Planean una oferta de hasta 2.325 millones por el dueño de Paramount Global

**EDGAR BRONFMAN/BAIN** El empresario Edgar Bronfman Jr., respaldado por el fondo Bain Capital, ha mostrado interés en comprar National Amusements, el holding de Shari Redstone que controla la Paramount Global, por entre 2.000 millones y 2.500 millones de dólares (entre 1.860 y 2.325 millones de euros), según *The Wall Street Journal*. La potencial oferta de Bronfman, que fue primer ejecutivo de Warner Music y del grupo de destilados Seagram's, irrumpiría en medio de las conversaciones avanzadas de Redstone para ceder el control de National Amusements a Skydance Media.

## Golden Goose recaudará hasta 560 millones en su OPV

A.F. Madrid

La compañía italiana de zapatillas de lujo Golden Goose ha fijado una horquilla de precios de entre 9,50 y 10,50 euros por acción para su inminente debut en la Bolsa de Milán, en una operación con la que recaudará hasta 558 millones de euros. Si la demanda de los inversores es muy elevada y ejecuta una venta adicional de títulos (*green shoe*), el grupo podría ingresar unos 642 millones de euros.

En la OPV, que tendrá lugar el próximo 21 de junio, la compañía del sector de lujo controlada por el fondo Permira planea vender en torno al 30% del capital, según la documentación registrada por el fabricante de las zapatillas Superstar, que parecen desgastadas y cuyo precio ronda los 500 euros.

Según la horquilla de precios, la valoración de Golden Goose, cuyas zapatillas han calzado estrellas de la música y el cine como Taylor Swift y Selena Gomez, oscilará entre 1.695 millones y 1.860 millones de euros. Incluyendo deuda, su valor rondaría los 3.000 millones de euros. La empresa facturó 587 millones de eu-



Modelos de zapatillas desgastadas de Golden Goose.

ros en 2023, con un margen operativo del 25,4%, y prevé alcanzar los 1.000 millones de euros de ingresos en 2029.

La salida a Bolsa de la enseña de lujo controlada por Permira será la mayor que se lleva a cabo en Milán desde la protagonizada por la empresa de juego Lottomatica en mayo de 2023, en la que el grupo ingresó 599 millones de euros.

Golden Goose utilizará los recursos para crecer orgánicamente, reducir deuda y rescatar anticipadamente sus bonos con vencimiento en 2027.

## GM recompra títulos por 5.580 millones

A.F. Madrid

El fabricante automovilístico estadounidense General Motors (GM) ha aprobado un nuevo plan de recompra de acciones de hasta 6.000 millones de dólares (5.580 millones de euros) y ha confirmado el aumento del dividendo para mejorar la retribución al accionista.

Tras haber casi completado un plan acelerado de recompra de 10.000 millones de dólares anunciado en no-

viembre, GM ha anunciado el nuevo plan. Además, el grupo ha aumentado un 33% el dividendo trimestral, hasta 12 centavos de dólar por acción.

El grupo explicó que el "aumento y la mejora de la rentabilidad de nuestro negocio de vehículos eléctricos", junto a la buena marcha del negocio de combustión, le "permite continuar devolviendo liquidez a los accionistas". La cotización de GM se ha revalorizado un 33% este año.

## Atos elige a Onepoint para su rescate y descarta a Kretínský

**REESTRUCTURACIÓN/** La tecnológica francesa dice que la mayoría de acreedores apoyan la oferta de su principal accionista.

A. Fernández. Madrid

El consejo de la tecnológica francesa Atos se decantó ayer por la propuesta de rescate liderada por su principal accionista, la consultora de IT Onepoint, propiedad de David Layani, en detrimento de la oferta encabezada por el magnate checo Daniel Kretínský.

Atos dijo que trabajará con Onepoint -y sus socios Butler Industries y Econocom- y con el mediador judicial del proceso para sellar el pacto definitivo en julio. De este modo, Layani, cuya consultora controla en torno al 11% de Atos, se impone a Kretínský en un proceso en el que el magnate checo ya fracasó, hace meses, en su intento por comprar una filial de la tecnológica. Kretínský se presentaba ahora en consorcio con Attestor.

La propuesta de Onepoint "es coherente con los parámetros financieros clave descritos por la compañía, garantiza una estructura de capital más sólida y proporciona liquidez adecuada para financiar el negocio", afirmó Atos, que destacó que la oferta cuenta con el apoyo de la mayoría de acreedores, lo que facilita el acuerdo definitivo.

**Deuda por capital y fondos** Atos, un icono tecnológico en Francia caído en desgracia a raíz de un escándalo contable en 2021 que provocó reestructuraciones fallidas, cambios de cúpula, pérdidas cuantiosas y un aumento de la deuda hasta 4.800 millones, quiere pasar página con una suerte de refundación.

La propuesta de Onepoint incluye la conversión en capital de 2.900 millones de euros



David Layani, dueño de Onepoint, será el nuevo CEO de Atos.

**Incluye la conversión en capital de 2.900 millones de deuda y nuevos fondos para garantizar liquidez**

de deuda existente, la aportación de 1.500 millones de deuda nueva (300 millones de garantías bancarias) y 250 millones de fondos propios adicionales. De esta última cifra, 175 millones los aportará el consorcio de Onepoint y 75 millones los acreedores, que les reportarán el 21% y el 9% del capital de Atos, respectivamente, una vez se complete la operación.

Pese a la dilución masiva de los actuales accionistas que conlleva el plan, Onepoint consigue su propósito de mantener casi intacto el negocio de Atos bajo dominio de

**Atos, que se ha hundido un 93% en Bolsa en un año, quiere firmar el acuerdo final en julio**

capital francés. Entre tanto, el Gobierno galo prevé hacerse con activos estratégicos como los sistemas de control y gestión de centrales nucleares, y actividades de ciberseguridad y programas militares, por hasta 1.000 millones.

Atos, proveedor de la ciberseguridad de los próximos Juegos Olímpicos de París, se desplomó ayer un 15% en Bolsa y marcó mínimos, con una capitalización de tan sólo 108 millones, una fracción de los 9.900 millones que prevé facturar este año.

La Llave / Página 2

## Mistral capta 600 millones y se valora en 6.000 millones de euros

M.Prieto. Madrid

La *start up* francesa de inteligencia artificial Mistral AI ha recaudado 600 millones de euros en una nueva ronda de financiación, alcanzando una valoración cercana a los 6.000 millones de euros, apenas un año después de su nacimiento. La cifra supone triplicar la valoración que alcanzó la joven compañía en diciembre.

La inversión está liderada por General Catalyst, junto con varios de los accionistas actuales de Mistral, incluidos Lightspeed, Andreessen Horowitz, Bpifrance y BNP Paribas. La compañía también está respaldada por tecnológicas como Nvidia, Salesforce, Samsung e IBM.

Microsoft, que invirtió 15 millones de euros en febrero como parte de una asociación comercial para ofrecer la tecnología de Mistral en su plataforma de computación en la nube, no ha participado en esta nueva ronda.

La operación se articula con una inyección de 468 millones de euros en capital y 132 millones de euros en deuda, valorando a la compañía en 5.800 millones de euros, según fuentes cercanas a la empresa citadas por *Financial Times*.

La joven compañía francesa es la gran estrella emergente de la inteligencia artificial en Europa. Mistral, que aspira a ser un competidor global en esta batalla, emerge como la única alternativa europea en un sector dominado por empresas estadounidenses.

Mistral cerró en diciembre una ronda de 400 millones en la que fue valorada en 2.000 millones de euros. La joven empresa parisina, que emplea a 60 profesionales, recaudó 105 millones de euros en una de las rondas de semillas más grandes de Europa en junio del año pasado, cuando solo tenía unas semanas de existencia.



# FINANZAS & MERCADOS

## BBVA puede pagar una parte de la oferta por Sabadell en efectivo

**OFERTA HOSTIL/** El canje se mantendrá en 4,83 títulos de Sabadell por cada uno de BBVA. Esta entidad dará detalles adicionales sobre costes de reestructuración y sinergias.

Nicolás M. Sarriés. Madrid

Los responsables de BBVA tienen la posibilidad de introducir en la oferta por Sabadell una parte del pago en efectivo sin necesidad de lograr la aprobación de la junta general de accionistas. Así se lo ha explicado el consejero delegado, Onur Genç, a un grupo de inversores en un encuentro que mantuvo la pasada semana en Madrid.

El banquero les detalló que BBVA ve claro que su oferta por Sabadell es “muy atractiva”, por lo que no se plantea en ningún caso elevar la ecuación de canje implícita en la propuesta que anunció al mercado el pasado 1 de mayo: 4,83 acciones de Sabadell por cada una de BBVA. Es decir, 0,207 euros por cada acción de Sabadell.

Los inversores preguntaron a Genç sobre la posibilidad de hacer una parte de ese pago en efectivo. La respuesta fue que la oferta actual es la definitiva, aunque el CEO de BBVA admitió que esa hipotética decisión sobre un elemento de caja dependería del consejo de administración, no de los accionistas reunidos en junta.

Los analistas de Bank of America, entre otros, han sugerido en las últimas semanas la idea de que sí hay margen para ofrecer una parte en efectivo que haga más atractiva la propuesta para los accionistas de Sabadell.

En un informe reciente, Citi calcula que por cada mil millones de euros de efectivo que BBVA añada a su oferta, la ratio de capital de máxima calidad (CET1) se reducirá en alrededor de 25 puntos básicos.

### Sinergias y ajustes

Según el documento de Citi, los responsables de BBVA están preparando más detalles sobre las sinergias y la reestructuración de costes que se producirán en caso de una fusión con Sabadell.

Hasta ahora, BBVA ha señalado que la integración llegará con una factura de gastos para reestructurar la nueva entidad de alrededor de 1.450 millones de euros, pero con los detalles adicionales que prepara el banco espera po-



Onur Genç y Carlos Torres, consejero delegado y presidente, respectivamente, de BBVA.

der dar “más contexto” al mercado sobre sus intenciones.

Genç fue más allá en cuanto al cálculo del conocido como *fair value*, los ajustes que ha de llevar a cabo la entidad compradora para integrar el nuevo banco comprado y situar ambas contabilidades sobre una base homogénea. Como publicó EXPANSIÓN, BBVA estima que esta conciliación supondrá un impacto de unos 2.000 millones en ca-

**Por cada 1.000 millones de euros en efectivo, la ratio de 'CET1' de BBVA se reduciría 25 puntos**

pital, incluyendo tanto las provisiones legales como la actualización a precios de mercado de los activos de nivel uno (acciones, bonos y fondos, sobre todo), así como la ruptura de las alianzas en

bancaseguros (con Zurich) y pagos (con Nexi).

BBVA no ha tomado aún una decisión y está evaluando todas las opciones con respecto a las demás alianzas con terceros.

Los ajustes serán distintos en el caso de los activos de nivel tres, cuya naturaleza es más ilíquida y difícil de valorar, como por ejemplo las hipotecas.

Genç explicó a los inversores que la entidad ha contras-

tado con su auditor externo cómo será el ajuste del valor de estas carteras de acuerdo a un criterio de pérdida esperada, pero sin tener en cuenta los niveles actuales de los tipos de interés.

Las acciones de BBVA cerraron ayer en Bolsa a 9,588 euros, y Sabadell a 1,865 euros por título. El mercado refleja una prima implícita del 6,44% para los accionistas de Sabadell, frente al 30% calculado al cierre de abril.

**BlackRock sube su participación en Sabadell hasta el 6,64%**

E.U. Madrid

BlackRock vuelve a apretar el acelerador en el capital de Banca Sabadell. La mayor gestora del mundo ha elevado su participación hasta el 6,648% del capital, el nivel más alto recogido en los registros de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). De este paquete, un 6,45% está construido a través de acciones, mientras que el 0,19% restante corresponde a productos derivados.

La participación refuerza a BlackRock como primer accionista de Sabadell, por delante de Dimensional Fund, que sólo en lo que va de junio ha incrementado su participación en el banco español del 3% al 3,79%.

Le sigue David Martínez tiene el 3,49%; Norges Bank, un 1,81% y Vanguard, un 1,34%. También se ha sumado al grupo de accionistas con más de un 1% del capital DWS. La gestora participada por Deutsche Bank ha comunicado que su participación sube desde el 0,81% hasta el 1,10% después de que Xtrackers, la firma especializada en fondos cotizados de DWS, haya delegado en esta última los derechos de voto en Sabadell.

Los fondos de inversión tienen mucho que ver con los últimos movimientos en el capital de Sabadell, ya que desde el pasado 31 de mayo el banco ha vuelto a formar parte del índice bursátil MSCI World y la reaparición en el índice, que implica también la presencia del banco en otros subíndices, fuerza a los fondos de gestión pasiva, que replican automáticamente la composición de los indicadores, a elevar su inversión en Sabadell.

De hecho, una parte significativa de la participación de BlackRock en Sabadell está construida a través de fondos indexados, gestionados por su filial iShares. Pero en las compras de los fondos hay también un componente importante de gestión activa en un momento decisivo para la entidad tras la opa de BBVA.

### Bankinter

Por su parte, Millennium Group ha afluado un 1,01% del capital de Bankinter a través de productos derivados. Es el paquete más alto desde el pasado mes de febrero.

## La CNMV inicia el análisis del folleto de la opa tras admitirlo a trámite

R. Lander. Madrid

El regulador bursátil ha admitido a trámite el folleto de la opa hostil, una vez cumplimentada por BBVA la documentación complementaria requerida.

Este paso no implica ningún tipo de autorización, solo el arranque del período de análisis de la operación, que durará meses.

Según los cálculos del propio BBVA, el visto bueno se espera para noviembre, aunque algunos aboga-

dos especializados creen que se trata de una estimación optimista.

Legalmente es imprescindible que la operación tenga el aval del BCE para que pueda pronunciarse la CNMV.

Según las fuentes consultadas, muy probablemente la CNMV esperará a que la Autoridad de Competencia emita su dictamen antes de dar luz verde al período de aceptación, la fase en la que los accionistas de Sabadell

pueden cambiar sus títulos por acciones de BBVA, de acuerdo con los términos del canje propuesto.

El folleto de la opa tiene que describir de manera detallada las características de la oferta, las condiciones a las que está sujeta, la justificación de la contraprestación ofrecida y un informe valorador emitido por un experto independiente.

En este caso existe el riesgo de que triunfe la opa, pero el Gobierno vete la inte-

gración de Sabadell y BBVA. El folleto debe informar de cómo se reducirían las sinergias anunciadas en esa circunstancia.

El documento tiene que describir la finalidad de la adquisición y los planes de futuro para Sabadell. Por ejemplo, debe desvelar si planea vender alguno de sus activos, realizar alguna reestructuración societaria, cerrar algún centro de actividad y cómo puede afectar la fusión a la plantilla.



# Santander aleja el riesgo del ladrillo de su filial en EEUU

**MEJORA/** El banco libera provisiones de 2023 tras elevar un 92% los beneficios del negocio inmobiliario comercial.

Inés Abril. Madrid

Santander está empezando a despejar las nubes que amenazan su negocio de crédito al ladrillo comercial de Estados Unidos. Es el sector más temido por el agujero que los impagos han hecho en varias entidades financieras del país, pero el banco español ha dado la vuelta a las cifras en el arranque de año.

Lo ha hecho después de sufrir un fuerte golpe en 2023. La amenaza de una morosidad creciente por la nueva dinámica laboral surgida tras la pandemia de Covid llevó a Santander a elevar un 2.300% las provisiones por pérdida esperada por la exposición al sector inmobiliario comercial (CRE, por las siglas en inglés) que tiene en Estados Unidos a través de su filial Santander Holdings USA.

El temor es que fuera solo el principio. El teletrabajo, las oficinas vacías y la subida de los tipos de interés se habían conjurado para poner en jaque esta actividad y a todo banco que tuviera una elevada exposición a ella.

## El mayor de Europa

Y Santander la tiene bastante alta. Con 17.871 millones de euros prestados, es el banco europeo con mayor presencia en el ladrillo comercial estadounidense. Por eso advirtió de que las provisiones podrían ser solo el principio y que a lo mejor tenía que hacer saneamientos este año.

No los ha hecho y todo apunta a que el aviso puede no llegar a materializarse. Los resultados del primer trimestre de 2024 del negocio comercial muestran una mejora en todas las partidas, pero especialmente en dos.

La primera son las provisiones. Santander Holdings USA las ha rebajado un 71% con respecto al mismo período del año pasado y ha liberado parte de las que hizo hace solo unos meses. También se ha deshecho de alguna cartera de crédito comercial.

La segunda son los beneficios antes de impuestos. Se disparan un 92% y ascienden a 92 millones de dólares (85,2 millones de euros).

Santander se está benefi-



Héctor Grisi, consejero delegado de Banco Santander.

**Solo el 9,6% del crédito es a oficinas y más del 30% de la cartera se concentra en Nueva York**

ciando de una tímida recuperación del ladrillo comercial en Estados Unidos y también del diseño de su exposición a este sector.

## Menos riesgo

El banco siempre dijo que su cartera era de alta calidad y que estaba centrada en los activos menos problemáticos.

Solo un 9,6% de los préstamos están en oficinas, que son las que están en el ojo del huracán porque son las más castigadas por los efectos del teletrabajo.

E incluso en ese caso, “la exposición del banco consiste principalmente en arrendatarios individuales con grado de inversión y con contratos a largo plazo”, asegura.

El resto del catálogo de préstamos de Santander está en residencial para alquiler y otros tipos de inmuebles, un negocio que no ha sufrido

**El teletrabajo y el cambio de hábitos han convulsionado el sector inmobiliario en Estados Unidos**

tanto tras el Covid-19. También las localizaciones están elegidas al milímetro para minimizar posibles riesgos.

El 32% de la cartera de crédito comercial de la entidad se encuentra en Nueva York y otro 30% está repartido casi a partes iguales entre Nueva Jersey (12%), Massachusetts (9%) y Texas (9%). El resto está en otras localizaciones.

Pese a la mejora, la tormenta no ha pasado del todo. Las cuentas de Santander en EEUU muestran que las nuevas entradas en morosidad se han frenado en seco, pero las cifras de impagadores a más largo plazo siguen en las alturas, incluso en niveles superiores a los de la pandemia.

Además, hay cierto contagio. La morosidad ha bajado en oficinas en el primer trimestre del año, pero ha subido en la actividad de residencial para alquiler.

# Rubiales convoca a los directivos de Unicaja para perfilar el plan estratégico

Alejandro Montoro. Madrid

Isidro Rubiales maniobra para definir el nuevo Plan Estratégico de Unicaja. El consejero delegado del banco malagueño, que asumió todas las funciones ejecutivas en septiembre de 2023, ha convocado a los directivos de la compañía para el próximo 18 y 19 de junio para abordar las cuestiones referidas al nuevo Plan Estratégico, que se extenderá entre 2025 y 2027. Fuentes consultadas por EXPANSIÓN detallan que al encuentro asistirán los 11 directores generales que conforman el organigrama, y los 45 directores que trabajan en cada dirección general, además del resto de altos cargos territoriales. Unicaja reunirá solo a los ejecutivos vinculados con la red de negocio. No asistirán los mandos dedicados a tareas ajenas al negocio bancario: personal de recursos humanos, equipo de comunicación...

Fuentes cercanas a la entidad indican que el objetivo del encuentro es “reflexionar sobre cuáles deben ser las líneas estratégicas” del próximo trienio, pero con la vista puesta en cumplir con el Plan Estratégico vigente. El CEO de la entidad ha informado en los últimos meses de que tiene el foco puesto en el crecimiento rentable y la creación de valor.

## Nueva etapa

La compañía afronta la creación del nuevo Plan Estratégico en un tramo en el que el sector bancario espera beneficios récord pese a las bajadas de tipos de interés que ya ha empezado a ejecutar el Banco Central Europeo. Unicaja cerró el anterior trimestre con beneficio de 111 millones de euros, tres veces más.

Rubiales perfiló el nuevo organigrama de Unicaja a finales del pasado año, reconfi-



Isidro Rubiales, consejero delegado de Unicaja.

**Será un encuentro de reflexión para focalizar las nuevas líneas estratégicas**

gurando algunas direcciones, reubicando a varios directivos, y bajando de escalafón a otros procedentes de Liberbank. Los cambios en las altas esferas de la entidad se han sucedido hasta hace tres meses, cuando Unicaja nombró a Luis Colorado nuevo director de Negocio Minorista.

La llegada del CEO valió para que Unicaja iniciase una “nueva etapa”, como aseguró en el XVI Encuentro Financiero organizado por EXPANSIÓN. Desde su aterrizaje, el banco ha experimentado varios cambios, tanto de imagen como corporativos, sin

perder de vista el cumplimiento de los puntos clave del Plan Estratégico 2022-2024. Unicaja se fijó crecer bajo cinco aspectos clave: mayor especialización para acelerar la actividad comercial; elevar la eficiencia; mejora de la banca digital; mejor gestión del riesgo; y apostar por la sostenibilidad de las líneas de negocio. La entidad perfiló la actual hoja de ruta tras la fusión con Liberbank, que implicó un proceso de digestión en el que aún sigue inmersa. Además de las patas sobre las que está cimentado el plan vigente, Unicaja estableció un Rote (rentabilidad sobre fondos propios tangibles) superior al 8% para 2024 y una generación de capital de 1.500 millones de euros como objetivos financieros. Al cierre del primer trimestre, el Rote se ubica sobre el 5,4%.

## Unicaja reactiva sus campañas comerciales

Unicaja sigue centrada en fidelizar clientes. El banco informó ayer de una nueva promoción con la que regalan 400 euros netos al domiciliar una nómina o una pensión por un importe mínimo de 2.000 euros, con

una permanencia de dos años. El incentivo será de 150 euros en caso de tener un salario o pensión de entre 800 euros y 1.999 euros. Esta promoción se une a la que lanzó hace una semana, cuando mejoró las

condiciones de sus Planes Cero eliminando las comisiones de los clientes adheridos a este producto. Unicaja también rebajó el precio de sus seguros de vida un 10%, y de hogar, salud y auto un 6%.



# Margarita Delgado no tendrá derecho a voto en la reunión de julio del BCE

**GOBERNADORA EN FUNCIONES DEL BANCO DE ESPAÑA/** Ángel Gavilán, directivo del supervisor, dice que esta situación de interinidad inédita “altera el funcionamiento de la institución” y tiene “consecuencias adversas”.

R. Lander. Madrid

La subgobernadora de Banco de España, Margarita Delgado, asume desde hoy las funciones de gobernadora con carácter interino, obligada por la situación. El presidente Pedro Sánchez no ha cubierto esa importante vacante en el plazo marcado y el mandato de Pablo Hernández de Cos concluyó el lunes.

Esta condición de interinidad inédita hace que España se quede sin derecho a voto en las reuniones de política monetaria del Banco Central Europeo (BCE).

Los estatutos del banco central indican que aquellos que sustituyen a los gobernadores de los bancos centrales nacionales tienen voz y voto cuando se debaten asuntos de clave de capital (peso de cada banco central nacional en el capital del BCE), pero carecen de él en el resto de temas, incluida la política monetaria.

Esta situación, que sucede por primera vez en la historia del Banco de España, afectaría a la reunión del 18 de julio si sigue sin haber reemplazo en esa fecha. En agosto no hay ninguna convocatoria. Y, para la siguiente cita, la del 12 de septiembre, ya debería haber gobernador nombrado, porque el mandato de Margarita Delgado acaba el 11 de septiembre.

Según explican fuentes del supervisor español, la mayoría de las decisiones del BCE se toman por consenso sin llegar a dar lugar a votación. Pero no siempre.

Además, hay situaciones en las que el voto es clave, como la que tuvo lugar en Fráncfort la semana pasada para elegir nuevos representantes del BCE en la cúpula del Mecanismo Único de Supervisión.

Si durante estos tres meses de provisionalidad la presidenta del BCE, Christine Lagarde, convocara reuniones extraordinarias también carecería de voto el Banco de España.

El director general de Economía y Estadística del Banco de España, Ángel Gavilán, señaló ayer, tras la presentación pública de las nuevas proyecciones macro de la institución, que la situación es anómala. “El hecho de que no ha-



ya gobernador altera el funcionamiento de la institución”, dijo.

Y admitió que esa ausencia tiene “efectos adversos”,

como la mencionada privación del voto en las reuniones del BCE. “Es algo que estamos tratando con ellos”, deslizó.

En cualquier caso, Gavilán subrayó que el Banco de España cuenta con mecanismos para seguir funcionando con normalidad. Esa cobertura le-

**Los sustitutos de gobernadores solo tienen voz y voto en el BCE en temas de clave de capital**

**La incógnita de la interinidad crecerá en septiembre porque Delgado acaba su mandato**

Margarita Delgado, gobernadora del Banco de España en funciones.

gal es la que ampara que la subgobernadora asuma desde el primer día de forma provisional las funciones de Hernández De Cos.

Delgado optará por la continuidad en esta fase de interinidad

R. Lander. Madrid

El Banco de España inicia hoy una fase inédita y en la que la situación de interinidad es posible porque el mandato de Margarita Delgado como número dos del supervisor no acaba hasta inicado septiembre.

En su rol de subgobernadora, Delgado se dedica a monitorizar el sector financiero.

El Banco de España es responsable de la supervisión directa de los bancos y cajas rurales de pequeño y mediano tamaño. Su misión es asegurarse de que el sector mantiene unos niveles de capital y de liquidez óptimos y un nivel de provisiones adecuado para tener bien protegidos sus balances de la morosidad.

En ese rol es una persona muy respetada en Europa. De hecho, fue una de las finalistas para presidir el Consejo de Supervisión del BCE. Fue la candidata preferida por la Comisión de Economía del Parlamento Europeo, pero en la votación del Consejo de Gobierno se impuso Claudia Buch. Delgado trabajó en Fráncfort cuatro años en el Mecanismo Único de Supervisión.

A esas atribuciones se sumarán las propias del gobernador, que tiene un sesgo más claro hacia la política monetaria, fiscal y macroeconómica.

Delgado mantendrá los compromisos y la representatividad que ha mantenido hasta ahora Pablo Hernández de Cos. Es decir, su prioridad será la transparencia y trabajar por mantener alto el prestigio, la independencia y la capacidad técnica que se le presume a un banco central.

## Agenda

Su primera gran cita será la cumbre de bancos centrales que se celebrará en Sintra (Portugal) entre el 1 y el 3 de julio. Congrega a los máximos representantes de las autoridades monetarias, académicos y representantes del sector financiero. Entre ellos, Christine Lagarde y Jerome Powell. La siguiente fecha importante de la agenda es la reunión del Consejo de Gobierno del BCE del 18 de julio.

En esta fase de interinidad seguirá su curso la opa hostil de BBVA sobre Sabadell, que ya fue notificada al Banco de España, pero cuyo análisis recae en el BCE. Se espera para después del verano.

## Malestar en el BCE por el silencio del Gobierno en la sucesión de Cos

ANÁLISIS

por Andrés Stumpf

El Consejo de Gobierno, el órgano de decisión del Banco Central Europeo (BCE), está compuesto por los cinco miembros del Comité Ejecutivo –incluyendo a la presidenta y al vicepresidente– y por los 20 gobernadores o presidentes de los bancos centrales nacionales. Desde ayer, sin embargo, una de las sillas, la que ocupaba el gobernador del Banco de España Pablo Hernández de Cos, está vacía.

El Gobierno ha optado por tomarse con calma la sucesión del representante español en Fráncfort, que acabó el lunes su mandato. Aunque Margarita Delgado, subgobernadora, tomará las riendas como gobernadora en funciones, los estatutos del BCE no contemplan que tenga derecho a voto en las reuniones en las que asista.

Esta situación, que genera

ruido político a nivel nacional, no preocupa en exceso en Fráncfort, donde recuerdan que prácticamente nunca se ha votado a mano alzada. La mayor parte de las decisiones se toman por el sentir de largas mayorías y consensos y Delgado podrá participar sin problemas en el debate.

Sin embargo, la sucesión de De Cos sí que ha generado cierto malestar en la autoridad monetaria. En la propia web del BCE ya aparece el hueco en el espacio donde debería estar el representante español con un texto que reza: “por ser designado”.

Desde el BCE son conscientes de que el Gobierno tiene la decisión última sobre el nombramiento del gobernador del Banco de España, en el que para nada quieren

**El banco central no ha recibido ninguna llamada por parte del Ejecutivo español**

inmiscuirse. Pese a ello, esparaban algo más de contacto por parte de representantes del Gobierno español en el proceso.

El banco central no ha recibido llamadas por parte del Ejecutivo español en ninguna instancia, según confirman diferentes fuentes, un gesto diplomático que hubieran agradecido y cuya ausencia ha levantado ciertas ampollas. Incluso aunque entienden que el Gobierno puede aún no tener decidido o encaminado al candidato y quiera darse más tiempo, estas mismas fuentes critican que no se haya hecho partícipe al banco central del proceso.

En el BCE se conoce a los candidatos barajados para el puesto de gobernador por la prensa o por su relación personal con ellos, pero no han recibido ningún tipo de información oficial. Están a ciegas.

A diferencia de lo que ocurre con su plantilla o con los miembros del Consejo de Su-



# Nuevas reglas para los fondos públicos de pensiones

**CAIXABANK, BBVA, SANTANDER, IBERCAJA Y CASER/** Solo remunerarán a los miembros de su Comisión de Control Especial cuando sumen un ahorro de 1.000 millones.

E. del Pozo. Madrid

Los fondos públicos de pensiones de CaixaBank, BBVA, Santander, Ibercaja y Caser solo remunerarán a los miembros de su Comisión de Control Especial cuando sumen un patrimonio gestionado de 1.000 millones de euros y se mantengan por encima de esta cifra.

Esta es la cota fijada por el Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones en un proyecto de real decreto que modifica la normativa en vigor para estos productos.

Se busca así sortear el escollo con el que se han encontrado los quince fondos públicos de pensiones de empleo abiertos creados por estas cinco gestoras, que fueron seleccionadas el año pasado en concurso público por la Administración.

La Comisión de Control Especial de estos productos, similar a un consejo de administración de una sociedad, se creó en noviembre pasado y está integrada por 13 personas procedentes de la Administración, patronales y sindicatos. El problema surgió al evidenciarse que uno de sus primeros cometidos es fijar la estrategia global de inversión de los quince nuevos fondos de pensiones, para lo que debe celebrar reuniones previstas en sus normas de funcionamiento.

El problema es que si se producen estas reuniones, sus integrantes adquieren derechos de remuneración, fijados en la normativa de funcionamiento de estos productos.

Estos costes se cargan a los fondos, que están vacíos y no disponen de dinero para atender estos pagos. Su objetivo es captar patrimonio de los planes de pensiones, ya sean públicos o privados, pero este escollo ha impedido que hayan



CaixaBank, BBVA, Santander, Ibercaja y Caser ganaron la puja para lanzar fondos públicos de pensiones.

echado a andar.

La cota de los 1.000 millones contribuirá a “una mejora de las rentabilidades de los planes de pensiones que se integren en los fondos de pensiones de empleo de promoción pública abiertos”, según el decreto.

Desde las gestoras, argumentaban que en el supuesto de que los nuevos fondos pudieran asumir estos costes –con un patrimonio reducido, sobre todo al principio– lastimaría la rentabilidad, lo que no resultaba muy recomendable para su atractivo en el mercado.

El proyecto de real decreto establece que los sindicatos y patronales que tengan representantes en la Comisión de Control Especial “podrán percibir directamente las remuneraciones” correspondientes a éstos en vez de recibir las el propio miembro de este órgano de control.

Para ello ambas partes de-

## Los miembros de la Comisión de Control Especial de los nuevos fondos cobran por reunirse

berán aportar un pacto firmando que recoja los términos y condiciones en esta materia.

Los integrantes de las comisiones de control de los planes de pensiones privados no reciben retribución en este puesto y están formadas por representantes de los sindicatos y de las empresas.

A diferencia de lo que se exige a los integrantes de la comisión de control de los fondos públicos, los de los fondos privados no están obligados a tener una formación y experiencia financiera profesional. Por eso suelen contar con el asesoramiento externo para tomar sus decisiones sobre las inversiones y el funcio-

namiento de los fondos.

Los representantes del Ministerio en la Comisión de Control Especial de los fondos públicos son Rocío Eguiraun, ex consejera delegada de Bankia Pensiones; Lorenzo Esteban, ex subdirector general de Planes y Fondos de Pensiones en la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones; Francisco Javier Garayoa, ex director general de Spainsif; Xabier Ibars, ex subdirector financiero en Nestlé España; y Virginia Oregui, ex gerente general de Geroa Pentsioak EPSV.

A propuesta de los sindicatos, están en la comisión Luis Pérez y Cristina Antoñanzas, de UGT, y Víctor Raúl Olmos y Paloma Fernández, de CCOO.

Los designados por las patronales son José Alberto González-Ruiz, Rosa Santos y M<sup>a</sup> del Carmen Alsina, de CEOE; y Luis Aribayos, de Cepyme.



Ángel Ron, expresidente de Popular.

## Ángel Ron irá a juicio por la ampliación de Popular de 2016

A.Montoro/R.Lander. Madrid

El expresidente de Banco Popular, Ángel Ron, irá finalmente a juicio por la causa de la ampliación de capital que la entidad ejecutó en 2016 bajo sus órdenes.

La sala de lo penal de la Audiencia Nacional ha desestimado el recurso de apelación que presentó la defensa de Ron contra el auto del 4 de marzo. Los magistrados de la sala corroboran la decisión de José Luis Calama, instructor del caso, quien sostiene que Ron tiene “responsabilidad penal” derivada de la ampliación de capital de 2016.

“Esta Sala comparte los criterios y fundamentos que se expresan en el auto recurrido para atribuir, al menos de manera provisional, responsabilidad penal al investigado Ángel Ron Güimil”, reza el auto al que ha tenido acceso EXPANSIÓN.

“Sería absurdo que el presidente del banco no hubiera tenido una actuación relevante, importante y decisiva durante la ampliación, pues se trataba de un presidente con funciones ejecutivas y no meramente representativas”, prosigue el escrito judicial. Esta apreciación de sala deviene del argumento que Ron dio en su recurso de que él no se encargaba directamente de la contabilidad del banco.

La justicia acusa al que fuera presidente de Popular hasta diciembre de 2016 de falsedad contable y de estafa a los inversores.

Otros 12 directivos, entre ellos Francisco Gómez, ex-CEO, o Roberto Higuera, exvicepresidente, además de PwC, también irán a juicio por la misma causa.

Calama concluyó la ins-

## La Audiencia Nacional cree que los inversores acudieron “engañados”

## En total, 13 directivos de Popular y de PwC irán a juicio oral por esta causa judicial

trucción el pasado 4 de marzo tras seis años y medio de investigación. Considera que los inversores que acudieron a la ampliación de capital de 2016 lo hicieron “engañados”. Esta operación se produjo un año antes de la resolución del banco por las autoridades europeas y, como consecuencia, 300.000 accionistas y bonistas de Popular perdieron toda su inversión.

La Audiencia Nacional sostiene que las cuentas del banco de 2015 y las inmediatamente precedentes a la ampliación no reflejaban “la imagen fiel, ni del balance ni del patrimonio”. Las cuentas, según, el magistrado, ocultaban “un importante déficit de provisiones”.

El instructor exoneró el procedimiento a Emilio Saracho, presidente de Popular entre febrero y junio de 2017. Esta semana más de 7.000 accionistas minoritarios representados por Aemec han solicitado a la Audiencia Nacional que enjuicie a Saracho por actuación desleal y por conducir a Popular a la pérdida de liquidez de forma deliberada. La sala de lo penal deberá decidir y valorar si las alegaciones complementarias presentadas son suficientes.

## El seguro pagó 1.138 millones por daños climáticos

**2023** Las aseguradoras pagaron 685 millones y el Consorcio de Compensación de Seguros, 453 millones en 2023 por daños causados por eventos climatológicos en inmuebles, empresas y vehículos.

## Howden ficha en Concentra para reforzarse

**CRISTINA DE URIARTE** El bróker de seguros Howden Iberia ha incorporado a Cristina de Uriarte, procedente de la correduría Concentra, como Directora de Desarrollo de Negocio para reforzar su crecimiento.

## Azvalor eleva a 25 años la inversión mínima para jóvenes

**FONDOS** Azvalor ha ampliado a 25 años la edad a la que se puede empezar a invertir desde un importe inicial de 500 euros. La gestora amplía en dos años el límite que hasta ahora estaba establecido a los 23 años.

## UBS integrará Credit Suisse en Suiza el 1 de julio

**BANCA** UBS espera que la fusión de Credit Suisse (Schweiz) AG y UBS Switzerland AG, sus negocios en Suiza, se materialice a partir del próximo 1 de julio, tras haber completado la operación en EEUU.



LA SESIÓN DE AYER

Europa resta protagonismo a la Fed

**EL IBEX CAE EL 1,6%, HASTA 11.175 PUNTOS/** Aumenta la incertidumbre entre los inversores por los resultados de las elecciones al Parlamento Europeo, que eclipsan la jornada previa a la decisión de tipos de la Fed y el dato de inflación de Estados Unidos.

R.P.M. Madrid

La resaca de las elecciones europeas del domingo continuó ayer en los parqués. Mientras el mercado analiza las consecuencias del ascenso de la extrema derecha y el adelanto de las elecciones generales en Francia, las bolsas se asientan en las ventas. La decisión de tipos de interés de la Reserva Federal (Fed) y la inflación de Estados Unidos, que se conocerán hoy, quedaron en Europa en un segundo plano (ver página 21).

“El punto clave es que la extrema derecha ha logrado un claro avance y es cada vez más capaz de ser una fuerza perturbadora y desestabilizadora. Estas elecciones deberían tener repercusiones políticas y económicas aún desconocidas”, según Mirabaud. Los mercados no lo habían anticipado y el riesgo político “no hará más que crecer en las próximas semanas y nuevas encuestas y rumores provocarán estallidos de volatilidad”, asegura Rafael Thuin, jefe de estrategia de mercado de Tikehau Capital.

**Ibex 35.** El principal indicador de la Bolsa española cerró ayer con una caída del 1,6%, hasta los 11.175 puntos. Sólo dos valores terminaron en positivo: Solaria, que sumó el 0,88%, y Aena, el 0,06%.

**Naturgy** sobresalió con un desplome del 14,96%, el segundo mayor de su historia tras hundirse el 16,68% el 12 de marzo de 2020, dos días antes de decretarse el confinamiento por el Covid. La huida de Taqa, que pretendía opar la compañía, ha disparado las ventas (ver pág. 5).

**Resto de Europa.** Los demás índices europeos concluyeron con descensos del 1,93% en el Ftse Mib; el 1,33% en el Cac 40; el 0,98% en el Ftse 100; y el 0,68% en el Dax.

**Covestro** se anotó el 7,13% al conocerse que la petrolera nacional de Abu Dabi estaría en disposición de mejorar su opa.

**Société Générale** se dejó el 5,02% tanto por la convocatoria electoral en Francia como por la información de Reuters, que asegura que las negociaciones para vender su negocio de custodia están estancadas. El resto de la banca francesa también cayó: el 3,9% **Crédit Agricole** y el 3,89% **BNP Paribas**. Morgan Stanley señala que el castigo puede ser exagerado, pero que hay que contemplar una debilidad en el sector hasta que se conozcan los resultados de las elecciones nacionales.

SESIÓN SIN SOPORTES



LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES	Solaria	0,88	LOS PEORES	Naturgy	-14,96
	Aena	0,06		CaixaBank	-3,15
	Acerinox	-0,15		Cellnex	-3,10
	Redeia	-0,36		Indra	-2,70
	IAG	-0,50		Unicaja	-2,69
	Inditex	-0,53		ArcelorMittal	-2,66

Fuente: Bloomberg

Apple marca máximo histórico y se acerca a Microsoft

Las acciones de Apple subieron ayer un 7,26% en Wall Steet, hasta los 207,16 dólares por título, máximo histórico al superar los 198,11 dólares del 14 de diciembre del año pasado. El motivo del rebote de ayer fue la presentación de las nuevas funciones de la compañía en inteligencia artificial (IA). Los analistas señalan que estuvieron en línea con lo esperado, pero que, dada la fiebre desatada entre los inversores con la IA, cualquier noticia positiva, o negativa al respecto, por leve

Apple eleva su valor en Bolsa a 3,13 billones de dólares, a 40.000 millones de Microsoft

que sea, mueve al mercado. “El lanzamiento de las funciones de inteligencia artificial para Mac, iPads y iPhones respaldará un ciclo de actualización de los sistemas en todos los dispositivos y esperamos el nuevo en otoño de este año”, asegura JPMorgan.

El ascenso de ayer eleva la capitalización bursátil de Apple hasta los 3,17 billones de dólares, a 39.000 millones de dólares de Microsoft, que vale en Bolsa 3,21 billones. El tercer puesto es para Nvidia, valorada por el mercado en 2,97 billones. La reina de la inteligencia artificial, que sube más de un 144% en el año, llegó a adelantar a Apple como la segunda cotizada con mayor capitalización bursátil al alcanzar los 3,01 billones de dólares.

**Wall Street.** La Bolsa de Nueva York cerró con caídas del 0,31% en el Dow Jones y ligeras subidas del 0,27% para el S&P 500 y del 0,88% en el Nasdaq en la sesión previa a la Fed y la inflación.

Se estima que la Reserva Federal mantendrá los tipos de interés

en el 5,5% y que las bajadas llegarían, en el mejor de los casos, después del verano (ver pág. 22). Los inversores centran así su atención en el mensaje del presidente del banco central estadounidense, Jerome Powell.

“Es probable que Powell insista

en que la inflación debería seguir tendiendo a la baja, manteniendo abierta la puerta a una bajada de los tipos de interés este mismo año. Las nuevas proyecciones de la Fed podrían apuntar a dos recortes de tipos este año”, considera J. Safra Sarasin Sustainable AM.

COTIZACIONES

	Cierre	Variación (%)	
		En el día	En el año
Ibex 35	11.175,50	↓ -1,60	10,63
Euro Stoxx 50	4.965,09	↓ -1,02	9,81
Dow Jones	38.747,42	↓ -0,31	2,81
Nikkei 225	39.134,79	↑ 0,25	16,95
Brent	81,77	↓ -0,01	6,08

	Cierre	Variación diaria	
Euro/Dólar	1,073	↓ -0,24%	
Euro/Yen	168,46	↓ -0,17%	
Bono español	3,447%	↓ -0,05pb	
Prima de Riesgo	78,96pb	↑ 1,70pb	

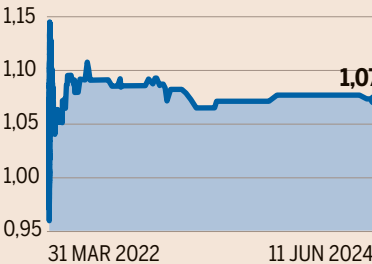
DE UN VISTAZO

Cotización en euros

Título	Última cotización	Variación (%)		
		Ayer	2023	2024
Acciona	117,000	-1,10	-22,45	-12,23
Acciona Ener	20,680	-1,80	-22,30	-26,35
Acerinox	9,890	-0,15	15,29	-7,18
ACS	39,900	-1,77	50,02	-0,65
Aena	181,200	0,06	39,90	10,42
Amadeus	65,860	-2,28	33,64	1,51
ArcelorMittal	22,680	-2,66	4,37	-11,63
B. Sabadell	1,866	-1,82	26,36	67,61
B. Santander	4,606	-2,22	34,86	21,88
Bankinter	7,778	-2,31	-7,53	34,20
BBVA	9,588	-1,76	46,01	16,56
CaixaBank	5,104	-3,15	1,47	36,98
Cellnex Telecom	32,540	-3,10	15,33	-8,75
Colonial	6,040	-2,19	8,99	-7,79
Enagás	14,300	-2,39	-1,67	-6,32
Endesa	18,255	-1,56	4,68	-1,11
Ferrovial Se	35,600	-1,28	34,94	7,81
Fluidra	22,180	-0,54	29,82	17,67
Grifols	9,018	-1,10	43,50	-41,65
IAG	1,984	-0,50	28,08	11,40
Iberdrola	12,075	-0,74	8,60	1,73
Inditex	45,470	-0,53	58,67	15,32
Indra	20,940	-2,70	31,46	49,57
Logista	26,500	-0,67	3,73	8,25
Mapfre	2,150	-2,45	7,35	10,65
Meliá Hotels Int.	7,730	-0,77	30,19	29,70
Merlin Properties	10,710	-1,20	14,64	6,46
Naturgy	21,140	-14,96	11,07	-21,70
Redeia	16,840	-0,36	-8,30	12,94
Repsol	14,455	-1,67	-9,43	7,47
ROVI	87,800	-1,51	66,94	45,85
Sacyr	3,414	-0,64	20,23	9,21
Solaria	11,500	0,88	8,70	-38,21
Telefónica	4,278	-1,36	4,40	21,05
Unicaja Banco	1,265	-2,69	-13,68	42,13

EURO

Evolución del euro, en dólares.





### TRAYECTORIA EN BOLSA

Cotización de IAG, en euros.



Expansión Fuente: Bloomberg

## IAG: oportunidad de compra con un potencial del 30%

**E.Utrera.** Madrid  
La acción de IAG firmó ayer la sexta caída consecutiva en Bolsa. Hay que remontarse hasta junio de 2022 para encontrar una serie peor en el parqué de la aerolínea, que ha perdido el nivel de los 2 euros por acción y se aleja de los máximos del año firmados hace apenas un mes en los 2,16 euros.

Los inversores están realizando beneficios en un momento de *impasse* en todo el sector después del *profit warning* presentado por American Airlines a finales de mayo. Es decir, justo antes del comienzo de una temporada de verano que es clave para los ingresos de las compañías.

American Airlines ha reducido sus previsiones de beneficio por acción desde un rango de 1,5 a 1,45 dólares hasta otro de 1 y 1,15 dólares y ha arrastrado al conjunto del sector en Bolsa.

Las alarmas ya saltaron cuando a primeros de mayo Ryanair advirtió de que los precios de los billetes subirían en verano mucho menos del rango esperado inicialmente entre el 5% y el 10%.

La acción de IAG recogió este anuncio con una caída del 2,95% de la que se recuperó de forma inmediata.

Ahora, el descenso del 3,4% en seis sesiones (en ninguna de ellas la caída ha llegado a superar el 1%) es algo más profundo, pero los analistas creen que la corrección no será muy pronunciada y que a los niveles actuales hay una oportunidad de compra.

De hecho, el fondo Helikon acaba de aflorar una participación del 3,059% en IAG construida íntegramente con derivados. De esta forma, He-

### Pierde los 2 euros tras corregir un 3,4% en seis sesiones por las dudas en el sector

likon se convierte en el segundo accionista, por detrás de Qatar Airways y de Capital Research.

Respecto a las dudas sobre el precio de los billetes en verano y el impacto en los ingresos de las compañías del sector, JPMorgan habla de “normalización” y cree que subidas entre el 3% y el 5% y no de doble dígito implican un entorno saludable. La firma otorga a IAG un potencial alcista del 31% hasta 2,60 euros. Un nivel que se queda muy cerca del precio objetivo medio de las firmas que siguen el valor, de 2,59 euros y un potencial del 30,8%. El 77,4% de las firmas que siguen IAG recomiendan comprar y un 19,4% mantener.

Ninguna de ellas ha modificado su consejo en el último mes, después de la avalancha de mejoras de recomendación que siguieron a la presentación de los resultados del primer trimestre en los que IAG casi borró todas las pérdidas del año anterior.

A la espera de que la compañía anuncie la vuelta del dividendo, los analistas destacan que el grupo está aumentando los ingresos de forma recurrente al mismo tiempo que reduce la deuda, con mejoras del tráfico significativas en Extremo Oriente y, en menor medida, en América Latina y Europa. En lo que va de año, IAG sube un 11,4% en Bolsa y da continuidad a la ganancia del 28% de 2023.

# La avalancha minorista recorta el interés de las Letras a 3 meses al 3,37%

**FUERTE DEMANDA/** Los particulares se quedan con un 46% del volumen en la primera subasta tras la rebaja de tipos del BCE.

**Andrés Stumpf.** Madrid  
Todos los inversores estaban pendientes de los efectos que causaría la bajada de los tipos de interés por parte del Banco Central Europeo (BCE) en la rentabilidad de las Letras del Tesoro. Sin embargo, el movimiento registrado ayer tuvo su epicentro en Madrid.

El Tesoro Público realizó una nueva subasta en la que comercializó títulos de deuda a corto plazo con vencimiento a tres y nueve meses por un total de 2.000 millones de euros. Esta cuantía se situó en la parte media de la horquilla de entre 1.500 millones y 2.500 millones barajada inicialmente y presentó unos resultados divergentes en términos de interés.

Los inversores se lanzaron en masa a por las Letras a tres meses y presionaron de tal forma que el interés ofrecido se redujo en nada menos que 20 puntos básicos. En esta última subasta, la rentabilidad media se situó en el 3,37%, el nivel más bajo desde hace un año y muy por debajo del 3,58% registrado en la colocación de mayo.

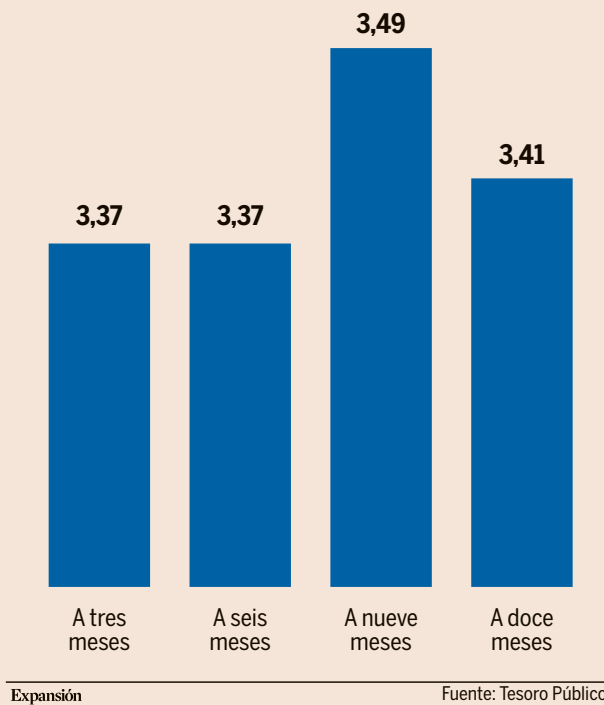
Distinto camino siguieron los títulos a nueve meses, que experimentaron un repunte de su retorno. En esta colocación, las Letras a nueve meses han rentado un 3,49%, por encima del 3,43% registrado en marzo.

En su caso, la posibilidad de que los tipos de interés fijados por el BCE pudieran bajar menos de lo anticipado en los próximos nueve meses sí pesó algo más sobre la rentabilidad. Pese a ello, la diferencia estuvo sobre todo en el mayor volumen colocado por el Tesoro.

“La fuerte presencia de inversores minoristas en las Letras a tres meses, con hasta un 46% de la cuantía adjudicada, junto con el bajo volumen colocado es la causa del fuerte recorte de la rentabilidad. El Tesoro se está financiando a un coste significativamente inferior al de sus homólogos europeos”, explica Sofía Antón, directora de Aurigabonos. Tal y como pasó la semana pasada con las Letras a seis meses, la

### RENTABILIDAD DE LA DEUDA A CORTO PLAZO

En porcentaje, en las subastas de Letras.



Expansión Fuente: Tesoro Público

**Las Letras a nueve meses pagan un 3,49%, por encima del interés fijado en la subasta de mayo**

presión de los inversores particulares está provocando un desacople del retorno de estos títulos frente al resto de Letras emitidas por otros países europeos. Entre otros, Francia o la propia Unión Europea colocan deuda a más corto plazo que ofrece un interés del 3,6%.

“A mismo nivel de riesgo, los inversores deberían acudir a las subastas de otros países europeos”, apunta Antón, cuya plataforma lo permite.

#### Demanda

Entre los dos plazos subastados en Letras, el Tesoro captó órdenes de compra por valor de casi 5.000 millones de euros. A pesar de que el apetito fue significativo a ambos plazos, la mayor concentración se produjo en los títulos a tres meses, con una ratio de sobresuscripción de más de 3,8 veces la cantidad adjudicada. En el caso de la deuda a nueve meses, la sobresuscripción se

**La demanda de Letras a tres meses ha superado en casi cuatro veces el volumen adjudicado**

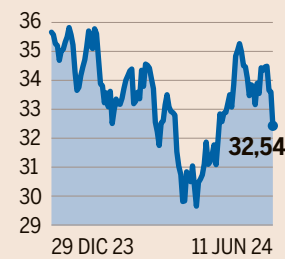
redujo a algo más de dos veces.

Aunque el Tesoro no ofrece datos directos sobre la participación de las familias, ésta se puede estimar a través de las peticiones no competitivas. Estas órdenes sumaron ayer algo más de 450 millones de euros, aunque supusieron tan sólo un 7% de toda la cuantía adjudicada en Letras a nueve meses, frente al 46% que alcanzaron en los títulos a más corto plazo.

Aunque se espera que la rentabilidad de las Letras mantenga una progresión a la baja de sus rentabilidades, las dudas sobre cuántos recortes podrá acometer el BCE han supuesto recientemente un freno –a excepción de los movimientos vinculados al exceso de demanda–. De esta forma, las Letras se mantienen como la inversión conservadora líder en retorno, hasta un punto porcentual por encima de las mejores ofertas nacionales

### EN EL PARQUÉ

Cellnex, en euros.



Expansión Fuente: Bloomberg

## Cellnex, con el respaldo de los expertos tras la salida de Criteria

**C. Rosique.** Madrid  
Las acciones de Cellnex reaccionaron ayer con una caída del 3,1%, hasta los 32,54 euros, a la colocación acelerada del 2,63% del capital de Cellnex por parte de Criteria, que sale así del accionariado de la empresa de torres de telefonía.

Los analistas reiteraron ayer su confianza en la compañía porque la noticia era esperada y no cambia sus perspectivas de crecimiento sobre el valor. “El punto positivo es que con esta colocación desaparece el riesgo de *overhang* (venta adicional de acciones) que podía pesar sobre la acción”, dicen los analistas de Sabadell, que mantienen el precio objetivo de Cellnex en 45,20 euros, por encima de los 44,28 euros del consenso de analistas. Supone un potencial alcista del 36%, uno de los mayores del Ibex.

Más recorrido alcista le calcula Ignacio Arce, de Bestinvest Securities, que fija su precio objetivo en 62,15 euros, uno de los más altos. “Seguimos muy positivos a medio y largo plazo en Cellnex”, afirma. Cree que es un jugador claro en un escenario de relajación de tipos por parte del BCE. “Cada 50 puntos básicos de recorte en los tipos, la acción debería revalorizarse un 20%”. A largo, “es la mejor apuesta en Iberia para jugar la megatendencia del crecimiento y demanda de infraestructuras de telecomunicaciones”.

Juan Peña, de GVC Gasesco, fija su precio objetivo en 50 euros y ve limitado el impacto de la venta. “A nivel operativo, la compañía sigue haciendo las cosas bien, en línea con sus planes marcados, y estamos pendientes de que se anuncie la venta de Austria para confirmar que la compañía sigue vendiendo activos a múltiplos elevados”, afirma.



# La energía nuclear juega a favor de Iberdrola y Endesa

**TRANSICIÓN ENERGÉTICA/** Casi 60 cotizadas serían inversiones clave de cara a la transición energética vía energía nuclear, según Bank of America.

R. Poza. Madrid

Iberdrola y Endesa son dos de las 57 cotizadas de Europa, Estados Unidos y Asia seleccionadas por Bank of America (BoFA) como actores fundamentales para desarrollar la transición energética a través de la energía nuclear, lo que juega a su favor de cara a su rendimiento en Bolsa.

Bank of America se ha fijado en las cotizadas del Euro Stoxx 600, S&P 500 y MSCI Asia que desarrollan tecnologías nucleares o forman parte de la cadena de suministro, desde la extracción de uranio hasta el suministro de equipos eléctricos.

“La electricidad se está convirtiendo en un factor crucial para la transición a la energía neta cero”, señala BoFA, que recuerda que la Agencia Internacional de la Energía reconoció la necesidad de apostar por la energía nuclear. Los países de la COP28 se han comprometido a triplicar la capacidad nuclear mundial para 2050.

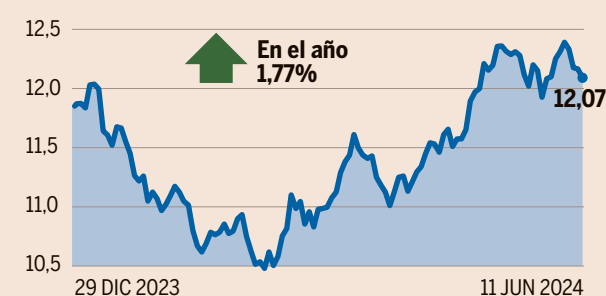
Iberdrola contaba a cierre de 2023 con una potencia nuclear instalada que representaba el 5% de su capacidad total. La producción de electricidad a partir de energía nuclear supuso el 14,1% de la de todo el grupo, sin incluir la generación de vapor.

Las ventas por producción de energía nuclear corresponden al 3% del total de las

## UN 2024 DISCRETO

Evolución en Bolsa, en euros.

### > Iberdrola



### > Endesa



Expansión

Fuente: Bloomberg

ventas de Iberdrola el año pasado, según se desprende de los resultados de la energética.

Los analistas destacan de Iberdrola su fuerte posicionamiento en renovables, los altos niveles de inversión y su situación de liderazgo en Europa en transición energética.

Las acciones de Iberdrola avanzan el 1,77% en el año, frente al 0,22% que cae el

Ibex Energía y el 4,42% que cede de media su sector en Europa.

Los expertos también resaltan de Iberdrola su política de retribución al accionista (predecible y sostenida en el tiempo), un punto a favor que comparte con Endesa.

La capacidad nuclear instalada de Endesa representa el 47,1% del total de la potencia nuclear instalada en España,

según la compañía. Endesa participa en la propiedad de seis centrales nucleares en el país: Ascó I, de la que controla el 100%, Ascó II (85%), Vandellós (72%), Almaraz II y II (36,021%), Garoña (50%) y Trillo (1%, a través de Nucleonor).

“La energía nuclear es muy competitiva en cuanto a emisiones de efecto invernadero y costes. El uranio, y la forma en que se utiliza en los reactores nucleares, es un combustible extremadamente eficiente en comparación, por ejemplo, con el carbón”, a juicio de BoFA.

Las acciones de Endesa retroceden el 1,11% desde enero. Los expertos señalan que está penalizada por los impuestos al sector del Gobierno de España, pero que es una oportunidad de compra, más allá del dividendo donde se estima rente este año el 6,12%, por su mejora de resultados o los avances en descarbonización.

Algunas de las cotizadas europeas mencionadas por BoFA en su informe sobre el sector incluyen a Siemens, Vinci, E.ON, Enel, Engie o RWE. De América sobresalen Duke Energy, Dominion Energy, General Electric, NextEra o Brookfield Renewable. Mientras que de Asia destacan Electric Power Development, Hitachi, Korea Electric Power y Tokyo Electric Power.

## EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado



## Señales de alarma para el mercado tras los sustos electorales



Emmanuel Macron ha convocado elecciones anticipadas.

El mercado seguía digiriendo ayer el resultado de las elecciones al Parlamento europeo del pasado domingo, y especialmente la decisión del presidente francés Emmanuel Macron de convocar unos comicios legislativos anticipados.

Ante el riesgo de un triunfo de la ultraderecha, la prima de riesgo de Francia se ha disparado hasta los 62 puntos básicos, cuando el pasado viernes no llegaba a 50 puntos. Peter Goves, de MFS Investment Management, ve posible que el diferencial se sitúe entre 65 y 70 puntos, acercándose al de España, ahora en 82 puntos.

La inestabilidad se ha contagiado a la Bolsa francesa y de otros países, así como al euro, que en los últimos días ha bajado de 1,09 a 1,07 dólares, por el miedo a la llegada al poder de fuerzas euroescépticas en Francia. ING considera posible que la moneda única pierda otro 1,5% en junio.

Estos movimientos de precio reflejan la complacencia del mercado previa a los comicios europeos. Pero algo similar ha sucedido en tres países emergentes: México, India y Sudáfrica. Las elecciones sorprendieron y afectaron a las divisas, acciones y bonos respectivos. El peso mexicano, por ejemplo, se dejó un 8% frente al dólar en una semana.

**Las elecciones en Europa, México, India y Sudáfrica castigan a divisas, bonos y acciones**

**JPMorgan avisa de una corrección más grave si el mercado no se cubre ante los comicios de EEUU**

Tras estos sustos, los analistas de JPMorgan extraen dos lecciones para los inversores. “Las encuestas son menos fiables y por tanto las sorpresas electorales son más probables; y la incertidumbre regulatoria pos-eleitoral puede dañar los activos de riesgo y en particular los mercados con baja volatilidad donde los inversores han acumulado posiciones en el último año”.

Queda por ver si alguien toma nota de esas posibles consecuencias ante las próximas elecciones parlamentarias en Francia (30 de junio y 7 de julio) y Reino Unido (4 de julio). Pero sobre todo, de cara a las presidenciales que celebrará Estados Unidos en noviembre. “Las últimas elecciones han enviado señales de alarma para los próximos comicios. Esta es una razón para mantener una visión defensiva en nuestra cartera modelo”, afirman desde JPMorgan.

## Hoy se reúne el Comité del Ibex con Puig en la rampa del entrada al índice

C. Rosique. Madrid

El Comité Asesor Técnico del Ibex se reúne hoy en su cita ordinaria trimestral y los analistas discrepan sobre la posibilidad de que haya cambios. Renta 4 apuesta por que entre Puig en el índice en sustitución de Meliá, mientras que los analistas de Banco Sabadell y Bankinter no prevén cambios en esta reunión.

“Esperamos que Puig entre en el Ibex en la reunión ordinaria del 12 de junio. Su volumen negociado la sitúa entre las más líquidas, y la compañía puede ser incluida en el

Ibex 35 a pesar de no cumplir con el requisito de haber cotizado al menos un tercio del periodo de cómputo (dos meses). Pero su capitalización bursátil ajustada a free-float la sitúa entre las veinte primeras del selectivo”, asegura Natalia Aguirre, directora de análisis de la firma. En Finaccess Value también lo ven posible.

Los analistas de Bankinter consideran que el Comité esperará a la siguiente reunión porque Puig cotiza desde hace poco más de un mes en Bolsa (debutó el 3 de mayo).

Meliá, que ayer encajó su

**Renta 4 espera que la empresa entre en el índice, pero Bankinter y Sabadell no esperan cambios**

cuarta caída consecutiva en Bolsa, tiene junto a Solaria una de las menores capitalizaciones bursátiles del índice (1.700 millones), frente a los cerca de 14.800 millones de Puig, que ayer subió un 2%, y se coloca en el puesto 15 por valor en Bolsa, entre Repsol y ACS.

Bankinter descarta cambios en esta ocasión, pero reconoce que “a futuro, Puig será una candidata firme”, comenta Esther Gutiérrez de la Torre en su informe en el que considera la incorporación de Puig “prematura”.

Añade que aunque Meliá “sigue incumpliendo el requisito de capitalización, el Comité prioriza los volúmenes” y, según sus cálculos, los actuales componentes mantienen volúmenes negociados superiores a los aspirantes sin tener en cuenta opas o volúmenes inusuales.



FT

LEX COLUMN

FINANCIAL  
TIMES

Aviones 737 MAX fabricados por Boeing.

## Boeing, un problema para Southwest

**E**lliott Investment Management ha escogido un buen momento para entablar batalla con Southwest Airlines. Las acciones de la mayor aerolínea doméstica de EEUU por volumen de pasajeros han permanecido en tierra debido al descenso de los viajes dentro del país y a las turbulencias que sufre su proveedor de aviones Boeing. A comienzos de esta semana, la acción de la compañía había perdido más de un 10% de su valor en los 12 últimos meses y más de un 50% en los tres últimos años, cotizando cerca de sus mínimos de 2020. En el lado opuesto, Delta Air Lines, que tiene una mayor orientación internacional, sube un 25% en el último año y hace tiempo que se recuperó de las fuertes ventas sufridas durante la pandemia.

Aquí es donde entra Elliott. El inversor activista reveló esta semana que había acumulado una participación de 1.900 millones de dólares (1.770 millones de euros) en Southwest. La firma pide que se reemplace al consejero delegado de la empresa, Bob Jordan, y que se reorganice el consejo de administración. También quiere que se lleve a cabo una revisión exhaustiva del negocio. Pero hay límites para su campaña. Ni siquiera este veterano activista puede solucionar el problema de Southwest con Boeing.

A Southwest no le vendría mal una reestructuración. Fundada en Dallas por el difunto Herb Kelleher en 1967, la aerolínea de bajo coste creció y alcanzó el éxito haciendo los vuelos más accesibles para las masas. Pero más recientemente ha sufrido dificultades con los crecientes costes y el estancamiento de los ingresos. A pesar de registrar ingresos

récord durante el primer trimestre, las pérdidas netas de Southwest aumentaron hasta los 231 millones de dólares. Las previsiones de consenso sitúan el beneficio neto de este año en alrededor del 20% del obtenido en 2017.

Southwest ya ha anunciado planes para recortar puestos de trabajo y cerrar rutas con el fin de reducir costes. Elliott, que cree que las acciones de Southwest podrían valer 49 dólares en el plazo de 12 meses (un 75% más), considera que la empresa puede ir más lejos. Estima que la aerolínea de bajo coste debería seguir los pasos de sus rivales y empezar a cobrar por la elección de asiento y otras prestaciones adicionales. También tiene que renovar un sistema informático anticuado que ocasionó un fallo operativo en 2022 y dejó en tierra a más de 2 millones de pasajeros. Pero esto requerirá tiempo y dinero.

Luego está Boeing. Southwest sólo opera un tipo de avión, el Boeing 737. La ventaja de ello es que ayuda a que los costes de mantenimiento permanezcan bajos. Pero la dependencia que tiene Southwest de Boeing lleva a que se haya visto obligado a reducir la capacidad debido a que no se le han entregado suficientes aviones.

Southwest se beneficia de un balance sólido. A finales de marzo, la deuda, incluidos los pasivos por arrendamientos operativos, ascendía a sólo 8.000 millones de dólares. Esta cifra es muy inferior a los 11.500 millones de dólares de efectivo e inversiones a corto plazo. Pero su recuperación seguirá estando a merced de Boeing hasta que esta última logre poner en orden sus problemas de seguridad y producción.

# La Fed no recortará tipos hasta después del verano

**POLÍTICA MONETARIA/** Wall Street da por descontado que Powell mantendrá los tipos en el 5,5%, pero confía en que haya hasta dos recortes antes de que termine el año.

Sergio Saiz. Nueva York

¿Uno o dos recortes de tipos este año en EEUU? Esa es la gran pregunta que se hacen inversores y analistas de cara a la reunión de hoy de la Reserva Federal. El mercado descuenta que el precio del dinero se mantendrá entre el 5,25% y el 5,5%, máximo de los últimos 23 años. Será la séptima pausa consecutiva, por lo que todas las miradas estarán puestas en la actualización del cuadro de previsiones que maneja el banco central estadounidense.

Sus últimos pronósticos apuntaban a tres recortes en 2024. Sin embargo, la inflación no ha dado tregua y ese escenario queda ya descartado. El presidente de la Fed, Jerome Powell, ha sido muy claro en las últimas semanas: “Nos va a llevar más tiempo de lo esperado porque no ha habido progresión en la desescalada de la inflación”.

Para esta reunión, no ha llegado a tiempo el dato del IPC de mayo, que justo se conocerá hoy también, por lo que los gobernadores trabajan con las estadísticas de abril, que terminaron situándose en el 3,4%, tan solo una décima menos que el mes anterior y tras varios repuntes en el primer trimestre.

El estancamiento de los precios por encima del 3% es lo que está complicando la hoja de ruta de la Reserva Federal, que a diferencia del Banco Central Europeo (BCE) —que recortó un cuarto de punto la semana pasada— está decidida a no iniciar la



Jerome Powell, presidente de la Reserva Federal de EEUU.

desescalada hasta no estar convencida que la inflación se sitúa en el entorno del 2%.

Además, Powell ha insistido varias veces en que necesitan ver, como mínimo, dos caídas consecutivas del IPC por debajo del 3%, algo que no termina de suceder, despertando así el miedo de algunos analistas, que ven incluso probable que la Fed termine el año sin recortar el precio del dinero ni una sola vez.

Aun así, la voz mayoritaria cree que un recorte en 2024 está garantizado y se especula con la posibilidad de otro más. La gran duda es cómo quedará fijado el calendario tras el verano, con septiembre como la principal incógnita, a la es-

## La desescalada en los tipos podría iniciarse a finales de septiembre si la inflación se modera

pera de saber si los datos macroeconómicos justificarán el inicio de la desescalada. De no ser así, habrá que esperar hasta diciembre, ya que si en algo coinciden los analistas es a la hora de predecir que en la reunión de noviembre, coincidiendo con las elecciones presidenciales, la Fed se mantendrá neutral para no añadir más presión a los mercados.

De todas formas, el propio Powell ha insistido en que no

se dejará influir por el calendario electoral y hará lo que considere mejor para la economía, que ya empieza a dar muestras de enfriamiento. El paro subió el pasado mes hasta el 4%, la primera vez que alcanza esta cota desde enero de 2022, mientras que el PIB del primer trimestre se situó en el 1,6%, lejos del 3,4% con el que terminó el cuarto trimestre del año pasado.

Sin embargo, “la política monetaria sigue sin ser lo suficientemente restrictiva para frenar la actividad económica y eso queda confirmado al observar las condiciones financieras”, señalan desde Jupiter. “En este entorno complejo, creemos que la Fed podría verse imposibilitada para recortar los tipos con fuerza durante los próximos meses”.

En Generali Investment están convencidos de que el crecimiento económico volverá a repuntar en el segundo trimestre y que la inflación subyacente terminará el año en el 2,7%. Por lo tanto, “la lentitud de la desinflación y la resistencia del mercado laboral son compatibles con dos recortes de tipos este año, en septiembre y en diciembre”, asegura Paolo Zangiheri, economista sénior de la gestora.

En La Française también se inclinan por dos recortes este año, y van más allá, al pronosticar cuatro rebajas en 2025 y otras tres en 2026. Jack Janasiewicz, estratega de Natixis, cree que “se mantiene la posibilidad de un recorte en septiembre, siempre que los datos cooperen”.

## DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

# Dollar Tree estudia vender Family Dollar

Dollar Tree (no confundir con Dollar General) es una cadena de descuento estadounidense con 16.800 tiendas, resultante de la fusión en 2015 entre Dollar Tree y Family Dollar (ambas fundadas en los años cincuenta), con aproximadamente 8.000 tiendas ambas marcas. El grupo emplea a 211.800 personas, opera en 48 estados contiguos y en cinco provin-

cias canadienses. Las tiendas Dollar Tree ofrecen 8.000 productos —alimentación, consumibles de uso diario, salud y cuidado personal y productos para el hogar, entre otros— predominantemente al precio de 1,25 dólares.

Las Family Dollar son tiendas con precios de entre 1 y 10 dólares y una cartera de 11.800 productos, también muy variados. En octubre pa-

sado el grupo anunció el cierre de 970 tiendas Family Dollar por su baja rentabilidad relativa, pero la semana pasada ha anunciado el análisis de alternativas estratégicas sobre toda la enseña, que pudiera concluir con la venta o escisión del negocio.

En el primer trimestre hasta el 4 de mayo el grupo tuvo ingresos de 7.633 millones de dólares (+4,2%) y beneficio

operativo ajustado de 436 millones (-3,1%), con un margen del 5,7%.

Family Dollar contribuyó solo con el 11,7% del beneficio operativo ajustado, con un margen de solo el 1,5%. La cotización ha perdido un 18% en doce meses para una capitalización bursátil de 24.050 millones de dólares. En todo 2024 el grupo espera ingresos de 31.500 millones.



# ECONOMÍA SOSTENIBLE

[www.expansion.com/economia-sostenible.html](http://www.expansion.com/economia-sostenible.html)

## Los vinos de Jerez se adaptan para combatir el cambio climático

**PROCESOS/** Las bodegas del Marco de Jerez apuestan por el cultivo ecológico y las prácticas sostenibles como controlar la huella de carbono, optimizar los recursos hídricos, la crianza biológica y las nuevas variedades de uva.

Ana Medina. Madrid

Con una producción de 28,33 millones de hectolitros en los siete primeros meses de la campaña 2023-2024, según Infovi, España es uno de los tres mayores productores de vino del mundo, junto a Francia e Italia. La industria vitivinícola española avanza en su transformación, adoptando prácticas sostenibles que reflejen su compromiso con la protección del entorno y del medioambiente y la lucha contra el cambio climático.

Las 87 bodegas inscritas y los 1.750 viticultores que componen el Marco de Jerez –con el Consejo Regulador de las Denominaciones de Origen Jerez-Xérès-Sherry y Manzanilla-Sanlúcar de Barrameda, en la provincia de Cádiz– han apostado por la sostenibilidad para proteger su producción de los efectos del cambio climático, que conlleva un aumento de las temperaturas, escasez de agua y desequilibrio climático, implementando prácticas ecológicas en todas las fases del proceso de elaboración, desde la producción. De hecho, el territorio de la Denominación de Origen cuenta ya con más de 500 hectáreas de viñedo en cultivo ecológico. El cálido clima de la zona, con el predominio de los vientos secos de levante, contribuye a reducir de forma significativa el uso de herbicidas y pesticidas, al verse los viñedos menos afectados por las enfermedades típicas de la vid.

### Prácticas

Entre las prácticas sostenibles, el Marco de Jerez ha apostado por optimizar los recursos hídricos, emplear nuevas variedades de uva, la crianza biológica y el control de la huella de carbono.

Junto a los factores naturales y tradicionales que inciden en el carácter sostenible de los vinos, cada vez son más las



bodegas elaboradoras que controlan su huella de carbono y trabajan para reducirla. Desde el uso de energías renovables (fotovoltaica, solar, geotermia, hidrógeno verde y biomasa) para reducir el consumo eléctrico y edificios sostenibles al uso de botellas más

ligeras que rebajan el peso de los palés, con el consiguiente ahorro de energía en el transporte hasta su distribución.

La optimización de los recursos hídricos es otro de los objetivos de las bodegas. Algunas de las prácticas más eficaces son el resultado de co-

nocimientos ancestrales. Tras la vendimia, los viticultores excavan piletas rectangulares en las calles del viñedo para retener y almacenar el agua de lluvia del otoño e invierno. Esta técnica tradicional, conocida como aserpia, impide que el agua corra sin control y

**El Marco de Jerez cuenta ya con más de 500 hectáreas de viñedo en cultivo ecológico**

**Las bodegas utilizan las energías renovables o botellas más ligeras para controlar su huella**

Las bodegas apuestan por la sostenibilidad para proteger su producción del impacto del cambio climático,

punto de vista de la sostenibilidad radica en un fenómeno natural característico del Marco de Jerez, la llamada crianza biológica. Unas levaduras naturales que se producen en el interior de las botas formando el llamado *velo de flor*, que protegen al vino de la oxidación y hacen innecesaria la adición de sulfitos a lo largo del proceso de crianza.

**Nuevas variedades de uva**  
Otro de los avances en materia de sostenibilidad en el Marco de Jerez lo protagonizó el Consejo Regulador en 2022 al autorizar el empleo de nuevas variedades de uva para elaborar Vinos de Jerez. A las tradicionales Palomino, Pedro Ximénez y Moscatel, hace dos años se sumaron otras variedades con carácter histórico, cuyo uso se abandonó a principios del siglo XX, tras la plaga de filoxera. Estudios recientes demuestran que variedades locales como la Beba, la Vijeriega o la Perruno ofrecen perspectivas de futuro para los viticultores, especialmente en las nuevas condiciones climáticas.

### González Byass

#### Eficiencia en el uso de recursos y materiales

‘5+5 Cuidando el Planeta’, el plan de González Byass, incluye acciones y objetivos de sostenibilidad ambiental y social ligados a la actividad en el viñedo y la bodega. Ha implantado mejoras para una mayor eficiencia en el uso de recursos y materiales respetuosos con el medio ambiente, reducir emisiones, emplear energías limpias (fotovoltaica, solar térmica, geotermia, aerotermia, hidrógeno verde y biomasa, que junto a la compra de renovable supone el 70% de energía verde) y proteger la biodiversidad y el entorno. Más del 25% de su viñedo es ecológico. En Jerez ha certificado su mosto ecológico elaborado con uvas cultivadas en 11,3 hectáreas de la DO de cultivo ecológico. Aún no se ha embotellado, pendiente de su envejecimiento.

### Williams & Humbert

#### Pioneros en la producción de jerez ecológico

La bodega Williams & Humbert fue pionera en el cultivo ecológico de la variedad Pedro Ximénez y en lanzar un Fino Ecológico del Marco de Jerez. Hoy cultiva su propio viñedo ecológico (unas 40 hectáreas), con los Pagos de Añina y Carrascal. Este sistema de cultivo se ha desarrollado con técnicas reguladas por normas ecológicas, con prácticas especiales como la poda y la mejora de la fertilidad del suelo con tratamientos que respetan la fauna. Además del uso de la IA y el *big data* para estudiar el rendimiento del viñedo, el grupo está inmerso en la construcción de una nueva planta que estará alimentada por energía fotovoltaica y aplicará todas las políticas sostenibles, desde la gestión de residuos al impacto de la huella de carbono.

### Grupo José Estévez

#### Certificación en huella de carbono y energía renovable

El grupo José Estévez está certificado en huella de carbono, desarrollando protocolos y marcando objetivos que contribuyan a reducir sus emisiones. En los últimos años, ha instalado placas fotovoltaicas en los techos del complejo bodeguero para producir energía 100% renovable, que se suma al contrato con una suministradora de energía 100% de fuentes renovables. Ha apostado, asimismo, por la viticultura sostenible. Valdespino presentó en 2023 su vino ecológico Viña Los Arcos-Macharnudo Bajo. Y los materiales usados en Viña Los Arcos siguen el hilo de la producción ecológica, con papeles 100% ecológicos y en lugar de una cápsula metálica se apuesta por cera biodegradable (lacre), al igual que el corcho, elaborado con cortezas de alcornoque.



# Astara: de la propiedad al pago por uso, así se transformó un negocio centenario

**AUTOMOCIÓN/** La filial de movilidad de Grupo Bergé apuesta por un modelo de pago por uso, con suscripción y 'carsharing' electrificado, y por la circularidad desde su servicio de venta de segunda mano.

Beatriz Treceño. Madrid

El distribuidor centenario Bergé marcó un hito en 2021 con el lanzamiento de su filial de movilidad, Astara. El objetivo era integrar todo el negocio de movilidad del grupo y convertirlo en un ecosistema de con servicios como la suscripción, el *carsharing* y la venta de vehículos de ocasión. Esto supuso el nacimiento de una compañía que, más allá de la distribución de vehículos, también se orienta a particulares y empresas para ofrecer formas diferentes y más sostenibles de moverse. "Ahí es cuando la compañía empezó a pensar en la sostenibilidad como algo estratégico", recuerda Rocío Rupilanchas, directora de RRHH y Sostenibilidad de Astara.

Un año después, en 2022, empezó a gestionar la función de sostenibilidad dentro de la organización. "En dos años hemos hecho muchas cosas, hemos avanzado en identificar las iniciativas que teníamos que ir poniendo en marcha y evangelizando dentro de la organización con respecto a lo que supone ser una compañía sostenible". El resultado es que "realmente hemos conseguido conectar la sostenibilidad con el modelo de negocio". Hoy todas las áreas de negocio se benefician de las tendencias de sostenibilidad y contribuyen a ella.

## Neutralidad en 2027

Con unos ingresos de 5.200 millones en 2023 y un equipo de 3.000 personas en 19 países, Astara se comprometió a alcanzar la neutralidad de carbono en sus operaciones para 2027 (Alcance 1 y 2), para lo que será fundamental la electrificación del 90% de su flota de empleados, y alcanzar el 100% de energía renovable consumida en sus instalaciones como parte de su misión de hacer que la movilidad sea más accesible y sostenible.

Además, la compañía está desarrollando un exigente plan de compensación de carbono, con el objetivo de que el 80% se realice a través de proyectos orientados a la eliminación de CO<sub>2</sub>e. Como gran hito hasta la fecha, en el último año Astara ha conseguido electrificar más del 35% de su flota de empleados y aumentar el consumo de energías re-



**"Hoy todas las áreas del negocio se benefician de la sostenibilidad y contribuyen a ella"**

**1 de cada 3 vehículos vendidos en Europa, América Latina y sudeste asiático es electrificado**

novables hasta el 40%.

En cuanto a los servicios que ofrece a los clientes, Astara incluye el factor de sostenibilidad tanto en su negocio de propiedad (compra de vehículos) como en su negocio de pago por uso (suscripción y *carsharing*). Ya en 2023, uno de cada tres vehículos vendidos por Astara en Europa, América Latina y el sudeste asiático estaba electrificado. De los 250.000 vendidos, 70.000 fueron electrificados, es decir, eléctricos o híbridos.

"Hay un creciente interés por los coches electrificados que aumenta a medida que el cliente ve el impacto que tiene en las emisiones y también por el ahorro que le supone en términos de combustible", comenta la directora de Sostenibilidad de Astara. La evo-

lución de las baterías, la infraestructura de cargar cada vez más extensa y rápida aporta credibilidad al usuario, "sobre todo en aquellos países donde la regulación está más avanzada en cuando a la descarbonización del transporte", apunta.

## Flota electrificada

En cuanto al pago por uso (suscripción y *carsharing*), dos negocios que representan el modelo de circularidad total, más del 50% de su flota está electrificada. "Se trata de facilitar al usuario una primera experiencia con los eléctricos sin tener que comprar uno de inicio, lo que le supone un paso más arriesgado. Ésta se convierte en su primera experiencia con electrificados". Entre sus logros en economía

circular, la compañía ha conseguido aumentar las ventas de vehículos de segunda mano en un 50% y ha elevado su tasa global de aprovechamiento de residuos a más del 50%. En 2023 creció un 50% en la gama de usados.

Una de las tareas más complejas de estos dos años, recuerda Rupilanchas, ha sido transmitir la cultura de la sostenibilidad a un equipo global tan amplio y disperso geográficamente. "Lo primero ha sido apalancarnos mucho en la comunicación y desde que empezamos a pensar en ello iniciamos un proceso activo de comunicación respecto a lo que significa sostenibilidad y de qué manera podemos contribuir", explica.

Sobre si el futuro del sector de la automoción será eléctri-

co o si convivirán otras tecnologías renovables, opina que, como distribuidores, "nos iremos adaptando a lo que vaya surgiendo, siempre y cuando sea más respetuoso con el medio ambiente, pero hoy en día la realidad es el eléctrico". El hecho de no ser fabricantes les ubica en una posición de cierta dependencia en cuanto a esas decisiones. "El rol de influencia es nuestro gran compromiso hacia el consumidor final, tanto con empresas como con ciudadanos y luego a lo largo de toda nuestra cadena de valor".

Astara ha conseguido aumentar su presencia femenina en un 18% en la representación general de la compañía, un 4% en puestos directivos y un 65% en puestos senior.



**BBVA y Coca-Cola: financiación sostenible para el sector hostelería**

BBVA y Hostelería #PorElClima, iniciativa impulsada por Coca-Cola, han firmado un acuerdo que permitirá movilizar financiación de proyectos y medidas orientadas a la descarbonización de bares, restaurantes y otros establecimientos hosteleros. Más de 8.900 establecimientos adheridos a Hostelería #PorElClima tendrán la oportunidad de acceder de forma prioritaria a esta financiación sostenible.

**Comsa recibe el primer certificado de contribución a la sostenibilidad**

Se trata de una nueva certificación de Aenor para empresas constructoras, que mide la contribución que la compañía hace a la sostenibilidad desde un enfoque 360° ESG. Para la concesión de este certificado, Aenor ha evaluado los diferentes indicadores prestacionales, sociales, económicos y ambientales implementados por Comsa en los procesos de construcción que ejecuta.

**PcComponentes evitó la emisión de más de 143 toneladas de CO<sub>2</sub>**

El ecommerce español experto en tecnología puso en marcha diferentes servicios y transformó su cadena logística, logrando evitar la emisión de más de 143 toneladas de CO<sub>2</sub> en 2023 a la atmósfera a través de la economía circular de dispositivos. Asimismo, redujo el uso de plásticos y cartón en más del 60% y del 10%, respectivamente.



# Por qué la fotovoltaica es la nueva “reina” del ‘mix’ energético en España

**ENERGÍA/** El país cuenta con 26 GW de potencia instalada en plantas de energía solar que vierten a la red y 7GW de autoconsumo, pero el potencial es mucho mayor por tres factores: el sol, el terreno y la tecnología.

Beatriz Treceño. Madrid

La solar fotovoltaica marcó un hito el pasado mayo cuando se convirtió, por primera vez en su historia, en la tecnología líder del mix de generación español, con el 23,8% del total. Produjo 5.098 gigavatios hora (GWh) ese mes, cifra que supone un incremento del 31,6% respecto a mayo del año anterior. Consiguió un máximo histórico tanto de producción como en cuota.

Pero, ¿qué cualidades tiene esta tecnología que promete ser crucial en la transición energética en este país? Desde la principal patronal fotovoltaica, Unef, apuntan a tres factores clave: horas de sol, terreno y tecnología. Estos tres aspectos “posicionan a la energía solar como la tecnología reina de generación de electricidad en nuestro país”.

## Luz, suelo y tecnología

En primer lugar, España es uno de los países de Europa con más horas de luz solar, lo que supone un gran recurso natural y renovable para producir electricidad. De media, por ejemplo, España tiene el doble de horas de irradiación solar que Alemania.

Además, contamos con terreno disponible y totalmente compatible con otras actividades económicas como la agricultura o la ganadería.

“Con este contexto, España puede implementar economías de escala respecto a la fotovoltaica contando con que en la última década los costes de nuestra tecnología se han reducido en un 90% además de ser cada vez más flexible”, destacan desde Unef.

España cuenta en la actualidad con 26GW de potencia



En el acumulado del año la solar contribuye al ‘mix’ con un 15,1%; el líder es la eólica (25,2%).

instalada en plantas de energía solar que vierten a la red, además de 7GW de autoconsumo.

## Más potencia

Otro factor que influye en este récord histórico de la solar fotovoltaica es que, en los últimos cinco años, esta tecnología ha experimentado un gran avance en nuestro país. Por una parte, se ha triplicado la potencia instalada de esta tecnología desde 2019 y ahora es la segunda tecnología de generación con más presencia en España, explican desde Red Eléctrica, filial de Redeia encargada del transporte y la operación de electricidad en España. Con este crecimiento de la potencia instalada, también se incrementan las posibilidades de producir energía siempre

**La solar produjo en mayo 5.098 gigavatios hora (GWh), un 31,6% más que un año antes**

**En los últimos años se ha triplicado la potencia instalada y ya es la segunda con más presencia**

que las condiciones meteorológicas sean favorables.

## Sin impacto

Si se tienen en cuenta las características propias de la tecnología, la mayor ventaja que tiene la energía solar en relación a otras fuentes de generación es que no genera nin-

gún impacto negativo en el territorio en el que se sitúa. Al contrario, si se gestionan bien, los proyectos de energía solar generan un efecto de renaturalización y protección de la biodiversidad en el territorio en el que se sitúan. “Genera empleo de calidad, directo, directo e inducido; y los impuestos locales por los que tributan estos proyectos y la capacidad de atracción de industria que tienen, crean un valor real que tiene la capacidad de cerrar grandes brechas en nuestro país, como es la despoblación de entornos rurales”, añaden desde Unef.

Además de lo conseguido hasta ahora, las previsiones en cuanto a la energía solar son muy ambiciosas. España debe cumplir los objetivos de descarbonización que marca la UE en su plan RepowerEuro-

pe, que se concretan en nuestro país a través del Plan Nacional Integrado de Energía y Clima. El PNIEC fija el objetivo de instalar 76 GW de energía solar, tanto en plantas en suelo como en autoconsumo antes de 2030 (de los cuáles 57 GW corresponden a plantas en suelo y 19 a autoconsumo). Con el aporte de la tecnología fotovoltaica, nuestro país goza de una cuota de producción renovable muy destacada, ya que cerca del 60% de todos los GWh que se han producido este año han tenido su origen en recursos como el sol, el viento o el agua.

Tras la solar fotovoltaica, la eólica fue la segunda tecnología con mayor producción eléctrica de mayo, con el 20,2% del total; seguida de la nuclear (16,5%), de la hidráulica (14,3%) y de los ciclos combinados (8,9%).

En el acumulado de este año, la eólica lidera la contribución al mix, con un 25,2%; por delante de la nuclear (18,3%), hidráulica (16,9%), solar fotovoltaica (15,1%) y los ciclos combinados (10,4%).

## ¿Y el autoconsumo?

En plena polémica por la crisis que atraviesan empresas como Holaluz, debido a los elevados niveles de endeudamiento y a la caída de los precios de la energía, esta situación no empaña el prometedor futuro de la energía solar.

“Es un recurso imprescindible para la descarbonización, pero no está relacionado con estos datos de récord. Que la energía solar haya sido la principal fuente de generación se lo debemos a los proyectos de energía solar en suelo que vierten a la red”, añade Unef.



Sede de Casa Tarradellas, en Gurb (Barcelona).

**Casa Tarradellas: 178.000 metros cuadrados de autoconsumo**

Expansión. Madrid

La empresa de alimentación con sede en Gurb (Barcelona) aumentó un 45% su superficie solar instalada durante 2023, en el marco de su Plan Energía Solar Km 0 para alcanzar la autosuficiencia energética.

Con estas cifras, las instalaciones de Casa Tarradellas cuentan ya con más de 178.000 metros cuadrados de placas fotovoltaicas instaladas. Esto se traduce en que el 24,19% de la energía empleada por la compañía procede directamente de sus propias placas fotovoltaicas.

En esta misma línea de cara a la transformación de la cadena de valor en la industria alimentaria, en 2012 la compañía implementó un novedoso sistema para reutilizar el plástico excedente y retales de envasado gracias a su planta de recuperación y reciclaje de plástico.

La compañía familiar también se ha adherido recientemente al programa Lean & Green, impulsado por Aecoc, para apostar por la reducción de emisiones de CO<sub>2</sub> entre las empresas y alcanzar los objetivos de neutralidad climática en 2050.



Un nuevo espacio digital para compartir contenidos sobre los retos del presente y el futuro de la sostenibilidad y la energía.

Descúbrelo en **Cepsaplanetenergy.com**





ECONOMÍA SOSTENIBLE

Más del 80% de los hogares en España suspende en eficiencia energética

A punto de entrar en vigor, la Directiva de Eficiencia Energética de Edificios de la UE establece que los edificios residenciales deberán reducir su consumo energético al menos un 16% hasta 2030, y un 20% hasta 2033. Y la realidad es que el 80% tiene una calificación E, F o G, las tres más bajas.

Leche Celta es la primera en España en comercializar envases de cartón SIG MidiFit

El moderno envase familiar de 1 litro destaca por su diseño, que ayuda a resaltar las cualidades premium del producto. La leche Pastoreo procede de vacas alimentadas con pasto y el envase será el primero en España en exhibir la doble etiqueta Aenor, que resalta el bienestar animal.



Grupo Gallo: agricultura con IA para hacer más productivo el cereal

El operador agrícola de cereal del Instituto de Investigación y Formación Agraria y Pesquera de la Junta de Andalucía y la compañía han desgranado la metodología y herramientas aplicadas en la cosecha con agricultura de precisión. Son las técnicas de cultivo del futuro que ya están aquí.

Ecoalf lanza una línea de bolsos fabricados con hilo del mar, de botellas del océano

Los bolsos están hechos de 43% hilo del mar, procedente de botellas de plástico recicladas recogidas del fondo del océano a través del proyecto Upcycling the Oceans de la Fundación Ecoalf. Además, el tejido de tres capas permite que el bolso no tenga forro y sea un accesorio duradero.



Instalaciones de la Planta Química de Palos (Huelva), donde se construirá la planta de IPA.

Cepsa acelera la transformación sostenible de su negocio de Química

Beatriz Treceño, Madrid  
Cepsa se encuentra en plena transformación de su histórico negocio de Química. El objetivo primordial es sustituir progresivamente las materias primas fósiles por fuentes renovables y recicladas, y así impulsar la descarbonización de sus clientes procedentes de sectores tan diversos como la industria del cuidado del hogar, farmacéutica, alimentación, construcción o producción de vehículos. Todo ello sin cambios en las especificaciones ni en el manejo y consumo de estos productos.

LAB sostenible

Uno de sus hitos más destacados en este ámbito es la plataforma de productos Next. Cepsa es la primera compañía del mundo en poner en el mercado LAB sostenible con las mismas características técnicas que el de origen fósil, pero con una reducción de hasta casi el 80% en su huella de carbono. Es el denominado Nextlab o alquilbenceno li-

Acaba de iniciar las obras de la que será la primera planta química que utilizará hidrógeno verde

neal, el producto base de la mayor parte de los detergentes biodegradables del mundo, y donde Cepsa es el mayor productor mundial. En concreto, elabora casi el 20% de LAB que se utiliza a nivel mundial. Asimismo, es pionera en España en el coprocesado de aceite de pirólisis de plástico reciclado, lo que supuso la elaboración del primer fenol y la primera acetona de carácter circular a partir de plásticos de un solo uso. El último gran paso en el negocio de Química de Cepsa es la construcción de la que será la primera planta de alcohol isopropílico (IPA), el principal componente de los geles hidroalcohólicos. Esta instalación, cuyas obras comenzaron la semana

pasada, será la primera en España de este tipo capaz de sustituir materias primas de origen fósil por materias sostenibles. La planta, situada en Palos de la Frontera (Huelva), supondrá una inversión de 75 millones de euros, estará terminada a finales de 2025 y tendrá una capacidad de producción de 80.000 toneladas anuales. Además de para el gel hidroalcohólico, el alcohol isopropílico también se emplea como disolvente en la fabricación de pinturas, recubrimientos y tintas de impresión, así como intermedio en la producción de ingredientes clave en las industrias farmacéutica, cosmética y agroquímica. La nueva planta utilizará hidrógeno verde, por lo que se beneficiará de su cercanía al Valle Andaluz del Hidrógeno y a la de biocombustibles de segunda generación que Cepsa está construyendo junto al Parque Energético La Rábida en Huelva.

Prezero: el líder del biometano aspira a ser neutro en 2050

**SERVICIOS/** La firma, del Grupo Schwarz, cuenta con una capacidad de producción de 250 GWh, más de la mitad del total en España.

Beatriz Treceño, Madrid  
PreZero, antigua Cespa-Ferrovial Servicios Medioambiente, aspira a ser neutra en carbono en 2050. Esta compañía, que forma parte de PreZero Internacional, la división medioambiental del grupo alemán Schwarz, que también incluye empresas como Lidl o Kaufland, ya lidera la generación de biometano en España. PreZero cuenta con una capacidad de producción de 250 GWh en las instalaciones de Valdemingómez y Can Mata, lo que supone casi un 60% sobre el total. La capacidad de producción en España es actualmente de alrededor de 450 GWh.

El biometano es un tipo de biogás que se produce a partir de residuos y al que se le proyecta un futuro prometedor en la transformación sostenible en España, que ya suma 9 plantas en operación. Con unos ingresos de 3.900 millones en 2022 y presente en 11 países, PreZero es proveedor de soluciones para ayudar a sus clientes a acelerar en su transición energética, con el desarrollo y la optimización de todas las fases de la economía circular. En esta materia, ofrece desde el diseño inicial para el reciclaje hasta la recogida y recuperación de materiales, contribuye activamente a la economía circular en sus distintas fases. La planta de reciclaje de PreZero España en Les Franqueses del Vallès (Barcelona) produce escamas



La empresa de servicios medioambientales opera en 11 países.

Produce escamas de PET a partir del reciclado de más de 45.000 toneladas anuales de envases

de PET a partir del reciclado de más de 45.000 toneladas anuales de envases recuperados en plantas de tratamiento de residuos y recogida selectiva. Asimismo, la planta de reciclaje de aluminio en Santa María de Palautordera (Barcelona) recicla más del 95% de las 6.000 toneladas de aluminio que le llegan al año, para después venderlo a plantas de fundición. Otro ejemplo son las instalaciones de clasificación de la planta de Bio-

tran (empresa perteneciente a PreZero España) en Tudela de Duero donde se seleccionan envases y residuos de fármacos, depositados por los ciudadanos en 21.500 puntos Sigre. El objetivo de Prezero es reducir las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) en todas sus operaciones y a lo largo de toda la cadena de valor. Para ello, ha definido cuatro ámbitos de actuación: ● Aumentar el uso de materias primas secundarias. ● Electricidad verde. ● Optimización de la carga y las rutas en los procesos logísticos. ● Medidas de eficiencia energética y de recursos a nivel interno.



ESTE FIN DE SEMANA GRATIS CON **Expansión**  
Fin de Semana

# GUÍA DEL IMPUESTO A LAS GRANDES FORTUNAS

Todas las claves que es necesario conocer para  
pagar el impuesto a las grandes fortunas



- ✓ ¿Quién está obligado a pagar el impuesto?
- ✓ ¿A qué patrimonios afecta?
- ✓ ¿Qué bienes están exentos?
- ✓ ¿Es necesario declarar la vivienda habitual?

y así hasta 80 cuestiones clave...  
**con sus 80 respuestas.**



## ECONOMÍA / POLÍTICA

# Banco de España mejora al 2,3% el PIB este año, pero avisa de una inflación resistente

**PREVISIONES/** El supervisor eleva en cuatro décimas su estimación de crecimiento para 2024, fruto esencialmente del “efecto arrastre” del buen dato del primer trimestre, pero empeora al 3% su pronóstico de IPC, tres décimas más.

J. Díaz, Madrid

Pablo Hernández de Cos, que el lunes se despidió de su mandato de seis años al frente del Banco de España reclamando “ambición y grandes acuerdos políticos” para que España converja en renta per cápita con el resto de socios europeos y sin que el Gobierno haya designado aún a su sucesor, ya anticipó semanas atrás que la institución revisaría al alza la previsión de crecimiento para este año. Lo hizo tras conocerse el dato de PIB del primer trimestre, que arrojó un inesperado avance del 0,7%, frente al 0,3% que creció la zona euro y el 0,4% que pronosticaba el propio supervisor. Ayer, el Banco de España materializó ese ajuste, revisando al alza por segundo trimestre consecutivo sus proyecciones para la economía española. Si en marzo elevó al 1,9% la previsión de PIB para 2024, tres décimas más que en su informe de diciembre, ayer su revisión fue aún mayor, de cuatro décimas, aupando hasta el 2,3% su pronóstico para el ejercicio.

El Banco de España se alinea así con otros organismos económicos nacionales e internacionales, que han ido ajustando al alza sus vaticinios sobre la economía nacional hasta situarlos por encima del 2% para este año. El pasado 6 de junio lo hizo el FMI, que

mejoró sus perspectivas para España hasta el 2,4%. Estos pronósticos superan el 2% que sostiene el Gobierno, que dice sentirse cómodo con esa previsión.

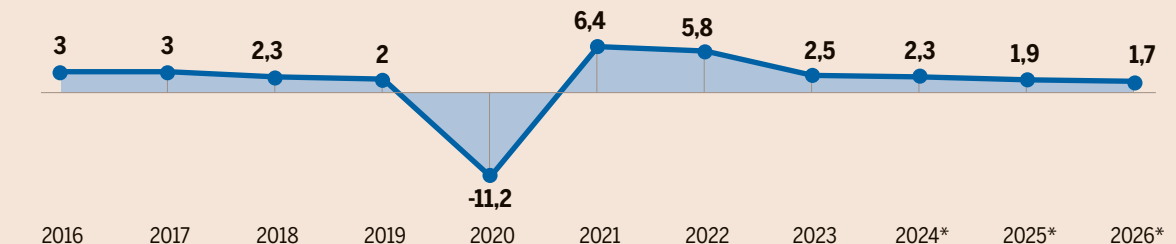
Gran parte de la mejora anunciada ayer por el supervisor para 2024 se explica por “el efecto arrastre positivo” del acelerón registrado por el PIB entre enero y marzo de este año, mayor al esperado, y en menor medida por los ajustes al alza efectuados por el INE en las tasas de crecimiento de los últimos trimestres de 2023. De hecho, el supervisor avisa de que las tasas de crecimiento que estima para los próximos trimestres “no son muy diferentes de las que se contemplaron en marzo, y se prevé que éstas converjan paulatinamente hacia aquellas acordes con la capacidad de crecimiento potencial de la economía española”. Esto es, la economía española es resiliente y crece con fuerza, pero podría no lograr mantener el ímpetu del primer trimestre, cuando el crecimiento se vio espoleado sobre todo por las exportaciones de servicios, fundamentalmente turísticos. Es más, el Banco de España estima que el PIB crecerá un 0,5% intertrimestral entre abril y junio, aun así un ritmo de crecimiento “apreciable”.

En este escenario, en el que la institución augura que el

## EVOLUCIÓN Y PERSPECTIVAS DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA

### >Variación del PIB

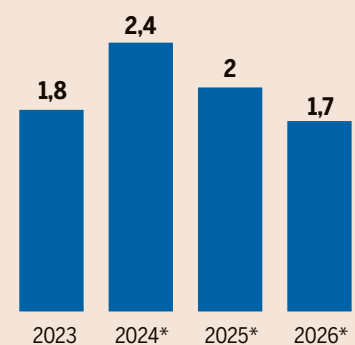
En tasa anual, en porcentaje.



\*Previsiones del Banco de España.

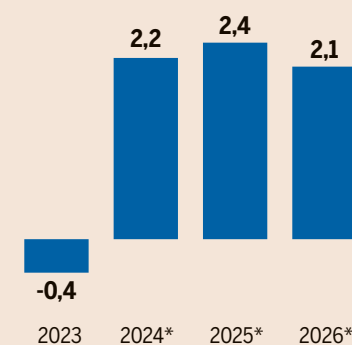
### >Consumo privado

Tasa de variación interanual, en %.



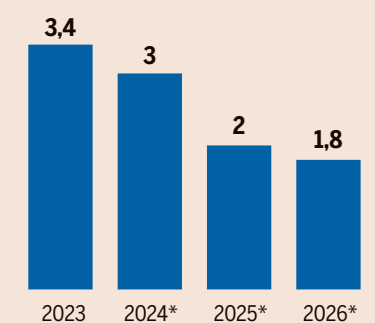
### >Inversión

Tasa de variación interanual, en %.



### >Inflación

Tasa anual media de IPC armonizado. En %.



Expansión

Fuente: Banco de España e INE

crecimiento se moderará a lo largo del horizonte de sus proyecciones, con un avance del 1,9% en 2025 y del 1,7% en 2026 (las mismas previsiones que en marzo), a corto y medio plazo la inflación sigue siendo un problema no del todo resuelto. De hecho, el Banco de España ha empeorado su pronóstico sobre los precios para

este año, con un IPC medio del 3% frente al 2,7% que auguraba en marzo. ¿La culpa? El renovado encarecimiento de los precios energéticos, capitaneados por el repunte del petróleo en los últimos meses, y el “inesperado dinamismo que la actividad turística ha mostrado recientemente, una parte del cual se mantendría

de cara al futuro y supondría ciertas presiones inflacionistas adicionales”. Esto es, la buena marcha del sector servicios, y en particular del turismo, está tirando al alza del PIB pero también está generando renovadas presiones sobre los precios. La buena noticia es que el Banco de España cree que el repunte actual será un

fenómeno transitorio y el IPC bajará al 2% en 2025 y al 1,8% en 2026.

### Consumo privado

El principal combustible del avance del PIB en 2024 será la demanda interna, gracias a la gradual recuperación del consumo de los hogares, que “mostrará un dinamismo cre-

## El déficit público, por encima del 3% hasta al menos 2026

J.D., Madrid

Además de la resistencia de la inflación a bajar, de las dudas sobre si el sector turístico seguirá creciendo con tanta fuerza como hasta ahora y de los riesgos geopolíticos (ver información principal), entre los factores que pueden condicionar a la baja el ritmo de crecimiento de la economía española figura la reactivación de las reglas fiscales europeas. Y es que cumplir con la reinstaurada disciplina financiera del bloque comunitario requerirá en nuestro país “del diseño y la ejecución de un plan de consolidación

fiscal a medio plazo que permita una corrección del déficit público estructural más acusada que la contemplada en estas proyecciones”. El supervisor estimó recientemente que para cumplir con la UE España debería acometer un ajuste anual de alrededor de 0,5 puntos de PIB durante siete años, a razón de unos 7.300 millones anuales. Un apretón de cinturón necesario pero que conllevaría, previsiblemente, una pérdida de dinamismo de la actividad.

El Banco de España no contempla este esfuerzo adicional en las proyecciones

macro presentadas ayer porque esa hoja de ruta no existe. De hecho, ha mejorado ligeramente sus previsiones sobre el déficit y la deuda públicos respecto a su informe de marzo, fruto en parte de ese mayor crecimiento previsto del PIB y de la extensión de los impuestos extraordinarios a bancos y energéticas (mayores ingresos que, sin

**Enmienda a las previsiones del Gobierno, que sostiene que el déficit bajará al 2,5% en 2025**

embargo, podrían verse neutralizados en parte por el gasto que podrían acarrear para el Estado las recientes sentencias sobre el IRPF y Sociedades). Aun así, el Banco de España cree que el déficit público no bajará del 3% en todo el horizonte de proyección, cerrando en el 3,3% del PIB este año; en el 3,1% en 2025 y repuntando al 3,2% en 2026. Esto es, en ausencia de medidas de ajuste, España no cumpliría con los mandamientos fiscales de la UE, que fijan una desviación máxima del 3% entre ingresos y gastos. Un pronóstico que en-

mienda por completo al del Gobierno, que en las previsiones macroeconómicas y fiscales remitidas a Bruselas a finales de abril aseguró que “España cumplirá con el objetivo de déficit del Pacto de Estabilidad del 3% del PIB ya en 2024” y que los desequilibrios en las cuentas se reducirán al 2,5% en 2025, seis décimas menos de lo que vaticina el Banco de España.

### Endeudamiento público

Y otro tanto sucederá con el abultado endeudamiento público, que aunque este año bajará ligeramente hasta el

106,5% del PIB, frente al 107,7% de 2023, volverá a engordar en 2025 (107,2%) y 2026 (108,4%), según las proyecciones del supervisor, que de nuevo discrepan de las del Ejecutivo de Pedro Sánchez. En el documento enviado a la Comisión Europea, el Ministerio de Hacienda aseguraba que la ratio de deuda sobre PIB bajará este año hasta el 105,5%, un punto porcentual menos de lo que prevé el Banco de España, mientras que en 2025 se situaría en el 104,1%, más de tres puntos por debajo de lo que vaticina el supervisor.



**Prevé que el PIB crezca un 0,5% en el segundo trimestre frente al 0,7% del primero**

# Ayuso y Moreno ven a las CCAA sin plazo para gastar sus créditos europeos

ciente a futuro” de la mano de la mejora de las rentas reales por el buen comportamiento del empleo, la subida de los salarios, la relativa moderación de los precios y una mayor confianza de las familias. Un cóctel de factores que, sin embargo, no será suficiente para que el consumo per cápita recupere los niveles prepandemia, algo que, según el Banco de España, no sucederá hasta 2025. Todo ello en un contexto en el que el mercado laboral seguirá creando empleo, pero a un ritmo menor que en trimestres anteriores, lo que ralentizará la reducción de la tasa de paro, que, según las proyecciones de la institución, no bajará del 11% de aquí a 2026. A cambio, esa moderación en la creación de puestos de trabajo permitirá “una cierta recuperación de la productividad”, una de las grandes asignaturas pendientes de la economía española.

El supervisor confía en que también la inversión, que en los últimos tiempos ha flaqueado, salga del letargo impulsada por la ejecución de los proyectos vinculados a los fondos europeos, que ganarán tracción este año y el que viene, así como por el inicio de las bajadas de los tipos de interés, proceso que alumbrará “una cierta mejora en las condiciones de financiación”, pero que será más lento de lo que se preveía por la resistencia de la inflación a bajar. Aun así, será una mejora acotada. De hecho, no impedirá que la inversión sea “el componente de la demanda que presente un menor crecimiento acumulado desde 2019”. En la actualidad, se encuentra 2,2 puntos porcentuales por debajo de los registros previos al Covid.

Pero en el horizonte no todo son destellos de luz, también hay sombras. Entre los principales riesgos a la baja para el crecimiento figura, precisamente, “la incertidumbre que existe en relación con el grado de persistencia del considerable dinamismo que los servicios, especialmente los turísticos, han mantenido en España en los últimos trimestres”. A ello se añaden, además, los riesgos, externos, geopolíticos (guerra en Ucrania y Oriente Próximo, tensiones comerciales entre EEUU y China...), y las dudas sobre la velocidad del proceso desinflacionario.

**FONDOS NEXT GENERATION/** Economía y el BEI lanzarán a final de mes un primer tramo por 3.000 de los 20.000 millones en préstamos blandos para proyectos autonómicos a agotar hasta agosto de 2026.

**Juande Portillo.** Madrid España encara los dos últimos años de plazo para ejecutar los fondos europeos del programa Next Generation y comienzan a surgir dudas sobre si el país será capaz de agotar los 163.000 millones de euros que tiene asignados, incluyendo cerca de 80.000 millones en ayudas directas y otros 84.000 en créditos blandos. A algunas de las comunidades gestionadas por el PP, con Madrid y Andalucía a la cabeza, les preocupa, por ejemplo, que las autonomías no cuenten ya con plazo suficiente como para agotar los 20.000 millones de préstamos destinados a las regiones, de los que el Gobierno central ultima el lanzamiento de un primer tramo de 3.000 millones a finales de este mes.

El dinero en cuestión es el correspondiente al llamado Fondo de Recuperación Autonómica (FRA), un total de 20.000 millones de euros en préstamos de los fondos comunitarios que se ofrecerán a las comunidades autónomas para financiar proyectos sostenibles de empresas públicas y privadas, como parte de la adenda de ampliación del Plan de Recuperación Transformación y Resiliencia.

“Lo que más nos preocupa de los préstamos del BEI es que llegan tarde, porque tenemos que tener el gasto ejecutado de estos proyectos de la administración pública en agosto de 2026”, manifestó ayer a la prensa la consejera de Economía, Hacienda y Empleo de la Comunidad de Madrid, Rocío Albert. Una crítica a la que se suman desde la consejería de Hacienda de la Junta de Andalucía, que dirige Carolina España en el gobierno regional de Juanma Moreno.

“Por tanto, parece que hay poca capacidad para iniciar proyectos nuevos. Más bien van a tener que ser proyectos que ya tuviéramos con el BEI, habrá que tratar de encajarlos”, sostuvo la consejera del Gobierno de Isabel Díaz Ayuso, que actualmente ya recibe financiación del Banco Europeo de Inversiones para ampliar la Línea 11 de Metro o costear infraestructuras, especialmente educativas, co-



Los presidentes de la Junta de Andalucía, Juanma Moreno, y de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso.

## Nuevos fondos acotados a inversiones sostenibles

El nuevo Fondo de Recuperación Autonómica (FRA) está dotado con 20.000 de los cerca de 84.000 millones de euros en préstamos blandos que la Unión Europea ha concedido a España dentro del programa ‘Next Generation’ y, en palabras del ministro de Economía, Carlos Cuerpo, será un mecanismo “donde las comunidades tendrán una mayor voz para decidir los fondos que se ejecutan e implementarlos”. El

objetivo es que estos fondos den mayor margen de maniobra a las regiones, que en el resto del Plan de Recuperación han quedado sujetas a la estrategia de hitos y objetivos prefijada por el Gobierno central. El destino de los nuevos recursos, en todo caso, viene acotado a la financiación de inversiones sostenibles de empresas públicas y privadas en una serie de ámbitos delimitados, como son la vivienda social y asequible o la regeneración

urbana; el transporte sostenible; el fomento de la competitividad industrial y de las pymes; la investigación, el desarrollo y la innovación; el turismo sostenible; la economía de los cuidados y la gestión de aguas y residuos, o la transición energética. Los recursos serán canalizados a través del Banco Europeo de Inversiones, que preside la exvicepresidenta primera española, Nadia Calviño, bajo condiciones ventajosas frente al mercado.

mo obras en colegios e institutos. Albert calcula que en dos años apenas tendrá tiempo de movilizar unos 500 millones del BEI y apunta a que de contar con más tiempo sufragaría más proyectos, como “renovaciones de infraestructura sanitarias, educativas, o de ampliación de las líneas de Metro, algo que haremos con nuestros propias formas de financiación”.

“Hemos tardado mucho”, lamenta Albert, que destaca que España inicialmente solo solicitó 69.500 millones en ayudas directas, postergando la petición de los créditos hasta 2023, a diferencia de Italia, que solicitó todo el dinero desde el principio dando mayor margen para gastarlo. A partir de ahí, denun-

cia, “desde el Gobierno central se ha tardado mucho” en cerrar las condiciones del FRA, “más de un año” desde que se solicitaron los créditos, mientras que a las autonomías no se las ha convocado a una reunión sectorial para explicarles las condiciones hasta finales de este mes.

“La Xunta ya solicitó hace meses la convocatoria de la Conferencia sectorial del Plan de Recuperación, órgano de coordinación entre el Estado y las comunidades autónomas para establecer vías

**Galicia denuncia que el foro sectorial debe reunirse anualmente y lleva sin hacerlo desde hace tres años**

de cooperación en la implementación de los fondos europeos procedentes del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia. Esta conferencia se reunió por última vez en agosto de 2021 cuando su reglamento de funcionamiento interno establece un mínimo de una reunión ordinaria al año”, critican, a su vez, desde la consejería de Hacienda de Galicia. “Debe ser el Ministerio de Economía, o el de Hacienda, el que convoque a las comunidades autónomas para informar sobre la gobernanza del FRA y, a partir de ahí, analizar el uso de los préstamos para financiar proyectos privados y, de ser el caso, alguno público o público-privado”, agregan desde la Xunta.

La Conferencia ha sido convocada para finales de este mes por el ministro de Economía, Carlos Cuerpo, que en los últimos días ha ido llamando a los presidentes autonómicos para anticiparles la puesta en marcha del FRA. El plan, según fuentes oficiales, es impulsar un primer tramo de 3.000 millones de euros para inversiones sostenibles, tanto de empresas públicas como privadas (ver información adjunta) a finales de junio. Según se vayan agotando esos préstamos se irán desbloqueando nuevos tramos, informan fuentes oficiales, contradiciendo la denuncia de Madrid de que las autonomías solo dispondrán de ese tramo de 3.000 millones para proyectos públicos.



# El parado que no informe de que viaja fuera de España perderá la prestación

**SENTENCIA DEL TRIBUNAL SUPREMO/** Trabajo puede retirar la prestación del paro a la persona que no comunica al SEPE que viaja fuera de España ni puede demostrar la duración de esa estancia.

M. Valverde. Madrid

El servicio público de empleo (SEPE) puede retirar la prestación del paro al ciudadano que, previamente, no informe a la Administración de que va a viajar fuera de España y no pueda demostrar la duración del viaje. Es decir, que no ha superado los quince días naturales autorizados por la ley como estancia máxima en el extranjero, y una vez al año, para no perder la prestación.

Este es el significado de la reciente sentencia del Tribunal Supremo, del pasado 29 de abril, y a la que ha tenido acceso EXPANSIÓN sobre un caso que ha enfrentado al SEPE con un ciudadano, perceptor del subsidio del desempleo para mayores de 55 años.

Según la sentencia, el 27 de enero de 2020, la administración confirmó a esta persona la "extinción" del subsidio por desempleo por no comunicar al SEPE su viaje al extranjero, con "cobros indebidos" de 16.222,36 euros entre el 7 de septiembre de 2016 y el 30 de octubre de 2019. Por lo tanto, debe devolver esa cantidad, con un recargo del 20% por intereses, hasta una cuantía superior a los 19.000 euros.

El caso pasa por el juzgado de lo social de Castellón de la Plana y por el Tribunal Superior de Justicia de la Comunidad Valenciana. Hasta que llega al Tribunal Supremo pa-

ra la unificación de doctrina porque el ciudadano esgrimió dos sentencias del Tribunal Superior del País Vasco que le daban la razón.

Sin embargo, en su fallo, cuya ponente es la magistrada Mari Luz García Paredes, el Tribunal Supremo respalda la decisión del SEPE de retirar la prestación al desempleado por no informar de su viaje al extranjero y no poder demostrar que su duración fue inferior a quince días.

## Una falta grave

Ya de por sí, según el artículo 25.3 de la Ley de Sanciones e Infracciones en el Orden Social, es una "falta grave" no comunicar a los servicios de empleo un viaje fuera de España. La falta de comunicación a la entidad gestora hace que ésta siga pagando la prestación al desempleado, cuando, en realidad, si éste hubiese cumplido la normativa, el pago de la prestación se hubiese suspendido ante un viaje de duración superior a los quince días naturales. Prestación que no se paraliza si el viaje dura menos y el beneficiario informa a la Administración de sus propósitos.

La falta grave por este motivo acarrea las siguientes sanciones, según el artículo 47.1b de la misma ley de sanciones e infracciones: cuando incumple la norma por primera vez el desempleado pierde la prestación por tres meses. La



Ciudadanos esperan a ser atendidos en una oficina de desempleo de la Comunidad de Madrid.

segunda vez que comete la falta grave el beneficiario pierde la cobertura durante seis meses. A la tercera infracción, el SEPE retira la prestación al desempleado de forma definitiva.

En segundo lugar, la sentencia recuerda la jurisprudencia del Tribunal Constitucional en esta cuestión, cuando dice lo siguiente: "No puede considerarse contrario al artículo 41 de la Carta Magna que el legislador tipifique como sanción la pérdida de prestaciones si los beneficia-

rios incumplen las obligaciones a las que están sometidos para tener derecho a las mismas".

El citado precepto de la Constitución dice lo siguiente: "Los poderes públicos mantendrán un régimen público de Seguridad Social para todos los ciudadanos, que garantice la asistencia y prestaciones sociales suficientes ante situaciones de necesidad, especialmente en caso de desempleo. La asistencia y prestaciones complementarias serán libres".

Por lo tanto, lo que dice el Tribunal Supremo es que el hecho de que la Seguridad Social garantice la protección necesaria a todos los ciudadanos a través de las prestaciones no es óbice para que sean sancionados quienes incumplen las normas del sistema de protección. "Esta previsión [de sancionar al infractor], al no afectar en modo alguno a la garantía institucional del régimen público de Seguridad Social, no puede vulnerar [el citado artículo 41] y ha de considerar-

**La protección de la Seguridad Social no es óbice para sancionar a los infractores**

se amparada en el margen de configuración que la Constitución atribuye al legislador para determinar el régimen jurídico de este tipo de prestaciones".

## Duración del viaje

En consecuencia, el desempleado fue sancionado por el SEPE por no informar a la Administración de que viajaba fuera de España. Un hecho que ya de por sí acarrea la sanción de retirada de la prestación.

Pero además, el ciudadano no tiene forma de demostrar que el viaje duró menos de quince días. Incluso hizo dos viajes, porque sólo consta que entró en España proveniente de Argelia el 24 de julio de 2015. Y que, también, el 7 de septiembre de ese mismo año llegó al puerto de Almería. Sin embargo, el desempleado no ha presentado ni pasaportes ni billetes ni nada que pueda demostrar la fecha de inicio y la duración del viaje.

Salvo excepciones, la ley sólo permite al desempleado, cumpliendo las obligaciones establecidas, hacer un viaje al año de una duración máxima de quince días. Es decir, con la recuperación de la prestación a la vuelta.

Entre las obligaciones del ciudadano con la administración están "la de comunicar a los servicios públicos de empleo autonómicos y al SEPE, el domicilio y, en su caso, el cambio del domicilio, facilitado a efectos de notificaciones, en el momento en que éste se produzca".

# El Gobierno insiste en regular el "fraude" del alquiler turístico para que no "se trampee la ley"

Carlos Polanco. Madrid

Se podría decir que el principal propósito del recientemente creado Ministerio de Vivienda y Agenda Urbana es hacer frente al serio problema de oferta que asola el mercado español, responsable en gran parte de las fuertes subidas de precios, tanto en compra como en alquiler. El Gobierno señala el alquiler turístico y su auge desaforado tras la pandemia como uno de los factores con más peso en este problema de oferta, de ahí que plantee un control de es-

te tipo de negocio. La ministra de Vivienda y Agenda Urbana, Isabel Rodríguez, se reafirmó ayer, durante la sesión de control al Gobierno en el Senado, en esta tarea. Explicó en concreto que se propone evitar que "se trampee la ley" en esta materia, ya que la existencia de alquileres turísticos que escapan a la regulación en España es profusa. De ahí su apuesta por "facilitar a las comunidades autónomas y los ayuntamientos la persecución del fraude" en el alquiler turístico.

Para ello, la propuesta por el Gobierno pasa por adoptar con prontitud el reglamento europeo que establece la creación de una plataforma que incluya los datos de todos los alquileres turísticos. La idea es que esté preparada antes del fin de 2025, si bien el propio reglamento contempla como fecha límite el 11 de abril de 2026, dos años después de la publicación de este reglamento en el Diario Oficial de la Unión Europea. La ministra presentó a las comunidades esta propuesta de

adelantar plazos hace unas semanas en la Conferencia Sectorial de Vivienda y Agenda Urbana. En ella, algunos gobiernos regionales como el de Madrid expresaron su preocupación porque este control de la vivienda turística pudiera suponer una reducción en su número, si bien otras como Baleares, que afrontan un serio problema de vivienda, pidieron cerrar todos aquellos inmuebles en régimen de alquiler turístico que se encuentren en situación irregular.

La senadora del PP Paloma Martín señaló que el auge del alquiler turístico se debe en parte a la ley de vivienda, puesto que esta pone topes a las subidas de precio del alquiler residencial, pero no del turístico, y acusó al Gobierno de saber que esto ocurriría. "Lo sabían, pero lo que hicieron fue anteponer el populismo a la realidad. La ley estrangula la oferta", manifestó, y vaticinó que regular el alquiler turístico "no solucionará el problema real de los alquileres de larga duración".



Isabel Rodríguez, ministra de Vivienda y Agenda Urbana.

Ante esto, Rodríguez incidió en que es necesario "intervenir" para regular el alquiler turístico.



**NUEVO PASO DEL INDEPENDENTISMO/** EL SUPREMO MANTIENE LA ORDEN DE DETENCIÓN NACIONAL DE PUIGDEMONT, QUE MANTIENE SU ASPIRACIÓN DE SER REELECIDO PRESIDENT. QUEDARÁ PARALIZADA SI ALGUNO DE LOS MAGISTRADOS QUE DEBEN APLICARLA REMITE UNA CUESTIÓN PREJUDICIAL A EUROPA.

# La amnistía ya está en vigor: ¿y ahora qué?

**ANÁLISIS** por David Casals

Ya está en vigor la ley de amnistía, tras publicarse, ayer, en el *Boletín Oficial del Estado* (BOE). Serán los jueces quienes, caso por caso, decidirán cómo la aplican, aunque quedaría suspendida cautelarmente si se formula una cuestión prejudicial a la justicia europea. Es una posibilidad que ha cobrado fuerza en los últimos días después de que, en un reciente informe, la Fiscalía del Tribunal Supremo considerase que el texto que convalidaron las Cortes choca con el derecho comunitario.

La controvertida ley que Junts y ERC arrancaron a cambio de facilitar la continuidad de Pedro Sánchez en La Moncloa se ha convertido en la piedra angular de la legislatura. Su entrada en vigor llega en un momento difícil para el Ejecutivo, ya que su socio Sumar recibió un duro revés en las elecciones europeas del pasado domingo. Además, el pacto que el PSOE alcanzó el pasado noviembre con republicanos y neonconvergentes se limitaba exclusivamente a la investidura, y no afectaba a la estabilidad del Gobierno.

La amnistía, además, coincide con la nueva legislatura catalana, que arrancó el lunes. Junts+ ya ha dicho que si su líder y principal beneficiado del archivo automático de todas las causas vinculadas al *procés*, Carles Puigdemont, no logra ser presidente de la Generalitat, retirará su apoyo al PSOE.

En este contexto, el presidente del PP, Alberto Núñez Feijóo, abrió la puerta en la recta final de la campaña de las europeas a presentar una moción de censura, pero los neoconvergentes por ahora descartan apoyarla. De esta forma, dejaron claro que se sienten más cómodos en el actual escenario, basado en la amenaza permanente al PSOE. Estos son los principales interrogantes abiertos tras la entrada en vigor de la amnistía:

• **¿La justicia europea será decisiva?** El bloque de derechas, en la oposición, ya ha dicho que recurrirá la norma ante el Tribunal Constitucional por ver amenazados derechos como el principio de igualdad de todos los españoles. En todas las leyes existe la presunción de constitucionalidad, por lo que una norma está en vigor, se aplica y se la considera ajustada a derecho a menos de que en una sentencia, el pleno del alto tribunal indique explícitamente lo contrario. Los procesados y condenados por el *procés* empezaron a solicitar ayer a los respectivos tribunales que llevan cada una de las causas su archivo automático.

Son la justicia ordinaria, el Tribunal Superior de Justicia de Catalunya (TJSC), el Tribunal de Cuentas, la



El líder de Junts y principal beneficiado del archivo de todas las causas del 'procés', Carles Puigdemont.

Audiencia Nacional y el Tribunal Supremo quienes, siguiendo el procedimiento previsto, reclamaron a la Fiscalía y a las defensas cuál creen que debe ser el criterio a seguir. Si en este trámite, alguno de los magistrados así lo considera oportuno, podría formular ante el Tribunal de Justicia de la UE (TJUE) una cuestión prejudicial para conocer si se ajusta a derecho comunitario, especialmente en lo relativo a los casos de malversación y terrorismo. En este escenario, y siguiendo el protocolo establecido, la amnistía quedaría suspendida cautelarmente, hasta que no hubiese un fallo definitivo, que podría tardar años en llegar.

• **¿Regresará el expresident Puigdemont?** Fue la gran promesa con la que Puigdemont arrebató a ERC la hegemonía en el bloque independentista en las elecciones autonómicas del pasado mayo y también en las europeas del domingo. En su cartel, los neoconvergentes exhibían una fotografía de Puigdemont en el asiento trasero de un coche oficial, simulando su regreso a Cataluña, y esta misma idea también se destacó en su propaganda audiovisual. Así, contraponía su discurso esencialista con el de ERC, a quien acusa de ser demasiado tibio con el PSOE, a pesar de que los republicanos abrazaron oficialmente la secesión en la década de los ochenta, mucho antes que la antigua Convergència. La estrategia del expresident tuvo éxito, y en mayo consiguió 15 escaños más que

**A la situación procesal de los encausados y condenados se suma la batalla por el poder**

**Illa está en manos de ERC, que evita desmarcarse de Junts+ en el arranque de la legislatura catalana**

ERC. En las europeas, adelantó a los republicanos en cuatro puntos aunque ambas formaciones sufrieron un descalabro. Juntas se dejaron casi un millón de votos.

Mientras, ayer, el Tribunal Supremo decidió mantener la orden de detención nacional que desde otoño de 2017 pesa contra Puigdemont. Se activó justo después de que el expresident hubiese declarado unilateralmente la independencia el 27 de octubre de aquel año junto al resto de diputados de la antigua Convergència, los de ERC y los de la CUP. Ningún país del mundo reconoció aquella decisión y la intervención del autogobierno por parte del Estado frenó cualquier tipo de avance al respecto.

Puigdemont tiene otras causas abiertas, como la del Tsunami Democràtic. Así se autodenominó la ola de altercados que tuvieron lugar en otoño de 2019, coincidiendo con la sentencia del Supremo que condenó a penas de hasta 13 años de cárcel a líderes independentistas que, a dife-

rencia de Puigdemont, se quedaron en España. El juez instructor de la Audiencia Nacional equiparó aquellos hechos con el “terrorismo callejero” en un caso que también afecta a la número dos de ERC, Marta Rovira, que huyó a Suiza a principios de 2018.

Si Puigdemont se beneficiase de la amnistía, tampoco podría regresar si la norma fuera recurrida ante la justicia europea. En este caso, al no estar en vigor, se expondría a ser detenido si pisase suelo español, algo que ha intentado evitar desde 2017, tal como evidencia su huida, primero a Bélgica, y desde este año, al sur de Francia.

• **¿Quién gobernará en Cataluña?**

El bloque independentista –antiguamente nacionalista– perdió en mayo la mayoría absoluta que había sumado en el Parlament de forma ininterrumpida desde 1984. En la misma noche electoral, los socialistas proclamaron el “fin” del *procés*. Sin embargo, Junts+ mantiene su aspiración a “restituir” a Carles Puigdemont como presidente de la Generalitat ya que, según sus cálculos, la suma de sus diputados, ERC y la CUP supera a la del PSC y su aliado natural, los comunes. El primer secretario de los socialistas catalanes, Salvador Illa, sólo puede gobernar si los republicanos apoyan su investidura en primera vuelta, o se abstienen en las siguientes.

Junts+ no está dispuesto en ningún caso a ponerle las cosas fáciles a

Salvador Illa. De ahí su empeño en marcar los tiempos, algo que consiguió anteayer. Gracias al apoyo de ERC y la CUP, y a la desunión de los partidos que rechazan la secesión, los neoconvergentes ostentan la presidencia del Parlament en la nueva legislatura, de la mano del exconseller Josep Rull. Además, los independentistas suman en la mesa mayoría absoluta, pese a haberla perdido en el pleno.

El PSC estaba dispuesto a situar a ERC, el tercer partido más votado, al frente del Parlament, por su condición de bisagra. Sin embargo, para los republicanos, fue más importante cerrar filas con Junts+, pese a la dura oposición de los neoconvergentes del último año y medio. La gran pregunta que surge ahora en Cataluña es la siguiente: la elección del presidente del Parlament es menos relevante que la de la investidura del mandatario autonómico. Si en una votación que no es tan trascendente ERC acaba sucumbiendo a lo que dice el partido de Puigdemont, ¿será capaz de hacer lo mismo si decide facilitar la llegada del PSC a la Generalitat, quien ha defendido un cambio de etapa total en Cataluña?

• **¿Se repetirán las autonómicas?**

Rull deberá proponer en los próximos días un candidato para presidir la Generalitat, tras reunirse con todos los grupos, y hoy reunirá a la mesa del Parlament. Si a finales de agosto Cataluña no tiene presidente, deberán repetirse las elecciones. Es un escenario que los grandes partidos dicen no desear, muy especialmente Illa, quien acusó ayer a Junts+, ERC y la CUP de actuar como una “minoría de bloqueo”.

Los neoconvergentes son muy conscientes de que seguir en la oposición complicaría su futuro, ante su división interna. Sus diferentes familias o sectores defienden proyectos muy distintos: desde los que sienten nostalgia de la antigua CiU hacia el secesionismo más maximalista y exaltado. En la campaña de las catalanas, esta doble alma estuvo muy presente. La dureza de Puigdemont contrastó con el discurso conciliador del nuevo presidente del Parlament, Josep Rull, una figura que tuvo un gran protagonismo en la campaña de las catalanas.

El secretario general de Junts, Jordi Turull, instó ayer a Salvador Illa a “dejar” la política si no logra reunir los apoyos necesarios en la investidura. Puigdemont prometió durante la campaña de las elecciones catalanas que pondría fin a su trayectoria pública si no alcanzaba la presidencia, pero en las europeas su partido rectificó. Lo que los neoconvergentes aún no revelan es si cuentan con algún as en la manga en el caso de que la opción de Puigdemont fallase.



# Por qué Emmanuel Macron ha decidido ir a por todas contra Marine Le Pen

**ESTRATEGIA POLÍTICA** El presidente de Francia hace una apuesta arriesgada al adelantar elecciones para frenar el ascenso de la extrema derecha. Evita al mismo tiempo la presión al Gobierno ante los recortes que debían aprobarse en próximos meses.

**Leila Abboud.** Financial Times  
Emmanuel Macron tiene un eslogan que repite a menudo a puerta cerrada con ministros y asesores: hay que estar dispuesto a correr riesgos. Sin duda, el presidente de Francia ha llevado a la práctica este lema al convocar elecciones anticipadas después de que su alianza centrista fuera derrotada el domingo por el ultraderechista Reagrupamiento Nacional (RN) de Marine Le Pen en las elecciones al Parlamento Europeo. Al hacerlo, ha vuelto a mostrar la valentía que ha marcado su carrera desde que fue elegido como un político con poca experiencia en 2017.

“Confío en el pueblo francés para que haga ahora la elección correcta que permita al país afrontar los grandes desafíos que tiene por delante”, sentenció el domingo por la noche. La apuesta también podría salirle mal si la doble vuelta de los comicios del 30 de junio y el 7 de julio le obliga a formar un gobierno en coalición con RN.

Sería la primera vez, bajo la V República fundada en 1958, que el presidente y el primer ministro mantuvieran puntos de vista tan diametralmente opuestos sobre cómo debe gobernarse el país. Si Macron tu-

viera un primer ministro de RN, él seguiría decidiendo los asuntos de política internacional y actuaría como jefe de las fuerzas armadas, pero los asuntos internos estarían en manos de Le Pen o de su lugarteniente Jordan Bardella, de 28 años, a quien ella convertiría en primer ministro.

François Patriat, veterano senador y partidario de Macron, aseguró que la decisión de convocar unas elecciones anticipadas se ajusta a cómo se supone que debe funcionar la Constitución francesa cuando hay un *impasse* que impide el funcionamiento del Gobierno. “No es una apuesta arriesgada, es una decisión valiente que respeta las instituciones francesas y es muy *gaullista* en su naturaleza”, explicó, refiriéndose al general Charles de Gaulle, que renunció a la presidencia en 1969 tras llegar a la conclusión de que no podía gobernar. “El presidente devuelve la responsabilidad al pueblo francés. Votaron a la ligera en las elecciones europeas, ahora les toca a ellos decidir”, argumentó.

Patriat añadió que gobernar ha sido difícil desde que la alianza de Macron perdió la mayoría absoluta en 2022. En su opinión, RN no sería capaz de reunir una mayoría absolu-



La líder de RN, Marine Le Pen, y el presidente francés, Emmanuel Macron.

ta, que requiere 289 de los 577 escaños de la cámara baja, en la Asamblea Nacional.

Aunque todavía no se dispone de sondeos de opinión, algunos analistas afirmaron el lunes que un Parlamento dividido es una posibilidad real, lo que daría paso a un periodo de inestabilidad a sólo seis semanas de que París acoja los Juegos Olímpicos. Las ventas ma-

sivas de acciones y bonos franceses han arrastrado a los índices europeos.

La alianza centrista de Macron, formada por tres partidos, cuenta ahora con unos 250 escaños, y RN tiene 88, lo que le convierte en el mayor partido de la oposición. Los 149 escaños de la izquierda están repartidos entre varias formaciones, lo que reduce su in-

fluencia. Los aliados de Macron afirman que los votantes podrían obtener otros resultados que beneficien al presidente y aporten la claridad política necesaria desde que su alianza centrista perdió la mayoría en 2022.

En el sistema francés, el presidente tiene mucha influencia a la hora de nombrar al primer ministro, siempre

que la persona pueda sobrevivir a las mociones presentadas por la oposición. Por ejemplo, Macron podría nombrar a un primer ministro de centro-derecha o centro-izquierda y gobernar en coalición, aunque esos partidos lo hayan descartado.

En las elecciones europeas del domingo, RN obtuvo el 31,4% de los votos franceses, más del doble que el 14,6% de la lista de Macron. Los candidatos de centro-izquierda y socialistas consiguieron el 13,8%.

Pero es difícil predecir cómo se trasladará esa dinámica de poder a las elecciones legislativas, que tienen dos vueltas. El electorado galo siempre ha considerado las elecciones europeas como un voto de protesta contra el presidente en ejercicio, que es una cuestión diferente de elegir a quién quieren que gobierne el país.

Macron tiene razones más prosaicas para convocar las elecciones. La oposición había amenazado con derrocar al Gobierno con una moción de censura en otoño por el presupuesto anual, que iba a incluir unos 25.000 millones de euros en recortes del gasto público para hacer frente al abultado déficit.

Un aliado de Macron en el

## Una apuesta de alto riesgo

ANÁLISIS

por The Editorial Board. FT

“Es hora de acabar con la fiebre”. Así explicaba Emmanuel Macron su sorprendente decisión del domingo de disolver la Asamblea Nacional y convocar elecciones legislativas anticipadas después de que la ultraderecha consiguiera una aplastante victoria en las elecciones al Parlamento Europeo. Su alianza centrista pro-UE quedó en un distante segundo lugar. Antes de este fin de semana, el ajuste de cuentas de Francia con la extrema derecha estaba previsto para 2027, cuando Macron abandone el poder. Aunque la campaña de Marine Le Pen, líder de RN para sucederle en la presidencia parecía imparable, aún faltaban tres años. Ahora, el desenlace, que podría tener importantes implicaciones para la de-

mocracia francesa y el futuro de Europa, llegará en menos de un mes.

El adelanto electoral de Macron es una apuesta tremendamente arriesgada. Su intención parece ser sacar al electorado galo de sus delirios febriles sobre cómo sería la extrema derecha en el poder. La elección entre los principales partidos franceses y un grupo nacionalista, euroescéptico y antiinmigración cuyas políticas sumirían al país en un conflicto con la UE debería ser obvia. Es posible que los franceses se resistan a apostar por un gobierno de RN. Pero hay demasiados ciudadanos profundamente desilusionados con los otros partidos y que sienten desprecio por Macron. Una segunda línea de defensa es convencer a los otros partidos para que lleguen a pactos electorales que maximicen las posibilidades de derrotar a los candidatos de RN. Pero Macron ha dejado muy poco tiempo a los lí-

deres de los partidos para alcanzar un consenso. El presidente ha invocado la necesidad de mantener el cordón sanitario contra la extrema derecha a toda costa. Sin embargo, él mismo lo ha descuidado en algunas ocasiones, como en las últimas elecciones parlamentarias de 2022. También ha intentado deteriorar a los partidos centristas tradicionales de Francia, aunque ellos mismos son responsables de su pérdida de popularidad. Es comprensible que se muestren escépticos ante su estrategia “o yo, o el desastre”.

Una parte tácita de la apuesta de Macron es el efecto profiláctico: si administra una leve dosis de RN en el Gobierno ahora, quizá sin mayoría absoluta, la esperanza es que pueda inocular a los votantes franceses contra una dosis mucho mayor en el futuro, en forma de Le Pen en la presidencia.

Como presidente, Macron podría utilizar su posición para denunciar los excesos de un gobierno liderado por RN. Pero, ¿y si ese gobierno, con Jordan Bardella, el heredero de 28 años de Le Pen, como primer ministro, se moderara en el poder, como ha ocurrido con la ultraderechista Giorgia Meloni en Italia? En otros lugares, los partidos populistas se han moderado, hasta cierto punto, cuando llegan al poder (y Donald Trump demostró que incluso una etapa caótica de un populista en el poder no impide que los votantes quieran más). El electorado galo podría entonces estar dispuesto a confiar a Le Pen la presidencia en 2027, sin los controles de poder que existen en Roma. Esto hace que los riesgos de la extrema derecha en el poder sean mayores en Francia que en otros países europeos.

Ahora mismo, Macron tiene pocas opciones exentas de riesgo. Esperar a

que el reloj marque el final de su presidencia, mientras su Gobierno centrista carece de mayoría parlamentaria, aumentaría su vulnerabilidad. No hay plan de sucesión. Quien quiera sustituirle, desde el centro político, tendrá que reconstruir una coalición electoral ganadora. No obstante, precipitar unas nuevas elecciones sigue siendo una estrategia arriesgada.

El cordón sanitario se está extendiendo por toda Europa, como demostraron las elecciones del domingo. Unos nueve gobiernos de la UE tienen, o tendrán pronto, a la extrema derecha dentro o en coalición. Francia podría ser el décimo. Con la guerra que se libra en Europa, la pérdida de competitividad y la urgente necesidad de acelerar la transición ecológica, la UE necesita una Francia plenamente comprometida. Si la apuesta de Macron sale mal, puede que pronto ocurra lo contrario.



## El centroderecha levanta el veto a Marine Le Pen

Expansión. Madrid  
Terremoto en el centroderecha. El líder de Los Republicanos, los conservadores franceses, Éric Ciotti, dio ayer una estocada al frágil 'cordón sanitario' contra la ultraderecha al proponer una inédita alianza con la dirigente de RN, Marine Le Pen. En una entrevista en TF1, Ciotti contribuyó a tensar el ambiente político del país, ya muy agitado desde que se anunció el adelanto electoral, tras el arrollador triunfo del partido de Le Pen, en las europeas del pasado domingo. "Necesitamos una alianza con la Agrupación Nacional", afirmó Ciotti, en la que justificó su postura porque su partido es "demasiado débil" por sí solo frente a los demás grandes bloques políticos para defender "los valores de la derecha". Las encuestas muestran que Le Pen podría obtener la mayoría absoluta en la Asamblea.

Senado reconoció que el debate de los presupuestos iba a ser muy tenso, con el riesgo real de protestas callejeras por los impopulares recortes del gasto. "Es mejor que actúe ahora en lugar de esperar a que las cosas vayan mal en otoño. Está engañando a la oposición al actuar con rapidez", explicó esa fuente.

Otra explicación más maquiavélica de la disolución de la Asamblea Nacional por parte de Macron es que puede estar esperando inocular al país contra la RN de cara a la carrera presidencial de 2027, en la que Le Pen es la favorita para sucederle.

Macron ha vuelto a demostrar su resistencia, como en 2022, cuando se enfrentó a las protestas callejeras y sobrevivió por poco a la moción de censura para aprobar su impopular reforma de las pensiones, y cuando apostó a que podría sobrevivir al movimiento de los chalecos amarillos en 2019.

"Es un riesgo, pero es demasiado pronto para saber si es una locura o es una jugada inteligente. Se está jugando su reputación y su legado, y la estabilidad de Francia y la Unión Europea", sostiene Mujtaba Rahman, director para Europa de Eurasia Group.

**Opinión** / Enrique Calvet ¿Cómo quedamos tras las elecciones? / Página 50

**LEGISLATURA** / LA NUEVA COHORTE DE 720 LEGISLADORES TENDRÁ 24 DÍAS PARA CONFORMAR LAS CRUCIALES ALIANZAS PARA LA PRÓXIMA LEGISLATURA DEL PARLAMENTO. LAS NEGOCIACIONES EN LA DERECHA PARLAMENTARIA SERÁN LAS MÁS INTENSAS,

# La negociación implacable que comienza en el Parlamento Europeo

## ANÁLISIS

por Andy Bounds y Alice Hancock

Las elecciones europeas concluyeron el domingo marcando el inicio de una batalla política y un tira y afloja para convertir millones de votos en dinero y poder. Cuantos más diputados pueda colocar un grupo político entre los 720 escaños del Parlamento Europeo, más financiación recibirá y más poder podrá ejercer, desde configurar la política hasta asegurarse puestos influyentes. Pero las diferencias ideológicas, y a menudo personales, han echado por tierra en el pasado alianzas más amplias, poniendo en duda la viabilidad de planes más ambiciosos, como la unión de la extrema derecha.

"El interés de estas elecciones no radica sólo en el resultado del domingo, sino en lo que sucederá después", afirma un alto funcionario del Parlamento Europeo. "Se ha derramado sangre por este tipo de cosas", sostiene otro. Las negociaciones deben concluir en 24 días, según un documento interno. Pero con el endurecimiento de las posiciones políticas tanto en la izquierda como en la derecha, "cada cinco años esto se vuelve más ideológico", señala el primer alto funcionario.

Los cuatro grupos principales han sido tradicionalmente el Partido Popular Europeo (PPE) de centro-derecha, los Socialistas y Demócratas (S&D) de centro-izquierda, los liberales de Renew y los Verdes/ALE. Pero con los años se ha ido reduciendo su representación a medida que los partidos marginales han ido acaparando cada vez más votos.

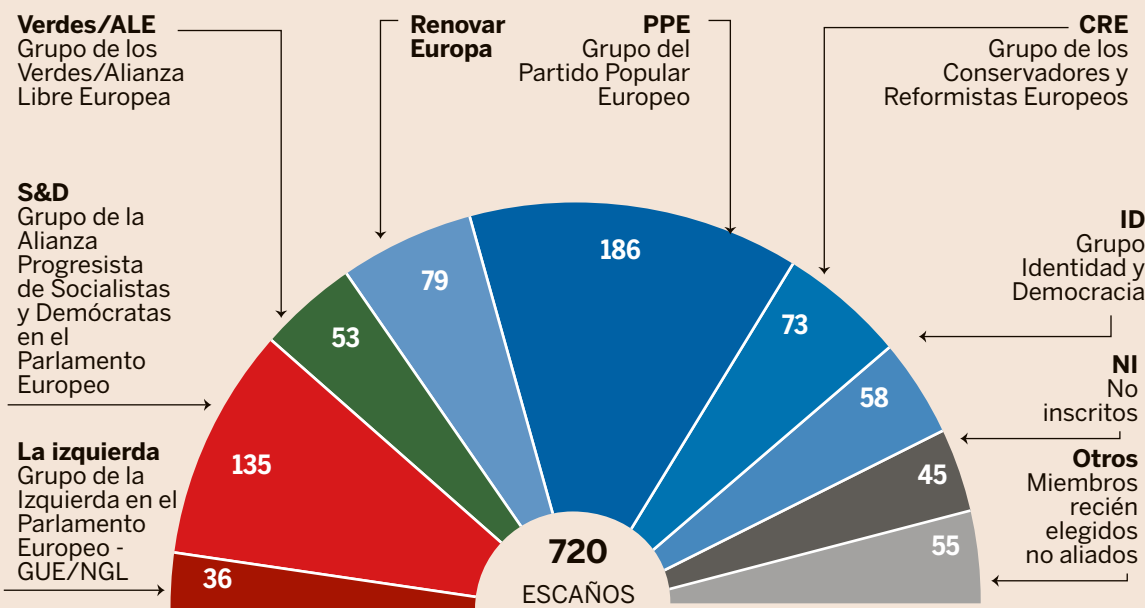
A la izquierda hay un grupo de larga tradición, GUE/NGL, con una afiliación fluctuante que ahora incluye al movimiento de extrema izquierda del francés Jean-Luc Mélenchon y a los nacionalistas irlandeses del Sinn Féin.

A la derecha hay dos facciones crecientes: el ultraconservador CRE y el grupo de extrema derecha Identidad y Democracia (ID), además de una mezcla de miembros no afiliados considerados demasiado extremistas para unirse a ninguna agrupación. Marine Le Pen, la líder de la extrema derecha francesa cuya Agrupación Nacional (RN) domina ID, busca formar un megagrupo con CRE o reunir suficientes eurodiputados para superar en número a Renew, que es la familia política de su némesis nacional, el presidente Emmanuel Macron.

Klaus Welle, secretario general del Parlamento entre 2009 y 2022, afirma que Le Pen podría unirse al partido Fidesz del primer ministro húngaro Viktor Orbán para formar un nuevo grupo de derechas, posiblemente con los populistas españoles de Vox, que actualmente forman parte de CRE. Pero la líder más cortejada tanto por el PPE

## EL REPARTO DE ESCAÑOS EN LA EUROCÁMARA

En número de escaños.



Expansión

Fuente: Parlamento Europeo

como por ID es Giorgia Meloni, la primera ministra italiana cuyo partido de extrema derecha, Hermanos de Italia, domina CRE. Meloni no ha mostrado ningún interés en unir fuerzas. "Quiere ser importante y conseguir cosas de otros líderes", afirma un diplomático de la UE, sugiriendo que mantendrá una brecha con ID.

Un funcionario del Parlamento está de acuerdo. "Le conviene tener otro partido más a la derecha. Siempre se quiere a alguien más extremista que uno mismo", afirma. "La derecha está siempre más dividida", añade el funcionario.

### División y reforma

La extrema derecha se ha dividido y reformado a menudo en el pasado. El grupo Identidad, Tradición, Soberanía (ITS) se disolvió en 2007 tras la dimisión de sus cinco miembros rumanos en protesta por los comentarios antirumanos de la italiana Alessandra Mussolini, nieta del dictador fascista. Ahora forma parte del PPE. Las facciones en busca de mayor peso intentarán atraer a partidos no afiliados. El presidente del PPE, Manfred Weber, dijo que daría la bienvenida a una nueva oposición húngara liderada por Péter Magyar, antiguo aliado de Orbán, ahora enemigo.

Un grupo necesita 23 miembros de siete países, lo que permite a algunos eurodiputados solitarios llevar a cabo una dura negociación. Un exmiembro de un partido recuerda formar parte de una reunión de selección. "Se puede buscar mucho provecho. No estábamos preparados. Este eurodiputado tenía una lista de peticiones de puestos y dietas. No pudimos satisfacerlas, así que se unió a otro grupo".

En 2014, siete eurodiputados declinaron unirse al grupo liberal porque no se les podía prometer un puesto de vicepresidente.

Pero unirse a un grupo más grande también tiene sus ventajas. Los grupos con más miembros obtienen más fondos para actividades parlamentarias; el presupuesto se asigna según una fórmula dictada por el número de escaños que obtiene cada grupo. En los seis primeros meses de este año, el presupuesto total ascendió a 36 millones de euros. El grupo más numeroso, el PPE, recibió 9; el más pequeño, la Izquierda, 2; y los diputados no afiliados se repartieron 1,5 millones. Otra fórmula pretende garantizar un reparto equitativo de los puestos clave del Parlamento en función del tamaño de los grupos.

Pero entrar en uno de los grupos más grandes no es sencillo. Las rivalidades nacionales pueden estallar cuando partidos opuestos intentan entrar en el mismo grupo de la Unión Europea. La decisión de Forza Italia, de Silvio Berlusconi, de entrar en el PPE en 1998 provocó profundas divisiones, y poco después el Partido Popular Italiano, democristiano, abandonó el grupo. "Se forman grupos por el dinero, el personal y el poder", afirma un miembro de un partido con un asiento en primera fila. "Para muchos, la amistad política está más abajo en la lista".

Pocos votantes de Los Verdes se dieron cuenta de que apoyaban a una eurodiputada letona pro-Moscú hasta que fue acusada de ser una espía rusa este año. Tatjana Zdanoka fue diputada durante 20 años por la EFA, un grupo de regionalistas que se sientan con los Verdes para aumentar sus fi-

las. La EFA la expulsó, aunque ella niega las acusaciones.

Sophie in't Veld, diputada que formaba parte del partido neerlandés D66 como parte de Renew, se presenta ahora en Bélgica por un partido proeuropeo no afiliado llamado Volt. Lo más probable es que Volt se una a los Verdes o a Renew, según ha afirmado in't Veld, pero "hay algunos partidos muy de derechas en los liberales, y en los Verdes algunos grupos muy de extrema izquierda que son verdes pero no progresistas".

Señala que las negociaciones en 2019 para que el movimiento Renew de Macron se uniera al grupo liberal de la UE provocaron "discusiones a gritos" entre los líderes del partido, entre otras cosas porque la delegación francesa logró lo que otro miembro recuerda como "una opa hostil" al reclamar todos sus altos cargos.

La actual presidenta, la francesa Valérie Hayer, ha atacado a otro partido holandés, el VVD, por pactar una coalición con Geert Wilders, cuyo partido Libertad está en el grupo ID, y asegura que "discutirá" su futuro en Renew. Más complicado aún para Renew es que su segunda delegación más importante será leal al ex primer ministro checo Andrej Babiš. El multimillonario autocrático fue absuelto recientemente de fraude por el uso de fondos de la UE por parte de su empresa.

Welle, ex secretario general del Parlamento, advierte que los profundos "problemas estructurales" de Renew, CRE e ID "podrían llevar a cambios mayores" que en votaciones anteriores. in't Veld apunta que las negociaciones esta vez serían "más difíciles". "Es más impredecible", afirma.

Financial Times



# Bruselas deberá pagar intereses de multas cobradas y anuladas

**TRAS UNA SENTENCIA DEL TJUE/** El Alto Tribunal sentencia que la Comisión Europea tiene que indemnizar a las empresas afectadas por la privación de los importes cobrados indebidamente por Competencia.

P. Cerezal, Madrid

Revés a las políticas de competencia europeas: Bruselas tendrá que abonar a las empresas los intereses de las multas cobradas si, posteriormente, se ven anuladas. El Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) sentenció ayer que la Comisión Europea debe pagar una indemnización a las empresas en concepto de intereses de las multas en los casos de infracción de competencia que en los que haya impuesto una sanción de manera indebida, además de los importes que ya haya cobrado total o parcialmente. La sentencia aclara que no se trata de intereses de demora, sino que su finalidad es la de indemnizar a la empresa afectada por la privación del disfrute del importe en cuestión. Esto no solo implica cierto coste para el Ejecutivo comunitario, sino que también puede abrir la puerta a nuevas reclamaciones y una mayor litigiosidad.

El Alto Tribunal de Luxemburgo señaló ayer que la Comisión Europea deberá devolver las multas que hayan abonado provisionalmente las empresas sancionadas indebidamente en materia de competencia, a las que, además, deberá pagar intereses. Esta sentencia tiene lugar en

relación al litigio que arrancó en 2014 entre la Comisión Europea y Deutsche Telekom AG, a la que Bruselas impuso una multa de unos 31 millones de euros por abuso de posición dominante en el mercado eslovaco de los servicios de telecomunicaciones de banda ancha. Deutsche Telekom procedió a pagar dicha multa con carácter provisional en enero de 2015, pero interpuso un recurso de anulación contra esta decisión ante el Tribunal General, con lo que logró la devolución por parte de Bruselas de parte del importe de la multa, 12 millones, que la compañía recobró en febrero de 2019.

Sin embargo, la empresa alemana exigió también que la Comisión le abonara intereses por el período comprendido entre la fecha del pago de la multa y la de la devolución, más de cuatro años. Ante la negativa de la Comisión, Deutsche Telekom se dirigió de nuevo al Tribunal General, que condenó a la Comisión a pagar un importe de aproximadamente 1,8 millones de euros a Deutsche Telekom, una decisión que fue impugnada por el Ejecutivo comunitario. Mediante la sentencia dictada este miércoles, el Tribunal de Justicia desestima el recurso de casación y confir-



La sentencia puede llevar a una mayor litigiosidad en torno a las multas a empresas.

ma así la sentencia del Tribunal General, ya que, en caso de anulación o de reducción con efecto retroactivo de una multa impuesta por la Comisión por infracción de las normas de competencia, dicha institución debe devolver total o parcialmente el importe de la multa pagada con carácter provisional, más los intereses correspondientes al período tras el pago.

Por otra parte, el TJUE deja claro en la sentencia que este pago de intereses es una indemnización por no haber podido hacer uso de este dinero, y no un mero interés de demora en un pago. La diferencia es que, mientras que en el caso de los intereses por demora no se presume una actuación inadecuada por parte de las Administraciones y tampoco habría derecho a

percibir ningún importe en el caso de que los tipos de interés fueran nulos, como sucedió en buena parte de la década pasada, cuando tuvieron lugar los sucesos, con la fórmula de la indemnización esta obligación sigue existiendo incluso cuando los rendimientos financieros de la inversión por la Comisión del importe de dicha multa durante ese período hayan sido

**El TJUE recalca que el abono debe producirse aunque los tipos de interés fueran nulos**

**La sentencia abre la puerta a grandes devoluciones en multas en diversos sectores**

nulos, o incluso negativos. Es decir, no se trata de una mera actualización del capital, sino de una compensación por los costes de oportunidad de las multas indebidamente cobradas. “Dichos intereses tienen por objeto compensar, a un tipo estándar, a la empresa afectada por la pérdida del disfrute del importe en cuestión”, afirma la nota de prensa del TJUE.

## Implicaciones

Así, el TJUE sentenció que el Tribunal General tenía razón al sostener que el tipo de interés aplicable que la Comisión debe pagar a Deutsche Telekom es el tipo de refinanciación del Banco Central Europeo (el 0% a lo largo de la mayor parte del período) incrementado en 3,5 puntos porcentuales. Algo que, a su vez, apunta nuevas reclamaciones. La mayor es la de Intel, que pide los intereses correspondientes a los 593 millones de euros que la Comisión le reembolsó hace dos años, mientras que varias aerolíneas multadas por participar en un cartel de transporte de carga aérea también piden la devolución de los intereses. Por su parte, la Comisión dijo haber tomado nota del fallo, y que “estudiará cuidadosamente la sentencia y evaluará sus implicaciones”.

# Lo que une a Pablo Iglesias con Alvisé Pérez



**RADAR MÓVIL**

**Ricardo T. Lucas**

Es Alvisé Pérez el nuevo Pablo Iglesias? ¿Puede su plataforma Se Acabó la Fiesta emular el fenómeno del primer Podemos, que dinamitó el tablero político al irrumpir por sorpresa en las elecciones europeas de 2014? Hay desde luego características compartidas por ambos movimientos pese a estar situados en polos opuestos del espectro ideológico. El principal: haber sabido canalizar la indignación con la clase política gracias a las redes sociales. Podemos atrajo a buena parte de la *Generación Milenial* (nacidos entre 1982 y 1994) con el mantra “no nos representan” y atacando a la *casta* política,

hasta que acabaron integrados en la misma. Alvisé ha sabido convencer a la mayoría de la *Generación Z* (los nativos digitales, nacidos entre 1995 y 2010, que se informan en TikTok y con grupos de Telegram), replicando la estrategia de vilipendiar a los partidos tradicionales por ser demasiado débiles con el Gobierno y aburguesados. Podemos lo hizo contra el PSOE de Rubalcaba; Se Acabó la Fiesta contra el PP y, también, Vox. Otra de las similitudes entre Iglesias y Alvisé es que ambos han sumado adeptos denunciando la supuesta manipulación de los medios de comunicación, pero han terminado esparciendo bulos porque se nutren de la inquietante tendencia a la evasión informativa de muchos de sus seguidores, que no quieren recibir noticias veraces, sino tan sólo la reafirmación de sus prejuicios. Nada nuevo, por más que las

herramientas sean distintas. Lo que sí ha cambiado en estos diez años es que el foco del malestar ha pasado de la izquierda a la derecha, en gran medida por la imposición acelerada de la agenda ideológica “progresista”, por los desvergonzados pactos contranatura de Sánchez con los separatistas catalanes y los filoetarras de Bildu para mantener el poder a cualquier precio después de perder las elecciones y por la polarización azuzada desde La Moncloa. Este es el elemento diferencial de España frente a otros países europeos: en vez de tratar de frenar a los extremistas, aquí el gobierno promueve esos movimientos para dividir a la oposición. Pocos españoles sabían de la existencia de Podemos cuando se presentó a las elecciones por primera vez en 2014 (excepción hecha de quienes les votaron). En cambio, la lista de Al-

visé tenía un mayor conocimiento público antes de obtener tres eurodiputados en las elecciones del 9-J entre otros motivos porque Sánchez, en uno de sus excesos verbales, la ubicó en el foco del debate público al proclamar en el mitin de cierre de campaña del PSOE que formaban parte junto a PP y Vox de la ola ultra que proclama combatir desde la fábrica del fango monclovita. También el CIS de Tezanos la incluyó en sus *encuestas de autor* para las elecciones al Parlamento Europeo pese a no tener ninguna representación institucional, algo que no hizo por el contrario con otras formaciones emergentes como Existe (coalición de la España Vacía) o Izquierda Española, forzando al resto de institutos demoscópicos a hacer lo mismo. Facilitar el acceso a la generosa financiación y al potente altavoz mediático que ofrece

la Eurocámara a un movimiento tan populista y personal como el encabezado por Alvisé Pérez es una maniobra muy peligrosa a la luz de lo que sucede en otras partes de Europa con formaciones extremistas que crecieron al calor de su presencia en el Parlamento Europeo, y del propio precedente de Podemos, que llegó a tener el 21% de los votos y 71 diputados en el Congreso de los Diputados frente al 22,6% de los votos y 85 diputados del PSOE en la XII Legislatura. Si no hubiera sido por las guerras internas desatadas contra cualquier disidente por Pablo Iglesias, podría haber llegado a desbancar al PSOE como fuerza hegemónica de la izquierda. Quien crea que la presencia de Alvisé en la política española es flor de un día está muy equivocado. Como alerta Pedro Herrero en X (Twitter), vienen los Sioux.



## ENCUENTRO EXPANSIÓN - FINSEGURALIA

# La asistencia en carretera sigue el ritmo de los cambios en la movilidad

**ECOSISTEMA/** La irrupción de nuevas formas de movilidad ha transformado el escenario para las aseguradoras y el ámbito de la asistencia en carretera, dando lugar a nuevos desafíos y oportunidades.

Jesús de las Casas. Madrid

Casi un tercio de los ciudadanos españoles utiliza vehículos de micromovilidad en sus desplazamientos urbanos, según un estudio realizado por Tier Mobility. Estos datos sitúan a España a la cabeza entre los países que lideran la revolución del ecosistema de movilidad en Europa, en el marco de un cambio de paradigma que ha convertido a soluciones como el *carsharing*, la bicicleta compartida y el patinete eléctrico en opciones cada vez más atractivas para los usuarios.

Esta transformación de la movilidad, cuyo ritmo se ha acelerado en los últimos años, está dando un giro tanto a los hábitos de circulación como al abanico de vehículos utilizados. Como consecuencia de ello, también ejerce un impacto sobre el sector de los seguros y la asistencia en carretera. Estos cambios centraron el foco en la última edición del encuentro *Observatorio sobre asistencia en carretera: La nueva movilidad ante la nueva ley y su impacto en el seguro y la asistencia*, que organizó EXPANSIÓN con la colaboración de Finseguralia.

## Transformación

“La nueva movilidad ha cambiado el panorama urbano”, afirmó Paula de Castro Rey, directora comercial de asistencia de AXA Partners. Una de las tendencias emergentes más relevantes en este ámbito es el uso del vehículo compartido, desde bicicletas hasta coches y motos. En el proceso de formación y adaptación por parte de los usuarios, aparecen nuevos riesgos. En este sentido, la representante de AXA Partners explicó que “desde la asistencia en carretera llevamos un tiempo trabajando para dar respuesta a las nuevas demandas, ofreciendo soluciones más enfocadas en la persona que en el vehículo específico que decida emplear en cada caso”.

En la misma línea, “nos estamos adaptando a un gran proceso de transformación en esta nueva movilidad”, señaló Cristina Rosado, *head* comercial de movilidad de Allianz



Rafael Sierra, director de SegurosNews; Diego de Azúa, director de comunicación y reputación corporativa del RACC; Cristina Rosado, *head* comercial de movilidad de Allianz Partners; Paula de Castro Rey, directora comercial de asistencia de AXA Partners; y Daniel Cornudella, director de desarrollo de negocio B2B del RACC.

Partners. El sector también se encuentra ante novedades regulatorias como la nueva Ley de Movilidad Sostenible, cuya tramitación parlamentaria se ha reiniciado con el fin de que sea aprobada antes de finales de 2024. Aunque valoró el efecto positivo de la norma para reducir las emisiones asociadas al transporte, Rosado echó en falta “más ayudas y facilidades para la compra de vehículos sostenibles, además de apoyo para que las compañías inviertan en nueva tecnologías”.

En cuanto al impacto de la nueva Ley sobre el sector de la asistencia en carretera, “sería importante que hubiese una homogeneización a escala nacional en las zonas de bajas emisiones”, planteó Diego de Azúa, director de comunica-

## Soluciones como el vehículo compartido dan lugar a un aumento de la siniestralidad

ción y reputación corporativa del RACC. Así, la unificación de criterios facilitaría la comprensión del funcionamiento de estas zonas por parte de los ciudadanos. Por otra parte, De Azúa abogó por permitir el acceso a las grúas a estas zonas: “Deberíamos tener facilidades como servicios de auxilio y no estar sujetos a la misma regulación que otros tipos de profesión”.

“Se trata de una Ley necesaria e importante, pero hay bastantes oportunidades para mejorarla”, advirtió Daniel

## El panorama de la movilidad urbana ha cambiado, abriendo paso a nuevos riesgos

Cornudella, director de desarrollo de negocio B2B del RACC. De este modo, se refirió a algunas de las asignaturas pendientes. Por ejemplo, aunque la norma habla de la movilidad municipal, Cornudella consideró que es necesario abordarla a nivel metropolitano en el caso de las grandes ciudades como Madrid y Barcelona. Asimismo, indicó que se propone fomentar alternativas sostenibles como la bicicleta pero no facilita su adopción con plazas reservadas de aparcamiento, además de la

necesidad de abordar el déficit de infraestructuras de carga para los vehículos eléctricos.

## Tendencias

Ante un parque automovilístico español cada vez más envejecido, los expertos alertaron acerca de una posible tendencia ascendente en la siniestralidad. “Desde la pandemia, hemos visto que las personas utilizan más sus vehículos y esto afecta a las previsiones de asistencia: estamos reforzando los equipos para dar una asistencia telefónica más rápida y ayudar a los usuarios a que lleguen más rápido a su destino”, comentó Paula de Castro Rey. Entre los desafíos para las compañías, la directora comercial de asistencia de AXA Partners dijo que “la es-

## REGULACIÓN

Tras reiniciar su tramitación parlamentaria, se espera que la nueva **Ley de Movilidad Sostenible** sea aprobada antes de finales de 2024.

casez de conductores supone una dificultad para el sector de la asistencia, dado que afecta a los tiempos de llegada de la grúa”.

De cara al inminente verano, Daniel Cornudella se mostró de acuerdo en que “predicimos que habrá un incremento de actividad y, por ello, estamos movilizando recursos para reforzar las zonas más complicadas”. El uso intensivo por parte de distintos conductores, a menudo poco familiarizados con sus particularidades, provoca que los índices de siniestralidad aumenten con los vehículos compartidos. Algo similar ocurre en el caso de los coches de alquiler, como apuntó el director de desarrollo de negocio B2B del RACC: “Son vehículos más nuevos y deberían tener menos averías, pero sufren el triple de siniestralidad que un vehículo particular”.

“La exposición aumenta con las nuevas formas de movilidad e implica que tengan más siniestralidad o, como mínimo, más averías”, confirmó Cristina Rosado. En paralelo, la penetración de los vehículos híbridos y eléctricos obliga a una adaptación por parte del sector de la asistencia en carretera para atender con garantías este tipo de incidencias. “Es necesario llevar a cabo una inversión tanto en tu red autónoma como en la parte de operaciones porque un profesional debe estar homologado para manipular un vehículo eléctrico”, explicó la *head* comercial de movilidad de Allianz Partners.

Para facilitar esta adaptación, “hemos ofrecido a nuestra red de proveedores un curso gratuito para la manipulación de los vehículos. Es importante distinguir entre dos momentos: la avería y el accidente, porque cada uno tiene sus particularidades a la hora de intervenir”, matizó Diego de Azúa. Pese a que el futuro parece pasar por la movilidad eléctrica, la adopción en España es más lenta de lo esperado. El director de comunicación y reputación corporativa del RACC lamentó que “el ecosistema hoy es poco propicio para que el usuario decida renovar su vehículo”.

**CRISTINA ROSADO**  
‘Head’ comercial de movilidad de Allianz Partners

“Nos estamos adaptando a un gran proceso de transformación en esta nueva movilidad”

**DANIEL CORNUDELLA**  
Director de desarrollo de negocio B2B del RACC

La Ley de Movilidad Sostenible es necesaria e importante, pero hay oportunidades para mejorarla”

**DIEGO DE AZÚA**  
Director de comunicación y reputación corporativa del RACC

Se está creando un ecosistema poco propicio para que el usuario decida renovar su vehículo”

**PAULA DE CASTRO REY**  
Directora comercial de asistencia de AXA Partners

Nos adaptamos ofreciendo soluciones más enfocadas en la persona que en el vehículo específico”



**IFEMA MADRID / FORO DE SOLUCIONES MEDIOAMBIENTALES SOSTENIBLES (FSMS)**

# Llega el gran encuentro de la economía verde

**El V Foro de Soluciones Medioambientales Sostenibles integra la Feria Internacional de Urbanismo y Medio Ambiente, la Feria Internacional de la Recuperación y el Reciclado y el Foro de las Ciudades de Madrid**

Por **S. F.**

Junio es el mes del año en el que se celebra el Día Mundial del Medio Ambiente (concretamente, el 5 de junio). Y también es el mes en el que Ifema Madrid alberga el Foro de Soluciones Medioambientales Sostenibles (FSMS), cuya quinta edición tendrá lugar del 18 al 20 de junio.

Con una periodicidad bianual, este encuentro sobre medio ambiente, sostenibilidad y economía circular reunirá en esta ocasión a cerca de 200 empresas de 10 países. Su programación se ha estructurado en torno a tres temáticas que tienen desarrollo en otros tantos salones: la Feria Internacional de Urbanismo y Medio Ambiente, el Foro de las Ciudades de Madrid, y la Feria Internacional de la Recuperación y el Reciclado.

La Feria Internacional de Urbanismo y Medio Ambiente (Tecma) celebra este año

su 21ª edición reuniendo las mejores soluciones orientadas a ayudar en el desarrollo de unas ciudades más sostenibles. Volverá a tener un importante componente internacional, con cerca del 14% de firmas expositoras llegadas del exterior. El objetivo será dar a conocer los esfuerzos de estas empresas en I+D a través de una amplia exposición de innovaciones tecnológicas relacionadas con la gestión de residuos en los entornos urbanos. Entre ellas, contenedores de fondo esférico, barredoras industriales y casos de digitalización de compostaje o de programas de reutilización.

Este apartado, organizado por Ifema Madrid en colaboración con la Asociación de Limpieza Urbana-Asociación para Ciudades Inteligentes y Sostenibles, contará con la participación de las principales asociaciones sectoriales: la Asociación Nacional de Empresas Públicas de Medio Ambiente, Aseja (asociación de compañías lí-

deres del sector de las infraestructuras verdes) y la Asociación Española de Parques y Jardines Públicos, entre algunas otras.

## Reciclaje y desarrollo urbano

La octava edición de la Feria Internacional de la Recuperación y el Reciclado (SRR) contará con la participación de un elevado número de compañías (29 de ellas, debutantes), tras registrar un incremento de la presencia internacional del 44%. Su programa incluirá charlas en las que se abordarán cuestiones de actualidad como el cambio generacional en las empresas familiares, la gestión del talento en tiempos de incertidumbre, el reciclaje del futuro (digitalización, automatización, unión entre empresas...) y la inestabilidad de los mercados.

También se exhibirán innovadores diseños para la separación magnética de residuos, modelos de pretriturado o molinos granuladores para reducir el tamaño del reciclado. Y se anunciarán inversiones en inteligencia artificial y otras tecnologías de clasificación robótica para triaje de residuos.

Bajo el marco de FSMS se celebra, también, el sexto Foro de las Ciudades de Madrid. Acogerá 32 sesiones dedicadas a ofrecer una visión integral de los desafíos del futuro urbano: planificación regenerativa y planes de acción de la agenda urbana, nueva gestión de los espacios verdes y nuevo paradigma de las ciudades circulares.

Este espacio contará con la participación de más de 180 ponentes, entre los que habrá representantes de más de 50 urbes españolas, latinoamericanas y portuguesas. Entre otras cosas, presentarán más de 70 casos prácticos de proyectos, planes y estrategias que ya están desarrollando en sus ciudades.

## A TENER EN CUENTA...

### ¿CUÁNDO?

Entre el 18 y el 20 de junio, en horario continuado de 10:00 a 19:00 horas.

### ¿DÓNDE?

En los pabellones números 6 y 8 del recinto ferial Ifema Madrid.

### SALONES


Bajo el gigantesco paraguas de FSMS se celebrarán la 21ª edición de la Feria Internacional de Urbanismo y Medio Ambiente (Tecma), la octava Feria Internacional de la Recuperación y el Reciclado (SRR) y el sexto Foro de las Ciudades de Madrid.

### PAÍSES REPRESENTADOS


Alemania, Austria, España, Francia, Italia, Irlanda, Países Bajos, Reino Unido, Suiza y Turquía.







Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



# LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

CUADROS

11-06-2024

## Los valores que más suben

	%
Libertas 7	10,26
Clínica Baviera	4,36
Adolfo Domínguez	4,00
Urbas Gr.Financiero	2,86
Reig Jofre	1,98
Minor Hotels	1,98
Renta 4 Banco	1,94
Nextil	1,33

## Los valores que más bajan

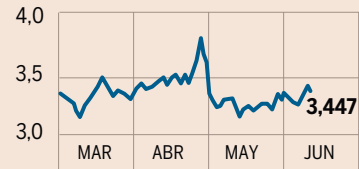
	%
Naturgy	-14,96
Mediaforeurope	-4,64
Nyesa	-4,55
Tubacex	-4,39
Grupo Sanjosé	-4,07
Soltec Power Holdings	-3,90
Amrest Holdings	-3,72
Atresmedia	-3,37

## Los valores más negociados

	Títulos
Urbas Gr.Financiero	41.423.180
B. Santander	32.871.525
Telefónica	13.449.417
B. Sabadell	11.547.873
CaixaBank	10.871.770
Iberdrola	8.269.421
BBVA	8.024.257
IAG	7.723.986

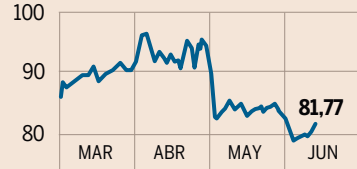
## ➤Bono español a 10 años

Rentabilidad en porcentaje.



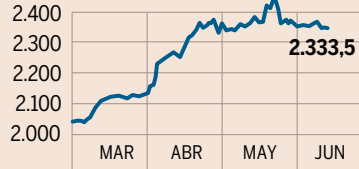
## ➤Petróleo

Barril de Brent, en dólares.



## ➤Oro

En dólares por onza.



# ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

11-06-2024

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>ESPAÑA</b>						
Ibex 35	11.175,50	-181,70	-1,60	11.444,00	9.858,30	10,63
Ibex Medium Cap	14.954,30	-162,30	-1,07	15.204,60	12.984,10	10,37
Ibex Small Cap	8.729,80	-70,60	-0,80	8.850,90	7.709,00	9,87
Latibex Top	4.972,80	4,80	0,10	6.038,20	4.968,00	-17,21
Madrid	1.106,04	-17,99	-1,60	1.132,07	972,17	10,93
B. Consumo	6.115,95	-37,63	-0,61	6.190,33	5.210,06	10,59
Mat. / Const.	1.729,36	-19,66	-1,12	1.780,65	1.628,22	3,77
Petróleo / Energía	1.797,51	-28,73	-1,57	1.846,06	1.617,48	0,74
S. Fin./Inmobiliar.	672,13	-14,73	-2,14	714,64	532,23	23,53
Tecnol. / Comunic.	753,29	-16,52	-2,15	781,52	667,37	6,22
Serv. Consumo	1.080,29	-3,61	-0,33	1.102,93	947,40	10,71
Barcelona	916,29	-15,29	-1,64	938,43	789,09	12,86
BCN Mid-50	26.530,67	-253,78	-0,95	26.932,34	23.262,06	9,30
Bilbao	1.734,23	-33,01	-1,87	1.779,19	1.549,45	8,80
Valencia	1.727,43	-29,21	-1,66	1.769,82	1.521,82	10,32
<b>ZONA EURO</b>						
Dax Xetra	18.369,94	-124,95	-0,68	18.869,36	16.431,69	9,66
CAC 40	7.789,21	-104,77	-1,33	8.239,99	7.318,69	3,26
Aex 25	921,25	-3,45	-0,37	924,70	771,43	17,09
Ftse Mib	33.874,48	-667,53	-1,93	35.410,13	30.077,46	11,61
PSI-20	6.634,71	-94,71	-1,41	6.971,10	6.055,53	3,72
Austria-Atx Vienna	3.612,89	-39,44	-1,08	3.775,49	3.327,04	5,18
Grecia-Atenas	1.448,75	-10,09	-0,69	1.502,79	1.301,34	12,03

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>RESTO EUROPA</b>						
FT-SE 100	8.147,81	-80,67	-0,98	8.445,80	7.446,29	5,36
SMI	12.072,92	-64,82	-0,53	12.254,76	11.091,58	8,40
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.871,50	-21,40	-0,74	2.892,90	2.283,27	25,75
Rusia-Rts Moscu	1.119,51	-11,40	-1,01	1.211,87	1.064,44	3,33
OMX Stockholm 30	2.586,96	-13,76	-0,53	2.641,47	2.297,85	7,87
<b>PANEUROPEOS</b>						
FTSE Eurotop 100	4.098,31	-36,48	-0,88	4.149,65	3.683,01	9,35
FTSE Eurofirst 300	2.052,72	-18,69	-0,90	2.080,55	1.850,49	8,68
DJ Stoxx 50	4.515,85	-42,49	-0,93	4.574,44	4.033,40	10,32
Euronext 100	1.514,29	-17,50	-1,14	1.557,64	1.368,00	8,51
S&P Europe 350	2.104,29	-19,65	-0,93	2.133,28	1.900,94	8,29
S&P Euro	2.158,92	-23,61	-1,08	2.225,04	1.261,91	8,44
Euro Stoxx 50	4.965,09	-51,39	-1,02	5.100,90	4.403,08	9,81
<b>AMERICA</b>						
Dow Jones	38.747,42	-120,62	-0,31	40.003,59	37.266,67	2,81
S&P 500	5.375,32	14,53	0,27	5.375,32	4.688,68	12,69
Nasdaq	17.343,55	151,02	0,88	17.343,55	14.510,30	15,54
Bovespa	121.635,06	875,55	0,73	132.833,95	120.759,51	-9,35
Merval	1.544.869,31	-31.759,04	-2,01	1.659.247,61	930.419,67	66,17
IPC	53.134,06	11,48	0,02	58.711,87	51.863,39	-7,41
Colombia Colcap	1.388,12	-23,87	-1,69	1.441,68	1.220,31	16,14
Venezuela-Ibc Caracas	72.026,69	-1.215,19	-1,66	73.241,88	47.998,11	24,54
Canada-Tse 300	21.887,34	-182,42	-0,83	22.468,16	20.584,97	4,43

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Chile-Ipsa	6.541,45	-80,21	-1,21	6.810,91	5.844,56	5,55
<b>ASIA-PACIFICO</b>						
Nikkei	39.134,79	96,63	0,25	40.888,43	33.288,29	16,95
Hang Seng	18.176,34	-190,61	-1,04	19.636,22	14.961,18	6,62
Kospi Seoul	2.705,32	4,15	0,15	2.757,09	2.435,90	1,88
St Singapur	3.309,21	-12,87	-0,39	3.348,87	3.107,10	2,13
Australia-Sidney	8.005,90	-106,90	-1,32	8.153,70	7.575,60	2,25
<b>AFRICA-ORIENTE MEDIO</b>						
Egipto-Cma El Cairo	5.739,63	62,82	1,11	7.854,63	5.444,38	4,86
Israel-Tel Aviv 100 (2)	1.959,17	0,00	0,00	2.040,82	1.830,41	-4,73
Sudafrica-Jse All Share	76.077,30	-110,86	-0,15	80.072,99	71.693,09	-1,06
<b>DIVISAS FRENTE AL EURO</b>						
Euro/Dólar	1,0730	-0,0026	-0,2417	1,0987	1,0632	-2,90
Euro/Yen	168,4600	-0,2800	-0,1659	170,7400	155,6800	7,76
Euro/Libra	0,8420	-0,0037	-0,4340	0,8665	0,8420	-3,12
Euro/Franco Suizo	0,9622	-0,0015	-0,1557	0,9924	0,9305	3,91
<b>BONOS A 10 AÑOS</b>						
						Puntos
B. España 10 años	3,447	-0,04	-1,37	3,495	2,987	-0,20
B. Alemania 10 años	2,619	-0,06	-2,28	2,695	2,000	0,06
B. EEUU 10 años	4,428	-0,05	-1,12	4,706	2,366	0,56
B. Reuno unido	4,309	-0,05	-1,35	4,456	3,639	0,61
B. Japón	1,001	-0,02	-2,15	1,067	0,562	0,58
Dif. EEUU/Alemania	1,809	0,01	0,61	2,192	1,715	0,50

(1)A media session. (2)Festivo

# IBEX

11-06-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS		RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sector								
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.	Por divi.			Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable										
													12 m. (%)	2024 (%)	2024			Año act.	Año sig.											
Acciona	117.000	-1,10	118.600	116.400	93.631	131.700	En	100.300	Fe	100.693	0,47	203.989	Aq22	17.523	My00	4,51	Jl-22 U	4,11	Jl-23 A	4,51	3,81	-12,23	-12,23	54.856.653	6.418	14,86	13,24	1,14	ANA	CON
Acciona Ener	20.680	-1,80	21.300	20.680	422.029	27.180	En	18.760	Ab	438.741	0,34	42.734	Aq22	18.760	Ab24	0,70	Ab-22 U	0,28	Jn-23 U	0,70	3,32	-26,35	-26,35	329.250.589	6.809	16,92	18,14	1,03	ANE	ENR
Acerinox	9.890	-0,15	9.945	9.800	681.764	10.565	Fe	9.460	Mz	697.504	0,66	11.054	En22	2.225	En99	0,60	Jl-23 C	0,30	En-24 A	0,31	6,16	-7,18	-4,27	270.546.193	2.676	8,20	6,73	0,97	ACX	MET
ACS	39.900	-1,77	40.600	39.780	389.018	41.660	Jn	35.660	En	497.586	0,47	41.660	Jn24	1.941	Fe00	1,96	Jl-23 A	1,48	Fe-24 C	0,46	4,77	-0,65	1,63	271.664.594	10.839	15,77	13,95	1,91	ACS	CON
Aena	181.200	0,06	183.500	181.100	192.014	184.700	Jn	153.071	En	134.552	0,23	184.700	Jn24	47.372	Fe15	4,75	My-23 A	4,75	My-24 A	7,66	4,23	10,42	15,09	150.000.000	27.180	15,81	14,76	3,24	AENA	TRS
Amadeus	65.860	-2,28	67.420	65.700	429.784	68.140	Jn	54.380	Fe	630.406	0,36	78.594	Oct8	8.742	My10	0,74	En-24 A	0,44	Jn-24 A	0,80	2,94	1,51	3,42	450.499.205	29.670	22,80	20,39	4,66	AMS	TUR
ArceIorMittal	22.680	-2,66	23.220	22.630	388.550	26.284	Fe	22.680	Jn	241.100	0,07	120.588	Jn08	5.836	Fe16	0,35	Jn-23 A	0,17	Di-23 A	0,17	1,48	-11,63	-11,63	877.809.772	19.909	5,25	4,47	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1.866	-1,82	1.900	1.851	11.547.873	1.940	My	1.089	Fe	25.861.862	1,22	3.749	Fe07	0.228	Oct20	0,03	Di-23 A	0,03	Ab-24 C	0,03	3,16	67,61	70,31	5.440.221.447	10.149	7,54	8,48	0,54	SAB	BCO
B. Santander	4.607	-2,22	4.746	4.562	32.871.525	4.878	My	3.502	En	31.727.710	0,51	5.089	Di07	1.299	Se20	0,14	No-23 A	0,08	My-24 C	0,10	3,74	21,88	24,39	15.825.578.572	72.901	6,51	6,14	0,69	SAN	BCO
Bankinter	7.778	-2,31	7.980	7.694	2.671.689	8.158	Jn	5.439	Fe	2.837.320	0,81	8.158	Jn24	0.677	Jl12	0,43	Di-23 A	0,14	Mz-24 A	0,11	5,71	34,20	36,09	898.866.154	6.991	7,86	8,69	1,15	BKT	BCO
BBVA	9.588	-1,76	9.802	9.528	8.024.257	10.985	Ab	7.713	En	11.033.147	0,49	10.985	Ab24	1.765	Se20	0,47	Oct-23 A	0,16	Ab-24 C	0,39	5,64	16,56	21,30	5.763.285.465	55.258	6,78	6,80	1,07	BBVA	BCO
CaixaBank	5.104	-3,15	5.270	5.046	10.871.770	5.294	Jn	3.519	En	11.299.662	0,39	5.294	Jn24	0.898	Mz09	0,23	Ab-23 A	0,23	Ab-24 A	0,39	7,44	36,98	47,50	7.372.727.363	37.630	7,42	8,10	0,96	CABK	BCO
Cellnex Telecom	32.540	-3,10	33.000	32.210	1.736.825	35.820	En	29.610	Ab	1.115.578	0,42	60.895	Aq21	9.441	No16	--	No-18 A	0,05	No-21 A	0,03	--	-8,75	-8,70	679.327.724	22.105	--	--	--	CLNX	TEL
Colonial	6.040	-2,19	6.155	6.040	949.295	6.510	En	4.900	Mz	1.075.645	0,51	1.101	Di06	1.292	Jl12	0,20	Jl-23 A	0,20	Jn-24 A	0,01	3,33	-7,79	-7,66	539.615.637	3.259	18,88	17,76	0,60	COL	INM
Enagás	14.300	-2,39	14.650	14.150	1.840.546	15.885	En	13.000	Mz	999.910	0,98	18.237	Fe20	1.591	Se02	1,73	Jl-23 C	1,03	Di-23 A	0,70	11,80	-6,32	-6,32	261.990.074	3.746	14,16	16,07	1,26	ENG	ENE
Endesa	18.255	-1,56	18.610	18.065	1.093.469	19.800	En	15.975	Mz	1.214.337	0,29	19.800	En24	1.033	Se02	1,59	Jl-23 A	1,59	En-24 A	0,50	11,25	-1,11	1,60	1.058.752.117	19.328	11,34	10,58	2,56	ELE	ENE
Ferrovial Se	35.600	-1,28	36.020	35.340	697.590	37.400	My	33.220	Ab	911.894	0,31	37.400	My24	27.350	Oct23	0,43	--	--	No-23 R	0,43	1,19	7,81	7,81	740.688.365	26.369	--	--	--	FER	ATP
Fluidra	22.180	-0,54	22.500	21.920	229.341	24.340	My	18.310	En	344.523	0,45	34.563	Oct21	1.452	Di11	0,70	Jl-23 R	0,35	Di-23 R	0,35	3,14	17,67	17,67	195.629.070	4.339	19,29	16,31	2,25	FDR	ING
Grifols*	9.018	-1,10	9.194	9.016	1.360.894	14.940	En	6.898	Mz	2.424.154	1,46	33.423	Fe20	1.894	My06	--	Oct-20 C	0,16	Jn-21 R	0,36	--	-41,65	-41,65	426.129.798	5.540	11,00	8,35	0,78	GRF	FAA
IAG	1.984	-0,50	2.007	1.970	772.986	2.166	My	1.656	En	10.097.947	0,52	5.223	En20	0.787	No11	--	Jl-19 C	0,17	Di-19 A	0,15	--	11,40	11,40	4.971.476.010	9.863	4,41	3,93	1,47	IAG	TRS
Iberdrola	12.075	-0,74	12.275	11.965	8.269.421	12.390	Jn	10.480	Fe	9.010.316	0,36	12.390	Jn24	1.010	Oct02	0,19	En-23 A	0,19	En-24 A	0,20	1,64	1,73	5,13	6.423.299.000	77.561	15,48	14,55	1,51	IBE	ENE
Inditex	45.470	-0,53	46.080	45.180	1.343.213	45.990	Jn	36.981	En	2.099.148	0,17	45.990	Jn24	1.821	Se01	1,20	No-23 C	0,20	My-24 A	0,77	3,00	15,32	17,27	3.116.652.000	141.714	26,28	23,93	7,00	ITX	TEL
Indra	20.940	-2,70	21.540	20.820	379.049	21.760	Jn	13.930	En	423.502	0,61	21.760	Jn24	2.718	My99	0,25	Jl-22 A	0,15	Jl-23 A	0,25	1,16	49,57	49,57	176.654.402	3.699	14,05	12,50	2,43	IDR	ELE
Logista	26.500	-0,67	26.700	26.420	129.497	27.020	My	23.572	En	147.753	0,28	27.020	My24	7.714	Oct14	1,44	Ag-23 A	0,49	Fe-24 C	1,36	6,93	8,25	13,81	132.750.000	3.518	10,69	10,77	5,35	LOG	TRS
Mapfre	2.150	-2,45	2.210	2.132	3.318.478	2.285	Ab	1.848	Fe	2.435.474	0,20	2.285	Ab24	0.271	Jl01	0,15	My-23 R	0,06	My-24 C	0,09	6,84	10,65	15,31	3.079.553.273	6.621	7,41	7,11	0,81	MAP	SEG
Melia Hotels Int.	7.730	-0,77	7.785	7.690	391.402	8.120	Jn	5.795	En	534.100	0,62	16.548	Ab07	1.509	Mz09	--	Jl-18 A	0,17	Jl-19 A	0,18	--	29,70	29,70	220.400.000	1.704	16,07	14,22	2,54	MEL	TUR
Merlin Properties	10.710	-1,20	10.900	10.680	839.905	11.220	Jn	8.568	Fe	682.125	0,37	11.220	Jn24	4.481	Oct20	0,44	Di-23 A	0,20	Jn-24 C	0,01	1,92	6,46	6,54	469.770.750	5.031	18,03	15,99	0,75	MRL	INM
Naturgy	21.140	-14,96	22.080	21.100	4.443.668	26.653	En	19.161	Mz	5.222.883	0,14	27.669	Aq22	3.535	Mz09	1,00	No-23 A	0,50	Ab-24 C	0,40	5,63	-21,70	-20,22	969.613.801	20.498	12,44	13,09	2,42	NTGY	ENE
Redeia	16.840	-0,36	17.100	16.690	864.618	16.980	Jn	14.400	Fe	1.007.812	0,47	16.987	Aq22	5.503	Fe00	1,00	Jl-23 C	0,73	En-24 A	0,27	5,92	12,94	14,77	541.080.000	9.112	18,11	17,73	1,66	RED	ENE
Repsol	14.555	-1,67	14.725	14.420	3.283.314	16.175	Ab	12.930	En	3.571.722	0,75	16.175	Ab24	3.490	Jo02	0,70	En-24 R	0,38	En-24 A	0,03	5,10	7,47	10,45	1.217.396.053	17.597	4,60	4,98	0,64	REP	PET
ROVI	87.800	-1,51	90.350	87.800	48.543	91.500	My	60.750	En	83.602	0,40	91.500	My24	3.008	En09	1,29	Jl-22 U	0,96	Jl-23 U	1,29	14,55	45,85	45,85	54.016.157	4.743	27,70	22,75	6,67	ROVI	FAA
Sacyr	3.414	-0,64	3.456	3.410	3.190.537	3.748	My	2.954	Mz	1.828.558	0,61	27.930	No06	0.675	Jl12	0,14	Jl-23 C	0,08	En-24 R	0,06	4,07	9,21	13,23	762.286.580	2.602	14,23	12,76	1,99	SCYR	CON
Solaria	11.500	0,88	11.640	11.420	687.598	17.870	En	9.430	Ab	747.003	1,53	20.940	En21	0.300	My12	--	My-11 A	0,02	Oct-11 A	0,02	--	-38,21	-38,21	124.950.876	1.437	14,74	12,04	2,02	SLR	ENE
Telefonica	4.278	-1,36	4.341	4.233	13.449.417	4.455	Jn	3.553	Fe	11.441.162	0,52	8.651	My20	1.978	Oct02	0,30	Jn-23 R	0,15	Di-23 R	0,15	6,92	21,05	21,05	5.670.161.554	24.257	13,80	12,96	0,99	TEF	TEL
Unicaja Banco	1.265	-2,69	1.303	1.265	7.569.693	1.350	My	803	En	7.373.949	0,71	1.377	My20	0.369	My20	0,05	Ab-23 A	0,05	Ab-24 A	0,05	3,82	42,13	47,72	2.654.833.479	3.358	6,88	7,44	0,45	UNI	BCO



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

11-06-2024

	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN					
Valor	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.				Por div. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable	Sigla	Sector	
Faes	3.700	-2,37	3.810	3.680	314.659	3.805 My	2.935 Mz	206.204	0,17	6.537 Ab07	0.664 My12	0,16	Ab-23 A	0,12	En-24 A	0,04	1,03	17,09	18,32	316.223.938	1.170	13,21	12,76	1,37	FAE	FAR
FCC	15.200	0,66	15.300	14.880	29.831	15.200 Jn	11.920 Fe	43.605	0,03	33.695 Fe07	3.874 Ab13	--	Jl-21 A	0,40	Jl-22 A	0,40	--	4,40	4,40	436.106.917	6.629	14,07	13,45	1,37	FCC	CON
Gam	1.400	0,72	1.420	1.380	5.630	1.485 My	1.210 En	19.581	0,05	199.158 Jl07	0.832 Se20	--	--	--	--	--	--	18,64	18,64	94.608.106	132	7,78	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	2.930	-1,35	2.970	2.925	465.076	3.487 En	2.745 Ab	379.775	0,17	6.490 Jn18	1.847 Jl20	0,14	Jl-23 C	0,07	En-24 A	0,07	4,87	-16,48	-14,48	575.514.360	1.686	5,20	4,52	0,69	GEST	FAB
Global Dominion	3.400	-0,44	3.445	3.380	133.134	3.610 My	3.200 Ab	100.296	0,16	4.901 Jn18	2.040 Jn16	0,10	Jl-22 C	0,09	Jl-23 U	0,10	2,88	1,19	1,19	160.701.777	546	10,79	9,19	1,41	DOM	TEL
Grenenergy Renovables	29.800	-1,97	31.150	29.800	50.186	33.280 En	22.900 Mz	44.179	0,37	44.400 En21	1.300 Fe17	--	--	--	--	--	-12,97	-12,97	30.611.911	912	14,75	9,16	1,91	GRE	ENR	
Grifols C.B.	6.495	-0,76	6.620	6.475	135.258	10.590 En	4.934 Mz	255.559	0,25	22.803 Fe20	2.979 No11	--	Jn-21 C	0,01	Jn-21 R	0,36	--	-38,44	-38,44	261.425.110	1.698	--	--	--	GRF.P	FAR
Grupo Catalana Occ.	37.650	-2,21	38.550	37.350	32.864	38.750 Jn	30.290 En	21.236	0,05	38.750 Jn24	1.504 Fe00	1,06	Fe-24 R	0,19	My-24 A	0,54	2,90	21,84	24,22	120.000.000	4.518	8,18	8,33	0,87	GCO	SEG
Grupo San José	4.720	-4,07	4.950	4.720	32.945	4.920 Jn	3.375 En	32.730	0,13	12.252 Jl09	0.625 Di14	0,10	My-23 U	0,10	My-24 U	0,15	3,05	36,42	40,75	65.026.083	307	--	--	--	GSJ	CON
Iberpapel	19.000	0,53	19.300	19.000	5.471	19.900 My	17.100 Fe	4.516	0,11	33.210 Jl18	5.226 Mz09	0,90	Jn-23 C	0,15	Di-23 A	0,50	2,65	5,56	8,33	10.749.829	204	10,44	10,00	0,59	IBG	PAP
Inmobiliaria Del Sur(F)	8.250	-0,60	8.300	8.250	4.376	8.500 Jn	6.902 En	2.530	0,03	32.887 No07	2.448 Jl13	0,32	Jl-23 C	0,17	En-24 A	0,14	3,73	17,86	19,86	18.669.031	154	12,79	8,25	0,84	ISUR	INM
Innovative Solutions Eco.	0.565	=	0.576	0.564	301	0.565 Jn	0.564 Mz	301	0,00	79.031 Se89	0.283 Oc20	--	Jl-90 U	--	Jl-91 U	--	--	0,18	0,18	57.688.133	33	--	--	--	ISE	COM
Lar España	6.860	-1,15	6.940	6.860	85.456	7.690 Ab	6.120 Fe	69.019	0,21	9.870 Ab18	3.060 Oc20	--	My-18 A	0,19	My-24 U	0,74	10,64	11,54	24,40	83.692.969	574	9,73	9,80	0,67	LRE	INM
Libertas 7	1.720	10,26	1.720	1.710	17.036	1.760 My	1.020 En	4.340	0,05	14.048 Jl10	0.820 Mz23	0,04	Jn-23 C	0,02	No-23 A	0,02	1,28	68,63	68,63	21.914.438	38	--	--	--	LIB	INM
Linea Directa	1.106	0,55	1.110	1.092	604.180	1.200 Jn	0.840 Mz	488.480	0,11	1.728 Jn21	0.800 Jn23	0,00	Di-22 A	0,01	Ab-23 C	0,00	--	29,96	29,96	1.088.416.840	1.204	--	--	--	LDA	SEG
Lingotes Especiales	7.660	0,26	7.660	7.320	2.233	7.660 Jn	6.360 En	2.438	0,06	19.842 My17	1.126 Se01	0,40	Mz-21 U	0,70	Jl-23 U	0,40	5,24	25,16	25,16	10.000.000	77	19,64	14,19	--	LGT	MET
Mediaforeurope	3.162	-4,64	3.300	3.162	16.852	3.386 My	2.051 Mz	9.095	0,01	3.386 My24	1.728 No23	0,04	--	--	Jl-23 A	0,04	1,28	35,53	35,53	331.702.599	1.049	--	--	--	MFEA	PUB
Metrovacesa	8.280	-1,78	8.550	8.110	63.654	9.600 My	7.210 Mz	22.830	0,04	10.021 My18	3.024 No20	--	--	--	--	--	--	2,48	6,93	151.676.341	1.256	--	--	--	MVC	INM
Minor Hotels	4.385	1,98	4.385	4.280	70.584	4.700 My	4.060 En	23.145	0,01	22.870 Se87	1.438 Mz09	--	Jl-18 U	0,10	Jn-19 A	0,15	--	4,65	4,65	435.745.670	1.911	14,86	18,27	1,69	NHH	TUR
Miquel y Costas	12.750	-0,39	13.100	12.750	8.550	13.250 My	10.900 Fe	9.810	0,06	14.003 Di17	1.005 Oc08	0,45	Di-23 A	0,11	Ab-24 A	0,12	3,53	8,23	9,21	40.000.000	510	6,35	5,38	1,36	MCM	PAP
Montebalito	1.370	-0,72	1.370	1.370	1.379	1.500 My	1.350 Mz	5.108	0,04	15.727 Fe07	0.311 Di12	--	No-14 A	0,08	Jn-15 A	0,04	--	-6,16	-6,16	32.000.000	44	--	--	--	MTB	INM
N. Correa	6.520	=	6.700	6.520	6.379	7.040 My	5.972 Fe	6.974	0,15	7.040 My24	0.503 Jl12	0,23	My-23 U	0,23	My-24 A	0,27	4,14	0,31	4,46	12.316.627	80	7,76	6,94	1,08	NEA	FAB
Naturhouse	1.640	-1,50	1.650	1.640	2.995	1.680 Jn	1.509 Fe	19.168	0,08	3.061 Se16	0.858 Oc20	0,10	En-24 A	0,05	Ab-24 A	0,05	12,01	1,23	7,41	60.000.000	98	9,65	9,65	--	NTH	ALI
Neinor Homes	12.280	=	12.320	12.200	31.778	12.280 Jn	9.690 Mz	50.221	0,17	16.546 Jl17	5.778 Mz20	--	--	--	--	--	--	16,29	21,31	74.968.751	921	14,11	14,11	0,93	HOME	INM
Nexitl	0.306	1,32	0.309	0.300	182.205	0.392 My	0.283 Mz	165.877	0,12	12.072 Fe99	0.121 Aq14	--	--	--	--	--	--	-19,47	-19,47	345.541.654	106	--	--	--	NXT	TEX
Nysea	0.004	-4,55	0.004	0.004	753.660	0.006 Fe	0.004 Jn	10.385.986	2,67	371.464 Fe07	0.004 Jn24	--	Jl-06 U	0,12	Jl-07 U	0,12	--	-12,50	-12,50	995.688.289	4	--	--	--	NYE	INM
OHLA	0.401	-0,15	0.405	0.398	1.550.096	0.468 My	0.314 Mz	2.819.975	1,22	15.623 Jn14	0.314 Mz24	--	Jl-16 U	0,05	Jn-18 A	0,35	--	-10,72	-10,72	591.124.583	237	26,76	8,92	--	OHL	CON
Orzyon Genomics	1.946	-0,21	1.970	1.936	64.634	2.215 En	1.602 Mz	125.336	0,51	5.140 No16	1.602 Mz24	--	--	--	--	--	--	3,07	3,07	63.511.069	124	--	--	--	ORY	FAR
Pescanova	0.391	-0,51	0.400	0.391	63.694	0.436 Fe	0.200 Fe	238.992	2,13	30.577 No07	0.200 Fe24	--	Ab-11 U	0,50	Ab-12 U	0,55	--	90,73	90,73	28.377.718	11	0,12	0,10	0,71	PVA	ALI
PharmaMar	37.860	0,48	38.440	37.680	24.691	42.420 En	26.240 Ab	40.350	0,56	130.745 Jl20	10.623 Oc18	0,65	Jl-22 A	0,65	Jn-23 A	0,65	--	-7,84	-6,26	18.354.907	695	--	19,12	2,08	PHM	FAR
Prim	10.550	0,48	10.600	10.500	2.453	10.550 Jn	9.800 Ab	4.198	0,06	14.792 Ab22	1.380 En00	0,37	Di-23 A	0,11	Mz-24 A	0,11	3,49	0,96	2,01	17.036.578	180	9,25	--	1,20	PRM	FAR
Prisa	0.384	-1,29	0.399	0.373	43.170	0.389 Jn	0.272 En	148.213	0,03	432.516 Se00	0.272 En24	--	Mz-07 U	0,16	Mz-08 U	0,18	--	32,41	32,76	1.086.367.193	417	25,60	7,68	--	PRS	PUB
Prosegur	1.762	-2,87	1.818	1.760	139.730	1.828 Mz	1.534 Mz	490.593	0,23	5.204 En18	0.351 Oc99	0,07	Di-22 R	0,07	Di-23 R	0,07	3,64	0,11	0,11	548.604.222	967	9,79	9,04	1,18	PSG	SEX
Prosegur Cash	0.524	-2,42	0.548	0.520	549.557	0.548 Jn	0.446 Fe	475.569	0,08	2.280 En18	0.446 Fe24	0,05	Oc-23 R	0,01	My-24 R	0,01	7,99	-2,42	-0,54	1.484.913.487	778	7,49	6,55	4,04	CASH	SEX
Puig Brands B*	26.500	2,00	26.560	25.940	405.774	26.500 Jn	24.500 My	1.150.050	0,05	26.500 Jn24	24.500 My24	--	--	--	--	--	--	--	--	595.557.725	15.782	--	--	--	PUIG	TEX
Realia Business	0.990	-0,60	0.990	0.986	1.882	1.070 En	0.988 Jn	35.908	0,01	5.717 Jl07	0.315 Jl12	0,05	Jn-08 A	0,06	Jl-23 R	0,05	5,02	-6,60	-6,60	820.265.698	812	24,75	--	--	RLIA	INM
Reif Jofre	3.090	1,98	3.150	3.040	21.531	3.200 Jn	2.257 En	12.817	0,04	33.123 Fe07	1.586 My12	0,04	My-23 A	0,04	Jn-24 A	0,04	1,32	37,33	41,05	79.635.945	246	16,26	14,05	--	RJF	FAR
Renta Corp.	0.888	-2,84	0.908	0.884	2.695	0.962 My	0.750 Mz	33.390	0,26	33.060 Fe07	0.508 Di12	--	No-21 A	0,04	Ab-22 C	0,07	--	11,00	11,00	32.888.511	29	--	--	--	REN	INM
Renta 4 Banco	10.500	1,94	10.500	10.300	1.971	10.500 Jn	9.903 Mz	2.347	0,01	10.500 Jn24	2.480 Mz09	0,30	No-23 A	0,30	Ab-24 A	0,12	4,08	2,94	4,12	40.693.203	427	--	--	--	R4	CAR
Solteq Power Holdings	2.220	-3,90	2.325	2.210	261.532	3.376 En	2.080 Ab	268.411	0,75	14.840 En21	2.080 Ab24	--	--	--	--	--	--	-35,50	-35,50	91.386.717	203	--	--	--	SOL	PUB
Squirrel	1.630	-1,21	1.680	1.630	14.570	2.040 Fe	1.320 En	20.437	0,06	115.100 Di07	1.310 No23	--	--	--	--	--	--	9,40	9,40	90.668.819	148	9,59	7,76	--	SQRL	ENR
Talgo	4.420	-1,12	4.495	4.420	75.494	4.780 Fe	4.130 Mz	141.790	0,29	7.975 My15	2.403 Oc22	--	Jn-17 A	0,07	Ab-22 U	0,08	--	0,68	0,68	123.860.214	547	15,79	11,51	1,74	TLGO	TRS
Técnicas Reunidas	12.520	-0,95	12.770	12.440	164.999	12.880 Jn	7.075 Mz	192.188	0,61	38.288 My15	5.3															



BME GROWTH (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector	
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.	2024 (%)	2024	Por divi. 12 m. (%)	Reval. (%)	Total con div.	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER						
																				Año act.	Año sig.	Valor contable				
Matritense	1,010	=	--	--	--	1,010 Jn	1,010 Jn	1.870	0.02	1,010 Jn24	0,918 Ag22	--	--	--	--	0,00	--	20.275.817	20	--	--	--	YMAT	INM		
Mercal Inmuebles	49.200	=	--	--	--	49.200 Jn	48.600 En	132	0.04	49.200 Jn24	17,715 J114	1,66	My-23	C 1,01	Di-23	A 0,65	1,33	1,23	919.907	45	--	--	--	YMEI	INM	
Meridia Real Estate III	0,835	=	0,835	0,835	6.000	0,835 Jn	0,825 Mz	2.135	0,00	0,835 Jn24	0,322 Di17	0,11	Se-22	A 0,01	Mz-23	A 0,11	--	1,21	1,21	122.723.624	102	--	--	--	YMR	INM
Miciso Real	1,000	=	--	--	--	1,000 Jn	1,000 Jn	1.000	0,06	1,010 My23	1,000 Jn24	--	--	--	--	--	0,00	--	4.148.000	4	--	--	--	YMC	INM	
Milepro	27.000	=	--	--	--	27.000 Jn	26.600 My	200	0,02	27.600 No23	26.000 J123	--	--	--	--	--	1,50	1,50	2.399.200	65	--	--	--	YMI	INM	
Millenium Hospitality	2,700	=	2,700	2,700	1.852	2,760 My	2,220 Ab	4.867	0,02	5,500 En20	2,220 Ab24	--	--	--	--	--	3,05	3,05	76.926.101	208	--	--	--	YMHRE	INM	
Miogroup	4,200	=	--	--	--	4,480 Ab	3,740 Ab	566	0,02	10,100 Ag21	3,740 Ab24	--	--	--	--	--	-4,55	-4,55	6.666.667	28	--	--	--	MIO	SER	
Mistral Iberia Br	1,090	=	--	--	--	1,090 Jn	1,090 Jn	41.188	0,48	1,105 Di19	0,971 Jn23	--	--	--	Di-21	A 0,10	--	0,00	--	22.011.618	24	--	--	--	YMI	INM
Mistral Patrim.	0,965	=	--	--	--	0,965 Jn	0,960 My	3.662	0,08	1,549 Mz21	0,960 My24	0,08	No-23	A 0,05	En-24	A 0,10	18,44	-8,96	0,47	11.358.000	11	--	--	--	YMPI	INM
Natac Natural Ingr.	0,655	=	--	--	--	0,770 En	0,595 My	34.002	0,02	2,000 Ag19	0,302 Jn21	--	--	--	Jn-14	A 0,00	--	-10,27	-10,27	434.830.325	285	--	--	--	NAT	FAR
NBI Bearings Europe	4,600	=	4,680	4,600	364	4,980 En	4,300 Mz	1.393	0,03	7,400 Ab21	1,049 Mz16	--	My-18	A 0,03	Di-18	A 0,04	--	-7,63	-7,63	12.330.268	57	--	--	--	NBI	ING
Netex Br	4,660	=	4,660	4,660	1.665	4,660 Jn	3,300 Ab	3.610	0,10	5,100 Fe21	1,160 Oc19	--	--	--	--	--	17,68	17,68	8.865.610	41	--	--	--	NTX	ELE	
Nextpoint Cap.	10.300	=	--	--	--	10.300 Jn	10.300 Jn	5.267	1,29	10.700 Jn23	10.300 Jn24	--	--	--	--	--	0,00	--	1.043.783	11	--	--	--	YNPC	INM	
Nordeste	12.600	=	--	--	--	12.600 Jn	12.600 Jn	--	--	12.600 Jn24	12.600 Jn24	--	--	--	--	--	--	--	49.970.000	630	--	--	--	SCHST	INM	
Numulae	1,830	=	--	--	--	1,980 Fe	1,830 Jn	3.817	0,08	2,055 Ag20	1,702 No19	--	Jl-21	A 0,02	Jl-22	A 0,02	--	-7,58	-7,58	12.961.357	24	--	--	--	YNUM	INM
Optimum III	7,900	=	--	--	--	8,050 My	7,900 Jn	501	0,01	8,229 Ab23	4,314 J123	0,31	My-23	A 0,31	My-24	A 0,07	0,86	-8,14	0,23	5.403.000	43	--	--	--	YOVA	INM
Optimum Re.	13.000	=	--	--	--	13.000 Jn	13.000 Jn	3	0,00	14.000 Jn19	10.300 Se16	--	--	--	Ab-21	A 1,75	--	0,00	--	5.000.000	65	--	--	--	YORS	INM
Ores	1,000	=	--	--	--	1,090 Ab	0,985 Ab	6.201	0,01	1,090 Ab24	0,655 Jn20	0,02	My-24	R 0,03	My-24	A 0,01	6,41	-4,76	-0,89	196.695.211	197	--	--	--	YORE	INM
Pangaea Oncology	1,770	=	--	--	--	1,900 En	1,710 Ab	1.520	0,02	3,128 En17	0,958 Ag20	--	--	--	--	--	-3,80	-3,80	25.328.480	45	--	--	--	PANG	FAR	
Parlem	3,600	=	3,580	3,580	100	3,700 Mz	2,190 En	7.083	0,10	7,820 No21	2,190 En24	--	--	--	--	--	24,14	24,14	17.622.556	63	--	--	--	PAR	TEL	
Prevision Sanitaria Ntl Sodimi	16.000	=	--	--	--	16.100 My	16.000 Jn	1.272	0,16	16.684 En22	11,827 Se19	0,30	Jl-23	A 0,16	No-23	A 0,14	1,88	-0,62	-0,62	1.979.469	32	--	--	--	YPSN	INM
Proeduca Altus	22.200	-1,77	22.800	22.200	771	22.800 Jn	16,521 En	1.730	0,01	22.800 Jn24	4,852 Mz19	0,50	En-24	A 0,33	Ab-24	A 0,27	4,11	29,07	32,54	45.178.967	1.003	--	--	--	PRO	TEL
QPQ Alquiler	1,220	=	--	--	--	1,220 Jn	1,220 Jn	231	0,01	1,220 Jn24	0,930 Jn21	0,04	Jn-22	A 0,03	Jl-23	A 0,04	3,20	0,00	--	10.606.539	13	--	--	--	YQPY	INM
Quonia Sodimi	1,300	=	1,300	1,300	15.585	1,356 En	1,250 My	45.566	0,43	1,942 Mz18	1,250 My24	0,02	My-23	A 0,02	My-24	A 0,06	4,35	-7,80	-3,79	27.301.408	35	--	--	--	YQO	INM
Revengea Smart Solutions	2,980	=	--	--	--	3,180 En	2,820 Ab	2.933	0,05	3,440 Oc23	2,820 Ab24	--	--	--	--	--	--	-0,67	-0,67	11.055.967	33	--	--	--	RSS	HAR
Robot	1,360	=	--	--	--	1,460 Fe	1,330 Ab	1.124	0,10	7,396 My18	1,330 Ab24	--	--	--	Jl-18	A 0,05	--	-6,85	-6,85	2.850.483	4	--	--	--	RBT	ELE
Secuoya	14.100	2,17	14.100	14.000	450	14.200 My	8,300 En	259	0,01	14.200 My24	2,930 My14	0,07	Di-23	A 0,07	Mz-24	A 0,04	0,77	69,88	70,30	8.073.574	114	--	--	--	SEC	PUB
Seresco	4,580	-0,43	4,700	4,580	1.150	4,860 En	4,480 Fe	1.111	0,03	4,860 En24	2,940 No23	0,04	--	--	Jn-23	A 0,04	0,90	1,78	1,78	9.602.962	44	--	--	--	SCO	HAR
Serrano 61 Desarrollo Sodimi	21.400	=	--	--	--	21.400 Jn	21.400 Jn	250	0,01	21.400 Jn24	20,806 Ab18	--	Jl-19	A 0,29	Jl-20	A 0,14	--	0,00	--	5.000.014	107	--	--	--	YSRR	INM
Silicius	10.900	=	--	--	--	10.900 Jn	10.900 Jn	673	0,01	16,951 Ab22	10,900 Jn24	0,28	My-22	A 0,03	Jl-23	A 0,28	2,59	-22,70	-22,70	31.393.925	342	--	--	--	YSIL	INM
Singular People	3,100	=	3,140	3,060	915	3,550 En	2,860 Mz	5.357	0,03	4,435 Fe22	2,860 Mz24	0,04	Jl-23	A 0,04	My-24	A 0,04	2,63	-8,82	-7,62	53.852.526	167	--	--	--	SNG	SER
SolarProfit	0,380	6,15	0,380	0,358	34.194	1,310 En	0,184 My	56.890	0,74	10,200 Di21	0,184 My24	--	--	--	--	--	-70,99	-70,99	19.629.000	7	--	--	--	SPH	ENR	
Substrate Artificial	0,145	-1,63	0,149	0,144	70.890	0,263 En	0,145 Jn	638.476	2,27	4,100 My22	0,145 Jn24	--	--	--	--	--	--	-36,12	-36,12	71.996.074	10	--	--	--	SAI	HAR
Substrate B	0,238	=	--	--	--	0,246 En	0,232 Fe	7.187	0,01	0,476 Jn23	0,181 J123	--	--	--	--	--	--	-3,25	-3,25	138.638.460	33	--	--	--	SALB	HAR
Tander Inver Br	12.300	=	11.800	11.800	85	12.300 Jn	12.300 Jn	234	0,01	12.300 Jn24	8,641 My19	--	Fe-22	A 0,11	Jl-22	A 0,13	--	0,00	--	7.875.437	97	--	--	--	YTAN	INM
Tarjao Xairo	60.000	=	--	--	--	60.500 En	60.000 Jn	188	0,28	60.500 En24	39.887 Se20	1,57	Jn-23	A 0,01	Fe-24	A 0,79	3,93	-0,83	0,47	173.385	10	--	--	--	YTAR	INM
Techo Hogar	1,030	=	--	--	--	1,030 Jn	1,000 Ab	5.136	0,01	1,030 Jn24	1,000 Ab24	--	--	--	--	--	--	--	--	28.396.500	29	--	--	--	YTCH	INM
Tempore	4,320	=	--	--	--	4,320 Jn	4,320 Jn	1.158	0,01	12,100 J119	4,320 Jn24	--	--	--	--	--	--	0,00	--	32.155.167	139	--	--	--	YTEM	INM
Testa Resid	3,180	=	--	--	--	3,620 En	3,180 Jn	496	0,00	6,507 No18	3,180 Jn24	--	--	--	--	--	--	-12,15	-12,15	132.270.202	421	--	--	--	YTS	INM
Tier 1 Technology	3,540	=	3,560	3,440	2.122	3,580 Jn	1,962 En	9.727	0,25	3,580 Jn24	1,339 Oc20	0,03	Jn-23	A 0,03	Jn-24	A 0,08	2,20	94,51	98,79	10.000.000	35	--	--	--	TR1	HAR
Torinbia Br	24.800	=	--	--	--	24.800 Jn	24.800 My	187	0,01	24.800 Jn24	22.536 J119	2,70	My-23	A 2,70	My-24	A 1,22	4,90	-4,62	0,06	5.119.074	127	--	--	--	YTRM	INM
Trojano Iberia	4,200	=	--	--	--	4,640 Fe	4,080 My	1.031	0,02	5,178 My22	3,170 Mz16	0,10	My-23	A 0,02	Di-23	A 0,08	1,90	-6,67	-6,67	14.223.840	60	--	--	--	YTRA	INM
Trivium	43.000	=	--	--	--	43.000 Jn	43.000 Mz	18	0,00	43.188 My23	41,038 Se19	3,06	Di-23	A 0,50	Mz-24	A 0,77	7,12	-1,38	0,38	5.040.911	217	--	--	--	YTRI	INM
Umbrella Solar	5,250	=	--	--	--	6,400 En	5,200 My	1.307	0,02	7,300 Se22	5,200 My24	--	--	--	--	--	--	-16,00	-16,00	21.557.997	113	--	--	--	USI	ENR
Urban View Develop.Spain	7,050	=	--	--	--	7,050 Jn	7,050 Jn	3	0,00	7,050 Jn24	7,050 Jn24	0,18	--	--	Jl-23	A 0,18	2,55	0,00	--	5.309.298	37	--	--	--	YUVS	INM
Vanadi Coffee	0,094	-6,00	0,098	0,094	85.666	0,227 Fe	0,081 Ab	180.155	--	3,280 J123	0,081 Ab24	--	--	--	--	--	--	-49,19	-49,19	12.802.227	1	--	--	--	VANA	ALI
Vbare Iberian	5,400	=	--	--	--	6,700 En	4,900 Jn	936	0,07	12,335 My20	4,860 J123	--	--	--	My-22	A 0,19	--	-16,92	-16,92	3.609.790	19	--				



CUADROS

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio	Reentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
<b>ALEMANIA (1)</b>						
Aldas AG (C)	225,80	-1,70	22,60	232,90 Jn	156,16 Oc23	40.133,35
Allianz SE (F)	256,10	-1,30	5,80	277,80 Mz	203,20 JI23	107.673,00
Basf SE (M)	46,44	0,60	-4,80	54,92 Ab	40,59 Oc23	44.486,91
Bayer AG (S)	27,08	-1,40	-19,50	53,14 JI23	25,87 Mz	28.554,12
Bayer Motoren Werke (C)	91,12	-0,20	-9,60	114,75 Ag	87,63 Oc23	28.351,76
Beiersdorf AG (BC)	144,50	-0,20	-4,50	147,25 My	114,30 JI23	15.242,45
Bentley NV (C)	85,90	-0,60	-4,50	105,40 Ab	80,15 Oc23	5.432,22
BMW AG (I)	65,89	-2,30	-20,80	85,86 Mz	64,46 Jn	10.426,33
Commerzbank AG (F)	14,84	-3,30	37,90	15,74 My	9,13 Se23	16.593,35
Continental AG (C)	60,86	-0,20	-20,90	77,50 Fe	59,20 Oc23	7.054,88
Covestro AG (M)	51,96	7,10	-1,40	53,74 JI23	39,93 Jn23	10.540,28
Daimler Truck AG (I)	37,87	-0,50	11,30	47,64 Mz	28,22 No23	21.073,25
Delivery Hero AG (C)	28,03	-1,50	12,10	43,96 JI23	16,65 Fe	6.048,93
Deutsche Bank AG (F)	14,80	-3,20	19,70	16,66 Ab	9,08 JI23	32.399,49
Deutsche Boerse AG (F)	186,45	0,20	-	193,60 Fe	155,10 Oc23	38.022,19
Deutsche Post AG (I)	38,68	-1,40	-13,80	46,89 JI23	36,36 JI23	39.094,28
Deutsche Telekom AG (T)	22,61	-1	-4,00	23,30 En	18,56 Ag23	84.705,57
E.ON SE (SB)	12,29	-0,20	1,10	13,40 My	10,59 Oc23	29.603,02
Fresenius Medical (S)	39,12	-0,60	3,10	49,33 JI23	31,19 Oc23	8.377,38
Fresenius SE & CO (S)	29,43	-2,40	4,80	31,11 Se23	24,24 Oc23	12.987,50
GEA AG (I)	37,80	-0,20	0,30	39,70 JI23	31,77 Oc23	6.082,69
Hannover Ruck SE (F)	231,90	4,00	7,20	255,70 Mz	186,30 JI23	15.008,19
Heidelberg Materials AG (M)	95,14	-0,60	17,50	102,95 My	66,02 Oc23	13.498,63
Henkel AG & Co. (BC)	84,90	-	16,50	84,92 Jn	66,32 Se23	14.773,65
Henkel AG & Co. KgaA (BC)	75,10	0,70	15,60	75,10 Jn	58,62 Oc23	7.957,51
Infinion Technol. (IT)	37,65	-0,20	-0,40	40,00 JI23	27,28 Oc23	52.771,93
LEG Immobilien AG (IN)	75,04	-2,50	-5,40	87,24 My	50,46 Jn23	5.968,77
Mercedes-Benz (C)	65,41	-0,20	4,60	76,61 Ag	55,43 Oc23	56.330,57
Merck KGaA (S)	171,80	-1,00	19,20	171,90 Jn	135,45 JI23	5.633,25
MTU Aero Engines AG (F)	230,00	-1,50	17,80	238,90 Jn23	161,20 Se23	13.286,94
Munch Rep AG (F)	459,70	-0,20	22,60	462,70 Jn	325,10 Oc23	67.332,77
Porsche AG VZ (C)	73,68	0,10	-7,80	118,35 JI23	72,60 En	7.204,26
Porsche Automobil (C)	49,19	-0,80	6,20	57,94 JI23	41,95 Oc23	8.084,33
Puma SE (C)	46,97	-	-7,00	65,00 Oc23	37,60 En	5.094,36
Qiagen NV (C)	41,06	-1,00	4,20	43,00 JI23	33,35 Oc23	9.866,18
Rheinmetall AG (I)	517,40	-2,60	80,30	560,60 Ag	233,00 Oc23	24.189,42
RWE AG (SB)	33,69	0,20	-18,20	41,74 JI23	30,36 Fe	24.476,18
SAP SE (IT)	175,40	-0,80	25,80	182,60 Mz	119,34 JI23	91.958,00
Sartorius Ag Nvtg - Pref (S)	249,50	0,40	-25,10	381,70 Mz	217,80 JI23	7.218,72
Siemens AG (I)	172,46	-1,10	1,50	188,40 My	121,20 Oc23	139.196,00
Siemens Energy AG (I)	23,31	-0,80	94,20	26,83 My	6,87 Oc23	12.798,49
Siemens Healthineers AG (S)	54,94	0,30	4,40	57,70 Mz	44,64 Se23	16.628,72
Symrise AG (M)	111,10	0,90	11,50	112,05 Mz	88,28 JI23	8.084,33
Volkswagen AG (C)	121,10	-1,50	-2,20	160,70 JI23	106,40 Oc23	3.835,48
Volkswagen Ag Nvtg (C)	111,20	-1,00	-0,50	131,74 JI23	99,14 Oc23	21.903,58
Vonovia SE (IN)	26,24	-1,50	-6,10	29,94 My	17,15 Jn23	22.943,17
Zalando SE (F)	22,91	-1,60	8,80	31,40 JI23	16,32 En	5.378,46

<b>AUSTRIA (1)</b>						
Erste Gr. Bank AG (F)	43,90	-1,60	19,50	47,57 My	30,43 Jn23	16.650,12
OMV AG (E)	41,02	-1,80	3,10	48,08 My	37,57 Fe	6.195,77
Verbond AG (SB)	75,50	0,30	-10,20	89,25 My23	62,60 En	6.759,44
<b>BÉLGICA (1)</b>						
Aegae (F)	43,56	-0,40	10,80	48,30 My	36,04 Oc23	7.997,26
Anheuser Busch (BC)	56,76	-0,90	-2,80	62,12 My	49,45 Oc23	54.743,08
Argemx SE (S)	351,70	0,30	-2,40	491,80 JI23	298,70 JI23	22.344,53
E. de Bruxelles Lambert (F)	68,35	-1,40	-4,00	75,82 Se23	67,30 En	7.102,87
KBC Gr. NV (F)	63,90	-3,40	8,80	71,38 My	51,04 Oc23	23.182,57
Syngro (M)	93,30	1,00	-1,00	105,32 JI23	- En23	7.315,59
UCB SA (S)	131,40	1,00	66,50	131,40 Jn	65,78 JI23	17.007,53
Unimicrom (M)	16,34	-2,00	-34,40	27,93 Jn23	16,34 Jn	3.500,25

<b>DINAMARCA (2)</b>						
AP Møller - Maersk (I)	11.445,00	-7,00	-5,70	14.230,00 JI23	8.852,00 Mz	7.743,35
AP Møller - Maersk As A (I)	11.170,00	-6,70	-6,80	13.920,00 JI23	8.660,00 Mz	4.240,14
Carlsberg As B (BC)	959,00	0,10	13,20	1.090,50 Jn23	819,60 JI23	12.486,44
Coloplast As B (S)	844,80	1,30	9,40	976,00 Mz	697,40 No23	15.076,40
Danske Bank A/S (F)	206,50	-1,30	14,50	212,80 Jn	152,00 Oc23	20.239,92
DSV A (I)	1.097,00	-1,70	-7,50	1.489,00 JI23	928,40 No23	28.491,88
Gemlab AS (S)	1.894,00	-1,50	-12,10	2.287,00 JI23	1.854,50 Fe	18.006,26
GN Store Nord AS (C)	214,50	-4,20	24,90	224,20 Jn	111,00 Oc23	4.658,14
Novo Nordisk As B (S)	982,00	-0,60	40,40	1.367,80 Se23	625,70 Oc23	456.290,00
Novonordis (Novozymes) B (M)	1423,80	0,90	14,20	435,50 My	276,60 Oc23	21.489,24
Orsted (SB)	394,80	0,30	5,50	673,40 Jn23	252,50 No23	10.751,76
Pandox A/S (I)	1.091,50	-2,20	17,00	1.179,50 Mz	557,80 Jn23	13.176,92
Tryg A/S (F)	147,20	-0,90	-2,90	154,60 JI23	126,55 Oc23	7.188,76
Vestas Wind Systems (I)	184,50	-0,20	-13,90	215,00 JI23	135,60 Oc23	26.811,40

<b>ESPAÑA (1)</b>						
ACS (I)	39,90	-1,80	-0,60	41,66 Jn	29,23 JI23	8.576,87
Aena SA (I)	181,20	0,10	10,40	184,70 Jn	132,60 JI23	14.294,42
Amadeus IT Gr. SA (C)	65,86	-2,30	1,50	69,92 JI23	52,80 Oc23	31.844,67
Banco De Sabadell SA (F)	1,87	-1,80	67,60	1,94 My	0,99 Jn23	10.892,63
Banco Santander SA (F)	4,61	-2,20	21,90	4,88 My	3,07 Jn23	78.244,14
Bbva (F)	9,59	-1,80	16,60	11,24 Ab	6,53 Jn23	60.077,08
Caixabank (F)	5,10	-3,10	37,00	5,29 Jn	3,52 Se23	22.192,71
Cellex Network S.a. (T)	32,54	-3,10	-8,70	38,40 JI23	26,26 Oc23	20.479,23
Enagas SA (SB)	14,30	-2,40	-6,30	18,38 JI23	13,00 Mz	3.618,97
Endesa SA (SB)	18,26	-1,60	-1,10	21,45 Jn23	15,98 Mz	6.223,27
Ferrovial SE (I)	35,60	-1,30	7,80	37,40 My	27,35 Oc23	19.244,89
Grifols SA (S)	9,02	-1,10	-4,60	15,46 JI23	6,90 Mz	2.845,92
Iberdrola SA (SB)	12,08	-0,70	17,10	12,39 Jn	9,89 Oc23	75.754,39
Inditex SA (C)	45,47	-0,50	15,30	46,67 Mz	32,55 Oc23	54.756,65
Naturegy Energy Gr. SA (SB)	21,14	-15,00	-21,70	28,12 Ag23	19,54 Mz	4.180,02
RED Electrica Corp. (SB)	16,84	-0,40	12,90	16,98 Jn	14,40 Fe	7.334,76
Repsol SA (E)	14,46	-1,70	7,50	16,18 My	12,64 JI23	18.887,35

Datos y precios facilitados por S&P. \* Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. \*\* (T) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Reentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Telefonica SA (T)	4,28	-1,40	21,10	4,46 Jn	3,51 JI23	26.403,67
FINLANDIA (1)						
Elisa Corporation (T)	42,62	-1,90	1,80	51,26 Jn23	39,42 Oc23	6.883,61
Fortum Oyj (SB)	14,16	1,20	8,40	14,75 My	10,31 Oc23	6.681,91
Kesko Oyj B (BC)	16,24	-1,00	-9,40	19,19 Jn23	15,14 Oc23	4.759,31
Kone Corp B (I)	46,90	-0,30	3,90	51,14 My	38,17 Oc23	20.303,06
Metsa Corporation (I)	10,61	-3,10	15,60	11,87 My	8,07 No23	8.020,30
Neste Oyj (F)	18,55	-	-42,40	40,98 JI23	18,55 Jn	8.576,27
Nokia Oyj (IT)	3,57	-0,80	17,00	3,94 JI23	2,82 My23	20.227,08
Sampo Oyj A (F)	39,48	-1,00	-0,30	43,13 Jn23	36,52 Oc23	19.766,79
Stora Enso Oyj R (M)	12,52	-1,70	-0,10	13,84 My	10,11 JI23	8.225,82
Suon-Kymmene Oyj (M)	33,35	-2,00	-2,10	35,77 My	27,16 JI23	19.104,84
Wartsila Oyj ABP (I)	19,31	-0,20	47,10	19,41 My	9,48 Oc23	10.056,24
FRANCIA (1)						
Accor (C)	38,59	-0,60	11,50	43,42 Mz	29,52 Oc23	7.314,63
AIR Liquide (M)	165,90	-1,30	-5,80	195,30 Mz	152,62 Oc23	102.584,00
Airbus SE (I)	148,50	-0,60	-6,20	171,60 Mz	121,26 Oc23	98.262,30
Alstom (I)	16,80	-5,00	37,90	28,20 JI23	10,70 JI23	6.068,28
Arkena (M)	89,35	-0,10	-13,40	103,05 En	79,42 JI23	6.031,67
AXA (F)	31,80	-1,60	7,80	34,92 Ab	25,35 JI23	59.662,44
BNP Paribas (F)	60,75	-3,50	-2,90	72,90 My	53,44 Fe	65.838,92
Bouygues (C)	32,77	-1,80	-4,00	38,08 Mz	29,17 JI23	6.843,03
Bureau Veritas SA (I)	27,84	-0,80	21,70	28,48 Jn	21,34 Oc23	8.541,41
Cap Gemini SE (IT)	189,90	-1,60	0,60	226,80 Mz	158,10 Ag23	31.662,82
Carrefour SA (BC)	14,76	1,20	-10,90	15,92 JI23	14,59 Jn	8.421,45
Crédit Agricole SA (F)	13,57	-3,90	5,50	15,52 My	10,45 Jn23	16.444,94
Danone (BC)	59,54	0,30	15,50	62,24 En	51,31 Oc23	40.259,74
Dassault Systemes (IT)	36,61	-0,40	-17,20	48,44 En	33,96 JI23	26.345,44
Edelred (F)	43,70	0,70	-19,30	61,98 JI23	42,00 My	11.706,48
Effiaffe (I)	90,84	-3,50	-6,40	107,00 My	82,58 Oc23	7.357,24
Engie (SB)	14,25	-1,90	-10,50	16,55 Se	14,00 Oc23	26.815,74
EssilorLuxottica (S)	206,00	-0,90	13,40	210,85 Mz	162,14 JI23	63.184,92
Eurofins Scientific (S)	54,26	0,30	-8,00	62,58 JI23	45,74 Oc23	7.529,80
Euronext (F)	92,80	-1,00	18,00	93,90 Jn	60,80 JI23	9.214,56
Gecina (IN)	94,20	-5,10	-14,40	111,70 JI23	87,60 Mz	5.190,46
Getlink SE (I)	16,03	-0,70	-3,20	17,19 Ag23	14,29 Oc23	5.583,02
Hermès Int'l (C)	2.130,00	-4,40	11,00	2.410,50 Mz	1.654,20 Oc23	77.230,19
Kering (C)	319,35	-2,60	-20,00	540,10 JI23	317,20 My	23.690,00
Legrand Promesses (I)	96,92	-0,90	3,00	104,40 My	80,34 Oc23	27.465,62
L'oreal (BC)	451,40	-0,30	0,20	456,90 My	380,25 Oc23	111.399,00
Lvmh-Moët Vuitton (C)	736,60	-1,30	0,40	892,30 JI23	647,40 En	206.130,00
Michelin Cycle (C)	37,83	-0,60	16,50	38,06 Jn	26,12 JI23	28.995,29
Orange (T)	9,80	-1,40	-4,90	11,38 Jn23	9,80 Jn	19.309,71
Pemod-Ricard (BC)	134,25	-0,70	-16,00	204,20 JI23	134,25 Jn	28.730,64
Publicis Gr. (T)	101,00	-1,60	20,20	108,10 My	69,78 No23	25.268,15
Renault SA (C)	50,68	-1,90	37,30	53,98 My	32,02 Oc23	10.294,88
Safran SA (I)	207,20	-0,50	29,90	218,70 My	134,58 JI23	76.964,27
Saint-Gobain, Cie DE (I)	76,44	-0,90	14,70	82,66 My	49,76 Oc23	41.550,95
Santof-Aventis (S)	89,89	-	0,10	103,98 Oc23	81,44 Oc23	107.383,01
Sartorius Steadic Bio (S)	189,70	2,30	-20,80	284,50 JI23	169,02 Oc23	5.746,89
Schneider Electric SE (I)	225,85	-1,00	24,20	238,20 Mz	132,40 Oc23	130.130,00
Societe Generale (F)	22,87	-5,00	-4,80	27,85 My	20,73 Oc23	16.950,81
Sodeco (C)	85,45	-1,30	-14,20	105,40 En	72,64 Fe	7.437,99
Teleperformance (I)	99,32	-3,10	-24,80	162,20 JI23	84,04 Mz	6.763,03
Thales (I)	165,10	-2,70	23,30	172,85 Jn	128,00 Oc23	16.762,32
TotalEnergies (E)	64,10	-1,70	4,10	69,48 Ab	50,58 JI23	154.240,00
Unibail Rodamco (IN)	75,30	-1,40	12,50	81,16 Jn	42,48 Oc23	8.203,17
Vinci Environment (SB)	29,65	-2,50	3,80	31,51 Jn	25,20 Oc23	19.329,11
Vinci (I)	100,75	3,90	-11,40	120,06 Mz	99,62 JI23	54.779,25
Vivendi SE (T)	9,74	-1,00	0,60	10,47 Mz	8,00 JI23	6.458,70
Worldline SA (F)	11,48	-2,40	-26,80	36,30 JI23	9,42 Oc23	3.063,51





BOLSAS RESTO DEL MUNDO (Continuación)

	Cierre	Difer. (%)	ReTAB. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
Groupon	15,76	10,06	22,74	18,98	9,51
Hancock Whitney	44,71	-1,06	-7,99	48,59	41,83
Heath Thpk	19,19	-0,21	-3,08	20,84	16,18
Henry Schein	66,51	-1,35	-12,15	80,57	66,51
Honeywell Intl.	209,48	-0,60	-0,11	210,74	190,36
Intuit	566,70	-0,10	-9,33	670,27	562,97
Intuitive Surg	418,78	0,10	24,13	418,78	322,13
JD.com	29,41	-0,61	1,80	35,27	21,44
JetBlue Airways Corp.	5,47	-2,15	-1,44	7,51	4,69
KLA-Tencor	798,16	0,48	37,31	798,16	544,31
Lamar Advert.	117,11	-0,32	10,19	121,82	101,03
Mercury Interactive	30,18	-1,73	-17,47	36,05	26,23
Meta Plataform	507,47	0,97	43,37	527,34	344,47
Microchip Tech.	93,53	-0,82	3,71	99,49	80,58
Micron Technology	135,07	0,19	58,27	135,07	79,50
NetApp	125,47	2,08	42,32	125,47	84,60
Netflix	648,55	0,63	33,21	654,62	468,50
News Corp.	27,35	0,51	11,41	27,89	23,48
NVIDIA Corp.	120,91	-0,72	-75,58	1.224,40	120,91
Oracle	123,88	-0,50	17,50	129,24	102,46
PACCAR Inc.	106,00	-1,33	8,55	124,46	93,59
Patterson Dental Co.	22,84	-1,64	-19,72	30,36	22,84
Patterson UTI Ener.	10,41	-0,10	-3,61	12,52	9,89
Paychex	123,93	1,63	4,05	126,98	116,84
PayPal Holdings	64,77	-3,46	5,47	67,92	56,13
Qualcomm	208,52	-0,40	44,17	213,08	136,17
Regeneron Pharma	1.010,54	0,88	15,06	1.010,54	883,20
Ross Stores	144,58	-0,12	4,47	150,45	127,68
Ryanair ADR	117,83	-1,48	-11,65	148,58	117,83
Sirius XM Holdings	2,56	1,19	-53,20	5,49	2,53
Spotify	310,00	0,32	64,97	326,68	187,94
Starbucks	79,89	-2,10	-16,79	97,30	72,50
Tesla Motors	170,66	-1,80	-31,32	248,42	142,05
Teva Pharmac.	17,34	2,91	66,09	17,34	10,67
T-Mobile US	178,40	-1,27	11,27	180,69	159,79
Twenty-First Century	33,34	-1,04	12,37	34,81	28,42
Verisign Inc.	181,99	1,03	-11,64	206,35	168,32
Verisk Analytics	264,67	0,45	10,81	264,67	217,96
Vertex Pharma	481,53	-0,36	18,34	485,53	392,81
Viavi Solutions Inc.	7,53	10,77	-25,22	10,99	7,26
Vodafone	8,87	-1,66	1,95	9,83	8,06
Western Digital	76,52	-0,75	46,11	77,43	49,43
Workday Inc	214,13	0,66	-22,43	307,21	207,44
Zoom Video	62,85	-0,17	-12,60	70,91	59,08
Zscaler Inc	187,65	2,03	-15,31	254,93	156,65
<b>Resto</b>					
Abbott Laboratories	105,81	-1,56	-3,87	120,96	100,73

	Cierre	Difer. (%)	ReTAB. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
AbbVie Rg	167,70	-1,62	8,21	182,10	154,79
AES Corp.	19,83	-2,70	3,01	21,77	14,88
Altria Group	46,40	-0,19	15,02	46,83	39,73
Apache Corp	29,69	0,75	-17,25	36,75	28,85
Bank of New York	58,76	-3,26	12,89	60,74	51,80
BHP Group Ltd	56,80	-2,76	-16,85	67,91	55,00
Black Rock Inc	757,63	-1,11	-6,67	842,06	747,30
CIENA Corp.	45,92	0,20	2,02	62,48	43,56
Cincinnati Fin.	113,90	-1,18	10,09	124,17	105,24
Citigroup Inc.	59,14	-3,73	14,97	64,74	51,11
Clear Channel	1,39	0,72	-23,63	1,98	1,37
Colgate Palmolive	93,96	0,06	17,88	95,17	79,89
Eaton Corp.	319,17	-1,18	32,53	340,89	233,10
Expedia	122,79	-0,48	-19,11	159,47	109,48
Federal Express	252,43	-0,51	-0,21	289,74	236,39
Ferrovial	41,39	5,05	-	41,52	37,50
First Solar	294,53	5,26	70,96	294,53	139,80
Ford Motor	12,11	-2,18	-0,66	13,65	10,99
Gap Inc	26,82	2,84	28,26	29,03	18,53
Goodyear	11,64	-2,43	-18,72	14,70	11,59
Gral. Dynamics	292,65	-0,69	12,70	300,23	249,37
Harley Davidson	33,72	-1,35	-8,47	43,94	32,45
Hewlett Packard Co.	36,32	0,39	20,70	38,36	27,62
Hewlett Packard Int	20,56	-0,15	21,08	20,59	14,86
Intercontinental	134,59	0,53	4,80	139,43	124,81
Kellogg Co.	59,71	1,05	6,80	62,56	52,94
Levis	23,70	0,51	43,29	24,17	15,24
Lockheed Martin	462,80	-1,00	2,11	470,56	418,19
Marsh & McLen.	209,82	0,10	10,74	210,82	190,17
Martell	70,40	1,34	16,73	85,09	56,76
Mattel	17,33	-0,80	-8,26	20,27	17,33
Mondelez	67,58	0,42	-6,70	76,87	65,87
Moody's	403,32	0,36	3,27	415,09	366,48
Occidental	60,61	0,21	1,51	69,26	55,97
Pan Amer.Silver Corp	20,06	=	22,84	22,64	12,21
PepsiCo	165,07	-0,50	-2,81	183,11	162,04
S&P Global	428,81	-0,28	-2,66	459,72	408,56
Stanly Black& Decker	83,69	2,04	-14,69	98,20	82,02
Technip FMC	24,65	-1,04	22,39	26,95	18,51
Texas Instruments	197,44	-0,09	15,83	202,54	156,85
Union Pacific	227,41	-0,67	-7,41	256,91	225,88
Unisys Corp.	4,31	=	-23,31	8,05	4,16
Wells Fargo & Co	57,13	-1,38	16,07	62,34	46,44
Wynn Resorts	91,74	-1,22	0,69	107,46	91,16
Xerox	14,36	-0,83	-21,66	19,61	13,06
<b>PERU</b>	<b>Soles</b>				
Alcorp	6,20	=	-1,59	6,95	5,24

	Cierre	Difer. (%)	ReTAB. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
Banco BBVA Peru	1,37	-8,05	-14,38	1,75	1,31
Buenaventura	16,83	-1,00	10,87	19,00	14,28
Creditcorp	157,70	-1,13	5,48	178,50	145,01
Unacem	1,61	=	5,92	1,90	1,35
<b>SIDNEY</b>	<b>Dolares Aus.</b>				
ANZ Group	28,91	-0,93	11,54	29,81	25,54
ASX	63,40	-1,43	0,54	68,05	62,17
Broken Proprie	43,74	-1,77	-13,23	50,72	41,95
Commonwealth Bk	124,93	-0,49	11,74	125,55	111,49
CSR	8,96	0,11	35,76	8,96	6,37
Macquarie Bank	193,84	-1,24	5,56	199,70	178,37
Nat.Aust.Bank	34,87	-1,02	13,58	35,23	30,46
Santos	7,49	-0,79	-1,45	7,93	6,99
Westpac BKG	26,69	-1,04	16,55	27,89	22,64
<b>TOKIO</b>	<b>Yenes</b>				
Aeon Co Ltd	3.517,00	-0,51	11,62	3.675,00	3.175,00
Asahi Chem.Ind.	1.023,50	-0,15	-1,49	1.143,00	1.008,00
Asahi Glass	5.383,00	0,22	2,81	5.912,00	5.224,00
Awa Bank	2.762,00	-1,25	17,13	2.948,00	2.340,00
Canon Inc.	4.579,00	0,18	26,49	4.673,00	3.628,00
Dai Nippon Print	5.000,00	0,42	19,82	5.000,00	4.161,00
Daiwa House Ind.	4.147,00	-0,58	-2,93	4.614,00	4.056,00
Daiwa Secs.	1.254,50	-4,60	32,18	1.321,50	947,20
Fanuc	4.366,00	0,05	5,28	4.703,00	3.903,00
Fuji Photo Film	3.736,00	0,21	-55,91	10.430,00	3.281,00
Fujitsu General	2.089,00	0,53	-9,88	2.362,00	1.771,00
Fujitsu Ltd.	2.461,00	-0,79	-88,43	26.040,00	2.250,50
Haseko Corp.	1.784,50	-0,31	-2,59	1.982,00	1.756,50
Hitachi	17.060,00	-0,52	67,75	17.150,00	10.170,00
Honda Motor	1.708,00	=	16,51	1.921,50	1.450,00
JX Holdings	803,20	0,44	43,33	820,00	562,60
Kajima Corp.	2.715,00	0,33	15,21	3.185,00	2.327,00
Keisei Electric R.	5.459,00	-0,29	-18,08	7.580,00	5.397,00
Kirin Brewery	2.189,00	-1,35	5,95	2.300,50	2.045,50
Komatsu	4.640,00	0,83	25,81	4.755,00	3.684,00
Konica Minolta	482,10	-0,62	16,79	547,00	404,20
Matsushita Elec. Ind.	1.329,00	-2,10	-4,83	1.400,00	1.131,50
Mazda Motor	1.548,00	-1,24	1,61	1.952,00	1.518,50
Mitsubishi Elec.	2.611,50	-2,79	30,64	2.856,00	2.006,50
Mitsubishi Hvy.	1.444,00	2,78	-82,48	13.860,00	1.242,00
Murata M.	3.037,00	-1,49	1,47	3.112,00	2.677,00
Naigai	261,00	-0,76	-1,88	275,00	251,00
Nec Corporation	12.405,00	0,81	48,56	12.405,00	8.326,00
Nippon Yusen Kk.	4.845,00	-2,12	10,84	5.198,00	3.961,00
Nip.Steel Corp.	3.388,00	-0,50	4,89	3.785,00	3.240,00
Nissan Corp.	545,40	0,06	-1,59	642,50	530,70
Nomura Holdings	939,50	-2,41	47,33	989,00	637,90

	Cierre	Difer. (%)	ReTAB. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
NSK Ltd.	751,00	-0,12	-1,57	895,50	739,80
Oki Electric	1.023,00	-1,45	12,29	1.194,00	910,00
Olympus	2.689,50	0,86	31,81	2.689,50	2.022,50
Osaka Gas Co. Ltd.	3.600,00	0,53	22,24	3.607,00	2.911,00
Rakuten Group	818,90	-2,40	30,40	905,20	584,00
Ricoh Co.Ltd.	1.470,50	-0,07	35,78	1.475,00	1.092,00
Sato Shoji	1.644,00	=	12,83	1.844,00	1.454,00
Sharp Corp.	960,70	-1,88	-4,46	1.092,00	788,70
Sofbank Group	9.669,00	-0,57	53,65	9.724,00	6.050,00
Sony Corp.	13.340,00	-0,15	-0,52	14.800,00	11.710,00
Sumitomo Forestry	5.406,00	0,11	28,62	6.003,00	4.041,00
Sumitomo M&F	4.827,00	-0,47	13,68	5.488,00	3.904,00
Suzuki Motor	1.908,50	1,46	-68,37	7.235,00	1.711,50
Taikisha	5.250,00	-0,19	28,52	5.320,00	4.075,00
Takeda Ch.Inds.	4.219,00	-0,52	4,07	4.482,00	4.047,00
Tanseysha	846,00	-0,12	-3,09	960,00	775,00
Tokyo El.Pwr.	902,40	-2,18	22,19	1.107,50	736,70
Toyota Motor Corp.	3.254,00	-0,55	25,61	3.872,00	2.556,00
Yamaha Corp.	3.625,00	-0,58	11,30	3.758,00	3.085,00
Yamazaki Baking	3.604,00	1,01	12,06	4.076,00	3.173,00
<b>TORONTO</b>	<b>Dolares Can.</b>				
Barrick Gold Corp.	22,26	-1,63	-7,02	24,67	19,04
BCE Inc	46,87	0,49	-10,16	56,02	44,23
BK Nova Scotia	63,72	-0,23	-1,21	70,07	61,15
BK Of Montreal	114,89	-1,16	-12,37	133,53	114,89
Canadian Nat	169,48	-0,95	1,76	179,65	165,71
Cascades	9,35	-0,64	-26,55	14,94	9,18
CDN Natural Res.	48,92	-49,88	-43,65	112,61	48,92
Eastern Platinum	0,24	-7,69	26,32	0,29	0,10
Imperial Oil	90,29	-0,22	19,62	100,99	74,24
Manulife Finac.	35,48	-1,74	21,17	36,52	28,34
Nat.BK.Of Can.	116,34	-1,13	15,19	118,17	98,10
Royal BK Canada	144,89	-0,90	8,13	148,98	128,54
Sherritt Inc	0,30	=	0,00	0,36	0,27
Suncor Energy	52,40	-0,21	23,44	56,03	42,19
Tamarack Valley Energy	3,68	0,27	19,87	4,20	2,92
Toronto Dominion	75,41	-0,71	-11,92	86,89	74,80
<b>VENEZUELA</b>	<b>Bolivares</b>				
Banco del Caribe	22,00	-13,73	-42,11	50,00	22,00
Bco. Provincial	3,69	-4,40	-79,50	23,00	3,65
Bco. Venezuela	11,73	-0,09	46,99	13,00	7,00
Bolsa de Valores Caracas	6,10	-1,61	-4,69	8,50	5,15
Dominguez & Cia.	-	-	-	16,80	13,50
Envases Vziano.	-	-	-	19,49	13,80
Fondo Valores	13,00	=	62,50	14,39	6,35
Grupo Zuliano	28,60	=	-1,35	31,50	19,21
Mercantil	75,00	=	38,89	75,00	40,00

DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>ABANCA Gestión de Activos SGIIC</b>				
<b>Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 10/06/24</b>				
1)Abanca Fondépósito	F	12,10	1,36	49/141
1)Abanca G. Agresivo*	V	15,13	9,52	110/267
1)Abanca G. Conservador*	I	10,09	0,68	7/10
1)Abanca G. Decidido*	I	13,05	5,57	3/5
1)Abanca G. Moderado*	I	11,15	2,19	10/23
1)Abanca Rendimiento*	F	103,18	1,24	12/90
1)Abanca R.Fija Patrimonio*	D	12,16	0,85	71/74
1)Abanca RF Gobiernos*	F	8,87	-1,94	73/76
1)Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,80	-0,89	69/76
1)Abanca R. Fija Flexible*	F	11,75	-0,37	134/141
1)Abanca R. Fija Mixta*	M	11,16	2,11	42/134
1)Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,80	-0,62	44/90
1)Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,56	-0,89	46/90
1)Abanca RV Dividendo*	V	11,09	-	-
1)Abanca R. Variable Europa*	V	6,35	10,34	42/119
1)Abanca R. Variable Mixta*	R	781,56	5,15	11/23
1)Abanca RV ESG 360*	V	13,38	12,84	52/267
1)Bankoa-Ahorro Fondo*	D	111,94	0,53	72/74
1)Bankoa Seleccion Estrat 50*	R	121,01	4,88	100/195
1)Bankoa Seleccion Estrat 80*	V	1.182,23	6,11	213/267
1)Bankoa Seleccion Flex ISR*	X	6,90	2,25	141/180
1)Imantia Ibox 35	V	17,04	14,32	27/79
1)Imantia Fondépósito Inst	D	12,60	1,45	51/74
1)Imantia Futuro*	V	27,63	6,58	205/267
1)Imantia RF Dur 0-21 Inst*	F	7,10	-	-
1)Imantia R Fija Flexible*	F	1.779,43	-0,16	129/141
1)Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	127/141

<b>Abante Asesores Gestión</b>				
<b>Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Marivi Herrera. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 10/06/24</b>				
1)Abante Asesores Global*	X	19,86	5,67	58/180
1)Abante Bolsa*	V	23,35	8,86	139/267
1)Abante Cartera Renta Fija	F	9,96	0,22	29/90
1)Abante Índice Bolsa A*	V	15,78	9,49	113/267
1)Abante Índice Bolsa L*	V	16,33	9,68	105/267
1)Abante Índice Selec. A*	R	12,41	5,37	87/195
1)Abante Índice Selec. L*	R	12,79	5,47	83/195
1)Abante Life Sciences A*	V	10,37	11,34	3/39
1)Abante Life Sciences C*	V	8,78	11,34	4/39
1)Abante Moderado A*	I	15,70	3,50	6/14
1)Abante Patrimonio Global*	X	20,33	6,12	49/180
1)Abante Renta*	M	12,19	1,20	97/134
1)Abante R. F. Corto Plazo	D	12,53	1,72	16/74
1)Abante Quant Value SM	V	12,65	9,13	1/7
1)Abante Sect. Inmobiliario	V	18,49	10,70	1/8
1)Abante Selección*	R	16,80	4,71	111/195
1)Abante Valor*	M	13,45	2,23	38/134
1)AGF-Abante Pangea-A*	X	8,25	-0,36	166/180
1)AGF-Abante Pangea-B*	X	7,73	-0,88	169/180
1)AGF-Abante Pangea-C*	X	8,17	-	-
1)AGF-European Quality-A*	V	20,68	13,71	13/119
1)AGF-European Quality-B*	V	20,24	13,40	17/119
1)AGF-Europ. Quality-C*	V	15,64	13,71	14/119
1)AGF - Equity Manager A *	I	12,22	8,60	1/23
1)AGF - Equity Manager B *	I	11,12	8,11	3/23
1)AGF - Equity Manager C *	I	12,85	8,60	2/23
1)AGF-Global Selection*	R	13,90	4,88	101/195
1)AGF-Spanish Opp.-A*	V	16,52	20,01	2/79
1)AGF-Spanish Opp.-B*	V	15,47	19,65	4/79
1)AGF-Spanish Opp.-C*	V	10,09	20,01	3/79
1)Kalahari	R	15,09	10,05	1/23
1)Okavango Delta A	V	17,49	18,57	7/79
1)Okavango Delta I	V	19,76	18,67	6/79
1)Rural Selección Decidida*	V	13,52	7,15	189/267
1)Rural Selección Equilib.*	R	121,35	4,16	127/195
1)Tabor*	M	10,31	1,65	73/134

<b>Alken Asset Management</b>				
<b>61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia. Tfno.-+44207 440 1951. Fecha v.l.: 10/06/24</b>				
1)ALKEN Abs Rtn Europ A	I	147,83	7,94	4/36
1)ALKEN Abs Rtn Europ I	I	169,44	8,16	3/36
1)ALKEN European Opps A	V	285,16	12,72	22/119
1)ALKEN European Opps R	V	357,99	12,94	19/119
1)ALKEN Sm Cap Europ R	V	351,94	12,96	3/20
<b>Allianz Global Investors GmbH</b>				
<b>Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. María Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 10/06/24</b>				
1)AGI Adv FI Euro AT	F	93,91	-0,95	47/90
1)AGI AdvFI SD AT	F	99,57	0,30	107/141
1)AGI Artificial Intell ATH	V	223,73	4,82	31/35
1)AGI Best Styles Glb E ATH	V	197,15	13,58	47/267
1)AGI Capital Plus AT	M	114,48	1,13	30/43
1)AGI Clean Planet AT	V	143,22	10,84	7/26
1)AGI Climate Transition AT	V	150,21	10,17	6/26
1)AGI Credit Opportun AT	F	104,18	2,82	7/90
1)AGI Credit Opps Plus	F	107,56	4,34	3/90
1)AGI Cyber Security AT	V	106,86	0,62	34/35
1)AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	110,81	2,00	48/134
1)AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	153,68	7,11	35/195
1)AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	167,43	10,92	1/195
1)AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.031,70	1,73	18/141
1)AGI Enhanced ST Eur AT	D	109,88	1,28	65/74
1)AGI Euro Credit SRI AT	F	103,32	0,87	39/76
1)AGI Emerg Markets SD ATH	V	100,67	2,25	49/58
1)AGI Euroland Eq Grw AT	V	292,76	7,75	46/49
1)AGI Euro Inflation LB AT	F	105,75	-2,60	14/15
1)AGI Europe Eq Grw AT	V	407,86	9,47	59/119
1)AGI Europe Eq Div S AT	V	247,42	8,91	74/119
1)AGI European Eq Grw AT	V	337,80	8,11	80/119
1)AGI Floating Rate Note AT	F	103,39	1,69	21/141
1)AGI Food Security AT	V	87,70	4,94	2/5
1)AGI German Equity AT	V	216,65	6,85	1/6
1)AGI Global Eq Insights AT	V	192,52	6,88	198/267
1)AGI Global Floating Rn AT	F	103,67	2,60	1/141

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AGI Green Bond AT	F	87,20	-1,99	74/90
1)AGI Gb Sustainability AT	V	151,18	7,14	191/267
1)AGI Global Water ATH	V	146,27	5,80	20/26
1)AGI Global Eq Growth ATH	V	106,95	3,85	240/267
1)AGI Gb Metals & Mining AT	V	71,66	4,92	2/2
1)AGI Income & Growth ATH	R	152,73	3,11	1/1
1)AGI Japan Equity ATH	V	206,89	18,21	6/23
1)AGI Multi Asset LS ATH	I	111,28	2,51	6/13
1)AGI Oriental Inc AT	V	391,78	8,99	7/11
1)AGI Pet & Animal Well ATH	V	128,65	0,79	254/267
1)AGI Positive Change AT	V	106,40	9,04	131/267
1)AGI Securicash SRI	D	1.047,46	1,77	9/74
1)AGI Smart Energy ATH	V	130,35	1,95	3/6
1)AGI Strategy 15 CT	M	153,61	0,68	112/134
1)AGI Strategy 50 CT	R	230,62	0,60	59/195
1)AGI Strategy 75 CT	R	307,70	10,47	3/195
1)AGI Thematica AT	V	161,92	5,69	221/267
1)AGI US Investment GC ATH	F	100,97	-1,31	71/76
1)AGI US Short Durat HI ATH	F	116,95	1,50	14/30
1)AGI Valeurs Durables RC	V	1.038,74	11,84	14/49
1)AGI Volatility Strat PT2	O	1.061,21	2,22	3/5
1)AGI China A AT USD*	V	9,53	5,40	11/14
2)AGI US Large Cap V AT USD	V	11,32	9,72	67/87

Amundi ASSET MANAGEMENT

<b>Amundi Iberia</b>				
<b>Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 10/06/24</b>				
1)AF Absol Ret MultiStrat	I	60,40	2,79	11/36
1)AF Cash EUR*	D	102,28	1,64	24/74
1)AF Emerg Mkt Bond	F	51,06	1,69	13/30
1)AF Euro Agg Bond	F	124,12	-1,60	62/90
1)AF Euroland Equity	V	12,18	8,75	38/49
1)AF Europe Eq Conservat	V	203,76	6,53	99/119
1)AF European Eq Value	V	165,47	7,85	82/119
1)AF Global Agg Bond	F	103,47	-0,64	42/90
1)AF Global Ecology ESG	V	441,36	14,74	2/26
1)AF MultiAsset Conservat	M	103,66	1,11	122/134
1)AF MultiAsst Sustain Fut	R	103,72	1,88	180/195
1)AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	552,20	15,58	22/87
1)AF Pioneer US Bond	F	44,41	-2,03	16/16
1)AF US Pioneer Fund	V	183,77	14,41	31/87
1)AF Volatility Euro*	O	108,22	-5,48	4/5
1)AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F113.074,14	2,29	3/141	
1)AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	130,38	6,68	32/58
1)AM Indx MSCI EMU*	V	255,49	11,59	15/49
1)AM Indx MSCI Europe*	V	290,15	11,94	27/119
1)AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	517,64	10,66	58/87
1)AM Indx MSCI World*	V	312,62	12,53	56/267
1)AM Indx S&P500*	V	332,07	13,45	37/87
1)AM RI Impact Green Bd*	F	91,32	-0,84	47/90
1)Amundi Corto Plazo*	D	12.766,02	1,61	29/74
1)Amundi Estrategia Glob*	M	1.046,10	1,67	69/134
1)Amundi Rend Plus*	X	126,99	0,50	161/180
1)Best Manager Conserv*	M	649,60	1,43	29/43
1)Best Manager Selection*	X	852,92	5,52	60/180
1)CPR Inv Climate Action*	V	172,77	13,20	3/26
1)CPR Inv Education*	V	110,31	1,40	252/267
1)CPR Inv Food for Gen*	V	128,74	4,42	3/5
1)CPR Inv Glb Disrupt Opp*	V	1.915,06	13,02	51/267
1)CPR Silver Age*	V	2.754,95	8,70	77/119
1)First Eagle Am Int AHE*	X	196,52	7,00	40/180
1)JING Cart.Naranja 0/100*	F	10,24	0,51	95/141
1)JING Cart.Naranja10-90*	M	9,70	0,10	123/134
1)JING Cart.Naranja20-80*	M	10,27	0,97	102/134
1)JING Cart.Naranja30-70*	M	10,81	1,73	64/134
1)JING Cart.Naranja40-60*	R	11,11	2,60	167/195
1)JING Cart.Naranja50-50*	R	11,69	3,43	151/195
1)JING Cart.Naranja75-25*	R	13,30	6,76	44/195
1)JING Cart.Naranja90*	V	15,31	9,72	104/267
1)JING D FN Eurostoxx50*	V	22,66	13,87	6/49
1)JING DIR FN Conservad*	I	12,13	0,43	9/10
1)JING DIR FN Dinámico*	I	16,25	2,63	10/14
1)JING DIR FN Ibox35*	V	22,22	14,71	17/79
1)JING DIR FN Moderado*	I	13,61	0,99	19/23
1)JING DIR FN S&P500*	V	32,80	14,60	30/87
2)First Eagle Am Int. AU*	X	9.438,15	10,73	3/180

<b>Andbank Asset Management</b>				
<b>4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 39 938. Fecha v.l.: 07/06/24</b>				
1)Merchbanc Merconfondo	V	80,15	-6,02	261/267
1)Merchbanc RF Flexible	F	107,57	1,86	11/90
1)Merchbanc Universal	R	103,95	5,34	88/195
1)SIH Balanced A	R	132,82	2,75	165/195
1)SIH Balanced B	R	129,63	2,94	160/195
1)SIH Best BlackRock	X	1,10	4,11	95/180
1)SIH Best Carmignac	X	1,14	7,42	34/180
1)SIH Best JP Morgan	X	1,11	7,35	36/180
1)SIH Equity Europe A	V	123,78	-0,63	116/119
1)SIH Best M&G	X	1,08	0,76	158/180
1)SIH Best Morgan Stanley	X	1,08	9,70	10/180
1)SIH Equity Spain A	V	107,76	1,37	77/79
2)SIH Flexible Fixed Inc US	F	110,48	3,84	1/16
1)SIH Global Equity	V	119,43	10,22	97/267
1)SIH Global Sustentable Imp	X	114,93	5,16	69/180
1)SIH Multi Agresivo	R	12,42	5,86	69/195
1)SIH Multi Dinámico	R	11,73	4,47	121/195
1)SIH Multi Equilibrado	M	10,45	2,07	44/134
1)SIH Multi Inversión	R	11,01	3,48	147/195
1)SIH Multi Moderado	M	9,89	1,01	100/134
1)SIH Short Term A	F	103,18	0,87	83/141

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>Andbank Wealth Management</b>				
<b>Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400.</b>				
<b>Fecha v.l.: 10/06/24</b>				
1)AndBank Megatrends FI*	V	14,45	8,90	136/267
1)Foncess Flexible*	R	13,09	2,80	164/195
1)Fondibas	M	12,40	4,93	2/43
1)Gestión Talento*	V	12,88	5,33	229/267
1)Gestión Value A*	V	14,85	9,19	125/267
1)Medigestión	I	11,37	3,39	8/14
1)Merchfondo	X	126,00	-5,50	175/180
1)Merch-Fontemar	M	27,13	2,43	29/134
1)Merch-Oportunidades	X	10,37	-9,99	177/180
1)Merch-Universal	R	63,20	5,98	61/195
1)Sigma Inv. House Ahorro	F	12,71	0,86	84/141
1)Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	21,24	2,10	145/180
1)Sigma Inv. House Healthc	V	34,86	6,80	24/39
1)Sigma Inv. House R. Fija	F	20,09	0,51	24/39
1)Sigma Inv. House Selección*	X	3,87	-0,45	167/180



CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Estrat Flexibl Ex*	M	5,79	-0,03	124/134
1)CBK Euro Top Ide Univ	V	10,62	10,21	24/49
1)CBK Evol Sost. 15 Univ*	I	127,46	0,64	3/4
1)CBK Estrat Flexibl Plu*	M	5,68	-0,10	125/134
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	111,64	2,11	12/23
1)CBK Fondtesoro LP Univ	F	159,51	-0,69	45/90
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.607,94	-	
1)CBK Gestión 30*	M	6,49	1,46	28/43
1)CBK Gestión 60*	R	8,35	3,84	16/23
1)CBK Gar Creciente 2024	G	121,58	1,10	2/31
1)CBK Gar Dinámico	G	104,97	1,36	34/67
1)CBK Gar EURIBOR	G	111,26	1,19	41/67
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	13,98	11,06	52/87
1)CBK Gar EURIBOR II	G	110,83	1,18	42/67
1)CBK Comunicación Mundial	V	42,26	22,18	3/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,68	2,06	10/67
1)CBK Gar Val Responsables	G	99,22	0,76	51/67
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,31	6,84	42/180
1)CBK Iter Extra	M	7,38	1,56	78/134
1)CBK Iter PI	M	7,43	1,65	74/134
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,90	1,00	101/134
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,85	2,45	14/43

1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,91	1,38	59/74
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,20	1,70	19/74
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	8,01	1,50	45/74
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,10	1,60	30/74
1)CBK Multisalud Est	V	11,19	7,80	19/39
1)CBK Multisalud Plus	V	29,26	7,71	20/39
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	13,94	3,02	244/267
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,54	-1,19	55/90
1)CBK Renta F. Flex. PI	F	8,94	-1,03	53/90
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,48	4,19	5/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,43	1,40	32/67
1)CBK Rentas Euribor 2*	G	6,15	1,86	16/67
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	7,94	-2,76	83/90
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,48	0,40	26/90
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,06	0,51	23/90
1)CBK RF Corp Dur Cub Ext	F	9,08	2,51	18/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,32	2,64	16/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,58	-0,48	62/76
1)CBK RF Subordinada PI	F	7,07	1,23	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,57	4,19	90/180
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,55	4,50	81/180
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,12	1,60	22/36
1)CBK Sel Ret Absoluto PI*	I	6,61	1,65	15/23
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,60	8,41	22/180
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	16,91	8,73	16/180
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,46	3,77	4/5
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,61	0,79	109/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	13,90	0,70	110/134
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	14,95	0,85	108/134
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,53	1,22	184/195
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,06	1,09	186/195
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,38	3,08	243/267
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	473,94	12,41	40/79
1)CBK Soy Asi Cauto Univ*	M	133,42	2,24	37/134
1)CBK Soy Asi Flex Univ*	R	135,29	5,92	65/195
1)CBK Soy Asi Din. Univ*	R	151,44	8,91	10/195
1)Microbank Fondo Ético	I	10,07	6,51	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	11,97	3,18	25/26

Caja Ingenieros Gestión

Ramblla Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 10/06/24

1)CdE ODS Impact ISR A	R	7,79	7,87	20/195
1)CdE ODS Impact ISR I	R	8,09	8,31	13/195
1)CI Balanced Opp A	I	6,04	1,04	5/10
1)CI Balanced Opp I	I	6,38	1,45	3/10
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	9,06	8,80	36/49
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,75	9,24	35/49
1)CI Bolsa USA A	V	19,80	14,06	33/87
1)CI Bolsa USA I	V	22,04	15,86	20/87
1)CI CIMS 2026	F	104,26	0,45	97/141
1)CI CIMS 2027	F	107,83	-0,35	38/90
1)CI CIMS 2027 ZE	F	104,29	0,09	32/90
1)CI Emergentes A	V	16,26	8,10	10/58
1)CI Emergentes I	V	17,65	9,28	5/58
1)CI Environment ISR A	R	133,81	7,79	22/195
1)CI Environment ISR I	R	144,85	8,25	14/195
1)CI Fondtesoro CP A	D	897,81	1,43	54/74
1)CI Fondtesoro CP I	D	912,94	1,56	36/74
1)CI Global A ISR	V	10,80	13,83	42/267
1)CI Global I ISR	V	11,80	14,29	35/267
1)CE Horizon 2027	F	104,04	0,92	79/141
1)CI Iberian Equity A	V	12,21	0,95	60/179
1)CI Iberian Equity I	V	13,13	10,33	49/79
1)CI Premier A	F	683,04	0,03	31/90
1)CI Premier I	F	707,93	0,28	26/90
1)CI Renta A	R	14,76	4,76	12/23
1)CI Renta I	R	15,66	5,18	10/23
1)CI G Dinámica A*	I	105,07	1,74	12/14
1)CI G Dinámica I*	I	111,41	2,30	11/14
1)Fonengin ISR A	M	12,47	0,91	106/134
1)Fonengin ISR I	M	13,18	1,31	91/134

Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 07/06/24

1)CL Bolsa Japón	V	10,58	14,38	9/23
1)CL Bolsa USA	V	16,44	8,07	75/87
1)CL Bolsas Europeas	V	10,24	9,12	68/119
1)CL Patrimonio*	M	13,51	-	
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,23	1,25	11/90
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,65	-	
1)Laboral Kutxa Eurí Gar II	G	7,66	0,85	48/67
1)LK Bolsa Universal	V	11,34	10,46	90/267
1)Laboral Kutxa Ahorro	F	10,42	0,64	92/141
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,86	-0,15	126/134
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	8,90	-1,96	72/90
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	7,04	3,27	153/195
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,65	0,07	30/90
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	22,21	11,30	45/79
1)Laboral Kutxa Bolsa G VI	G	9,87	1,59	27/67
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,21	7,68	175/267
1)L.K. Euribor Garantizado	G	6,24	0,96	46/67
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	10,99	0,84	49/67

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Laboral.Kutxa B.G.XXIV	G	6,02	1,32	35/67
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,69	6,17	57/195
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,82	-0,54	43/90
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,47	0,45	9/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,49	0,21	11/31
1)L.K.RF Garant. XVIII FI	G	5,98	0,21	12/31
1)Laboral Kutxa RFGar XVII	G	6,06	0,75	6/31
1)LK Mercados Emergentes	V	8,60	5,82	35/58
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,88	0,59	8/31
1)LK Selek Balance	R	6,08	2,25	174/195
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,18	-0,44	20/31
1)LK Selek Base	M	7,15	1,30	92/134
1)Laboral Kuxta RF Gar XXI	G	10,59	-0,78	23/31
1)LK Selek Extraplus	R	8,44	6,35	54/195
1)LK Selek Plus	R	7,64	4,32	122/195



Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. http://contact.Candriam.com. Fecha v.l.: 10/06/24

1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	954,87	-1,23	51/90
1)Cand. Bds Conv Def C C	F	131,17	2,08	4/78
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	208,08	1,50	27/76
1)Cand. Bds Em Debt LC C C	F	91,00	-1,08	23/30
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	1.193,58	1,78	12/30
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.054,30	-2,34	72/90
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.326,01	-0,25	56/76
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.090,57	-2,78	84/90
1)Cand. Bds Eur. HY C C	F	1.317,67	2,31	16/52
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.193,53	-4,18	88/90
1)Cand. Bds Eur. Sh T C C	F	2.062,31	0,05	125/141
1)Cand. Bds Gbl Gov. C C	F	127,26	-2,46	85/90
1)Cand. Bds Gbl HY C C	F	264,20	1,76	19/52
1)Cand. Bds Gbl Infl.SD C C	F	142,16	-0,29	6/15
1)Cand. Bds Inter C C	F	889,49	-2,10	78/90
1)Cand. Bds Tot Ret C C	I	136,54	-0,91	31/36
1)Cand. Divers.Futures C C	I	13.988,07	3,14	9/36
1)Cand. Eq.L Aust C C*	V	322,57	3,73	3/3
1)Cand. Eq.L Biotec C C	V	225,12	6,13	27/39
1)Cand. Eq.L Biotec C C	V	199,94	2,38	32/39
1)Cand. Eq.L Em Mkts C C*	V	942,69	10,25	4/58
1)Cand. Eq.L Emu Innovation	V	137,71	6,33	48/49
1)Cand. Eq.L Eu. Inn C C	V	2.992,01	1,79	115/119
1)Cand. Eq.L Eu. OptQua C C	V	141,41	-1,87	117/119
1)Cand. Eq.L Gbl Demogr C C	V	326,28	13,19	48/267
1)Cand. Eq.L Rob&In Tech C C	V	407,47	17,03	15/35
1)Cand. Indx Arbitrage C	I	1.485,07	2,17	2/2
1)Cand. Lg Sh Credit C	F	1.255,37	2,12	21/76
1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C	D	106,59	1,57	35/74
1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C	D	531,59	1,64	25/74
1)Cand. Monetaire SIC C	D	1.086,72	1,74	13/74
1)Cand. Risk Arbitrage C	I	2.572,42	2,54	1/2
1)Cand. Sust Bd Eur.Cor.CC	F	100,76	-0,05	53/76
1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T.CC	F	97,51	-0,04	128/141
1)Cand. Sust Bd Eur. CC	F	89,68	-2,42	73/90
1)Cand. Sust Bd Global CC	F	91,51	-1,83	68/90
1)Cand. Sust Bd Gb HghYd CC	F	111,56	0,95	35/52
1)Cand Sust Def AssetAll C*	M	149,67	0,95	103/134
1)Cand. Sust Eq Mkt CC*	V	120,17	6,71	31/58
1)Cand. Sust Eq EMU CC*	V	189,85	7,23	47/49
1)Cand. Sust Eq Europe CC	V	28,45	5,88	105/119
1)Cand. Sust Eq World CC	V	36,63	12,78	53/267
1)Cand. Sust Money M Eur CC	D	1.149,70	1,68	21/74
1)Cleo Index Europe Eq C C	V	276,71	10,70	37/119
1)Cleo Index Usa Eq C C	V	636,13	15,07	24/48
1)NYLIM GF US HYCor C C	F	145,28	5,13	6/52
2)Cand. Bds GrOpp. CUSDH C	F	185,35	4,91	2/76
2)Cand. Bds EmDeb LocCu C C	F	98,19	-1,22	24/30
2)Cand. Bds EMs C C	F	2.641,49	5,31	1/30
2)Cand. Bds Eur. HY C C	F	232,39	5,77	1/52
2)Cand. Bds Total Ret C C	I	170,86	2,46	12/36
2)Cand. Eq.L Biotec C C	V	853,40	5,98	28/39
2)Cand. Eq.L Oncol Imp C C	V	273,89	11,01	5/39
2)Cand. Eq.L Rob&In Tech CC	V	437,42	16,83	16/35
2)Cand. Mon.Mkt Usd C C	D	597,48	4,92	9/15
2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC	F	106,10	2,18	9/30
2)Cleo Index USA Eq C C	V	416,43	14,88	27/80
3)Cand. Sust. Eq. Japan CC	V	4.000,00	7,23	20/23
6)Cand. Eq.L Aust C C*	V	2.110,64	4,28	2/3
6)Cand. Eq.L Aust R C*	V	241,20	4,70	1/3
2)NYLIM.GF US HYCorp Bd C C	F	141,51	4,40	9/52

Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo Dato nº 18 28010 Madrid. www.carmignac.es. Tfno. (+34) 914361727. Fecha v.l.: 10/06/24

1)Carmignac Abs Ret Europ A	I	430,16	5,42	3/13
1)China New Economy*	V	49,18	4,00	12/14
1)Climate Transint A EUR	V	320,27	10,10	8/26
1)Cr A EUR Acc	F	142,40	4,06	4/76
1)Credit 2025	F	107,46	2,99	11/76
1)Emergents	V	1.224,60	6,38	33/58
1)Emerging Debt	F	135,39	-0,32	20/30
1)Emerging Discovery	V	1.939,70	15,24	1/58
1)Emerging Patrimoine	R	137,77	1,35	9/9
1)Family Governed	V	174,03	8,20	159/267
1)FB A EUR Acc	F	1.285,60	2,53	3/90
1)Glb Bd A EUR Acc	F	1.473,37	-1,29	59/90
1)Grandchildren	V	195,28	17,36	16/267
1)Grande Europe	V	345,94	13,43	16/119
1)Investissement	V	2.078,78	19,25	12/267
1)Patrim Inc A EUR	R	69,23	3,59	142/195
1)Patrimoine	R	696,83	5,98	60/195
1)Patrimoine Europe	R	132,23	5,40	85/195
1)Profil Réactif 100*	X	263,84	-	
1)Profil Réactif 50	R	203,86	6,53	51/195
1)Profil Réactif 75*	R	265,80	-	
1)Sécurité	F	1.813,48	1,69	22/141

Cartesio Inversiones SGICISA

Plaza de Rubén Darío 3 28010 Madrid. Alicia Pérez Vioque. Tfno. 91 310 62 40. Email. info@cartesio.com. Fecha v.l.: 10/06/24

1)Cartesio Funds Equity R	X	120,62	8,50	18/180
---------------------------	---	--------	------	--------

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Cartesio Funds Income R	M	111,81	3,62	5/43
1)Cartesio X	M	2.169,16	3,68	4/43
1)Cartesio Y	X	2.879,63	8,35	23/180





Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Zenit Gestión	R	1,01	-	
<b>G.I.I.C. Fineco</b>				
<b>Erclla 24 2º planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfno. 944000300. Fecha v.l.: 07/06/24</b>				
1)Financials Credit Fund B	F	12,12	3,07	12/14
1)Financials Credit Fund D	F	12,23	3,14	11/14
1)Financials Credit Fund N	F	12,31	3,18	10/14
1)Fon Fineco Base	D	975,30	1,63	26/74
1)Fon Fineco Euro Líder	O	17,17	7,71	1/5
1)Fon Fineco Patr. Global	R	21,24	2,34	152/195
1)Fon Fineco Gestión	X	22,09	2,23	142/180
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,87	1,91	146/180
1)Fon Fineco Gestión III	X	10,95	2,22	143/180
1)Fon Fineco Interés I	F	14,09	1,65	25/141
1)Fon Fineco Inversión	X	16,69	4,88	75/180
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,73	-0,05	34/90
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	11,04	0,84	86/141
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,51	0,97	74/141
1)Fon Fineco Valor	V	13,44	10,24	23/49
1)Millenium Fund	X	21,51	4,18	91/180
1)Multifondo América	V	31,34	8,34	73/87
1)Multifondo Europa	V	29,85	11,33	31/119

**GVC Gaesco Gestión**

<b>Dr. Ferran, 3-508034 Barcelona. Tfno. 933662727. Web. www.gvrgaesco.es. Fecha v.l.: 10/06/24</b>				
1)Acapital Fertility Geno.I*	V	13,45	-	
1)Financialfond *	V	33,34	10,51	89/267
1)Fondguissona	M	14,26	2,54	13/43
1)Fondguissona Global Bolsa	X	31,39	8,48	21/180
1)Fonradar Internacional*	I	14,29	7,27	1/14
1)Fonsglobal Renta*	R	11,90	8,22	15/195
1)Fonsvila-Real	X	6,48	0,16	164/180
1)GVC Gaesco Asian Fixed *	F	9,70	4,88	2/9
1)GVC Gaesco BlueChips RFMI*	M	10,26	4,81	6/134
1)GVC Gaesco BlueChips RVMi*	R	11,04	9,51	7/195
1)GVC Gaesco Bolsalider	V	11,04	9,16	58/79
1)GVC Gaesco Bona-Renda	R	15,77	7,90	19/195
1)GVC Gaesco Constantfons	D	9,41	1,43	53/74
1)GVC Gaesco Emergentfond*	V	212,60	4,47	42/58
1)GVC Gaesco Europa	V	5,90	10,40	41/119
1)GVC Gaesco Fdo. de Fondos*	V	18,80	7,86	168/267
1)GVC Gaesco Fondo FT CP	D	1.385,36	1,34	61/74
1)GVC Gaesco Col Europ Eq*	V	10,43	3,50	109/119
1)GVC Gaesco Global Eq DS*	V	13,41	8,34	153/267
1)GVC Gaesco Japón	V	11,94	17,06	7/23
1)GVC Gaesco Multig Equilib*	R	10,34	4,75	109/195
1)GVC Gaesco Multinacional	V	96,48	8,47	149/267
1)GVC Gaesco Op Emp Immob A	V	21,65	3,88	3/8
1)GVC Gaesco Op Emp Immob I	V	25,90	4,57	2/8
1)GVC Gaesco Patrim A*	X	12,60	4,79	77/180
1)GVC Gaesco Renta Fija	F	21,44	0,90	80/141
1)GVC Gaesco Renta Valor*	M	114,35	2,54	12/43
1)GVC Gaesco Ret Abs Clas I*	I	167,70	6,77	5/36
1)GVC Gaesco RF Flexible	F	10,40	1,64	14/90
1)GVC Gaesco RF Horiz. 2028	F	103,90	2,66	2/90
1)GVC Gaesco Ret Absoluto*	I	159,71	6,49	4/23
1)GVC Gaesco Small Caps*	V	15,81	9,04	9/20
1)GVC Gaesco Sostenible ISR	R	169,69	4,18	125/195
1)GVC Gaesco 1K + RV	V	108,39	9,79	102/267
1)GVC Gaesco TFT	V	14,76	10,46	21/35
1)GVC Gaesco 300 P WorldW*	V	14,17	4,93	1/1
1)GVC Gaesco Crossover M&S*	V	11,34	4,62	236/267
1)GVCG Crossover FQ 75 RVME*	R	11,77	7,66	5/23
1)GVCG Crossover Gop Mixt I*	R	10,84	3,82	134/195
1)GVCG Crossover Momen RFME*	R	10,20	3,79	137/195
1)GVCG Crossover SE 75 RVME*	R	11,57	1,52	22/23
1)GVCG Crossover 50 RVME*	R	11,34	4,03	15/23
1)GVCGaesco Mul.Crecimiento*	R	10,41	6,83	43/195
1)GVCGaesco Gbl EqValuePlus*	V	9,16	2,46	247/267
1)GVC Gaesco Zebra US SM LP	V	98,61	-4,17	6/6
1)J.L.M. 93 Renta*	X	14,36	3,86	101/180
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,81	2,58	168/195
1)Tramontana R. A. Audaz	I	99,36	9,58	2/36
1)Value Minus Growrh Mkneut	I	8,93	-1,69	11/13

**Horos Asset Management, SGIC, S.A.**

Nuñez de Balboa 120 2º Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno. 917370915. Fecha v.l.: 07/06/24

1)Horos Value Iberia	V	128,21	6,00	66/79
1)Horos Value Internacional	V	160,16	10,72	85/267

**Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A**

Pº. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.l.: 10/06/24

1)Ibercaja Ahorro RF A	F	7,08	1,00	71/141
1)Ibercaja All Star A*	V	11,82	8,37	151/267
1)Ibercaja Bolsa España A	V	28,98	13,44	37/79
1)Ibercaja Bolsa Europa A*	V	8,27	7,99	81/119
1)Ibercaja Bolsa Internac.*	V	17,43	12,35	59/267
1)Ibercaja Bolsa USA A	V	22,24	15,58	23/87
1)Ibercaja Confianza Sost A	M	6,27	4,47	7/134
1)Ibercaja Deuda Corp 2026	F	7,86	1,38	31/76
1)Ibercaja Deuda Corp2025 A	F	5,76	1,42	29/76
1)Selecc. Banca Priv.60 A*	R	6,21	4,99	95/195
1)Ibercaja Divers. Empresas*	M	6,16	2,57	27/134
1)Ibercaja Dividendo Gbl A	V	9,46	5,78	220/267
1)Iber España Italia 2024 A	F	6,19	1,04	68/141
1)Ibercaja Dólar A	D	7,69	3,98	11/15
1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A	D	6,23	1,33	63/74
1)Iber España BlackRock 2026	F	5,93	0,03	33/90
1)Ibercaja BlackRock ChinaA*	V	13,10	9,18	3/14
1)Ibercaja Emerging Bond*	F	6,78	3,87	5/30
1)Ibercaja Estrategia Din A	I	7,08	1,71	14/23
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,35	7,82	83/119
1)Ibercaja Financiero	V	4,74	11,72	5/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,33	2,83	22/134
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	14,80	11,17	75/267
1)Ibercaja Gestión Crec.*	R	11,71	6,58	48/195
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	9,90	3,53	12/134
1)Ibercaja Global Brands	V	10,08	12,66	55/267
1)Ibercaja High Yield A	F	6,98	2,38	15/52
1)Ibercaja Horizonte	F	10,45	0,39	27/90
1)Ibercaja Japón A	V	8,29	8,37	18/23
1)Ibercaja Megatrends A	V	11,03	21,59	3/267
1)Ibercaja New Energy Cl A	V	16,98	6,57	19/26

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,83	-0,54	42/90
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,46	-1,61	63/90
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,51	-0,32	133/141
1)Ibercaja Plus A	D	9,17	1,20	69/74
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,13	1,34	62/74
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,21	1,71	20/141
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	5,93	1,61	31/141
1)Ibercaja Infraestructur A	V	27,01	0,30	7/8
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	5,97	1,16	14/90
1)Ibercaja RF Horizonte2024	F	6,07	1,52	37/141
1)Ibercaja RF Sostenible A	F	5,45	0,63	20/90
1)Ibercaja Sanidad A	V	16,78	10,37	7/39
1)Ibercaja Selección Banca*	M	6,61	3,30	17/134
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,23	0,67	90/141
1)Ibercaja Small Caps	V	13,64	6,58	14/20
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,86	7,05	38/195
1)Ibercaja Tecnológico A	V	7,35	22,36	2/35



**JPMorgan Asset Management**

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Isabel Cánovas del Castillo. Tfno. 915161408. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.l.: 10/06/24

1)JPM Aggr.Bd DAcc(Hdg)	F	73,62	-1,50	63/90
1)JPM Aggregate BdAacc(hdg)	F	8,39	-1,29	60/90
1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg)	V	28,18	12,81	40/87
1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg)	V	24,79	12,38	46/87
1)JPM Asia Grth A - Acc*	V	88,37	9,69	4/11
1)JPM BetaBChAggBnUCETF=Hac	F	100,91	3,30	5/9
1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE	F	89,59	-2,69	81/90
1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE	F	97,45	-0,21	131/141
1)JPM Carbt Gb Eq(CTB)ETFHhg	V	34,16	10,59	86/267
1)JPM China A-Share Opp.A *	V	19,17	0,84	14/14
1)JPM China Bd O A-Acc EUR*	F	89,50	0,63	9/9
1)JPM Divers Risk AAcc(hgd)	X	82,33	8,06	25/180
1)JPM Divers RiskD-Acc(Hdg)	X	76,61	7,73	31/180
1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	V	105,86	0,63	55/58
1)JPM Em Mkts DbtA.aacc(Hdg)	F	12,62	0,96	17/30
1)JPM Em Mkts DbtD.Acc(Hdg)	F	13,25	0,61	18/30
1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc	V	114,86	13,82	2/58
1)JPM Em Mkts Divid A(div)*	V	76,90	5,60	38/58
1)JPM Em Mkts Divid D(div)*	V	70,51	5,25	40/58
1)JPM Em Mkts Eq AAcc(hgd)	V	86,44	0,98	53/58
1)JPM Em Mkts Inc A-Acc	V	117,05	5,00	41/58
1)JPM Em Mkts IvGrAAcc(Hdg)	F	89,47	-0,75	21/30
1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg)	F	84,56	-0,99	22/30
1)JPM Em MktsCorpBdAAcc(hg)	F	109,12	1,79	23/76
1)JPM Em MktsCorpBdDacc(hg)	F	97,85	1,56	26/76
1)JPM Em MktsStratBdAAcc(hgd)	F	89,56	-1,55	27/30
1)JPM Em MktsStratBdPacChg	F	68,33	-1,87	28/30
1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E*	V	107,21	3,35	47/58
1)JPM Em SocAdv A Acc EUR	V	94,94	0,87	54/58
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A€	F	10,94	0,07	121/141
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A€	F	10,82	0,06	123/141
1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR	F	14,12	-2,23	70/90
1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR	F	13,66	-2,32	71/90
1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc	F	114,37	1,53	27/52
1)JPM EU Sust Eq A-Acc	V	117,84	12,85	20/119
1)JPM EUR CorBd1-5yResEnlhd	F	101,09	0,34	50/76
1)JPM EUR CorpBdResEnlhdUE	F	100,02	-0,26	57/76
1)JPM EUR G CNAV W To Acc	D	10.029,74	-	
1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc	D	10.461,89	1,54	41/74
1)JPM EUR Liq LVNAV W-Acc	D	10.500,37	1,71	17/74
1)JPM Eur EqAbsAlpha(P)Acc	I	166,51	10,45	1/13
1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc	I	127,84	10,13	2/13
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc	D	108,89	1,61	28/74
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc	D	109,61	1,48	49/74
1)JPM EUR St M Mkt VNAVW D	D	10.414,40	1,76	11/74
1)JPM EUR UltraShort Inc UE	F	103,66	1,56	35/141
1)JPM Euro AggrBdD-Acc EUR	F	101,91	-2,05	69/90
1)JPM Euro Aggregate BdAAcc	F	12,68	-1,93	67/90
1)JPM Euro Corp.Bd A-A€	F	15,25	-0,20	55/76
1)JPM Euro Corp.Bd D-A€	F	14,34	-0,42	59/76
1)JPM Euro Dy A-Acc EUR	V	36,15	13,50	15/119
1)JPM Euro Dy D-Acc EUR	V	30,38	10,10	18/119
1)JPM Euro Eq A-Acc EUR	V	30,05	12,46	23/119
1)JPM Euro Eq D-Acc EUR	V	21,71	12,08	26/119
1)JPM Euro SC A-Acc EUR	V	37,11	9,99	5/20
1)JPM Euro SC D-Acc EUR	V	25,62	9,49	7/20
1)JPM Euro Sel Eq A-Acc	V	2.169,22	10,07	47/119
1)JPM Euro Sel Eq D-Acc	V	179,86	9,66	56/119
1)JPM Euro Str G A-AccEUR	V	46,63	15,14	9/119
1)JPM Euro Str G D-AccEUR	V	27,89	14,73	10/119
1)JPM Euro Str V A-AccEUR	V	21,95	11,48	29/119
1)JPM Euro Str V D-Acc	V	22,84	11,09	34/119
1)JPM Eurol A-Acc EUR	V	27,54	11,91	13/49
1)JPM Eurol D-Acc EUR	V	19,08	11,51	17/49
1)JPM EurEol Dyn. A(P)Acc EUR	V	389,00	14,59	4/49
1)JPM Eurol Dyn. D(P)Acc EUR	V	353,81	14,27	5/49
1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc	V	54,21	9,83	6/20
1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc	V	30,47	9,33	8/20
1)JPM Europe Dyn Tech AAcc	V	80,22	9,56	26/35
1)JPM Europe Dyn Tech Dacc	V	24,58	9,05	27/35
1)JPM Europe Eq PIs A(P)Acc	V	27,38	16,81	6/119
1)JPM Europe Eq PIs D(P)Acc	V	23,30	16,44	7/119
1)JPM Europe High YdSDBdDacc	F	109,63	1,28	31/52
1)JPM Europe High Yld BdAAcc	F	21,78	10,40	33/52
1)JPM Europe High Yld BdDacc	F	13,24	0,79	41/52
1)JPM Europe StratDivA(div)	V	138,89	9,39	63/119
1)JPM Europe StratDivD(div)	V	126,52	9,02	71/119
1)JPM Europe Sust Eq Dacc	V	156,40	12,45	24/119
1)JPM Europe Sust SC EqAacc	V	133,12	11,74	4/20
1)JPM EurResEnhlhdEq(ESG)UE	V	43,74	12,09	25/119
1)JPM EurResEnhlhdEq(ESG)UED	V	42,21	11,25	32/119
1)JPM EuResEnlnEqESUCETF=ac	V	33,50	11,46	18/49
1)JPM EuResEnlnEqESUCETF=edi	V	31,33	9,92	28/49
1)JPM Eur Std MM VNAV A Ac	D	10.488,26	1,58	34/74
1)JPM Flex Credit AAcc(hgd)	F	11,12	1,18	18/90
1)JPM Flex Credit DAcc(hgd)	F	98,71	10,33	20/90
1)JPM G Macro Sust A (acc)	X	95,64	0,95	155/180
1)JPM Gb Balanced A-Acc	R	2.155,29	4,25	124/195

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
-------	------	--	------------------------------	----------------------



CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Mediolanum Activo E-A	F	10,95	1,90	9/141
1)Mediolanum Activo L	F	11,38	1,81	13/141
1)Mediolanum Activo S	F	11,11	1,74	17/141
1)Mediolanmu Europa RV E	V	12,80	9,58	58/119
1)Mediolanum Europa RV L	V	10,79	9,19	66/119
1)Mediolanum Europa RV S	V	10,10	8,97	72/119
1)Mediolanum Fondcuenta	D	2.691,67	1,62	27/74
1)Mediolanum Fondcuenta E	D	10,51	1,76	10/74
1)Mediolanum Merc.Emrgts EA	F	11,74	4,26	3/30
1)Mediolanum Mercados Em L	F	15,57	3,96	4/30
1)Mediolanum Mercados Em S	F	14,70	3,77	6/30
1)Mediolanum Real Estate-E A	V	9,05	0,91	4/8
1)Mediolanum Real Estate-L A	V	8,45	0,57	5/8
1)Mediolanum Real EstateS-A	V	8,11	0,37	6/8
1)Mediolanum Renta E	F	11,22	1,76	5/90
1)Med. R.V. Global Selec.E	V	10,39	-	
1)Med. R.V. Global Selec.L	V	10,36	-	
1)Med Small&Mid Caps Esp. E	V	11,24	11,61	43/79
1)Mediolanum Renta L	F	32,21	1,63	8/90
1)Med Small&Mid Caps Esp L	V	10,90	11,24	46/79
1)Mediolanum Renta S	F	31,27	1,56	9/90
1)Med Small&Mid Caps Esp S	V	10,42	11,01	47/79

Mediolanum International Funds Ltd

4th floor, The Exchange George's Dock, I.F.S.Dublin 1 Irlanda. Furio Petribiasi. Tfnno. 35312310800. Fecha v.l.: 07/06/24

1)BB Carmignac Stra Sel LA	X	6,25	6,19	47/180
1)BB Carmignac Stra Sel SA	X	12,10	6,09	52/180
1)BB Chns Rd Opp LA	V	4,21	5,91	7/14
1)BB Circular Economy L	V	5,06	7,59	16/26
1)BB Circular Economy LH	V	4,83	5,71	21/26
1)BB Convertible St Col LHA	F	5,22	-0,31	12/18
1)BB Convertible St Col LHB	F	4,65	-0,70	15/18
1)BB Convertible St Col SHA	F	10,09	-0,44	14/18
1)BB Convertible St Col SHB	F	9,01	-0,82	16/18
1)BB Convertible Str Col LA	F	5,96	0,90	6/18
1)BB Convertible Str Col LB	F	5,31	0,51	9/18
1)BB Convertible Str Col SA	F	11,54	0,77	7/18
1)BB Convertible Str Col SB	F	10,28	0,37	10/18
1)BB Coupon Strategy L-B	X	4,43	3,05	119/180
1)BB Coupon Strategy HL-A	X	6,13	3,21	115/180
1)BB Coupon Strategy HL-B	X	3,81	2,28	140/180
1)BB Coupon Strategy HS-A	X	11,62	3,03	120/180
1)BB Coupon Strategy HS-B	X	7,24	2,21	144/180
1)BB Coupon Strategy L-A	X	7,10	4,00	97/180
1)BB Coupon Strategy S-A	X	13,48	3,81	103/180
1)BB Coupon Strategy S-B	X	8,41	2,87	128/180
1)BB Dynamic Coll. Hed. L	R	8,58	6,72	45/195
1)BB Dynamic Coll. Hed. S	X	16,34	6,97	41/180
1)BB Dynamic Collection L	R	9,29	7,23	31/195
1)BB Dynamic Collection S	R	15,87	8,11	17/195
1)BB Dynamic Intl Val Op LA	V	7,52	8,93	133/267
1)BB Dymnic Intl Val Op LHA	V	6,78	7,29	183/267
1)BB Dymnic Intl Val Op SA	V	14,55	8,79	140/267
1)BB Dymnic Intl Val Op SHA	V	13,21	8,03	163/267
1)BB Em. Markets Coll. L	V	11,82	7,86	13/58
1)BB Em. Markets Coll. S	V	18,46	7,62	20/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA	V	5,01	4,01	43/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA	V	9,47	3,83	45/58
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LA	F	4,71	3,52	7/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHA	F	3,89	1,12	15/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB	F	4,07	1,02	16/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB	F	3,39	-1,40	26/30
1)BB Enrgy Transit L EUR	V	4,99	0,56	4/6
1)BB Enrgy Transit LH EUR	V	4,92	-0,53	5/6
1)BB Equilibrium SHA	M	8,63	1,36	89/134
1)BB Equilibrium SHB	M	7,50	0,33	120/134
1)BB Eq.Pow.Coupon Col LHB	V	4,96	4,80	235/267
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SB	V	10,90	5,30	230/267
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SHB	V	9,47	4,61	237/267
1)BB Eq.Power Coupon Col LB	V	5,69	5,05	232/267
1)BB Equilibrium LA	M	4,65	1,73	65/134
1)BB Equilibrium LB	M	4,05	0,70	111/134
1)BB Equilibrium LHA	M	4,41	1,50	84/134
1)BB Equilibrium LHB	M	3,83	0,45	118/134
1)BB Equilibrium SA	M	9,12	1,60	76/134
1)BB Equilibrium SB	M	7,93	0,55	115/134
1)BB Equity Power Coll L	V	9,03	5,61	223/267
1)BB Equity Power Coll LH	V	7,45	5,53	226/267
1)BB Equity Power Coll S	V	13,72	6,22	210/267
1)BB Equity Power Coll SH	V	13,82	5,59	224/267
1)BB Euro Fixed Income L	F	5,97	1,00	72/141
1)BB Euro Fixed Income LB	F	4,61	1,01	70/141
1)BB Euro Fixed Income S	F	11,44	0,96	76/141
1)BB Euro Fixed Income S B	F	8,88	0,97	75/141
1)BB Europ Cpn StrgyCol LA	X	5,75	5,44	62/180
1)BB Europ Cpn StrgyCol LB	X	4,62	3,85	102/180
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHA	X	5,68	5,48	61/180
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHB	X	4,56	3,87	100/180
1)BB Europ Cpn StrgyCol SA	X	11,25	5,30	66/180
1)BB Europ Cpn StrgyCol SB	X	9,04	3,71	109/180
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHA	X	11,09	5,34	63/180
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHB	X	8,91	3,71	108/180
1)BB European Coll. Hed. L	V	9,04	9,29	65/119
1)BB European Coll. Hed. S	V	16,46	9,63	57/119
1)BB European Collection L	V	8,57	9,18	67/119
1)BB European Collection S	V	12,39	9,39	62/119
1)BB Eurp Sm CAP Eq LA	V	5,64	8,91	10/20
1)BB Fidelity Asian Cnp LA	R	5,22	4,30	1/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	4,18	2,45	5/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,60	3,68	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,68	1,80	7/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SA	R	10,21	4,15	2/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	8,18	2,31	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	8,98	3,54	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	7,19	1,70	8/9
1)BB Financ Inc Strat LA	M	6,90	4,91	4/134
1)BB Financ Inc Strat LB	M	5,20	2,81	23/134
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,66	4,83	5/134
1)BB Financ Inc Strat SB	M	10,26	2,71	9/43
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,76	3,39	1/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,74	2,69	3/4
1)BB Gbl Demograph Opp L	V	6,75	10,31	94/267
1)BB Gbl Demograph Opp LH	V	6,24	9,59	108/267
1)BB Gbl Impact L	V	5,18	3,96	239/267

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BB Gbl Impact LH	V	4,71	2,24	249/267
1)BB Gbl Leaders LA	V	7,39	10,88	83/267
1)BB Gbl Leaders LHA	V	6,63	9,24	123/267
1)BB Global High Yield L	F	13,37	2,89	12/52
1)BB Global High Yield S	F	19,47	3,03	10/52
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,60	-0,83	47/52
1)BB Global H.Y. Hed. S B	F	6,76	-0,91	48/52
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,48	0,71	43/52
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	14,02	0,42	45/52
1)BB Global H.Y. L B	F	4,75	1,63	25/52
1)BB Global H.Y. S B	F	7,34	1,61	26/52
1)BB India Opps L EUR Acc	V	6,69	13,63	1/3
1)BB Infrastruct Op Col LHA	V	6,12	3,57	4/13
1)BB Infrastruct Op Col LHB	V	4,84	2,60	8/13
1)BB Infrastruct Opp Col LA	V	7,18	4,76	1/13
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	5,69	3,44	5/13
1)BB Infrastruct Opp Col SA	V	13,79	4,39	2/13
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	10,95	2,64	7/13
1)BB Infrastruct Opp Col SHA	V	11,72	2,96	6/13
1)BB Infrastruct Op Col SHB	V	9,26	1,11	9/13
1)BB Innovative Themt Op L	R	7,73	10,65	2/195
1)BB Innovative Themt Op LH	V	6,81	8,56	146/267
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	6,24	4,66	78/180
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	4,95	4,11	94/180
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	12,09	4,52	80/180
1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,60	3,98	98/180
1)BB Med MStanley GLB H L	V	9,75	6,64	203/267
1)BB Med MStanley GLB H S	V	18,28	6,45	208/267
1)BB Med MStanley GLB L	V	12,39	7,71	173/267
1)BB Med MStanley GLB S	V	23,29	7,52	177/267
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	5,04	2,98	21/134
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	5,17	3,53	13/134
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,24	4,10	96/180
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,30	3,28	113/180
1)BB New Opportun. Coll. S	X	13,84	3,91	99/180
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	11,99	3,10	118/180
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	7,96	11,47	4/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	14,62	12,03	2/11
1)BB Pacific Collection L	V	8,82	8,92	8/11
1)BB Pacific Collection S	V	12,25	8,68	9/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,67	0,92	105/134
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,34	2,16	40/134
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	5,89	1,83	58/134
1)BB Premium Coupon Coll S	M	12,10	2,02	46/134
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,22	1,71	67/134
1)BB Premium Coupon Collect	M	4,24	1,37	88/134
1)BB Premium Coupon Col.LHB	M	3,96	1,03	99/134
1)BB Premium Coupon Coll.SB	M	8,26	1,22	95/134
1)BB Socially Respns LA	R	6,68	7,19	32/195
1)BB Socially Respns LHA	R	6,39	6,20	56/195
1)BB Socially Respns SA	R	13,18	7,95	18/195
1)BB Socially Respns SHA	R	12,54	7,10	36/195
1)BB US Collection Hed. L	V	10,78	10,08	64/87
1)BB US Collection Hed. S	V	19,84	10,11	63/87
1)BB US Collection L	V	12,05	13,57	36/87
1)BB US Collection S	V	18,29	12,66	43/87
1)BB US Coupon Strgy LA	X	6,92	7,30	37/180
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,58	6,03	54/180
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,68	4,94	74/180
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,56	3,26	114/180
1)BB US Coupon Strgy SA	X	13,61	7,73	32/180
1)BB US Coupon Strgy SB	X	10,94	6,12	50/180
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	11,11	4,81	76/180
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	8,91	3,11	117/180
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,59	-1,48	62/90
1)Ch Solidity & Return LA	I	10,32	-1,55	34/36
1)Ch Solidity & Return LB	F	4,33	-2,21	80/90
1)Ch Solidity & Return LB	I	8,22	-1,56	35/36
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	9,24	7,59	21/58
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	19,75	7,35	26/58
1)Cha. Euro Bond L-B	F	5,42	-2,46	74/90
1)Cha. Euro Bond S-B	F	10,12	-2,55	77/90
1)Cha. Euro Income L-B	F	4,45	0,20	115/141
1)Cha. Euro Income S-B	F	8,50	0,01	126/141
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	9,45	10,05	49/119
1)Cha. European Eq.S Hedged	V	17,69	10,06	48/119
1)Cha Financial Eq Evo L	V	5,46	14,21	3/8
1)Cha Financial Eq Evo S	V	10,24	13,97	4/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	7,17	8,57	11/39
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	14,38	9,18	10/39
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	12,61	5,99	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	24,57	5,80	3/3
1)Cha. In.Income L.A Units	F	4,92	-0,14	3/9
1)Cha. In.Income L.B Units	F	4,53	-0,16	4/9
1)Cha. Int. Bon L.B Units	F	4,64	-2,06	77/90
1)Cha Int. Bond Hed. L-A	F	7,27	-1,90	70/90
1)Cha Int. Bond Hed. L-B	F	4,92	-2,49	86/90
1)Cha Int. Bond Hed. S-A	F	12,35	-1,98	73/90
1)Cha Int. Bond Hed. S-B	F	9,14	-2,61	87/90
1)Cha. Int. Bond L.A Units	F	5,57	-1,43	61/90
1)Cha. Int. Bond S.B Units	F	9,05	-2,16	79/90
1)Cha Int. Equity L	V	12,86	10,95	82/267
1)Cha Int. Equity S	V	16,12	10,97	81/267
1)Cha Int. Income Hed. L-A	F	5,85	-0,14	2/9
1)Cha Int. Income Hed. L-B	F	4,19	-0,24	5/9
1)Cha Int. Income Hed. S-A	F	10,11	-0,25	8/9
1)Cha Int. Income Hed. S-B	F	8,04	-0,25	9/9
1)Cha. Inter Bond S.A Units	F	10,79	-1,53	65/90
1)Cha. Intern. Eq. L Hedged	V	11,97	9,50	112/267
1)Cha. Interna. Eq.S Hedged	V	22,86	10,24	96/267
1)Cha. Int.Income S.A Units	F	9,53	-0,24	6/9
1)Cha. Int.Income S.B Units	F	8,80	-0,24	7/9
1)Cha. Liquidity Euro L	F	6,88	1,18	59/141
1)Cha. Liquidity Euro S	F	12,60	1,14	62/141
1)Cha. Liquidity USD L	D	5,25	3,90	12/15
1)Cha. Liquidity USD S	D	10,42	3,86	13/15
1)Cha. N.Amer. Eq. L Hedged	V	16,13	10,98	54/87
1)Cha. N.Amer. Eq. S Hedged	V	31,13	11,37	48/87
1)Cha. North American Eq. L	V	17,86	14,74	29/87
1)Cha. North American Eq. S	V	22,25	13,92	35/87
1)Cha. Pacif. Eq. L Hedged	V	8,29	11,88	3/11
1)Cha. Pacific Eq.S Hedged	V	15,86	12,39	1/11
1)Cha Technology Eq Evo L	V	11,37	20,21	6/35
1)Cha Technology Eq Evo S	V	26,12	19,84	7/35
1)Challenge Energy Eq Evo L	V	8,18	8,58	1/6

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Challenge Energy Eq Evo S	V	15,29	8,38	2/6
1)Challenge Euro Bond L	F	8,83	-1,82	65/90
1)Challenge Euro Bond S	F	15,18	-1,91	66/90
1)Challenge Euro Income L	F	6,87	0,10	31/90
1)Challenge Euro Income S	F	11,92	0,02	35/90
1)Challenge European Eq. L	V	6,83	9,85	51/119
1)Challenge European Eq. S	V	11,19	9,75	53/119
1)Challenge Germany Eq. L	V	7,22	5,85	2/6
1)Challenge Germany Eq. S	V	13,23	5,63	3/6
1)Challenge Italian Eq. L	V	6,77	16,02	1/2
1)Challenge Italian Eq. S	V	11,26	15,90	2/2
1)Challenge Pacific Eq. L	V	8,13	9,19	6/11
1)Challenge Pacific Eq. S	V	10,33	9,25	5/11
1)Challenge Spain Equity L	V	9,15	10,15	50/79
1)Challenge Spain Equity S	V	19,09	9,92	79/79
1)Glbl Eq Style Sel L	V	5,86	11,35	70/267
1)Glbl Eq Style Sel LH	V	5,79	9,75	103/267



CUADROS

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sabadell Gtia Extra 29	G	9,56	-0,25	63/67
1)Sabadell Gtia. Extra 30	G	12,58	0,71	54/67
1)Sabadell Gtia. Extra 32	G	11,39	1,21	40/67
1)Sabadell Horizont 02 2026	F	10,65	0,69	89/141
1)Sabadell Horizonte11 2026	F	10,05	-	
1)Sabadell Gtia Fija 17	G	9,20	-1,23	28/31
1)Sabadell Gtia Fija 18	G	10,06	-0,21	18/31
1)Sabadell Interés Eur-Base	F	9,19	0,11	119/141
1)Sabadell Interés Eur-Cart	F	9,47	0,39	103/141
1)Sabadell Interés Eur-Emp	F	9,32	0,24	113/141
1)Sabadell Interés Eur-Plus	F	9,32	0,25	112/141
1)Sabadell Interés Eur-Prem	F	9,50	0,36	104/141
1)Sabadell Interés Eur-Pyme	F	9,26	0,18	117/141
1)Sabadell Planif. Base	M	10,03	1,73	63/134
1)Sabadell Planif. Plus	M	10,28	1,93	50/134
1)Sabadell Planif. Prem	M	10,43	2,05	45/134
1)Sabadell Planif. Pyme	M	10,14	1,82	59/134
1)Sabadell Planif. Empr	M	10,28	1,93	51/134
1)Sabadell Prudente-Base*	M	11,01	1,44	86/134
1)Sabadell Prudente-Cartera*	M	11,43	1,69	68/134
1)Sabadell Prudente-Empresa*	M	11,26	1,53	80/134
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,21	1,53	79/134
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,49	1,67	72/134
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,16	1,49	85/134
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,80	1,78	15/141
1)Sabadell Rendimiento -Z	F	10,51	1,86	11/141
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,49	1,50	40/141
1)Sabadell Rendimiento-Cart	F	9,71	1,79	14/141
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,59	1,64	26/141
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,59	1,64	27/141
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,68	1,77	16/141
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,54	1,57	34/141
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2*	M	24,78	3,30	18/134
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5*	X	12,88	7,66	33/180
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	20,55	18,88	13/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	21,43	19,30	8/35
1)Sab.Economía Digital-Emp*	V	21,09	19,14	10/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	21,09	19,14	11/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	21,37	19,28	9/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	20,82	19,01	12/35
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base	R	13,38	5,39	86/195
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Cart	R	14,52	5,88	63/195
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Emp	R	14,33	5,65	75/195
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus	R	14,07	5,65	76/195
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem	R	14,73	5,88	66/195
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme	R	14,03	5,52	81/195
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	22,23	3,98	75/79
1)Sab.España B. Futuro-Cart	V	24,35	4,58	70/79
1)Sab.España B. Futuro-Emp	V	23,77	4,21	72/79
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	23,26	4,21	73/79
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	23,31	4,10	74/79
1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem	V	24,58	4,49	71/79
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base	I	1.311,09	1,28	13/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart	I	1.413,75	1,79	3/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Emp	I	1.392,98	1,68	6/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus	I	1.392,93	1,68	5/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem	I	1.407,24	1,75	4/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme	I	1.342,35	1,44	12/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,22	2,08	18/36
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,57	2,31	13/36
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,38	2,17	16/36
1)Sab.Selec.Altern.-Plus*	I	10,38	2,17	15/36
1)Sab.Selec.Altern.-Premier*	I	10,55	2,26	14/36
1)Sab.Selec.Altern.-Pyme*	I	10,30	2,13	17/36
1)Sab.Selec.Épsilon-Base*	I	19,42	9,92	12/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Cart.*	I	20,99	10,30	7/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Empresa*	I	21,00	10,16	10/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Plus*	I	20,58	10,16	9/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Premier*	I	21,28	10,28	8/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Pyme*	I	20,59	10,04	11/21

**Sabadell Asset Management Luxembourg**  
Del Sena 12 PAE Can Sant Joan 08174 S. Cugat del Valles. info@bancsabadell.com. Tfno. 902323555. Fecha v.l.: 10/06/24

1)SabFunds Capital Apprec.2	R	962,01	6,93	40/195
1)SabFunds Capital Apprec.3	R	14,19	6,53	50/195
2)Sab.Balanced Alloc.40*	R	121,58	5,56	79/195
2)Sab.US Core Equity*	V	175,12	10,47	60/87

**Santander Asset Management**  
Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 07/06/24

1)Aurum Renta Variable	V	26,85	20,39	6/267
------------------------	---	-------	-------	-------

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Fonemporium*	M	21,36	0,87	107/134
1)Inveractivo Confianza*	M	15,69	1,57	26/43
1)Sant. Acciones Esp. A	V	24,91	8,70	63/79
1)Sant. Acciones Esp. B	V	28,21	8,86	62/79
1)Sant. Acciones Esp. C	V	27,96	9,03	61/79
1)Sant. Acciones Euro	V	4,97	9,59	33/49
1)Sant. Acciones Latinoam	V	21,62	-15,12	6/7
1)Sant. Dividendo Europa A	V	10,95	2,92	112/119
1)Sant. Dividendo Europa B	V	11,57	3,14	111/119
1)Sant. Eurocrédito	F	97,61	0,43	49/76
1)Sant. Future Wealth*	V	127,53	7,32	182/267
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	105,80	1,67	71/134
1)Sant. GB Cremiento S*	M	107,60	1,67	70/134
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	240,20	7,41	179/267
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	148,46	3,40	136/195
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	150,82	3,80	135/195
1)Sant. Gest Dinam Alternat*	I	70,10	3,30	8/36
1)Sant. Índice España B	V	141,93	14,53	23/79
1)Sant. Índice España I	V	155,98	14,97	14/79
1)Sant. Índice Euro B	V	276,97	15,33	2/49
1)Sant. Índice Euro Clase I	V	302,24	15,78	1/49
1)Sant.Ind.España Openbank	V	140,31	14,54	22/79
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	348,53	6,96	193/267
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,48	3,43	150/195
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	122,92	4,94	98/195
1)Sant. PB Moderate Port*	M	103,30	2,11	41/134
1)Sant. PB System Balanced*	I	94,08	2,36	8/23
1)Sant. PB System Dynamic*	I	121,78	3,88	3/14
1)Sant. Rendimiento B	D	90,45	1,40	57/74
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	84,84	1,29	64/74
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	90,39	1,49	48/74
1)Sant. Renta Fija A	F	862,33	-1,45	61/90
1)Sant. Renta Fija B	F	913,73	-1,32	56/90
1)Sant. Renta Fija C	F	978,29	-1,24	52/90
1)Sant. Renta Fija I	F	1.005,56	-1,13	50/90
1)Sant. Renta Fija Privada	F	96,04	-0,74	68/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	131,63	0,43	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	978,27	2,53	3/18
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	302,57	8,02	11/11
1)Sant. Sel. RV Japón*	V	41,03	-	
1)Sant. Sel. RV Norteamérica*	V	129,84	11,05	53/87
1)Sant. Seleccion. RV Emerger*	V	126,22	8,16	9/58
1)Sant. Small Caps España	V	308,07	14,32	28/79
1)Sant. Small Caps Europa	V	149,81	5,30	16/20
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	93,14	0,45	98/141
1)Sant. Sost. Crecimiento I	I	99,66	0,04	23/23
1)Sant. Sost. Evolución	I	105,10	0,87	5/5
1)SPB RF Ahorro A	F	9,75	1,33	51/141
1)SPB RF Ahorro I	F	10,01	1,62	30/141

<b>Santander SICAV</b> Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com. Fecha v.l.: 07/06/24				
1)Sant. Active Portfolio IAE	M	135,50	2,59	25/134
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,36	-0,53	63/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	87,75	-0,54	64/76
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	8,95	-0,42	60/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	89,65	-0,42	61/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	114,78	2,77	14/76
1)Sant. Euro Equity A	V	215,21	9,87	29/49
1)Sant. Euro Equity B	V	159,15	10,11	26/49
1)Sant. European Dividend A	V	6,58	2,62	114/119
1)Sant. European Dividend B	V	7,55	2,85	113/119
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	211,92	2,52	17/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	113,33	3,16	20/134
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	122,19	3,38	16/134
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	95,89	3,11	9/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	100,24	3,34	7/76
2)Sant.European Dividend AU	V	158,84	3,19	110/119
2)Sant.G0 North America C-A	V	21,19	-0,37	87/87
2)Sant.G0 North America C-B	V	24,59	-0,06	86/87
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	74,28	5,32	1/76
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	26.642,39	1,74	9/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	29.540,34	1,88	8/13

<b>Singular Asset Management SGIC</b> Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 10/06/24				
1)Alma V FIL A*	F	106,90	-	
1)Belgravia Delta A	I	7,99	-1,44	33/36
1)Belgravia Delta Z	I	7,99	-1,78	36/36
1)Belgravia Epsilon A	I	2.436,19	0,71	27/36
1)Belgravia Épsilon Z	I	2.476,30	0,91	24/36

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Belgravia V Strategy A	V	13,11	5,62	106/119
1)Belgravia V Strategy Z	V	13,17	5,97	104/119
1)Dalmatian	M	6,28	-27,99	133/134
1)Gamma Global A	X	11,53	2,45	137/180
1)Gamma Global Z	X	11,58	2,55	134/180
1)Global Div. Fund *	V	6,39	0,02	256/267
1)Global Value Selection*	X	7,27	4,14	93/180
1)Kappa*	X	10,23	2,85	129/180
1)Lambda Universal*	X	10,79	12,10	2/180
1)Megatendencias A*	V	88,61	5,67	222/267
1)Megatendencias Z*	V	90,96	5,93	217/267
1)Multiactivos 20 A*	M	10,02	1,32	90/134
1)Multiactivos 100, A*	V	14,47	8,75	141/267
1)Multiactivos 100, Z*	V	14,51	-	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,72	2,88	161/195
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,79	3,02	159/195
1)Multiactivos 60 A*	R	11,87	4,80	106/195
1)Multiactivos 60 Z*	R	11,97	4,96	97/195
1)Multiactivos 80 A*	V	13,21	6,92	195/267
1)Principium A	X	16,16	2,95	121/180
1)Principium Z	X	16,66	3,13	116/180
1)RHO Selección A*	X	11,15	10,24	6/180
1)RHO Selección B*	X	11,12	10,15	7/180
1)RHO Selección C*	X	11,06	9,94	8/180
1)Sigma I A	V	14,06	7,48	178/267
1)Sigma I Z	V	14,15	7,71	174/267
1)SWM Capital 2 Plus*	I	6,54	-0,40	30/36
1)SWM España GA A	V	18,31	13,50	35/79
1)SWM España GA Z	V	19,33	13,95	31/79
1)SWM Estrategia RV A	V	5,78	8,03	164/267
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,92	8,31	155/267
1)SWM Global Flexible I*	X	35,10	2,88	126/180
1)SWM Global Flexible A*	X	33,10	2,68	131/180
1)SWM Global Flexible Z*	X	37,22	2,88	127/180
1)SWM RF Flexible A	F	6,41	0,95	21/90
1)SWM RF Flexible Z	F	6,51	1,05	19/90
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,28	0,27	110/141
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,30	0,36	105/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,26	1,20	58/141
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,27	1,29	53/141
1)SWM Valor A	F	6,13	1,42	46/141
1)SWM Valor Z	F	6,42	1,51	39/141

Solventis				
Castellana 60 4º 28046 Madrid. Tfno. 917932970. Web. www.solventis.es. Fecha v.l.: 10/06/24				
1)Altair EU Opp A	V	17,64	9,69	55/119
1)Altair EU Opp D	V	139,76	9,84	52/119
1)Altair EU Opp L	V	146,54	10,26	43/119
1)Altair Inv. II A	X	1,15	2,48	136/180
1)Altair Inv. II D	X	111,33	2,51	135/180
1)Altair Inv. II L	X	116,74	2,90	125/180
1)Altair Patrim. II A	M	1,06	0,87	33/43
1)Altair Patrim. II D	M	102,55	0,76	35/43
1)Altair Patrim. II L	M	105,15	0,96	31/43
1)Altair Ret. Abs. A	I	9,16	0,68	28/36
1)Altair Ret. Abs. D	I	86,56	0,62	29/36
1)Altair Ret. Abs. L	I	88,05	0,75	25/36
1)Global Mix Fund*	R	11,19	2,06	177/195
1)SDLF II BP FIL*	I	1.058,65	2,15	16/21
1)SDLF II INST., FIL*	I	1.072,63	2,47	14/21
1)SDLF II PC, FIL*	I	1.072,01	2,44	15/21
1)Solventis Atenea GD*	D	10,37	1,59	32/74
1)Solventis Atenea R*	D	10,36	1,54	40/74
1)Solventis Aura Iber.Eq. R	V	14,90	14,57	21/79
1)Solventis Aura Iber.Eq. GD	V	14,97	14,73	16/79
1)Solventis Cronos GD*	F	10,18	-0,21	37/90
1)Solventis Cronos R,*	F	10,11	-0,39	39/90
1)Spanish Direct Leasing BP*	I	1.289,69	0,34	21/21
1)Spanish Direct Leasing I*	I	1.285,91	0,45	20/21
1)Solventis EOS RV GD	V	10,58	12,20	60/262
1)Solventis EOS RV R	V	10,51	11,95	62/262
1)Solventis Eos, Sicav	V	23,30	14,34	11/119
1)Solventis Hércules GD*	M	10,84	0,45	117/134
1)Solventis Hércules R*	M	10,75	0,25	121/134
1)Solventis Horizon.2026 GD*	F	10,67	1,21	13/90
1)Solventis Horizonte 2026R*	F	10,65	1,15	15/90
1)Solventis Lennix GD*	X	10,89	2,92	123/180
1)Solventis Lennix R*	X	10,84	2,55	133/180
1)Solventis Zeus GD*	X	10,55	6,31	46/180
1)Solventis Zeus R,*	X	10,43	6,03	53/180
1)Uve Equity Fund	V	105,51	-0,66	258/262



## DIRECTIVOS

# Que el seguro sea parte del equipaje

**DESTINOS** Marruecos, EEUU, Japón, Italia y Reino Unido son los países para los que se contratan más pólizas de viaje.

Isabel Vilches. Madrid

Por el precio de un bañador. “Contratar un seguro de viaje supone entre el 3% y el 6% del total del presupuesto del viaje. Si, por ejemplo, el coste de ir al Caribe una semana es de 1.000 euros... una póliza estaría entre 30 y 60 euros”, argumenta Carlos Uceda, director de negocio de Intermundial, compañía que, con una trayectoria de 30 años, asegura a 5 millones de pasajeros al año. Como la aventura suele alargarse más, según datos de esta empresa, el ticket medio por persona alcanza los 110 euros.

Los turistas solo quieren disfrutar, “aprovechar al máximo la experiencia, sin sustos ni costes extra”, explica Uceda, más allá de un capricho en destino o un cóctel viendo la puesta de sol. Con la contratación de una póliza, “buscan cumplir ciertas expectativas, evitarse problemas antes de salir, como una anulación por un contratiempo, o ya sobre el terreno. Quieren seguridad”, añade. ¿Y qué incluye? “Gastos médicos, posibles repatriaciones si se pone un familiar enfermo y hay que volver, problemas con el equipaje o con los vuelos y cobertura de accidentes y de responsabilidad civil”, enumera Uceda.

Por el desmesurado coste de una intervención médica en EEUU este país ocupa las primeras posiciones del ranking de los países a los que se llega con seguro, con información de Intermundial. También Japón, Marruecos, Reino Unido e Italia. “Pincharte Urbason en EEUU ronda los 3.000 euros, por lo que siempre recomendamos firmar una póliza con capitales de gasto medio elevado,



## HOMENAJE MARROQUÍ AL LEGADO ANDALUZ

Construido como un 'riad' privado, con patios íntimos y exuberantes jardines, el resort **The St. Regis La Bahía Blanca, Tamuda Bay** (Marruecos) cuenta con 83 habitaciones y 17 suites, todas con terrazas privadas con vistas al mar Mediterráneo, incluida una 'suite' presidencial de 167 metros cuadrados. Estrenado esta temporada, desprende encanto marroquí y rinde homenaje al legado cultural andaluz de la zona. Marca de la casa, todos sus huéspedes disponen del exclusivo servicio de mayordomos.



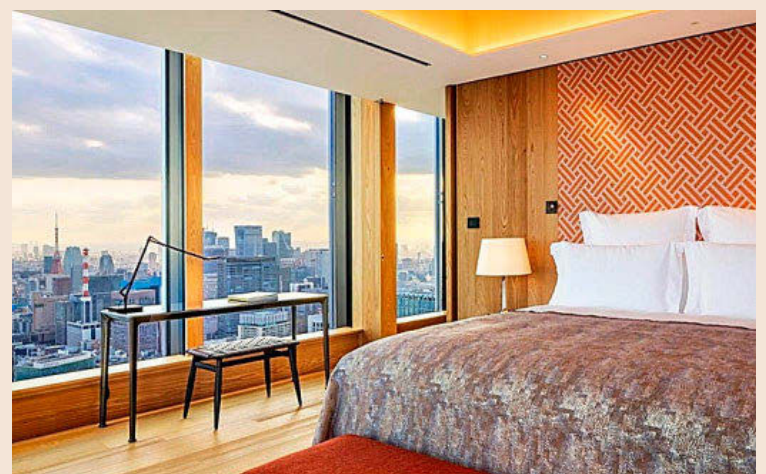
## UNA PARADA EN MEDIO DE LA GRAN MANZANA

Rodeado de rascacielos, **Thompson Central Park New York** es un hotel 'boutique' que sigue la estética de la década de los cincuenta. A dos pasos de Central Park, ofrece servicio de 'concierto', bar, restaurante, gimnasio (por si durante el viaje no quema las suficientes calorías recorriendo las calles de Nueva York) y acepta mascotas.



## VACACIONES AL BORDE DEL MAR TIRRENO

En un cabo rocoso en el norte de Sicilia, **Club Med Exclusive Collection de Cefalù** es un resort de postal con vistas a Rocca. Ofrece diferentes modalidades de alojamiento, desde Las Villettas, 'bungalows' de madera situados en lo alto del acantilado; habitaciones Il Borgo recubiertas de piedra, rodeadas de naturaleza, y las 'suites'.



## ESTILO ITALIANO EN TOKIO

Ocupando los pisos del 40 al 45 del rascacielos Tokyo Midtown Yaesu, **Bulgari Hotel Tokyo** brinda de estilo italiano a la capital de Japón. En su interior alberga 98 habitaciones y 'suites', así como experiencias gastronómicas que incluyen Sushi Hoseki-Kenji Gyoten; Il Ristorante-Niko Romito; The Bulgari Bar; Bulgari Dolci y The Bulgari Spa.

## UN VERANO DE CUENTO EN UN PALACIO BRITÁNICO

Con mimo, la familia Brownsword ha acondicionado una por una sus 19 habitaciones de **Relais & Châteaux Amberley Castle**, todas diferentes. También sus románticos salones, donde sirven el clásico té de las cinco, con sus típicos 'scones' y 'finger sandwich', y su biblioteca. A orillas del río Arun, en Amberley (Reino Unido), el jardín de este hotel cuenta con su 'putting green', campo de croquet y también cancha de tenis.



cercano al millón de euros. También para Japón, donde la noche de hospitalización ronda los 8.000 euros...”, indica el directivo.

¿Vacaciones ya planificadas? Los españoles somos de última hora, para casi todo, incluido cerrar el seguro, que suele hacerse el mismo mes que se sale. También para pedir días

libres en el trabajo, un apuro para el 27% de los asalariados, que considera que nunca es un buen momento para solicitar días, según una encuesta de Personio, especialista en RRHH. A casi cuatro de cada 10 les gustaría tener más autonomía para escoger cuándo librar... Pues queda poco para que comience el verano.



# El último grito: maquilladores profesionales para ejecutivos

**TENDENCIAS** Algunos líderes recurren a expertos para mejorar su imagen y la de su empresa.

Emma Jacobs. Financial Times

En un luminoso local del suroeste de Londres, Natalie James examina mi rostro antes de llegar a la conclusión de que mi colorete es demasiado rosa y mis cejas demasiado pálidas. Su consejo: un poco de crema para dar más luz –es demasiado educada para decir que parezco agotada– y un tono más cálido para las mejillas.

James no me está preparando para una fiesta, pero revisa mi neceser de maquillaje para intentar rejuvenecer y profesionalizar mi look en el trabajo. La autodenominada *estilista ejecutiva* es una de las muchas expertas en belleza a las que recurren profesionales y empresarios para sesiones fotográficas en redes sociales y comunicados de prensa, así como para presentaciones y discursos. También ofrece consultas personales para mejorar la imagen de las empresas.

En los últimos 18 meses, la *app* de reservas de belleza Ruuby ha registrado un aumento de las contrataciones de servicios de maquillaje profesional. Su hora punta está en las citas previas al trabajo, a las 6 y las 7 de la mañana. Su fundadora, Venetia Archer, afirma que estas franjas horarias suelen ser ocupadas por profesionales que se preparan para el trabajo y eventos mediáticos. La proliferación de tutoriales de belleza en las redes sociales –y el tiempo que duran las fotos colgadas en la red– está aumentando el nivel de exigencia, y aunque “el público más joven tiende a hacerlo por su cuenta”, los clientes de más edad tienen menos confianza y se ponen en manos de servicios profesionales.

La exposición en internet por las reuniones virtuales también han aumentado la inseguridad sobre nuestro aspecto en pantalla: las videollamadas y la siempre presente cámara invertida, ha disparado lo que se conoce como la *dismorfia Zoom*. “Nuestra apariencia en el entorno laboral se ha visto muy influida por el boom de los medios digitales”, afirma James. Sin embargo, según un estudio de WFH Research, este año el 47% de los trabajadores se maquillaron para acudir a la oficina, frente a sólo el 31% de los que trabajan en remoto.

Es probable que el tema del maquillaje en un contexto profesional provoque rechazo en algunos sectores. Viv Groskop, autora y *podcaster* de *How to Own the Room*, asegura que tiende a evitar mencionar el asunto porque “parece una cosa de los años ochenta de la que ha-



La exposición en Internet por las reuniones virtuales ha aumentado la inseguridad sobre nuestro aspecto en pantalla.

blar”. Sin embargo, añade que muchas mujeres se sienten “muy aliviadas” cuando reconocen la presión a la que están sometidas para tener un aspecto determinado en el trabajo. “A muchas de nosotras nos preocupa en secreto equivocarnos; nuestras inseguridades están a flor de piel”, afirma.

Las opiniones, añade Groskop, son totalmente subjetivas. Hillary Clinton recibía constantes comentarios sobre el maquillaje, hasta que su equipo se dio cuenta de que las respuestas no eran coherentes ni útiles. “La gente sólo quería dar consejos”. Scarlett Gray, CEO y fundadora del servicio de belleza móvil Glow & Dry, está de acuerdo: “Siempre habrá alguien a quien no le gustemos. Si vamos demasiado arregladas la gente nos criticará, si no, pensarán que no nos hemos esforzado”.

Lo cierto es que el estilo profesional se ha relajado desde los looks con hombreras de los años ochenta. Mientras que antes las mujeres se sentían presionadas para rebajar su feminidad, James detecta ahora “un boom de lo femenino empoderado”. Una empresaria cuenta que, en su carrera en el mundo de la banca nunca se maquillaba porque quería que “la tomaran en serio”. Pero con el tiempo, el aseo y el cuidado de la

**El 47% de los trabajadores se maquilla para acudir a la oficina; un 31% lo hace cuando trabaja en remoto**

**Lo más importante es la coherencia: decidir el aspecto que quieres tener y mantenerlo**

piel han ido cobrando importancia y hace poco reservó una cita para una sesión de maquillaje. “Ahora todos aparecemos en vídeos”, reconoce.

Las actitudes cambian en función de la generación. Groskop cree que “los mayores de 50 años creen que arreglarse es importante”; Cyler D, maquilladora afincada en Nueva York que trabaja con ejecutivos, sostiene que las jóvenes profesionales “suelen experimentar más con el maquillaje”. No obstante, un cuidado excesivo de la apariencia puede considerarse frívolo.

Según un estudio de la Universidad de Colorado, entre las mujeres científicas “detalles aparentemente triviales como maquillarse o peinarse pueden llevar a cuestionar su valía profesional”. Otras investigaciones,

sin embargo, han descubierto que el maquillaje aplicado profesionalmente puede hacer que las mujeres parezcan más dignas de confianza. Cuando James prepara a ejecutivos para presentaciones, aplicar polvos en el rostro resulta un gesto fundamental para hombres y mujeres. “Si el rostro de alguien brilla en el escenario y está hablando de cifras, automáticamente el público pensará que está nervioso”.

Cyler D explica que la principal petición antes de una presentación es: “Intenta que parezca que no voy maquillada. No quiero parecer un payaso o una *drag queen*”. En su opinión, lo más importante es la preparación previa para el cuidado de la piel, sobre todo cuando el vídeo de alta calidad y las proyecciones del auditorio no pueden ocultar el maquillaje o las imperfecciones. “Cuando se tiene una piel perfecta, todo encaja”, concluye.

El mejor consejo de Groskop, sin embargo, es la confianza en el propio criterio. “Lo más importante es la coherencia: tener el aspecto que quieres tener –con o sin intervenciones– y mantenerlo”. Gray coincide: “cuando una cliente se sienta en su silla, quiere reflejar su personalidad. Si ella quiere llevar un labial rojo, es mejor respetar su criterio”.



## El hotel Santo Mauro abre su cocina

El próximo 18 de junio, el chef Rafa Peña, asesor del Santo Mauro y titular del restaurante Gresca de Barcelona, abre las puertas de su cocina a Carlos Orta, Roger Caparros y Agathe Arnaud, responsables del restaurante gerundense Villa Más. Un almuerzo en la biblioteca del Santo Mauro limitada a 20 personas con un menú de siete pases con los vegetales y el pescado como protagonistas y el vino como nexo entre ambos.

## Bari y Creta, en el radar de Iberia Express

La aerolínea comienza a operar los vuelos a estos dos destinos en su programa de verano. De ese modo, Iberia Express volará al primero, en Italia, entre el 14 de junio y el 8 de septiembre y al enclave griego del 15 de junio al 7 de septiembre. En ambos casos ofrecerá dos frecuencias semanales con precios que parten de los 53 euros. En el calendario de destinos veraniegos de la compañía también están Islandia y Edimburgo.

## Havaianas se viste de Dolce & Gabbana

Italia y Brasil a un solo paso. Dolce & Gabbana y Havaianas se unen por primera vez para crear una colección con cuatro modelos de chanclas que evocan desde la energía del estampado de leopardo y el blanco y negro del *print* de cebra en los modelos *Classics* a los *Icons*, con la intensidad del azul y blanco de la cerámica mayólica Blu Mediterráneo y los decorados multicolores de la tradición siciliana del Carretto Siciliano.



## CULTURA

# Rendidos ante 'La flauta mágica' de Simon McBurney

**ÓPERA** La producción del director inglés llega a Valencia tras triunfar en Londres o Nueva York.

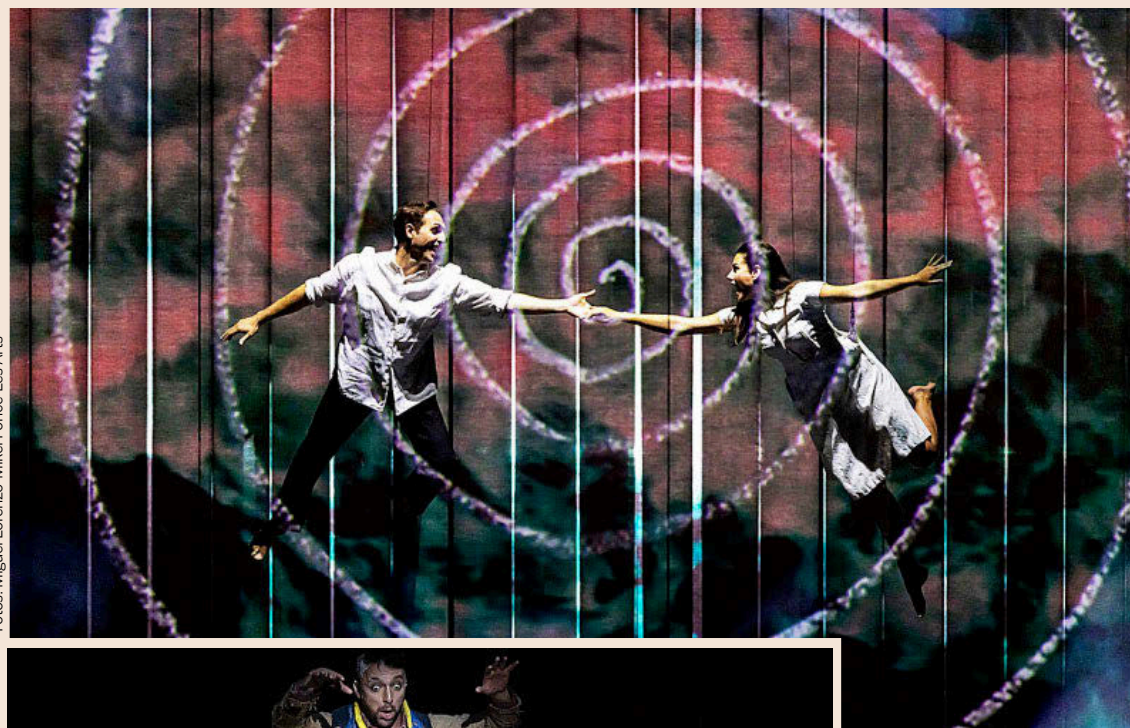
Emelia Viaña. Madrid

"Espectacular", "extraordinaria", "sorprendente", "estimulante inventiva"... Estos son algunos de los calificativos que ha recibido la producción de Simon McBurney de *La flauta mágica*, de Wolfgang Amadeus Mozart; una propuesta que se estrenó en Ámsterdam el pasado noviembre y que ya se ha visto en Nueva York o Londres. La obra acaba de recalar al Palau de Les Arts de Valencia y el público español parece estar de acuerdo con las opiniones anteriores. Si quieren comprobarlo, acudan a alguna de sus representaciones; la próxima, hoy, y otras tres hasta el próximo miércoles.

*La flauta mágica*, con James Gaffigan en la dirección musical, es una de las óperas más representadas del mundo, un éxito desde que fue estrenada en 1791 por el propio Mozart y el director teatral Emanuel Schikaneder. Si la ha visto en alguna que otra ocasión, quizá piense que puede prescindir de la propuesta de Simon McBurney, algo que no le recomendaría en este caso, pero que tampoco está justificado en otras ocasiones. En ópera, teatro o música, cada producción o concierto es una experiencia distinta y todas parecen de alguna forma nuevas.

¿Por qué volver a verla? El eje de la puesta en escena de McBurney es recrear la esencia de la experiencia teatral que vivió aquel público de 1791 en el Theater an der Wien de Viena. Por ejemplo, su apuesta por la tecnología en el montaje es un guiño al estreno y es que Schikaneder ya estaba a la última en efectos teatrales. Además, al comenzar la obra, el escenario parece sencillo, pero se irá transformando a través de toda la ópera. La orquesta está elevada, como se hacía en el teatro vienés, y eso genera interacción entre cantantes y músicos. Asimismo, los cortinajes clásicos del teatro vienés inspiran a McBurney para introducir proyecciones que acompañan la puesta en escena. "Es una de las grandes apuestas artísticas y técnicas de los últimos años", explica Jesús Iglesias Noriega, director artístico del Palau de Les Arts, que añade: "El Metropolitan de Nueva York, la English National Opera de Londres, la Ópera de Ámsterdam o el prestigioso Festival d'Aix-en-Provence, entre otros, han caído rendidos a ella".

Lo han hecho, y lo hará también el público español, porque "McBurney da una lección magistral de teatro con este montaje. Con la música siempre en un primer plano, combi-



'La flauta mágica' de McBurney tiene muchas características que la hacen única. Por ejemplo, la orquesta está elevada, como se hacía en el teatro vienés, y eso genera interacción entre cantantes y músicos; o su apuesta por la tecnología se plantea como un guiño al estreno del año 1791.

na la técnica artesanal de Schikaneder, con la tecnología actual y una brillante dirección actuarial para dejar volar la imaginación del espectador. Es un espectáculo que nadie se puede perder", asegura Iglesias. Esta producción, de hecho, resalta la importancia de la música al contar esta historia, en especial todo lo que se refiere al poder de la flauta mágica. Para completar esta experiencia tan teatral, al otro lado del escenario se ubica un artista de *foley*, que genera también en vivo y con diversos materiales los sonidos que acompañan a los actores en escena.

"*La flauta mágica* es a la vez fantástica y política; un compromiso social y un gran vuelo de la imaginación; y, en el fondo, si pensamos en su contenido social o político, está el deseo de que la sociedad evolucione. ¿Cómo la escenifico con el menor decorado posible?", se preguntaba McBurney

**"McBurney da una lección magistral de teatro; es un espectáculo que nadie se puede perder"**

**El eje de la producción es recrear la esencia de la experiencia teatral que vivió el público de 1791**

en una entrevista para la English National Opera. La respuesta la daba el propio director de escena: "Lo que verán es un escenario abierto que dejo a la imaginación en la medida de lo posible. Lo que hemos intentado es hacer algo que se inspire en la música. Supongo que intentamos hacer algo que vaya directo a lo que consideramos el corazón de *La flauta mágica*.

ca. Cuando uno piensa en esta ópera, lo hace en un conjunto de momentos. Uno piensa en los momentos de Papageno y en los momentos de Pamina, y en la Reina de la Noche, por supuesto, que es muy famosa; pero una de las cosas que me han interesado es cómo todos estos momentos interactúan o se contagian unos a otros, y por eso intentar encontrar las conexiones entre momentos ha sido para mí particularmente interesante", afirmaba McBurney, que supone que Mozart debió poner mucho de sí mismo en esta obra. "Estaba en la cima de sus capacidades. En lugar de ver *La flauta mágica* como una especie de pastelería vienés, quería despojarme de la confitería y revelar algunos de los ingredientes que componen la obra para que la gente pueda tener algo de la misma sorpresa y deleite que tuvieron en 1791", concluye el director inglés.

## LIBROS



## Después de pisar los escenarios

Pablo Benegas, guitarrista y compositor de La Oreja de Van Gogh, sorprende con un conmovedor relato en primera persona sobre el impacto del miedo y de la violencia, pero también acerca del valor de la amistad y de la música. En *Memoria* (Plaza&Janes), el artista bucea en los recuerdos de dos décadas oscuras: el Donosti de los años de plomo en el que creció Benegas viendo el nombre de su padre en la diana de ETA, un tiempo que nos pertenece a todos.



## Secretos y pasiones

Sevilla, 1902. Una joven británica llega sola a la ciudad. Lleva consigo un antiguo plato exquisitamente pintado a mano. Podría ser la clave para resolver un misterio familiar ligado a La Cartuja, la prestigiosa fábrica donde se producen, desde hace décadas, las delicadas vajillas. En *La dama de la Cartuja* (Ediciones B), Inma Aguilera nos hará viajar a mediados del siglo XIX para descubrir la historia de una estirpe de alfareras del barrio de Triana.



## Fantasia multipremiada

*La guerra de la amapola* (Editorial Hidra) ha sido finalista en los prestigiosos premios de fantasía y ciencia ficción Hugo, Nebula y World Fantasy. Asimismo, es una de las mejores novelas de fantasía de la historia según la revista *Time*. Escrita por R. F. Kuang, el autor nos regala una novela repleta de personajes, combates, pruebas, poderes letales y sorpresas que no siempre son buenas.



## Opinión

## ¿Cómo quedamos tras las elecciones europeas?

Enrique Calvet  
Chambon

Tras las elecciones europeas conviene vislumbrar como queda perfilado el presente y el futuro de los ciudadanos españoles y europeos; que es, en puridad, lo único que debe preocupar a los políticos de la UE. Si dividimos en dos, por motivos de claridad, el análisis, nos percatamos que el enfoque exclusivamente nacional nos lleva a una foto fija que supone el fin de una larga etapa de procesos electorales en el que ha fracasado totalmente el intento de obtener un voto de castigo al sanchismo que supusiera un parón en la política de confederalización asimétrica y desigualitaria de España. Es decir, frenar un proceso constituyente clandestino que sólo se puede producir destrozando las instituciones democráticas y el Estado de Derecho.

Tras las elecciones, resulta que 30 de nuestros 61 eurodiputados son partidarios de una "Nación de naciones" (sic) para España, y que el PSOE, lejos de descalabrarse, se configura como el partido con más peso dentro del indispensable grupo de socialistas europeos. En cuanto a la presencia de eurodiputados españoles dispuestos a ser activistas en la recuperación de derechos civiles y/o fundamentales para los ciudadanos españoles (ser iguales ante la Ley o estudiar en la lengua de su patria, por ejemplo), la mala noticia es que en el tercer o cuarto grupo europeo en importancia, los liberales y demócratas, desaparece la representación democrática y patriótica española, y solo

tendrán voz el PNV y, probablemente, Junts. Es un salto diez años atrás y sólo podemos confiar en que los eurodiputados del PP mantengan la actitud proactiva del último año y medio. Con muchas dudas, honradamente, por su historia anterior. La conclusión para la coyuntura española a corto es que empieza ya la legislatura sin amenazas de deslegitimación y se viene lo previsto en forma de amnistía, "referenda" separatistas, fragmentación de la Seguridad Social, blanqueamiento de crímenes contra el bien común, destrucción definitiva de la unidad de mercado, establecimiento de españoles de primera, segunda y cuarta, pérdida de la *koiné* constitucional, financiaciones regionales desigualitarias y lesivas, etc, etc... Sólo lo puede truncar un improbable acto suicida de algún grupo separatista.

Pero si el análisis de los efectos sobre la situación política nacional coyuntural es nítido y supone el fin de un miniciclo de intento de deslegitimación para que siga la misma dinámica, el análisis a medio y largo plazo de las consecuencias de las elecciones sobre los europeos (con especial atención a los españoles) es absolutamente incierto, confuso y, sobre todo, supone el inicio de una nueva dinámica. El que esto firma no es neutro y parte del principio de que la libertad, seguridad y prosperidad de los españoles necesita ineluctablemente de más y mejor UE. La inclinación hacia un mayor peso de los partidos de derechas, manteniendo a la derecha alemana como partido toral en las políticas europeas es un proceso democrático normal que puede ayudar a una buena dinámica, con una salvedad: su radical oposición a reforzar el euro con la creación de un Tesoro co-

munitario y deuda mancomunada. Pero su aportación a una mejor Europa ahora que ha terminado inevitablemente la exageración o precipitación que ha supuesto el Pacto Verde, que va a ser revisado a fondo sin muchos problemas por el claro retroceso de la amalgama verdes-extremaizquierda-socialistas, y también su aportación a disminuir (tal vez combatir) la absurda fiebre contra natura por instalar la ideología *woke* como identidad paneuropea en el Parlamento puede ser muy positiva. Es decir, el corrimiento hacia una mejor UE que se ocupe de los grandes temas comunes, evite injerencias en temas culturales o morales reservados a los Estados miembros, puede darse perfectamente en Estrasburgo.

De hecho, ya ha empezado ante la

nueva situación geopolítica y económica (renunciando a la ley de restauración de la naturaleza, o reorientando inversiones) e incluso partidos de izquierda nacen que reivindican sentido común y valores tradicionales de la izquierda lejos de histerias o exageraciones identitarias o de género o climáticas (BSW-Por la razón y la justicia, en Alemania, Izquierda española aquí).

## Peligros

No, definitivamente, y aunque siga sintiéndome socialdemócrata, no veo en la centroderechización del Parlamento Europeo una amenaza para mejor Europa. Entonces, ¿dónde están los peligros? En los partidos que quieran destruir el acervo comunitario y la esencia de la UE, en los

que se oponen a más UE en los temas esenciales. Hay tres maneras de hacerlo. Una es destruir los Estados que la conforman. Ese es un problema español que tendremos que resolver nosotros, esperemos que con ayuda de Europa. Podría hablarse de Bélgica, o Estonia por injerencia rusa, pero están muy lejos de plantear su desguace. La segunda manera es renacionalizar las políticas comunes, y la tercera pretender que la normativa comunitaria no prevalezca sobre las nacionales. Esto último es el fin de la UE. ¿Y cómo queda eso tras el 9-J? Pues en nebulosa por varias razones. No sabemos si los partidos que se oponen a más UE se juntarán para formar el segundo grupo de la Cámara, ni si son coincidentes en cuanto a su antieuropeísmo para minar la UE desde dentro, ni si engordarán con los no inscritos. Y, problema añadido, las decisiones finales las toma el Consejo Europeo, los Estados, y no sabemos de qué partido será el primer ministro francés ni si se mantendrá el debilitadísimo Gobierno alemán, con un país dividido en dos. Incertidumbre, confusión y peligro para la supervivencia de una UE que se ocupe de Defensa, de las fronteras, de tener una política exterior común, un ministro de Economía, un presupuesto mayor... En ese sentido se entiende como buena noticia que, un quinquenio más, la posición conjunta europeísta de PPE, socialistas y liberales, tal vez parte de los verdes, sea mayoritaria en el Parlamento. No para hacer un muro contra la ultraderecha ni la ultraizquierda, sino para levantar una barrera contra los que quieren debilitar, minar, o destruir la UE.

Ex europarlamentario, miembro de instituciones europeas de 1986 a 2019



## El peligro de una carrera salarial en los convenios

Luis Fabián  
Márquez

Es obvio que el Real Decreto Ley 2/2024, de reforma del subsidio del desempleo tiene una intención política: blindar el espacio en el que los sindicatos más representativos tienen carácter nacionalista, y se circunscriben a una autonomía concreta; los ejemplos son dos exclusivamente: el País Vasco y Galicia, con 3 sindicatos: ELA-STV y LAB, y CIG-CA, respectivamente. Además, en 2017 los sindicatos vascos, más CCOO y UGT, y la patronal CONFEBASK, firmaron un acuerdo en busca de un marco autonómico laboral soberano. Con posterioridad, se sumó a tal preeminencia autonómica Cataluña, pero sin que tales iniciativas, transformaran la estructura de la negociación colectiva existente.

En estas autonomías, los sindicatos

pretenden elevar los salarios de los trabajadores de los convenios sectoriales nacionales, y hasta ahora el artículo 83 del Estatuto de los Trabajadores impedía tal propósito, si el convenio colectivo nacional limitaba las competencias de los representantes en los ámbitos inferiores.

La reforma de 2021 impidió que los convenios de empresa pactaran salarios a la baja, ya que sólo podían subsistir si los elevaban por encima de los convenios sectoriales de procedencia. Ahora se trataría de que tal blindaje lo proporcione el ámbito autonómico, para sí mismo y sus provincias. Pero, para que tal frontera sea legítima es preciso que sea respaldada por las organizaciones patronales y sindicatos que representan a los afectados por los convenios colectivos en las autonomías mencionadas. Luego, una vez más la clave del cambio que sin duda significa el Real Decreto Ley 2/24 sólo será posible si CEOE-Cepyme y CCOO-UGT optan por privilegiar los convenios colecti-

vos autonómicos, y en su caso los provinciales, en detrimento del nacional del sector correspondiente.

Si descendemos a los datos, hemos de recordar que los convenios de empresa son los más numerosos: hasta ahora, 2.340, pero sólo afectan a 339.700 trabajadores, mientras que los convenios de sector son 1.637, y afectan a 7.481.006; es decir, los primeros son sólo el 4,34% del total y los segundos el 95,66%. Pero, de estos últimos, la mitad son provinciales. El sector en el que hay más de estos últimos es el del metal, frente a la construcción, que mantiene los provinciales, pero el de ámbito nacional manda en salarios y jornada. Hasta ahora se imponía a las unidades inferiores. También en la industria química manda el convenio nacional, en el que se pactan incrementos salariales reales, y que se impone a los no existentes provinciales, salvo alguna excepción en el sector de plásticos. Los convenios de empresa vigentes superan en sus salarios a los del sector. El

comercio tiene muchas unidades negativas, y en los de ámbito nacional destaca el de grandes almacenes y otros más modernos de grupos de empresa. Por ejemplo, el de marcas de restauración, que está resuelto para absorber y obviar cualquier unidad inferior.

Los convenios de las características antes mencionadas exceden del centenar, porque, hasta ahora, el empresariado organizado y los sindicatos preferían negociar convenios colectivos sectoriales, en buena parte de ámbito nacional. El objetivo era defender un marco nacional de competencia, un mercado único, sin que importe lo más mínimo que quienes lo desearan se emancipasen de los sectores nacionales con los convenios de empresa. En congruencia con lo que sucede en la mayoría de los países europeos.

El caos que se avecina si los partidos nacionalistas deciden asumir, a pie juntillas, el cambio de estrategia que significa el Real Decreto Ley

2/24 es inevitable, y sólo puede salvarse si los interlocutores sociales deciden mantener la actual estructura de los convenios. La norma pretende añadir al convenio provincial el ámbito autonómico y poner fronteras a las injerencias exteriores. Pero tal política sólo sería posible si lo quieren las partes que negocian.

En definitiva, un caos que ya existía por la existencia de múltiples convenios provinciales, se verá sustituido por otro que aumenta la controversia sobre la normativa convencional aplicable. A la postre, el conflicto abierto sólo puede resolverse por quienes legítimamente representan a los trabajadores y empresarios españoles. Es factible que, si vascos y catalanes quieren salarios más altos, los demás españoles pretendan lo mismo, y la pugna abierta por el último cambio normativo precipite una carrera salarial que en nada beneficia a la economía y a las empresas.

Presidente de Analistas de Relaciones Industriales.



# ¿Quién gana con el nuevo proteccionismo?



**Carlos Cuervo-Arango**

Después de décadas de avances en el libre comercio, con su correlato de mejoras en el consumo y el bienestar de miles de millones de ciudadanos a lo largo y ancho del mundo, el nuevo mantra parece ser la vuelta al proteccionismo más descarnado. Barreras al comercio de todo tipo, junto con aranceles generalizados, parecen haberse convertido en el arma de elección de los políticos de todo signo.

Los Estados Unidos lideran el movimiento. Recientemente el presidente, Joe Biden, ha cuadruplicado los aranceles de los Estados Unidos a los coches eléctricos chinos, hasta el 100%; doblado los aranceles a los paneles solares, hasta el 50% y triplicado los aranceles a las baterías de litio para coches eléctricos, hasta el 25%. Por su parte, la Unión Europea no quiere quedarse atrás en la nueva dinámica y parece que es cuestión de semanas que establezca nuevos aranceles sobre estas mismas categorías de bienes cuando se importen a la Unión.

El pretexto de estas medidas proteccionistas es aumentar la “seguridad económica” y la “protección a los empleos locales”. Objetivos ambos loables en sí mismos, pero que se ven pobremente servidos por las medidas anunciadas.

Seguridad económica no es autosuficiencia. Ya desde David Ricardo, que escribió sus *Principios de Economía* en 1817, los economistas saben que es ilusorio pretender producir todos los bienes que consumen los habitantes de una nación de forma autóctona. Ello sólo conduce al empobrecimiento de la población y al estancamiento en el progreso tecnológico. Por el contrario, todos los implicados ganan cuando cada país se especializa en aquellos viene en los

que dispone de una ventaja competitiva, de forma que puede exportarlos más baratos que el coste de oportunidad de producirlos en el país que los importa, independientemente de que pudieran ser producidos de forma más eficiente en el país importador.

Esta teoría de la ventaja competitiva es doctrina estándar en la explicación del comercio internacional y en la defensa de mercados globales abiertos y libres. En nuestro caso, se aplica considerando que China tiene una clara ventaja competitiva en la producción de vehículos eléctricos, baterías solares y de litio y otros bienes, producciones en las que se ha especializado hace ya muchos años y que le permite ahora ofrecer a los demás países producto de calidad a precios muy reducidos, para beneficio de los consumidores de todo el mundo.

Para justificar el rechazo a esta clara oportunidad para los consumidores de muchos países, notoriamente los consumidores estadounidenses y, presumiblemente, también los europeos, se nos habla de “excesos de capacidad” provocados por “subvenciones masivas” a las respectivas producciones por parte de China.

Sorprende la ausencia de crítica con la que parece aceptarse este argumento, pues la verdad es que no se sostiene. Ya es difícil para cualquier economista definir con precisión qué se entiende por “exceso de capacidad”, pero si lo que se pretende es igualar dicho exceso con la posibilidad de producir de forma eficiente y barata más bienes de consumo de los que requiere la población local, habría que decir que sin tales “excesos de capacidad” no existiría ni habría existido el comercio entre países, pues tal “exceso” es la base de la ventaja competitiva que explica el intercambio. Por otra par-

## Proteger industrias nacionales de la competencia extranjera reducirá el crecimiento global

te, ¿Tiene sentido hablar de exceso de capacidad en una industria que produce el 60% de los vehículos eléctricos y el 80% de las placas solares del Mundo?

En cuanto al tema de los subsidios, suena a broma a la vista de los miles de millones de dólares de ayudas con las que se riega a empresas de todo tipo para incentivar su producción, tanto en Estados Unidos como en Europa. Con todo, debe tenerse en

cuenta que los incentivos a las industrias “verdes” chinas han acelerado la transición a un mundo más sostenible y promueven, por tanto, un bien público global. Esto

explica que en la última década los precios de las energías renovables hayan disminuido de forma vertiginosa, por ejemplo, más de un 80% para la energía solar o las baterías eléctricas.

Pero es que, además, hay un argumento aún más básico. Si las autoridades chinas quieren regalarnos millones de euros ayudando a sus productores para que nos ofrezcan coches y baterías solares eficientes y baratas, ¿Por qué deberíamos negarnos? Si es un regalo, que, además,

acelera nuestra transición verde, bienvenido sea.

La verdadera cuestión es que la importación de estos bienes implica que algunas industrias tanto en los Estados Unidos como en la Unión Europea tendrían que especializarse en otras líneas de producción en las que fueran más eficientes. En otras palabras, los productores de vehículos eléctricos, placas solares o baterías de litio que no pudieran competir con los productos importados, tendrían que reconvertirse hacia otras producciones. Y esta es la madre del cordero.

Se nos pretende convencer de la importancia de la autonomía estratégica y de la protección a los trabajadores nacionales de las industrias afectadas por la nueva competencia, objetivo muy discutible el primero y de indudable relevancia el segundo. Sin embargo, ninguno es de un valor absoluto. Pues sistemáticamente se soslaya que esa autonomía y esa protección tiene un coste; la pérdida de bienestar de los consumidores estadounidenses o europeos, que tendrán que conformarse con productos más caros y, probablemente menos eficientes.

No conozco ningún estudio que compare los costes y beneficios de las políticas restrictivas del comercio

que se están imponiendo. Con todo, la experiencia de situaciones similares en el pasado nos permite augurar lo peor: Reducción del crecimiento, disminución de la innovación y precios superiores para los consumidores. La razón es la de siempre: ¿Por qué los productores de coches americanos y europeos, o los de paneles solares o los de baterías de litio, tendrían que invertir en mejorar sus productos y hacerlos más eficientes si saben que no tendrán que competir con mejores modelos procedentes del exterior?

No se trata de abandonar a los productores nacionales a su suerte. La teoría de la ventaja competitiva ya contempla el hecho de que ciertas producciones habrán de moverse hacia los países que puedan realizarlas más eficientemente, en detrimento de la producción local. La cuestión es diseñar mecanismos para que los ganadores con el comercio, la inmensa mayoría de la población, compensen a los perdedores, los trabajadores de las industrias afectadas, de forma que el conjunto de la población pueda beneficiarse de la ganancia.

Pretender proteger las industrias nacionales de la competencia extranjera sólo conllevará reducir el crecimiento global y retrasar la transición hacia una economía más sostenible. De hecho, tanto la Organización Internacional del Comercio como el Fondo Monetario Internacional, han publicado estudios que muestran que el avance de la fragmentación económica global reduciría el crecimiento del PIB mundial en el entorno del 5-7%. Estas son cifras importantes, cuando el crecimiento actual supera escasamente el 3%.

A la vista de esto, podríamos preguntarnos por qué la mayoría de los políticos de todo signo tendrían que empeñarse en promover políticas que perjudican al conjunto de los ciudadanos. ¿Qué mueve a los políticos desde la India hasta Estados Unidos, desde la Unión Europea hasta Pekín a arriesgar la mejora de le bienestar de la población, la suya y la de los demás países, fragmentando el espacio económico global cuya integración y fluidez tantos buenos resultados nos ha ofrecido en el pasado?

Para responder a esa pregunta tendríamos que entrar en el terreno de la geopolítica y los intereses de grupo. Pero este nos el momento ni el lugar para hacerlo.

**Pangea Plus**



# Expansión

**DIRECTORA** ANA I. PEREDA

**DIRECTORES ADJUNTOS:** Manuel del Pozo, Iñaki Garay

**Subdirector:** Pedro Biurrun. **Desarrollo digital:** Amparo Polo. **Corresponsal económico:** Roberto Casado. **Redactores jefes:** Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

**Empresas** Víctor M. Osorio / **Finanzas/Mercados** Laura García / **Economía** Juan José Marcos / **Opinión** Ricardo T. Lucas / **Directivos** Nerea Serrano / **Nueva York** Sergio Saiz / **Londres** Artur Zanón / **Comunidad Valenciana** Julia Brines / **Diseño** César Galera / **Edición** Elena Secanella



**EDITORIA**

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.  
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)  
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

**ADMINISTRADORES**

Marco Pompignoli  
Laura Múgica

**COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD**  
Unidad Editorial, S.A.

**DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD**  
Sergio Cobos



# Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

POPHOUSE QUIERE REVIVIR AL 'REY' Y USAR UN HOLOGRAMA DEL CANTANTE EN ESPECTÁCULOS EN DIRECTO. SONY TIENE LOS DERECHOS DE SUS CANCIONES, PERO SU IMAGEN ES PROPIEDAD DE AUTHENTIC BRANDS.

## Un integrante de Abba quiere ahora 'revivir' a Elvis Presley

Ivan Levingston/Daniel Thomas/ Antoine Gara. FT  
Elvis Presley es el próximo cantante que podría revivir en forma de holograma para espectáculos en directo de la empresa sueca de entretenimiento Pophouse.

Cofundada por Björn Ulvaeus, uno de los integrantes de ABBA, Pophouse ha mantenido conversaciones con los propietarios de la propiedad intelectual del rey del rock, para revivir a la estrella estadounidense en forma de avatar digital para espectáculos en directo, según personas familiarizadas con el asunto.

Sony Music posee los derechos de la obra del músico, mientras que la propiedad intelectual, que incluye la imagen de Presley, pertenece a la sociedad de inversiones Authentic Brands Group (ABG).

Las conversaciones entre Pophouse, Sony y ABG se han centrado en una asociación comercial más que en una venta de los derechos musicales o de la propiedad intelectual, según algunas de las fuentes consultadas.

Esto significa que el acuerdo sería diferente de la reciente adquisición por 300 millones de dólares (280 millones de euros) de los derechos musicales y de imagen de la banda de rock Kiss. Pophouse creará un espectáculo de música en directo con avatares de los miembros de Kiss similar a ABBA Voyage, el espectáculo londinense que presenta versiones digitales de



Europa Press

**Las conversaciones se han centrado en una asociación comercial más que en los derechos**

los miembros de la banda sueca interpretando sus éxitos.

No es seguro que se llegue a un acuerdo, según añaden personas cercanas a las conversaciones.

Ulvaeus, de ABBA, insinuó la posible asociación en una conferencia del capital riesgo celebrada en Berlín a principios de este mes, afirmando

**Pophouse posee los derechos musicales y de imagen de Kiss, así como el catálogo de Cyndi Lauper**

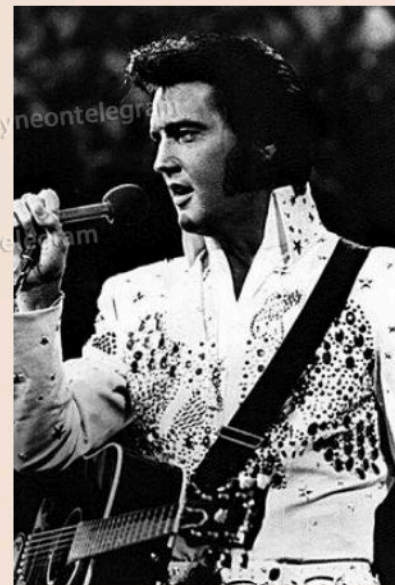
que "me gustaría trabajar con Elvis. Me gustaría que el Elvis joven volviera a la vida".

Ulvaeus habló junto a Conni Jonsson, presidenta del grupo de capital riesgo EQT y cofundadora de Pophouse, quien afirmó que, aunque Presley actuó para el público estadounidense durante su carrera, "quizá al resto del

mundo le gustaría ver a Elvis Presley".

Los aficionados de Londres podrán ver una versión holográfica de Presley ya desde el próximo mes de noviembre, cuando una empresa llamada Layered Reality lance su experiencia *Elvis Evolution*, que incorporará realidad virtual y proyecciones holográficas, según su página web.

Pophouse empezó a invertir en catálogos musicales hace dos años, cuando adquirió la mayoría de los catá-



### DE ABBA A ELVIS

Björn Ulvaeus (arriba), el que fuera integrante de Abba (izquierda), es el cofundador de Pophouse. Este grupo, que tiene los derechos musicales de Kiss o Cyndi Lauper, produce el exitoso espectáculo ABBA Voyage en Londres y quiere ahora crear una experiencia nueva creando un avatar de Elvis Presley (izquierda) para que su holograma ofrezca conciertos.

gos de los artistas suecos de música electrónica Avicii -ya fallecido- y Swedish House Mafia.

La empresa es el principal inversor y coproductor del espectáculo virtual ABBA Voyage. Pophouse también ha adquirido el catálogo mu-

sical de Cyndi Lauper.

Per Sundin, consejero delegado de Pophouse, fue director general de Universal Music Suecia y presidente de Universal Music en la región nórdica. Pophouse, Sony y ABG declinaron hacer declaraciones.

## 2024 premiónacional de estadística



<https://www.ine.es/premio>

El Instituto Nacional de Estadística convoca este premio que se otorga como reconocimiento a la aportación y labor científica en el campo de la Estadística, manifestada por medio de la **trayectoria profesional** de los candidatos o como reconocimiento a una **obra singular**.

Podrán ser candidatos al Premio Nacional de Estadística **expertos de nacionalidad española** que estén en activo y desarrollando una labor significativa dentro de la estadística y reconocida internacionalmente. Las candidaturas podrán ser propuestas por instituciones, organismos o fundaciones de carácter público o privado que estén especialmente vinculadas con la Estadística.

El Premio Nacional de Estadística consistirá en un diploma acreditativo y tendrá una dotación económica de 30.000 euros destinados íntegramente al premiado, sin que pueda dividirse su cuantía.

Plazo de presentación de candidaturas: **22 de mayo hasta el 22 de agosto** (ambos inclusive).

**INE**  
Instituto  
Nacional de  
Estadística



## CUMPLIMIENTO

Las empresas del Ibex avanzan en transparencia fiscal



## RESIDENCIA

Críticas por el fin del régimen británico de impatriados

## SENTENCIA

El Supremo abre puertas a la AEAT para reclamar a los responsables subsidiarios

# Expansión

Miércoles 12 | JUNIO 2024 | Nº 104

# FISCAL

SUPLEMENTO SEMANAL



## SOCIEDADES

### La Agencia Tributaria admite ya deducciones en sueldos de consejeros

**I. F. Madrid**  
Hacienda cambia el criterio y admite ya, tras las sentencias del Tribunal Supremo, la deducibilidad en el Impuesto sobre Sociedades de las retribuciones de los administradores y consejeros. En una resolución fechada el pasado 27 de mayo, el Tribunal Económico Administrativo Central (TEAC) confirma que su anterior criterio “debe entenderse superado” tras la nueva jurisprudencia del Supremo. Así, el TEAC determina que “aun cuando se determinara qué retribuciones son las percibidas por la estricta condición de consejero (relación mercantil), la falta de previsión estatutaria por sí sola no conlleva su no deducibilidad fiscal”.

El TEAC invoca el fallo del Tribunal Supremo del pasado

13 de marzo, adelantado por EXPANSIÓN. Este fallo estima el recurso en el que asesoramos conjuntamente los equipos de Fiscalidad Corporativa y Procedimientos Tributarios de PwC.

Establece que la circunstancia de que los estatutos no prevean el carácter retribuido del cargo de administrador o consejero no puede comportar, en todo caso, la consideración de liberalidad del gasto y la correlativa negación de su deducibilidad. Esta conclusión es la única que resulta acorde con el principio de correlación de ingresos y gastos ya que “no es admisible que un gasto salarial que está directamente correlacionado con la actividad empresarial y la obtención de ingresos sea calificado de donativo o liberalidad no deducible”.

**TEAC** | HACIENDA ACLARA LA PRESCRIPCIÓN

## Más seguridad en las donaciones y herencias internacionales

**Ignacio Faes. Madrid**

Más seguridad para los que reciben una donación o una herencia desde el extranjero. El Tribunal Económico Administrativo Central (TEAC) confirma el criterio de una sentencia del Tribunal Supremo del año 2020 que parecía aislada, pero tiene mucha relevancia práctica.

Tal y como ha determinado el TEAC en una resolución, toda donación ejecutada por transferencia bancaria se

**El TEAC confirma el criterio del Supremo: toda donación bancaria computa desde la transferencia**

computa desde la fecha de la transferencia, aunque sea en un banco extranjero. De esta forma, la doctrina establece la inaplicación del artículo 25.2 de la Ley del Impuesto sobre

Sucesiones y Donaciones (LISD) tanto en donaciones como en herencias. En estas últimas, la prescripción computa desde la fecha de defunción, por ser una fecha cierta.

La resolución del TEAC termina así por aplicar al completo la doctrina del Tribunal Supremo en 2020. “A los efectos del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones, y en lo que hace al cómputo del plazo de prescripción para liquidar la obligación tri-

butaria derivada de las donaciones acreditadas mediante transferencias bancarias, únicamente reflejadas en los correspondientes apuntes bancarios, el inicio de ese cómputo tiene lugar el día siguiente al transcurso de los 30 días hábiles posteriores a la fecha en que consta en dichos apuntes que fueron efectuadas las referidas transferencias”, subraya la doctrina de



Las retribuciones a los socios son deducibles en Sociedades.

### Blindaje del Supremo

El Tribunal Supremo acaba de avalar que las compañías puedan deducirse, además de los propios salarios, las cantidades pagadas a estos profesionales por trabajos que realicen para la compañía al margen de su puesto y funciones. En concreto, avala deducir los gastos de la efectiva prestación de servicios distintos a los del puesto.

Sigue en página 2 ►►►



## Nuevas claves fiscales de las herencias que llegan del extranjero

Hace pocos meses, Hacienda ha introducido también otro cambio de calado en la tramitación y la fiscalidad de las herencias internacionales. La Dirección General de Tributos (DGT) ha fijado un aspecto fiscal fundamental a la hora de gestionar las herencias que llegan desde el extranjero. En síntesis, Tributos dificulta la deducción por doble imposición en el Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones (ISD) en el

momento de heredar. En una reciente consulta vinculante, la DGT determina que solo se puede acceder a la deducción por doble imposición prevista en los convenios internacionales por las cantidades efectivamente satisfechas por el Impuesto sobre Sucesiones en el país de origen. En caso de aplazamiento, las cantidades pendientes en el país de origen no pueden deducirse en el

impuesto español. Eso sí, una vez se haya satisfecho todo el importe, el heredero puede rectificar y hacer una nueva autoliquidación para aplicarse el resto de la deducción. Esta nueva doctrina es clave a la hora de gestionar las herencias internacionales. Es fundamental este aspecto, pues obliga a tener inmovilizada la cantidad a pagar en España hasta que se salde toda la deuda en el país de origen.

### La nueva doctrina

- ▶ A los efectos del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones, y en lo que hace al cómputo del plazo de prescripción para liquidar la obligación tributaria derivada de las donaciones acreditadas mediante transferencias bancarias, únicamente reflejadas en los correspondientes apuntes bancarios, el inicio de ese cómputo tiene lugar el día siguiente al transcurso de los 30 días hábiles posteriores a la fecha en que consta en dichos apuntes que fueron efectuadas las referidas transferencias
- ▶ Supone la inaplicación del artículo 25.2 de la Ley del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones en donaciones y herencias.



## LA PREGUNTA

### ¿Cómo tributan las Letras del Tesoro?

**Expansión.** Madrid  
Cada vez más ahorradores apuestan por estos valores de renta fija representados exclusivamente mediante anotaciones en cuenta. Las Letras del Tesoro se crearon en junio de 1987, cuando se puso en funcionamiento el Mercado de Deuda Pública en Anotaciones. El importe mínimo de cada petición es de 1.000 euros, y las peticiones por importe superior han de ser múltiplos de 1.000 euros.

• **Calificación.** Las Letras del Tesoro son activos financieros emitidos al descuento o de rendimiento implícito por lo que la diferencia entre el importe obtenido en la venta o amortización de la letra y el pagado en su compra tiene la consideración de rendimiento de capital mobiliario.

rio sujeto, en consecuencia, al Impuesto sobre la renta de las Personas Físicas (IRPF).

• **Tributación.** El rendimiento generado entre el importe de compra y el de venta o amortización de las Letras del Tesoro, cualquiera que sea su plazo, se gravará como una renta del ahorro. A éstas se les aplica un tipo progresivo, que será del 19% para los primeros 6.000 euros, del 21% entre 6.000 euros y 50.000 euros, del 23% entre 50.000 y 200.000 euros, del 27% entre 200.000 y 300.000 euros y del 28% para todas las rentas que excedan esta última cuantía.

• **Retenciones.** No existe retención a cuenta sobre dicho rendimiento, cualquiera que sea el perceptor del mismo.



## EQUIPOS

### Gómez-Acebo & Pombo ficha a Saturnina Moreno para reforzar litigación

**I.F.** Madrid  
Gómez-Acebo & Pombo apuesta por el reforzamiento del equipo de Litigación Tributaria. El despacho ha incorporado al Consejo Académico a Saturnina Moreno González, catedrática de Derecho Financiero y Tributario en la Universidad de Castilla-La Mancha.

Su investigación y práctica profesional se centran en la fiscalidad internacional y europea, la fiscalidad de la economía digital y la normativa fiscal española. "Reforzará a nuestro equipo de Litigación Tributaria así como al resto



La jurista Saturnina Moreno González.

de profesionales que trabajamos en el Área fiscal. Será de gran valor para nuestros clientes", señala Enrique Ortega, coordinador de Fiscal.



### ▶▶▶ Viene de página 1

los magistrados del Supremo.

De esta forma, el Tribunal rechazó los argumentos de la Agencia Tributaria (AEAT), que entendía que el plazo de prescripción de estas operaciones contaba desde que la Administración tributaria tenía conocimiento. La Administración, a la hora de recibir autoliquidaciones años más tarde por el Impuesto sobre Sucesiones tras el fallecimiento del donante abría en muchos casos comprobaciones sobre estas operaciones bajo este argumento.

La AEAT invocaba el artículo 1.227 del Código Civil para exigir liquidar por estas cantidades al que recibió en su día esta donación, pese a pasar más de cuatro años. Este precepto establece que "la fecha de un documento privado no se contará respecto de terceros sino desde el día en que hubiese sido incorporado o inscrito en un registro público, desde la muerte de cualquiera de los que lo firmaron, o desde el día en que se entregase a un funcio-

nario público por razón de su oficio".

Los servicios tributarios entendían que esta aplicación era "lógica consecuencia de la aplicación normativa del principio de la *actio nata*, porque la Administración no está en condiciones de actuar frente a unas operaciones que se suceden en el ámbito de la esfera estrictamente privada de los intervinientes y sin ninguna proyección exterior, aunque también sucede que las exigencias de seguridad jurídica imponen fijar un momento límite desde que haya un hecho relevante que trascienda al exterior, a partir del cual empiece a devengarse el plazo de prescripción".

Sin embargo, el Supremo fue tajante contra estos argumentos. "Supone alterar, por una vía reglamentaria, el régimen general de inicio del plazo de prescripción que se contiene en el artículo 67.1 de la Ley General Tributaria (LGT)".

Aunque esta jurisprudencia del Alto Tribunal estaba ya fijada desde el año 2020, lo cierto es que los fiscalistas te-

### Hacienda invocaba el Código Civil para retrasar la prescripción de estas operaciones

### La doctrina establece la inaplicación del artículo 25.2 de la Ley del Impuesto sobre Sucesiones

mían que se refiriera al supuesto aislado del asunto. El fallo no dejaba claro qué sucedía con las donaciones o herencias que llegaban del extranjero, puesto que la Ley del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones mantiene un precepto que habilita a una prescripción distinta.

El artículo 25.2 de la ley determina que "en el supuesto de escrituras autorizadas por funcionarios extranjeros, el plazo de prescripción se computará desde la fecha de su presentación ante cualquier Adminis-

tración española, salvo que un Tratado, Convenio o Acuerdo Internacional, suscrito por España, fije otra fecha para el inicio de dicho plazo".

### Fin al asunto

En cualquier caso, el TEAC termina definitivamente con este asunto, al confirmar que todas las donaciones ejecutadas por transferencia bancaria se computan desde la fecha de la propia transferencia aunque sea en un banco extranjero. A su juicio, "la postura de la Administración es hoy insostenible".

El Tribunal Económico Administrativo Central recuerda así que la sentencia del Tribunal Supremo del año 2020 consideró que para determinar el inicio de la prescripción debe estarse al artículo 67.1 de la Ley General tributaria 58/2003, de 17 de diciembre, que fija ese momento en el de finalización del plazo para autoliquidar o declarar, el cual no puede alterarse, en virtud del principio de jerarquía normativa, por lo prevenido en el artículo 48.2 del Reglamento.



# El Supremo abre puertas a Hacienda para reclamar al responsable subsidiario

**SENTENCIA/** El Tribunal permite que se pueda declarar la responsabilidad subsidiaria sin antes agotar los supuestos de responsabilidad solidaria y declarar la responsabilidad de todos los que puedan ser solidarios.

I. Faes. Madrid

El Tribunal Supremo (TS) ha abierto puertas a la Agencia Tributaria para que pueda reclamar deudas a los responsables subsidiarios de forma más ágil. El Supremo se ha pronunciado así sobre uno de los presupuestos habilitantes para declarar responsabilidad subsidiaria, que es la declaración previa de fallido del responsable solidario.

Según el fallo, ningún precepto de la Ley General Tributaria (LGT) prevé que no se pueda declarar la responsabilidad subsidiaria sin antes agotar los supuestos de responsabilidad solidaria y declarar la responsabilidad de todos los que puedan serlo en esta condición. Además, los magistrados han señalado que el artículo 41.5 de la LGT se refiere al supuesto de que ya haya sido declarada la responsabilidad solidaria.

Elly Wang, asociada sénior del departamento Fiscal de Araoz & Rueda, subraya que “con esta sentencia, parece que se deja en manos de la Administración Tributaria la posibilidad de iniciar procedimientos de derivación de responsabilidad frente a responsables solidarios, puesto podría acudir directamente a los subsidiarios, siempre y cuando no hubiesen sido previamente declarados formal-



El fallo analiza uno de los presupuestos habilitantes para la responsabilidad subsidiaria.

mente como solidarios. Análisis y persecución que sólo corresponde a ella”.

Según Wang, “podría llegar a producirse la situación de que, existiendo potenciales responsables solidarios, la Administración tributaria decidiese acudir directamente a la figura de responsabilidad subsidiaria, si los primeros, por ejemplo, presentan una situación económico financiera delicada o su persecución resultase complicada o

## La LGT exige la previa declaración de fallido del deudor principal antes de derivar la responsabilidad

gravosa para la Agencia Tributaria”. En su opinión, “la eficacia y eficiencia que han de guiar la actuación administrativa en favor de la persecución del interés público no de-

berían minorar su sometimiento a la ley ni las garantías de los contribuyentes”.

Elly Wang destaca que “nos podríamos encontrar que el responsable subsidiario, que ha tenido que pagar la deuda tributaria, tenga que acabar persiguiendo al solidario para el cobro de una deuda, para lo que no tiene ni los medios legales ni prácticos que tiene la Agencia Tributaria”.

Tal y como explica la especialista, de acuerdo con la Ley

General Tributaria, la derivación de la acción administrativa a los responsables subsidiarios requiere la previa declaración de fallido del deudor principal y de los responsables solidarios.

El Alto Tribunal ha analizado en la referida sentencia el hecho de si, teniendo indicios de la posible existencia de responsables solidarios, puede la Administración Tributaria declarar la responsabilidad subsidiaria sin la previa persecución y declaración de responsabilidad solidaria y la correspondiente declaración de fallido de tales responsables.

La responsable subsidiaria declarada por la Administración tributaria alegó en las instancias anteriores que la existencia de responsables solidarios claros impedía la iniciación de la declaración de responsabilidad subsidiaria. Esta alegación que fue aceptada por la sala de instancia.

“No obstante, tras la impugnación por parte de la Administración, el Supremo ha concluido en contra de la pretensión de la responsable subsidiaria, indicando que la mera identificación de posibles responsables solidarios no conlleva automáticamente que lo sean, ni que la Administración Tributaria tenga que declararlos como tales”, concluye Wang.

## El sector asegurador paga 8.234 millones en impuestos

La patronal de las aseguradoras, Unespa, cifra en 8.234 millones la contribución tributaria de las aseguradoras el año pasado, de los que 4.441 millones fueron impuestos pagados (Sociedades, IVA e incendios, Seguridad Social y otros) y 3.793 millones fueron recaudados para el Estado, como la tasa sobre las primas de seguros.

## Los fallos contra Hacienda tendrán un coste de dos décimas del PIB

El Banco de España estima que las recientes sentencias sobre el derecho a deducción por parte de algunos mutualistas en el IRPF y sobre la inconstitucionalidad de varios preceptos introducidos en el Real Decreto-Ley de 2016 relativos al Impuesto de Sociedades elevará el déficit de este año dos décimas, de acuerdo con los supuestos fiscales de la autoridad monetaria en sus proyecciones.



## CUMPLIMIENTO

# Las empresas del Ibex avanzan en transparencia fiscal

I.F. Madrid

Las empresas del Ibex 35 avanzan en transparencia fiscal. Según el X Informe de transparencia sobre la responsabilidad fiscal de las empresas del Ibex 35, realizado por la Fundación Haz, son ya 21 las compañías calificadas como transparentes, es decir, el 60% del total, y 13 las calificadas como translúcidas (37%).

Los autores del informe destacan que “ha calado la idea de presentar la información sobre estas cuestiones de manera más ordenada, clara y sistemática”. En lo relativo a

información fiscal, siete empresas publican documentos o informes *ad hoc* sobre materia fiscal, mientras que diez corporaciones llaman la atención por sus páginas webs “especialmente completas” y con enlaces específicos a cuestiones fiscales.

El documento también resalta que el 91% de las compañías facilitan información detallada sobre los beneficios obtenidos y los impuestos de sociedades pagados y devengados país por país, de acuerdo con los contenidos exigidos legalmente. El análisis in-

dica que 21 de las 35 empresas del Ibex incorporan las cuestiones sobre los litigios fiscales en algún documento de reporte, como los informes de sostenibilidad o de responsabilidad social, o en los enlaces de sus webs remiten a las cuentas anuales donde desglosan esta información.

El secretario de Estado de Hacienda, Jesús Gascón, ha participado en la presentación del documento. Gascón ha resaltado el “importante papel” de las compañías en el avance en la transparencia y responsabilidad fiscal, “una



Las compañías del selectivo ya informan de litigios tributarios.

responsabilidad compartida”. Asimismo, el secretario de Estado ha aprovechado el evento para prestar atención al pequeño contribuyente, al que “no se puede olvidar”, remarcando en este sentido “que hay que tratar igual a los

iguales y desigualmente a los desiguales”, ya que, por ejemplo, no es lo mismo “la problemática de un trabajador por cuenta ajena que de un grupo económico con presencia en muchos países”, ha explicado

## Madrid se resiste a que se deje de bonificar Sucesiones

La presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, ha criticado que desde el Gobierno central amenacen con “volver a reintroducir” el Impuesto de Sucesiones y Donaciones, bonificado en la región, que es “totalmente anacrónico”, que “lastra a la clase media” y que sobre todo es “un atentado contra la propiedad”. Según Díaz Ayuso, “no hay derecho” a un impuesto de este tipo.





Bloomberg News

El multimillonario del sector de las vacunas Adar Poonawalla, consejero delegado del Serum Institute, una de las voces críticas.

# Críticas por el fin del régimen fiscal británico de impatriados

**NO RESIDENTES EN REINO UNIDO/** Adar Poonawalla, consejero delegado del Serum Institute, afirma que los cambios en la normativa podrían alejar a los inversores extranjeros.

Benjamin Parkin/Chris Kay/Emma Agyemang. FT

El multimillonario del sector de las vacunas Adar Poonawalla ha criticado los planes de Reino Unido de restringir las exenciones fiscales a los extranjeros ricos y las restricciones a la inmigración tras el Brexit, advirtiendo de que podrían provocar un éxodo de inversores.

El consejero delegado del Serum Institute of India, el mayor fabricante de vacunas del mundo, ha invertido más de 250 millones de libras en Reino Unido, cantidad que incluye la compra por más de 130 millones de libras de una mansión en Mayfair, la venta de una vivienda más cara de Londres el año pasado.

En una entrevista concedida a *Financial Times*, Poonawalla ha declarado que los planes del Gobierno de abolir el régimen fiscal de los no residentes, que permite a los residentes británicos con domicilio permanente en el extranjero no pagar impuestos en Reino Unido por sus ingresos y ganancias en el extranjero, están haciendo que el país sea un lugar más difícil para hacer negocios.

El Gobierno conservador anunció en marzo que iba a suprimir el concepto de domicilio fiscal de la época colo-

nial, adelantándose así una política al partido laborista, que lidera las encuestas de cara a las elecciones generales previstas para este año. A partir del año que viene este proceso se sustituirá por un sistema basado en la residencia y se recortará el tiempo durante el que las personas pueden beneficiarse de las ventajas fiscales.

Poonawalla ha declarado que no ha pasado suficientes días en Reino Unido como para verse afectado, pero que su esposa Natasha Poonawalla, directora ejecutiva de Serum e *influencer* de moda, corre el riesgo de perder los beneficios fiscales una vez que los cambios entren en vigor: "Hay personas que están dispuestas a pagar ese coste como yo, pero la mayoría no. Pueden fácilmente mudarse".

Los asesores fiscales afirman que entre las alternativas más populares para los no residentes en Reino Unido se encuentran Italia, Grecia, España, Suiza y Emiratos Árabes Unidos. Por ejemplo, los extranjeros residentes en Italia pueden pagar una tasa de 100.000 euros para obtener una exención fiscal sobre sus ganancias en el extranjero durante un máximo de 15 años. Grecia tiene un régimen similar.

**Poonawalla cree que la abolición convertiría al país en un lugar más difícil para hacer negocios**

**El proceso cambiará a un sistema basado en la residencia y reducirá el plazo de las ventajas fiscales**

**La medida podría beneficiar a países como Italia, Grecia, España y Emiratos Árabes Unidos**

En este tema, los Laboristas se han comprometido a ir más lejos que los Conservadores y abolir una excepción que permite a los no residentes proteger permanentemente los activos extranjeros en fideicomisos y no pagar impuestos por ellos en Reino Unido.

El Tesoro ha declarado lo siguiente: "Además de aportar 2.700 millones de libras más al año para los servicios públicos de aquí a 2028-2029, nuestro nuevo sistema más

sencillo seguirá siendo competitivo a nivel internacional para atraer a los mejores profesionales a Reino Unido".

Pero Poonawalla afirma que las normas de inmigración más duras aplicadas después del Brexit han dificultado a las empresas encontrar personal, lo que no es bueno: "Tenemos que buscar la manera de que en Reino Unido se fomente, con sistemas de visados o lo que sea, la entrada de cualquiera que quiera venir libremente aquí a trabajar. Eso no quitará puestos de trabajo a los británicos, sino que ayudará a las empresas del país, lo que a su vez ayudará a los ciudadanos británicos a conseguir más puestos de trabajo".

Poonawalla y el Serum Institute, con sede en Pune y fundado en 1966 por su padre Cyrus, saltaron a la fama mundial durante la pandemia del Covid-19 al ser los fabricantes de la vacuna de AstraZeneca y la Universidad de Oxford.

Desde entonces, Serum ha invertido 50 millones de libras en un nuevo centro de investigación de vacunas en Oxford y se ha asociado con la universidad para desarrollar una nueva vacuna contra la malaria, cuyo primer lote se ha fabricado esta semana.

## A TENER EN CUENTA

### El FMI recomienda a Canadá endurecer más su política fiscal

El Fondo Monetario Internacional (FMI) respalda el reciente recorte de intereses decidido por el Banco de Canadá, pero añadió que la política fiscal del país debería "endurecerse" para reconstruir "colchones utilizados de forma apropiada" durante la pandemia.

### Empresarios piden a la Agencia de Comercio de EEUU frenar la tasa digital de Canadá

Once grupos empresariales han instado a la Administración Biden a tomar medidas más enérgicas contra el impuesto del 3% a los servicios digitales planeado por Canadá, que según los empresarios es injusto para las empresas estadounidenses. "Estados Unidos debería iniciar procedimientos formales de resolución de disputas con Canadá, comenzando con consultas bajo el Acuerdo Estados Unidos, México y Canadá", señalan.

### Turquía estudia un impuesto sobre las transacciones bursátiles de hasta el 0,02%

Turquía estudia un impuesto del 0,01% al 0,02% sobre la negociación de acciones para animar a los inversores a mantener sus posiciones durante más tiempo, según el vicepresidente Cevdet Yilmaz. "Las entradas y salidas muy frecuentes y no permiten la estabilidad en el mercado", dice el vicepresidente



Efe

El primer ministro británico, Rishi Sunak.

### Sunak anunciará nuevas bajadas de impuestos en el programa electoral

El primer ministro británico, Rishi Sunak, anunció este lunes que el programa electoral de su Partido Conservador, que presentará mañana, contendrá nuevas reducciones de impuestos. En una entrevista en la 'BBC', Sunak, cuya campaña se encuentra en un momento crítico tras varios errores, subrayó que en su manifiesto electoral, "los 'tories' seguirán bajando impuestos a la gente".



## ASÍ VIGILARÁ HACIENDA

### Los inspectores piden la creación de oficinas de asistencia integral al ciudadano

La Asociación de Inspectores de Hacienda del Estado (IHE) reclama la creación de Oficinas de Asistencia Integral al ciudadano. A su juicio, la creación de oficinas que prestasen toda esa asistencia, con funcionarios de los distintos organismos, no sólo reduciría sensiblemente el gasto público, sino que, al mismo tiempo, permitiría a los ciudadanos realizar toda una batería de gestiones en el mismo lugar, con el consiguiente ahorro de tiempo y dinero. "Se trata de una cuestión tan sencilla de plantear como difícil de resolver, no por su complejidad intrínseca, sino porque depende de algo tan complicado como la voluntad política y la capacidad para pactar", señalan los inspectores.